



АЛЕКС КРОЛ

ТЕОРИЯ КАСТ И РОЛЕЙ



Top Business Awards

Алексей Крол
Теория каст и ролей

«ЭКСМО»

2018

УДК 159.9
ББК ББК

Крол А.

Теория каст и ролей / А. Крол — «Эксмо», 2018 — (Top Business Awards)

ISBN 978-5-04-089525-0

Много ли среди нас тех, кто может уверенно сказать - куда идти, где мое место, чего я хочу, как жить и где жить?! Преобладающее большинство людей на этой планете толком не знают чего они хотят, не представляют окружающего мира, не имеют правильных целей, да и вообще обладают весьма узким кругозором. Такое явление связано с тем, что наш мир за последние 50 лет стал невероятно сложным, ушли упрощенные смыслы жизни, общество становится все более разделенным, сокращаются ниши для свободной инициативы. Эта революционная книга обрела тысячи приверженцев еще до официальной публикации! В ней автор книги Алекс Крол делит общество на касты и описывает роли людей в них. Вы сможете определить свою касту и роль в ней как некую точку отсчета. От нее автор предложит вам путь к высшим кастам, где царит полная свобода и подлинное счастье. Алекс Крол — визионер, бизнес-коуч, основавший несколько преуспевающих компаний в Силиконовой долине (дистанционный университет и инкубатор проектов Serendipity University, нетворкинг Business Network LLC, видеопродакшн Azure Fields Film LLC и другие).

УДК 159.9
ББК ББК

ISBN 978-5-04-089525-0

© Крол А., 2018

© Эксмо, 2018

Содержание

Часть I	7
Мир усложнился	7
Ложное понимание мира, в котором мы живём	8
Навязанные смыслы, картина мира и ценности	9
Проблема недружественного окружения и конфликта интересов	10
Проблема осознанного целеполагания	11
Игровая метафора	12
Условие успешного прохождения пути – постоянное обучение	13
Взаимосвязь пути, навыков и личности	15
Часть II	16
Ключевая информация о нашем мире	16
Системы ценностей Земли	17
Как устроена местная цивилизация? Система каст	19
Касты планеты Земля	20
Смысл жизни людей на планете Земля	21
Отличия природы доходов разных каст	23
Природа доходов низших каст	24
Природа доходов средних каст	25
Природа доходов высших каст	26
Источники дохода и важность собственного дела	27
Конец ознакомительного фрагмента.	29

Алекс Крол

Теория каст и ролей

*...Существует только один истинный закон – тот, который помогает стать свободным, – сказал Джонатан. – Другого нет.
Ричард Бах, «Чайка по имени Джонатан Ливингстон».*

*...я вижу существенное различие между теми, кто не нуждается в знании, и теми, кто из всех сил стремится к познанию, ибо первые живут беззаботно и бездумно. Их равнодушие к самим себе, к собственной личности, её целостности возмущает меня, изумляет и пугает: я считаю это чудовищным. И говорю это не из набожного рвения к духовному совершенству. Напротив, считаю, что это чувство должно быть присуще каждому человеку в его собственных интересах.
Блез Паскаль*



© Текст. Крол А., 2018

© Дизайн обложки. В. Леонтьев, 2018

© Оформление. ООО «Издательство «Э», 2018

Часть I Введение

Мир усложнился

За последние 50 лет мир стал невероятно сложным, ушли упрощённые смыслы жизни, общество становится всё более разделённым.

Знания устаревают быстрее, чем мы их получаем, увеличивается количество правил и регламентов, нарастают социальные барьеры и различные виды сегрегации.

Сокращаются ниши для реализации свободной инициативы не только в бизнесе, но также в науке и искусстве, труднее найти, кто мог бы подсказать – куда идти, где моё место, чего я хочу, чего сто́ит хотеть, как жить, где жить, что потреблять?

В чём вообще смысл жизни?

Подавляющее большинство людей на этой планете не только не имеют правильных целей, но толком и не знают, чего они хотят, не представляют окружающего мира и законов, которые в нём действуют, не имеют навыков построения целей и планов, да и вообще обладают весьма узким кругозором.

Вычленив нужную информацию становится труднее. С изменением мира меняются методики и правила жизненной мудрости. Эффективность привычных стратегий роста падает. Согласно данным, приведённым в разных источниках, не более 10–12 процентов всех потребителей методов личностного роста реально добиваются кардинальных изменений в своей жизни, а по заявлениям самих мотивационных гуру, эта цифра составляет не более одного процента. Для такого положения вещей как минимум есть **три причины**:

- непонимание мира, в котором мы живём;
- недружественное окружение и конфликт интересов;
- проблема целеполагания.

Ложное понимание мира, в котором мы живём

Смысл жизни вытекает из системы ценностей, то есть списка того, что важно и полезно иметь, того, что объявлено ценным. Система ценностей, в свою очередь, опирается на картину мира. Картина мира – это ваши представления о том, каков мир, какие в нём действуют правила и законы, наша вера в то, что возможно, а что невозможно.

Ценности и картина мира:

- Не отражают реальность, а только дают представления о ней.
- Эти представления меньше опираются на факты и больше на веру и убеждения.
- Все эти убеждения, смыслы, ценности и картина мира формируются спонтанно родителями и окружением. То есть убеждения могут быть сформированы, заменены, стерты.
- Именно ваши картина мира и ценности определяют то, кто вы есть, чего способны достигать в этом мире, то, что возможно, а что невозможно.

