

# УПРАВЛЯЕМОЕ БАНКРОТСТВО

Даниил Савченко



Даниил Савченко  
**Управляемое банкротство**

«ИП Стрельбицкий»

**Савченко Д.**

Управляемое банкротство / Д. Савченко — «ИП Стрельбицкий»,

ISBN 978-5-457-91997-6

Книга «Управляемое банкротство» - это незаменимое пособие для бизнесменов, которое поможет не только выйти из кризисной ситуации, но и извлечь из нее максимальную пользу. С помощью доступных схем и рисунков книга описывает банкротство как способ сохранения своих активов и избавления от долгов, как возможность перезапустить бизнес, начав с чистого листа. Книга состоит из четырех глав, в которых подробно описываются стратегии успешного осуществления банкротства фирмы. Первая глава посвящена разъяснению основного терминологического аппарата, связанного с процедурой банкротства. Во второй рассматриваются цель и задачи банкротства, а также стратегические выгоды данной ситуации. В двух следующих главах описана подготовка фирмы к банкротству и особенности его проведения. Автор книги - управляющий партнер компании "Арбитраж.ру", эксперт в вопросах банкротства и сохранения бизнес-активов различных предприятий Даниил Савченко.

ISBN 978-5-457-91997-6

© Савченко Д.  
© ИП Стрельбицкий

# Содержание

ПРЕДИСЛОВИЕ	5
ОБ АВТОРЕ	6
КТО МЫ?	8
ВВЕДЕНИЕ	9
Глава 1	11
1.1. Задачи	13
1.1.1. Сохранение	13
1.1.2. Развитие	14
1.2. Риски	15
1.2.1. Кредиторы	15
1.2.2. Дебиторы	16
Конец ознакомительного фрагмента.	17

# Даниил Савченко

## УПРАВЛЯЕМОЕ БАНКРОТСТВО

### ПРЕДИСЛОВИЕ

Какая Ваша основная цель в бизнесе? Угадаем!

Сохранить его активы. Говоря проще, вы должны сберечь деньги вашего бизнеса.

Деньги – это кровь бизнеса! Но как это сделать, если кредиторы атакуют?

Что делать, если ваши контрагенты вам не платят?

Используйте банкротство – эффективный инструмент сохранения активов в бизнесе.

В этой книге мы поделимся с Вами нашими знаниями и опытом относительно процедуры банкротства.

**3 ПРИЧИНЫ, ПОЧЕМУ НУЖНО ПРОЧЕСТЬ НАШУ БРОШЮРУ:**

1 Вы будете знать, как работать с кредиторами.

Что делать, если нет возможности заплатить всем?

2 Вы узнаете, как работать с должниками?

Что делать, если вам не платят?

3 Как банкротство позволяет сохранить свой бизнес в России?

*С уважением, Даниил Савченко.*

*Управляющий партнер ЮФ «Арбитраж.ру»*

## ОБ АВТОРЕ



**Даниил Савченко, управляющий Партнер ООО «ЮФ «Арбитраж.ру», адвокат.**

Г-н Савченко руководит практикой сопровождения процедур несостоятельности, является экспертом в вопросах банкротства нефтесервисных предприятий, предприятий жилищно-коммунального хозяйства, имеет опыт сопровождения процедур банкротства ресурсоснабжающих организаций в зоне децентрализованного энергоснабжения.

Своей профессиональной задачей г-н Савченко считает повышение культуры оказания юридических услуг, внедрение в работу принципов партнерства и фидуциарности между юристом и клиентом, повышение уровня индивидуальной правовой культуры клиента.

Важнейшим направлением в своей работе г-н Савченко считает формирование лояльного отношения участников гражданского оборота к институту несостоятельности, как к возможности сохранения бизнес-активов.

Г-н Савченко является автором статей, публикуемых в ряде федеральных СМИ.

## КТО МЫ?

Начнем с того, что сохранение активов в вашем бизнесе – наша профессия.  
Несколько слов о компании «Арбитраж.ру»

Мы помогаем клиентам:

- 1 Федеральная юридическая компания, основанная в 2009 году.
- 2 Более 68 клиентов от Калининграда до Владивостока.
- 3 Мы сохранили активов более чем на 54 млрд рублей.
- 1 Сохранять активы, проходя через процедуру банкротства.
- 2 Взыскивать долги с должников \ защищаться от кредиторов.
- 3 Вести налоговые споры.

## ВВЕДЕНИЕ

*Банкротство – это юридический процесс, в ходе которого ты прячешь деньги в карман брюк, а кредиторам отдаешь свой пиджак.*  
*Джоуи Адамс*

Если фирма несет убытки и нечем платить по долгам, просрочка платежей составляет более трех месяцев, оптимальный выход – объявить фирму банкротом.

Банкротство фирмы – это довольно масштабный последовательный процесс, состоящий из нескольких ступеней, или процедур, каждая из которых несет определенные риски и возможности для банкрота и кредиторов. При этом непредвиденных поворотов в деле о банкротстве может быть великое множество.



С одной стороны, фирму могут пустить с молотка, отдать на растерзание кредиторам, а руководство привлечь к субсидиарной и уголовной ответственности. С другой – банкротство является самой «белой» схемой решения долговых проблем предприятия, позволяющей избежать проблем с законом, спасти активы, отсрочить исполнение по долгам и сохранить бизнес.

