

Alexander Nevzorov



**US \$ 300 MILHÕES**

4 livro

Alexander Nevzorov

**US \$ 300 milhões. 4 livro**

«Издательские решения»

**Nevzorov A.**

US \$ 300 milhões. 4 livro / A. Nevzorov — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-933585-2

Antes de você é a quarta parte do livro de Alexander Nevzorov “300 milhões de dólares”. Em 2010, o autor definiu uma meta — obter US \$ 300.000.000 por 3 meses. Na verdade, este é o livro todo, incluindo a quarta parte. Vale acrescentar que o próximo quinto livro está sendo preparado para publicação.

ISBN 978-5-44-933585-2

© Nevzorov A.  
© Издательские решения

# US \$ 300 milhões 4 livro

**Alexander Nevzorov**

© Alexander Nevzorov, 2018

ISBN 978-5-4493-3585-2 (т. 4)

ISBN 978-5-4493-3586-9

Created with Ridero smart publishing system

Eu sinto que é hora de escrever o próximo quarto livro, sobre receber-me trezentos milhões de dólares por três meses. Uma vez, há oito anos, no início do quarto trimestre de 2010, decidi receber esse dinheiro antes do final do ano, isto é, nos meses de outubro, novembro e dezembro. O primeiro livro foi publicado na forma de um diário, onde eu coloquei meus pensamentos sobre esta e outras ocasiões. Hoje é 12 de junho de 2018. O tempo é cerca de seis horas da noite no horário de Moscou. Aqui eu não vou colocar datas, só vou dizer que vou escrever (o livro) rapidamente, como eu escrevo todo o resto. No final da narrativa, vou colocar um número. Eu acho que vai ser em breve. O texto deste livro será apresentado em parágrafos separados, separados por um espaço “grande”. Talvez eu ponha nesta história do documentário e fotos, vamos ver como funciona quando o livro é feito. Então, como dizem, nós começamos!

Por oito anos muita coisa mudou. E, em geral, e em particular, e na minha vida e na sua, caro leitor. A pessoa muda? Quem vai responder a essa pergunta? Relendo agora o começo do primeiro livro, “trezentos milhões de dólares”, entendo que nada mudou dentro de mim. Abaixo de cada linha, abaixo de cada palavra, assinarei novamente. Por quê? Provavelmente porque ele escreveu o livro não como um trabalho subordinado a algum tipo de plano ou meta, mas o que foi derramado do coração, do coração, como eles dizem. Foi ingênuo? Não, não é. Isso era uma fraude (para você, para os outros)? Não, não é. Eu embelezei ou exagerei? Não, não e não.

Oito anos atrás, estabeleci a meta de obter trezentos milhões de dólares em três meses. Onde conseguir isso? De qualquer lugar. Por que trezentos milhões? Eu apenas gostei deste número, um triplo com oito zeros. Por que por três meses? E porque não? Eu parti do postulado de que tudo está nas mãos do homem. Todos os seus desejos são cumpridos. E ele começou a construir um esquema para obter dinheiro pelo poder do pensamento. Qual foi o resultado disso? Você leu o primeiro livro, querido leitor? Eu acho que não. Porque as vendas dela (livros) na internet ainda são muito pequenas. Não vou repetir aqui tudo o que escrevi anteriormente. Se estiver interessado, compre e leia. Aqui só direi que continuo a acreditar que os desejos do homem são satisfeitos. Além disso, eles são executados instantaneamente.

Mas o que eu consegui durante esse tempo nos últimos 8 anos? Quanto eu tenho na conta de milhões de dólares? Aqui está, “o momento da verdade”. Hoje tenho 14 mil rublos na minha conta. Totalmente Sim Como assim? O autor se contradiz. Ele diz que os desejos são satisfeitos, mas ele não pode cumprir seu desejo. Por que então, e escrever o livro “trezentos milhões de dólares”? Porque isso não é o fim. Não o fim do desejo, não o fim da vida, não o fim do livro.