Каждый строит свою вселенную сам и живёт в том мире, который сам и порождает.
Это правильный тезис, он заставляет действовать.

Навязанные смыслы, картина мира и ценности

Судьба человека зависит от него самого, но только когда у него есть **свобода выбора**. А чтобы иметь свободу выбора, надо хотя бы иметь свободные чувства и мысли. Даже рабы в рабовладельческом обществе были в состоянии менять свои судьбы и судьбы мира.

Но когда человек превратился в **зомби**, он оказался не в состоянии управлять своими эмоциями, потому что они принадлежат рекламе... Он не способен управлять своими мыслями, потому что они управляются средствами массовой информации и поп-культурой.

И было бы неверно считать, что в **таком** состоянии человек несёт ответственность за свой выбор, да и вообще способен его сделать. Такое состояние называется искусственным *невежеством*. Невежество выражается в том, что подавляющее большинство людей на этой планете не знают, какие вообще бывают цели и смыслы в жизни, не способны отличить собственную цель, призвание от различных псевдополезных желаний, навязанных агрессивным окружающим маркетингом.

Если у человека нет целей и даже понимания, что и где в мире может быть, – все остальные разговоры не имеют смысла.

Как говорила гусеница из психоделической книги Льюиса Кэрролла «Алиса в Стране чудес»: «Если ты не знаешь, куда идти, не всё ли равно, по какой дороге идти?» Я добавлю к этому: не всё ли равно – идти или стоять?

Наши смыслы ограничены нашим собственным узким опытом, а также опытом знакомых и родителей – людей, принадлежащих к тому же кругу. Их жизненный опыт не намного более, если не менее, широк, чем ваш. В большинстве случаев это относится и к нашим родителям.

Вы можете пытаться опираться на книги, но, увы, те книги, которые вы читаете, фильмы, которые вы смотрите, не дают вам решительно ничего. В результате вы не можете сформулировать правильно курс вашей жизни потому, что у вас нет **её карты**.

А то, чем вы пользуетесь, – это не карта, а либо рекламные проспекты, либо продукты, цель которых – отнюдь не ваше продвижение, а перекачивание денег из ваших кошельков.

Получается замкнутый круг: вы не можете реализовать себя потому, что не двигаетесь целенаправленно, потому, что не можете сформулировать корректные цели, потому, что не знаете реального мира и жизни.

Но это ещё не всё.

Проблема недружественного окружения и конфликта интересов

Индустрия личностного роста настаивает на том, что причины всех зол лежат только в вашей лени, неуверенности в себе и прочих внутренних проблемах. Ключевое утверждение, что всё зависит от вас. Я не говорю, что ваша лень, неуверенность, невежество, страсти не являются коварными врагами, стоящими между вами и успешностью. Это действительно серьёзные препятствия, и мы поговорим о них далее.

Однако не всё зависит от вас. «Кое-что» зависит от правил и законов окружающего мира и людей, в нём проживающих. Стоит учесть, что, кроме нас, в этом мире живут **другие** существа, которые также строят **свою** вселенную. Более того, множество аспектов этого мира **уже построено кем-то раньше нас**.

И «те, кто раньше нас», создавая этот мир и его правила, не думали о нас. Ведь в то время у них **уже** были дети, друзья, знакомые, наконец, страна, их мир. Возможно, это политически не правильный тезис, но он заставляет действовать правильно. Правильно – значит учитывать не только собственные желания, но также правила и желания тех, кто пришёл сюда раньше нас.

Если вас смущает такая концепция, сравните популярный семинар по психотерапии и подготовку разведчиков для выполнения нелегальной миссии во враждебном окружении. Разведчикам не объясняют, что всё внутри них. Их ориентируют относительно конкретных ситуаций и действий вероятного противника, а соответственно, учат действовать не иначе как в таких обстоятельствах. Именно поэтому деятельность спецагентов приносит результат: она прагматична и сфокусирована.

Поэтому недостаточно только менять себя. Столь же важно умение использовать законы и понимание устройства окружающего мира. Хотя бы для того, чтобы вами перестали управлять ради целей, которые имеют отдалённое отношение к вашей жизни.

Но и это ещё не всё...

Проблема осознанного целеполагания

Даже если вам сообщили набор магических правил, как завести друзей и влиять на людей, но при этом забыли сказать, что для освоения этого нужно много свободного времени, толку не будет. Но это не самое плохое...

Представьте, что корабль движется в открытом море. Чтобы приплыть в порт назначения, он измеряет своё положение относительно ориентиров и скорость движения. Это даёт возможность вычислять пройденный путь и своё истинное местоположение. А зачем ему это надо? Ответ очевиден! Если вы знаете своё реальное местоположение и сравниваете его с проложенным курсом, то вы сразу видите отклонение, следовательно, можете корректировать курс.

Таким образом, способность измерять своё движение позволяет корректировать курс, скорость и иные параметры, что, в свою очередь, и обеспечивает прибытие в порт к назначенному сроку. Что произойдёт, если лишит корабль средств измерения и навигации? Очень скоро ветры, течения и штормы собьют его с курса. Он начнёт кружить, пока его ресурсы не истощатся, а команда не погибнет ужасной смертью.

Проблема в том, что люди не умеют формулировать цели в измеряемом формате, а следовательно, не имеют возможности измерять своё движение. Люди не имеют внешнего или хотя бы более объективного способа оценивать направление и скорость своего движения. Они подобны кораблю, капитан которого в принципе хочет приплыть в порт, но не имеет способов прокладывать и корректировать свой курс.