Каким же образом одна и та же строго регламентированная процедура может столь по-разному влиять на судьбу фирмы-банкрота и ее руководства? И можно ли банкротством управлять, то есть определенным образом влиять на его ход и итоговые результаты?

Ответ довольно прост: кто первым успеет инициировать банкротство – сам должник или его кредитор, тот получит право выбирать ключевую фигуру процесса банкротства –

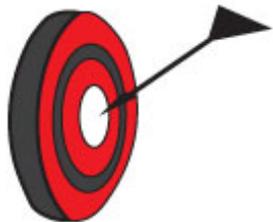
дружественного арбитражного управляющего, а следовательно, и возможность управлять банкротством в своих интересах.

## Глава 1 ДЛЯ ЧЕГО? ЗАДАЧИ И РИСКИ БИЗНЕСА



Начнем с того, что бизнес – это коммерческая деятельность, направленная на получение прибыли, требующая перманентного анализа и долгосрочного планирования. Перед любым бизнесом всегда должны стоять задачи по его сохранению и развитию. Поэтому каждому руководителю фирмы необходимо четко определить основную цель, спектр задач, рассчитать существующие и потенциальные риски для своего бизнеса.

1  
ОСНОВНУЮ ЦЕЛЬ



2  
СПЕКТР ЗАДАЧ

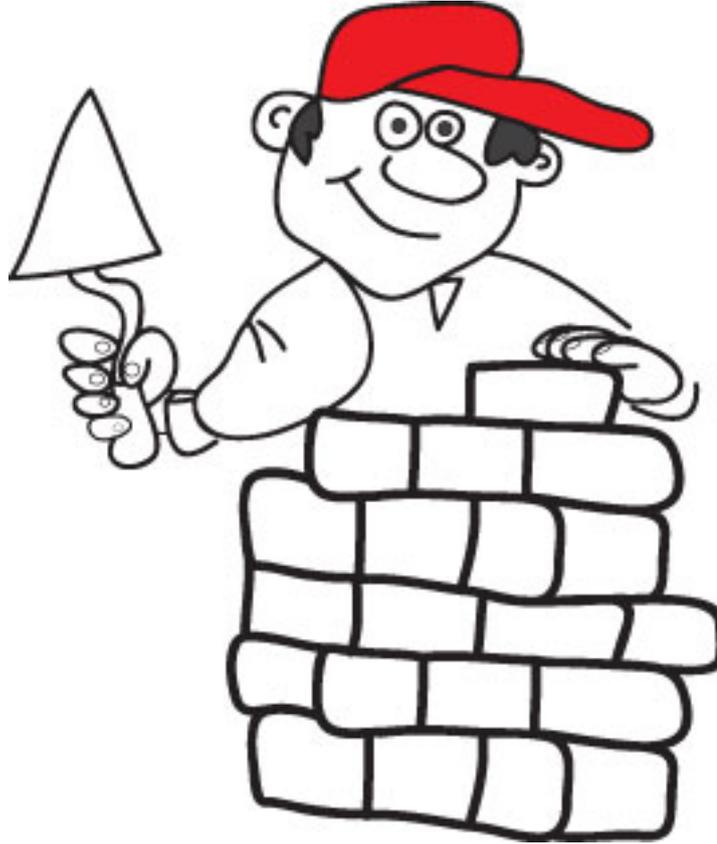


3  
СУЩЕСТВУЮЩИЕ  
И ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ РИСКИ



## 1.1. Задачи

Задачи бизнеса – это не какие-то абстрактные установки, а руководства к действию, представленные в виде конкретных рабочих вопросов, благодаря решению которых выполняется миссия и измеряется эффективность работы организации. Задачи являются фундаментом бизнес-стратегии.



### 1.1.1. Сохранение

Сохранение бизнеса (платежеспособности, финансовой устойчивости, продуктивных деловых взаимоотношений с партнерами) – это основная задача, которая должна волновать руководство фирмы в первую очередь.



### 1.1.2. Развитие

Сохранение бизнеса – статичное понятие. Современные же реалии требуют постоянного роста и развития фирмы, расширения воспроизводства при имеющемся стабильном спросе с расчетом на максимальную отдачу ресурсов, повышения конкурентоспособности и рыночной ценности компании.



## 1.2. Риски

Руководство фирмы может нивелировать потенциальные риски со стороны кредиторов и дебиторов, риск неисполнения публичных обязательств и имиджевые риски.



### 1.2.1. Кредиторы

Кредиторы – это физические и юридические лица, имеющие по отношению к должнику права требования по денежным и иным обязательствам. Риск для бизнеса возникает тогда, когда предприятие не отвечает по долгам и у кредиторов появляется возможность возбудить дело против должника с целью истребования задолженности в судебном порядке.



### 1.2.2. Дебиторы

Дебиторы – это юридические и физические лица, имеющие задолженности перед фирмой. Казалось бы, какие риски для бизнеса они представляют? Дело в том, что зачастую дебиторская задолженность достигает значительных объемов, а дебиторы уклоняются от своевременных выплат по долгам. Это может стать болезненным ударом для фирмы.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.