Quem sou eu, Alexander Nevzorov, que se imagina um deus e quer receber (do nada) até trezentos milhões de dólares? Eu vou te contar sobre mim mesmo. Agora eu tenho 60 anos, esse

evento notável aconteceu há menos de um mês. Eu sou um jovem aposentado, com uma pensão de 9,5 mil rublos. Eu trabalho com o melhor da minha capacidade, realizando trabalhos não muito qualificados nos últimos anos. Eu escrevo livros. Você não vai acreditar, mas hoje eu os tenho publicado na editora Ridero quase quinhentos. Todos os livros estão disponíveis na Internet, em acesso gratuito e venda gratuita. Mas eu não sou um escritor profissional, porque eu não posso viver da renda dos livros ainda. A média “cheque” para o mês é agora 2—3 mil rublos.

Cinco anos atrás eu me casei. Com uma nova esposa nos encontramos no baile. No outono passado, comprei uma casa de dois andares em jardinagem perto de São Petersburgo (em Sinyavino), nesta primavera – um carro. Se der certo (repito), vou inserir nas ilustrações de texto da minha vida pessoal.

Verão, natureza, casa de campo. Ar fresco, silêncio, paz. Vida dimensional, despertar precoce, trabalho (para que você não queira usar a palavra “trabalho” neste contexto) no site. Chegadas de convidados, kebabs, diversão. Pesca, bicicleta, criatividade. Continuação do livro “300 milhões de dólares”. De manhã veio a mensagem do “PochtBank”. A contribuição (14 mil) acumulou juros trimestrais – 199 rublos. Agora minha conta bancária se tornou um pouco maior.

Ontem eu pensei sobre isso. Por que, na presença de tantos livros publicados (496 peças), as vendas em rublos são tão baixas? O que fazer a seguir? Escrever novos trabalhos ou promover já escritos? Ou combine essas ações, mas em que proporção? Tão grande (como eu acredito) o número de trabalhos que escrevi em um tempo relativamente curto. Além da primeira parte de “300000000 \$”, escrita em 2010, todo o resto (praticamente) saiu debaixo da minha “caneta” por um ano e meio (2017—2018). Sem dúvida, você precisa “promover” seu produto. Mas como? Como fazer isso sem investimentos em dinheiro? O mínimo, por assim dizer, “sangue”. Claro, não sangue, mas mente, alma e criatividade. E se aqui, agora, nessas páginas, procurar maneiras de promover seus trabalhos para o mercado de massa? Não mais cedo do que feito.

O caminho mais simples, direto e mais curto para popularizar uma ideia (produto) é através da Internet. Isso é óbvio. E então você pode (e precisa) usar redes sociais, que consistem em uma grande maioria dos meus leitores em potencial. Qual deles (de redes) para começar? Eu escolho o VKontakte. A propósito, convido todos a entrar em contato comigo no VKontakte. Encontre-me lá não é difícil. Meu nome é Alexander Nevzorov, para mim, agora (no verão de 2018), 60 anos, a cidade é São Petersburgo. Hoje tenho amigos de 2,6 mil pessoas. Eu não nego ninguém. Eu também convido você.

Em contato, além do meu perfil pessoal, abri 3 páginas – o entrevistador Alexander Nevzorov, o poeta Alexander Nevzorov e o astrólogo Alexander Nevzorov. Eu convido assinantes para essas páginas. A abertura de três páginas, é claro, não é suficiente para popularizar meus livros. Depois de pensar um pouco (agora mesmo), decido abrir mais duas páginas – “Eroticism de Vitaly Mushkin” e “The Tales of Leon Malin”. Vitaly Mushkin e Leon Malin são meus pseudônimos. Abrir (e manter) novas páginas não garante uma explosão de interesse dos leitores em obras. Você precisa criar algo novo (completamente novo), algo que atraia muita atenção aos livros. O que poderia ser? O que vai ser? O que então?

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.