Если кто-то из вас читал книги по успешности, эффективности, тайм-менеджменту, то замечал, что в них отводится огромное внимание различным способам достижения целей, самомотивации, самоорганизации, но, как правило, отсутствует внятный подход к самому фундаментальному вопросу: определению смысла жизни, формированию корректных и осмысленных целей.

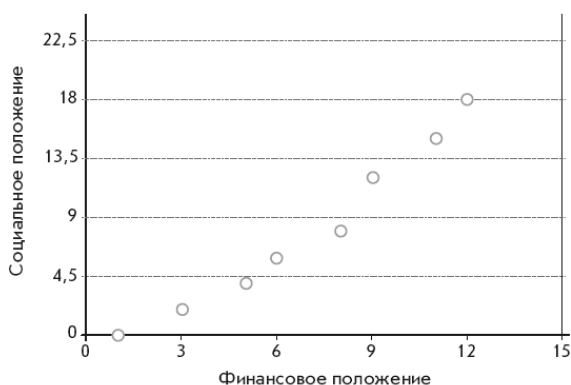
Самый простой, но самый важный вопрос: вы, дорогие мои, хотите освоить семь привычек высокоэффективных людей, а ради чего их применять, вы понимаете? Большинство целей бессмысленны, так как люди сначала пытаются придумать их, при этом забывая, что в основе любых целей должно лежать осознание смысла, вектора происходящего.

Часто цели являются промежуточными, насаждаемыми и слабо связанными с судьбой реального человека. Наше движение должно быть осмысленным самым глубоким образом, и это важнейший принцип, который я здесь утверждаю. Это означает, что сначала вам предстоит найти смысл жизни, а лишь затем вы сможете ставить правильные, внутренне сбалансированные цели.

Таким образом, нам предстоит капитально разобраться со смыслом жизни. Это важно хотя бы потому, что после этого откровения вас очень трудно будет надуть. Невозможно обмануть человека, который знает, чего хочет, осознаёт свои смыслы. Однако даже его можно выбить из осознанного состояния, напугав или совратив.

Игровая метафора

Для лучшего восприятия нашего путешествия я предлагаю вам простую метафору. Представьте, что вы играете в компьютерную игру – квест, RPG и аркада в одном флаконе. В ней множество уровней, на каждом из которых свои миссия, ловушки, задачки, навыки, артефакты и тп. И проходя игру, вы учитесь, постигая её внутренние закономерности, оттачивая навыки, играя разные роли. В конечном итоге цель игры – прохождение текущего уровня и выход на новый. Там часть ваших навыков остаётся, но всё равно в новых обстоятельствах вы – новичок, поэтому старые навыки не годятся для нового уровня, требуется что-то совершенно иное. Однако как бы вы ни играли – вы понимаете общую целостность мира игры со всеми его правилами и уровнями. И из своей игры выносите один универсальный урок: чем быстрее вы поймёте суть игрового мира, его правила и закономерности, тем успешнее и быстрее вы достигнете высшего уровня. В реальности действует тот же принцип, и все игровые миры, по своей сути, повторяют наш мир.



Представьте, что перед вами наш мир и его карта, но не в географическом, а в социальном смысле. Это несложная картинка: по одной оси мы откладываем финансовое положение, а по другой – социальный (общественный) статус. Допустим, сейчас вы в точке, где финансовое и общественное положение незначительно. Если вы нацелены на их увеличение, то вы должны переместиться в точку вправо и вверх по нашей условной «карте». Каждая точка показывает положение человека на финансово-социальной карте мира. Точки в левом нижнем углу показывают, что финансовое и социальное положение человека невелико. Точки в правом верхнем углу показывают высокое социально-финансовое положение человека. Это цель, и к ней ведет много дорог.

Условие успешного прохождения пути – постоянное обучение

Каждый путь имеет свои плюсы и минусы, все могут привести куда надо, но ни одного лёгкого пути нет. Также на пути вам встретятся различные существа, которые могут быть дружелюбны или недружелюбны, но все они будут иметь **свои интересы**. Ваша задача – правильно с ними взаимодействовать, чтобы они не мешали, а помогали вам. С кем-то вы можете заключать временные союзы. Но на определённых этапах необходимо будет уметь расставаться с ними, потому что туда, куда вы хотите, – возможно попасть только в одиночку.

По дороге вы будете проходить через различные страны, в каждой свои законы и обычаи, изучать которые желательно заранее. Вам не миновать этих стран. При этом все они стоят на разных высотах на одной горе. Поэтому, чтобы попасть в более высокую страну, вам придётся пройти из конца в конец более низкую, а потом взбираться по круче. Для этого вы должны уметь экономить силы и иметь терпение. В процессе движения будут встречаться различные ловушки, тупики, и нужно уметь их распознать и обходить.

Но в любом случае, чтобы начать движение по карте вашей жизни, мы должны выбрать правильное направление и задать основные цели. Мы разработаем план движения от цели к цели, так, чтобы глобально вы двигались в нужную сторону.

Когда мы поставим цели и поймём, что они реалистичны, то, используя метафорическую карту мира, мы проложим по ней путь. Некоторые думают, что путь – это просто промежуточные точки и мероприятия, но в действительности это не так.

Путь – это препятствия, которые отделяют нас от цели. Измерять путь в препятствиях, трудностях и неопределённостях более реалистично, чем в пройденном расстоянии.

Поэтому, понимая, что нам мешает, мы определим, что нам нужно, чтобы двигаться по пути и успешно преодолевать препятствия. Только в этом случае мы поймём, что необходимо освоить и изучить, как подготовить себя к тем ловушкам и тупикам, препонам и недоброжелателям, которые встретятся на пути. Также мы научимся говорить на разных языках и вести себя в соответствии с различными обычаями, так как, идя своей дорогой, нужно постоянно привлекать друзей и находить компромиссы с врагами.

Проходит путь тот, кто вступает в диалог, а не в бой.

Везде есть свои препятствия, и надо иметь различные навыки и инструменты, чтобы их преодолевать.

Путь состоит из постоянных тренировок, обучения и применения полученных знаний на практике. Причём соответствующий набор должен быть готов к тому моменту, когда человек вступит на опасные участки. Если человек не будет готов, обстоятельства могут вернуть его на несколько этапов назад. И тогда будет потеряно время, а может произойти ещё и что-то хуже. Также важная задача – освободить сознание от мифов и ложных стереотипов, которые в нас аккуратно и методично внедряли все годы, пока мы живём на этой планете. Эти мифы состоят в том, что ваше представление о мире, его путях и вашем месте в нём крайне ограничено.

Таким образом, для успеха необходимо **одновременно** совершать три действия:

- Двигаться по пути, совершая правильные действия по плану.
- Учиться – приобретать новые навыки и знания, **без которых невозможно двигаться по пути**.

• Трансформировать себя – воспитывать нужные качества характера, способности, освобождаться от стереотипов, снижающих нашу эффективность в долгосрочной и оперативной перспективе. Создавать новую личность с новыми способностями, ценностями и

картиной мира, **без которых невозможно эффективно применять** навыки и знания, полученные в процессе обучения.

Взаимосвязь пути, навыков и личности

На первом месте стоит понимание смысла, цели, потому что именно это задает вектор и мотивацию движения, что означает способность не сбиваться с пути и двигаться в нужном направлении.

Путь – это препятствия, которые отделяют нас от цели. Измерять путь в препятствиях, трудностях и неопределённостях более реалистично, чем в пройденном расстоянии.

Однако невозможно двигаться по намеченному пути, если не иметь нужных ресурсов, ключевым из которых является навык – способность что-то делать, решать проблемы и достигать результата. Поэтому нужно учиться. Всю жизнь, потому что мир меняется и на каждом новом этапе нужны новые навыки и знания.

Но навыков и знаний недостаточно. Любое движение по пути к цели – это преодоление препятствий, испытания, лишения, необходимость терпеть, испытывать нужду и дефицит, необходимость находить ресурсы и союзников. Всё это требует не только навыков, но воли и выдающихся качеств характера, способностей и свободы от различных предубеждений.

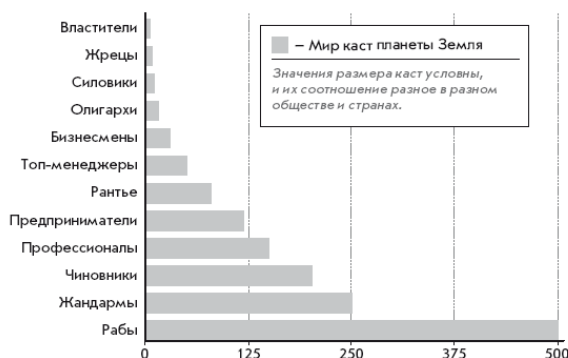
Поэтому наиболее фундаментальной и важной является трансформация личности – воспитание нужных свойств характера, способностей, восприятие продуктивной системы ценностей, картины мира, смыслов и принципов жизни. Именно эти ключевые границы задают нашу способность достигать любых целей и реализовывать самые амбициозные проекты.

Часть II

Планета Земля – мир, в который вы попали

Ключевая информация о нашем мире

1. В этом мире есть только люди, потому что только они способны менять реальность. Ничего, кроме людей, в этом мире нет.
2. Все остальное – нагромождения живой и мёртвой материи. Всё не имеет смысла без людей.
3. Человек смертен, слаб, не имеет силы прямого изменения реальности, лишён связи с Творцом.



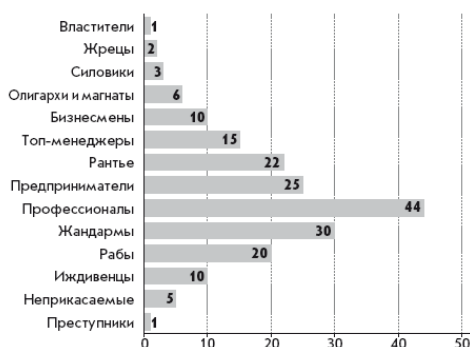
4. Поэтому человек всегда алчет большего, боится утраты, объединяется с себе подобными, ищет смысла.
5. Сообща люди способны преобразжать реальность.
6. Люди объединяются и действуют, когда есть идея, дающая смысл и направление действия.
7. Ощущение смысла возникает всякий раз, когда человек верит, что действия приведут его к тому, что он вожделеет.
8. Без идеи и смысла человек не способен развиваться, а может выживать, поддерживая примитивную жизнедеятельность.
9. Чтобы чего-то добиться, надо взаимодействовать с идеями и людьми.

Системы ценностей Земли

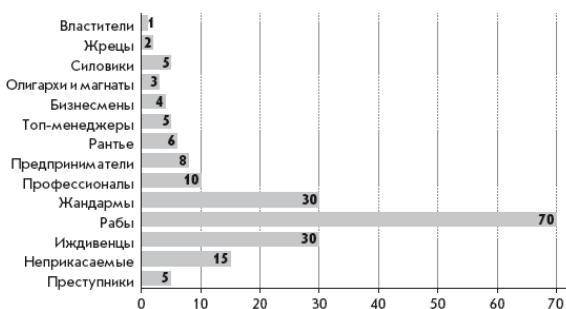
Основная проблема в нашем мире – ограниченный доступ к различным ресурсам, и в первую очередь самым главным из них – времени и человеческой жизни. Всё выстраивается относительно некой глобальной кормушки, за которую постоянно происходит явная или невидимая борьба. Большинство смыслов обитателей нашего мира сводится к получению качественной позиции возле кормушки, где тепло, светло и... безопасно. Дефицит ресурсов сформировал специфическую систему ценностей. **Доминирующая система ценностей планеты Земля выглядит следующим образом.**

1. Люди выживают через объединение и использование различных ресурсов и испытывают постоянный дефицит ресурсов.
2. Самое ценное – это природные ресурсы и земля.
3. Самые ценные ресурсы – невозобновляемые или безвозвратно утраченные. На ранних стадиях – это подземные ископаемые, на поздних – места для благоприятного проживания, чистый воздух, вода и пища.
4. Правит тот, кто имеет монопольное право на ресурсы, а также силу для защиты или приумножения этого права.
5. Человек – возобновляемый ресурс, поэтому жизнь человеческая не имеет никакой цены. За нефть убивают миллионы людей, но никто ради человека не перестал потреблять нефть.

КАСТЫ РАЗВИТЫХ СТРАН



КАСТЫ РАЗВИВАЮЩИХСЯ И БЕДНЫХ СТРАН



6. Человек в массе своей – это приспособление для переноски небольших тяжестей в труднодоступные места, уничтожения ценностей, а также для добычи и создания новых

ценностей. В редких случаях человек – приспособление для решения проблем и создания идей.

7. Поэтому человеку надо ограничивать доступ к ресурсам и платить самую малость, чтобы он мог переносить тяжести, созидать, разрушать, решать проблемы и генерировать идеи для тех, кто владеет ресурсами.

8. Человеку, который не владеет ресурсами, не принадлежит ничего, даже мысли в его голове. Он уже должен – самым фактом своего рождения, ибо потребляет, а значит, зависит от имеющих ресурсы.

9. Битва за ресурсы регламентируется специальными правилами. Именно поэтому частная собственность объявлена священной, а посягательство на чужую собственность – одним из тягчайших преступлений.

10. Для того, кто получил **бóльший** контроль над собственностью и ресурсами, важно иметь правила и силы для защиты, поэтому создаются правовые системы, армии и тп.

11. Все происходящие изменения направлены на защиту собственности.

Проходит путь тот, кто вступает в диалог, а не в бой.

Человек Земли сам по себе, в одиночестве, – слабое существо с минимальными возможностями, поэтому единственная сила людей – в объединении. Именно поэтому действительно большие ресурсы – это **просто** объединения людей и то, что их объединяет. Когда то, что объединяет людей, исчезает, эти громадные ресурсы также исчезают. Именно поэтому на планете есть не только прагматическая, но и альтруистическая система ценностей. В противном случае люди не были бы склонны к сотрудничеству, основанному не только на выгоде, но и на стремлении к добру. И между альтруистической и прагматической системами ценностей происходит вся жизнь людей, ибо «Не хлебом единым жив человек!!!». Всегда есть конфликт между сотрудничеством и конкуренцией.

Как устроена местная цивилизация? Система каст

Дефицит ресурсов, доминирующая система ценностей и необходимость в объединении привели к тому, что мир Земли напоминает огромную **пирамиду**, где один уровень, или каста, стоит на другом. Сложно, а точнее, почти невозможно переместиться в высшие касты пирамиды, минуя какой-либо промежуточный уровень... Дорога пролегает по кастам мира, каждая из которых подобна стране, населённой специфическими жителями и имеющей свои законы. В каждой касте находятся люди. Они отличаются только одним признаком – отношением к **праву на собственность или ресурсы**, а также к людям. Те, кто находится в низших кастах, не имеют реальных прав, поэтому они должны постоянно работать на тех, кто пребывает в высших Кастах. Как гласит древняя римская поговорка: «**Для своих – всё, а для врагов – закон**».

Смыслом и целью для человека является лишь **перемещение** из низких каст в верхние касты. Не ради жажды власти и амбиций, это мотивационные химеры. Всё проще. Только в высших кастах человек обретёт достаточно свободы, чтобы реализовать свои не то что самые амбициозные, а просто элементарные планы. Чем выше каста, тем больше власти и силы для управления **своей судьбой**, тем большими ресурсами человек может управлять!

Иногда люди задают вопрос: что, если мне не нужно власти? Хороший вопрос. Большинство людей не понимают, что такое истинная власть. Они думают, что это – управление судьбами миллионов. Но это заблуждение.

Истинная власть – это возможность управлять хотя бы только одной судьбой – своей. Пока вы не стали хозяином своей судьбы, вы будете жить в мире, построенном по чужим правилам, а потому уже находитесь под чьей-то властью. Вы будете служить чужим целям. Даже ваши желания – не ваши, а в подавляющем большинстве случаев навязаны хитрой пропагандой, маркетингом, традициями и ложными предубеждениями. Возможно, вы этого не знаете, но общество интенсивно внушает вам, какие желания хороши, а какие нет. Поэтому только для того, чтобы осознанно чего-то желать, надо быть уверенным, что у вас нет больше лапши на ушах.

Касты планеты Земля

ВЫСШИЕ КАСТЫ, ВЫСШИЙ КЛАСС		
1	Властители, лорды (Правители)	Владеют всеми ресурсами мира через возможность устанавливать и обеспечивать правила этого мира. Решают казновые вопросы.
2	Жрецы	Обосновывают легитимность властителей. Владеют тем, что им разрешили Властители.
3	Силвики	Обеспечивают силовую опору власти против внешних и внутренних угроз. Владеют тем, что им разрешили Властители.
4	Олигархи и магнаты	Владеют и управляют крупными деньгами и крупным бизнесом мира. Владеют тем, что им разрешили Властители.
5	Бизнесмены	Владеют и управляют средним бизнесом, обеспечивают занятость и пропитание населения. Владеют тем, что им разрешили Властители и высшие касты.
6	Топ-менеджеры	Управляют крупными предприятиями от имени их владельцев и Властителей. Владеют тем, что им разрешили Властители и высшие касты.
7	Рантье	Владеют и управляют собственностью, которая приносит им доход. Владеют тем, что им разрешили Властители и высшие касты.

СРЕДНИЕ КАСТЫ, СРЕДНИЙ КЛАСС		
8	Предприниматели и Свободные агенты	Владеют и управляют малым бизнесом, обеспечивают занятость и пропитание населения, создают ценность. Владеют тем, что им разрешили Властители и высшие касты.
9	Профессионалы	Обеспечивают профессиональное решение тысяч прикладных задач в различных областях, создают ценность. Финансово независимы. Владеют тем, что им разрешили Властители и высшие касты.

РАБСКИЕ КАСТЫ, НИЖНИЙ КЛАСС		
10	Чиновники	Управляют подзаведениями или предприятиями от имени их высших управленцев. Составляют кадровый резерв. Ничем не владеют.
11	Жандармы	Обеспечивают поддержание статус-кво и устрашение. Ничем не владеют. Антиподы рабов. Не работают, не создают ценности.
12	Рабы	Обеспечивают профессиональное решение и исполнение тысяч задач в различных областях, работают, создают ценность. Финансово зависимы. Ничем не владеют. Антиподы Жандармов.
13	Иждивенцы	Ничего не делают, получают пенсию или поддержку от государства, создают электорат, сидят на шее у кормильцев, не создают ценности. Ничем не владеют.
14	Ниприкасаемые	Побираются, не создают ценности. Ничем не владеют.
15	Преступники	Отбирают или воруют ценности у всех остальных, не создают ценности. Ничем не владеют.

Каждая каста подобна стране. И как каждая уважающая себя и свой суверенитет страна имеет границы, так же и касты имеют **межкастовые барьеры**. У каждой касты своя доля, свой удел, свои понятия. Свои слабые и сильные стороны, принимая которые, приходится расплачиваться за слабости. У каждой касты свои угрозы и возможности. Каждая каста живёт по своим неписаным понятиям.

Каста определяет уровень возможностей

Смысл жизни людей на планете Земля

Принадлежность человека к касте однозначно определяет его социальный статус и финансовое положение в обществе. Поэтому первый важный вывод: если для вас понятие успешности и ваших целей связано с достижением определённого социально-профессионального и финансового статуса, то это означает, что вы неизбежно окажетесь в соответствующей касте.

Определённая каста даёт определённые возможности, что неразрывно связано с физическими и творческими аспектами вашей жизни. Это не говорит о том, что деньги – главное, но многие цели достигаются легче при наличии более высокого социального и финансового положения.

Классическая ошибка, впрочем, состоит в том, чтобы стремиться к какому-либо положению. Стремление к статусу и деньгам не даёт ни того, ни другого.

Каста – это следствие вашего пути, а не цель.

Любой человек принадлежит к какой-то касте и подвержен всем её ограничениям, минусам, плюсам и возможностям. Вы не можете сделать больше, чем позволено в вашей касте. Это не определяется правилами касты – их не существует.

Пребывание в каждой касте имеет свои сильные и слабые стороны, угрозы и возможности. Более подробно об этом для каждой касты можно прочитать в Приложениях.

Каста определяет уровень возможностей.

Вы не можете сделать больше, чем позволяет ваш уровень возможностей. Хотите делать больше – приобретайте новые возможности. Каждая каста определяется прежде всего объёмом возможностей. И чем выше уровень, тем выше уровень возможностей, хотя выше и их цена. Каждая каста определяет уровень вашей личной свободы в принятии решений, оценок. Каждая каста задаёт свой уровень финансового обеспечения, стабильности, рисков.

Однако главные отличия различных каст не столько в финансовом уровне, сколько в уровне возможностей для самореализации и претворения в жизнь самых амбициозных планов.

Эти возможности зависят не только от ресурсов, которыми вы располагаете, но и от ограничений, которые существуют в каждой касте. Когда вы находитесь в низшей касте, это означает, что вы живёте не в очень хорошем месте, в тесной квартире с минимальным количеством удобств, часто съёмной. У вас низкокачественная дешёвая пища. У вас мало времени и постоянный стресс на работе. Это повышает вероятность заболеваний, а возможности медицинского обслуживания при этом минимальные. Получается замкнутый круг. Наличие ограничений и отсутствие возможностей провоцируют нарастание проблем со здоровьем, которые вы также не в состоянии адекватно решить. И наоборот, в высших кастах вы в состоянии достигать любых целей и решать практически любые проблемы.

Данная схема позволяет связать качество жизни с примерным уровнем доходов каждой касты. Вы можете выписать все ваши потребности касательно жилья, здоровья, перемещений, досуга и тп., а потом оценить это в форме капитальных и текущих затрат. И тут же получите некую сумму, согласно которой вы поймёте, в какой касте вы должны находиться, чтобы достигнуть приемлемого для вас качества жизни. Затем сравните необходимый доход с текущим, и для вас сразу станет очевидна разница.

Вывод прост: если вы никогда не сможете перебраться в нужную касту, вы никогда не сможете достигнуть требуемого уровня возможностей. Никогда. А также определённого уровня потребления.

Если вы хотите власти над своей судьбой, нормального качества жизни, творческой самореализации, то вы должны как минимум выбраться из рабских каст, в которых пребывает большинство людей.

Пребывание в соответствующей касте в этом мире определяется исключительно уровнем дохода и социальным положением. Эти вещи взаимосвязаны. Чем выше социальное положение, тем больше возможностей для получения дохода. Верно и обратное – чем больше доход, тем проще получить значительное социальное положение. Все люди на этой планете имеют какие-то доходы, но ключевое отличие в природе доходов для разных каст.

Отличия природы доходов разных каст

Есть три ключевые касты: высшая, средняя и низшая. Они отличаются не только по уровню дохода, но и по природе этих самых доходов.

Природа доходов низших каст

Представители низших каст продают своё время и способность решать профессиональные задачи.

Их главное отличие – они работают на работодателя. Они получают зарплату, которую определяет работодатель, иными словами, они находятся на рынке покупателя. Работодатель покупает (нанимает) работника и платит ему не больше средней ставки по рынку. Этой зарплатой хватает ровно для того, чтобы обеспечить себе качество жизни рабской касты. Рабы зависимы от наличия работы и постоянного денежного потока. Если входящий денежный поток прекращается, то высока вероятность, что их положение значительно ухудшится. Рабы имеют незначительный доход, поэтому им трудно формировать резервы, а значит, быть независимыми.

Природа доходов средних каст

Представители средних, профессиональных каст продают не только время и способность решать профессиональные задачи, но и свою репутацию. Репутация создаёт дополнительную добавленную стоимость, которая позволяет брать существенную надбавку к цене работы. К тому же профессионалы работают на рынке продавца и имеют возможность выбирать: покупателя, проект и работодателя. Повышенный доход позволяет улучшать качество жизни, привлекать помощников и накапливать финансовые резервы. Таким образом, уровень независимости представителей средних каст существенно выше.

Тем не менее, деятельность представителей средних каст имеет один важный недостаток: доход зависит от ежедневной работы. Если представитель средних каст прекратит работать, он перестанет получать доход.

Это серьёзное ограничение. Вы не сможете зарабатывать денег больше, чем можете работать. Каким бы дорогостоящим специалистом вы ни были, в ваших сутках только 24 часа. Тем не менее, высшие представители этих каст могут получать баснословные гонорары, которые позволяют им одновременно находиться в касте Рантье.

Природа доходов высших каст

Таким образом, мы подходим к ключевому признаку **представителей высших каст**. Они не только работают на себя, но также дают работать другим. На них работают люди и деньги. Это даёт качественный скачок возможностей.

Ваш доход не ограничен, если вы можете нанять неограниченное количество людей.

Единственное ограничение вашего дохода – это ограничение спроса на ваш продукт или услуги. Серьёзным дополнением высшей касты является наличие пассивного дохода, который сам себя капитализирует. Текущий доход настолько превышает текущие расходы, что есть возможность не только формировать резерв, но и инвестировать его с целью приумножения. При достаточном объёме денег доходы от инвестирования могут оказаться даже выше доходов от основной деятельности.

В результате представители высших каст владеют **системой** получения и воспроизводства дохода. Наличие дохода более не зависит от личных усилий. Представитель высшей касты может заниматься чем угодно, но он всё равно будет иметь увеличивающийся поток дохода и возможностей.

- Представители низших каст работают, но все усилия уходят только на поддержание унылого бытия. Их возможности никак не растут.

- Представители средних каст поддерживают высокий уровень жизни, но рост их возможности ограничен временем их индивидуального труда.

- Представители высших каст имеют исключительный образ жизни и неограниченные возможности для роста, причём темп роста возможностей также увеличивается.

Это важнейший тезис, который говорит: если вы хотите чего-то действительно достичь в жизни, вам необходимо дотянуться до высших каст. **Только там уровень ваших возможностей будет увеличиваться и перестанет зависеть от вашего личного времени.**

Источники дохода и важность собственного дела

- Вы можете найти клад, кошелек или что-то бесхозное и ценное.
- Вы можете воровать, грабить или добывать обманом.
- За вас может кто-то платить, вас может кто-то содержать.
- Вы можете выпросить деньги.
- Вы можете брать в долг.
- Вы можете что-то продавать.
- Вы можете владеть делом, которое вас кормит.
- Вы можете отказаться от потребления и идти путем снижения потребностей.

Но все эти источники, кроме одного, имеют одни и те же недостатки.

СКРЫТЫЕ НЕДОСТАТКИ И ДОПУШКИ	ВНЕШНИЕ ДОСТОИНСТВА
Найти клад, кошелек, что-то бесхозное и ценное.	
Вы потеряете их, так как то, что легко достается, не ценится. Нахождение клада — случайный процесс, поэтому вы не можете рассчитывать и планировать. Деньги заканчиваются.	Деньги достаются легко и без труда. Не нужно самому ничего придумывать.
Воровать, грабить или добывать деньги обманом.	
Требуется решительности, специфического криминального мастерства и даже готовности убивать. Несет существенные риски. Если поймают, отдашь во сто крат больше. Деньги заканчиваются.	Не нужно работать «на дядю». Легко достаются. Не нужно самому ничего придумывать.
За вас может кто-то платить, вас может кто-то содержать.	
Платит только тот, кто бескорыстно любит вас, не требуя ничего взамен, как правило, родители, опекуны или супруги. Требуется послушания, адекватности. Деньги заканчиваются, когда человек вырастает или связь с источником денег по какой-то причине разывается.	Не нужно работать, учиться, самому что-то придумывать. Легко достаются, достаточно быть чьим-то ребенком, родственником, возлюбленным.
Выпросить деньги.	
Трудно выпросить. Зачастую приходится унижаться. Деньги заканчиваются. Нужно постоянно просить.	Не нужно работать, учиться. Не нужно самому ничего придумывать.
Брать в долг.	
Нужно отдавать. Надо склоняться. Деньги заканчиваются. Нужно постоянно брать в долг. Можно попасть в кабалу.	Легко достаются. Не нужно самому ничего придумывать.

Продавать.	
Надо постоянно работать. Надо либо брать, либо создавать продукт. Деньги кончаются. Надо все время торговать. Надо угождать покупателям. Надо добывать оборотный капитал. Надо знать рынок (что продается). Нужно владеть искусством продаж.	Практически всегда можно иметь минимальную выгоду.
Владеть делом, которое вас кормит.	
Нужно придумать дело, или купить его, или вложить в него деньги. Нужно присматривать, чтобы не отвалили и не воровали. Нужно найти деньги и людей. Нужно найти ресурсы. Нужно найти рынок сбыта. Нужно следить за конкурентами.	Деньги не заканчиваются, а только растут. Вы — Хозяин своей судьбы.

Главный недостаток всех вариантов, где вы не вкладываете в дело, которое приносит вам прибыль, — то, что деньги, как всё на свете, кончаются, и вам надо начинать цикл заново, включая все недостатки и риски. Но рано или поздно здоровье уходит, и у вас появится

большая проблема, если вы не скопили денег на тот период, когда не сможете больше работать, или не создали собственное дело. Исключение составляют топ-менеджеры с крупными опционами, и позже мы поговорим об этом.

Своё дело создать трудно. Это всё равно что создать мир. Но оно того стоит.

Своё дело создать трудно. Это всё равно что создать мир. Но оно того стоит. Ничто другое не сможет заменить ощущения, когда имеешь созданное своими руками и головой творение, способное кормить и защищать своего творца. Что же это может быть? Список очень небольшой.

1. Произведения искусства или науки, которые могут переиздаваться и тиражироваться, а именно: книги, музыка, фильмы, изобретения, открытия, методики. Это путь художника и ученого. Почему многие выбирают этот путь? Творчество доставляет наслаждение, можно погружаться в его пучину, воспарять в высшие сферы... и не нужно много общаться с людьми, учиться искусству торговли и власти, бороться за активы. Достаточно создать что-то гениальное, что захватит сердца людей и что можно тиражировать и лицензировать. Такой путь привлекает многих, так как обещает славу и деньги. Однако конкуренция очень сильна, ведь, чтобы идти по этому Пути, нужно совсем немного: талант и упорство. Но недостаточно создать что-то гениальное – необходимо уметь продать это.

2. Земля и недвижимость, судно, частота вещания, права на что-либо – всё что угодно, что принадлежит тебе и может приносить ренту. Это путь Лендлорда. Чтобы это иметь, нужно это построить, купить, получить в наследство или отнять. Очень привлекательное дело, но без денег и отваги в него не войти. Чтобы строить такое дело, нужны время и доступ к большим деньгам и связям.

3. Дело, бизнес, система людей, которые что-то производят, продают, оказывают услуги и зарабатывают прибыль, а вы как акционер имеете право на часть этой прибыли через владение акциями. Это путь Бизнесмена. Многие пытаются идти этим Путем, так как, по большому счету, для него нужна только проницательность, чтобы увидеть то, что нужно людям и за что они готовы платить.

Те 5 процентов, которые принадлежат к высшим кастам, имеют своё дело, либо один из трех его видов, которые здесь перечислены, либо сразу несколько.

Поэтому если вы хотите оказаться на верхнем уровне иерархии, то ваша основная задача – в конечном итоге иметь своё дело, которое вы создадите или купите (своим трудом или трудом тех, кого вы привлекли к этой задаче), или долю в чьем-то деле (денежном потоке).

Если же вы не желаете иметь собственное дело, то рано или поздно опять окажетесь в низших кастах, даже если до этого у вас было много денег. Это касается творческих личностей, спортсменов и удачливых торговцев. Эти люди получают огромные деньги, но если у них не хватает ума купить на них долю в каком-то деле, то они обречены. Также им будет нечего передать детям, так как дело можно завещать, а личное мастерство нет, если только оно не перейдет им генетически.

Таким образом, представленная здесь стратегия в первую очередь предназначена тем, кто понимает и принимает постулат, что конечная цель в социально-финансовом плане – иметь своё дело или долю в нём для получения пассивного или активного дохода. Если вы реализуете эту цель, то она, в свою очередь, даст вам возможность воплотить в жизнь огромное количество ваших амбициозных планов, на которые у вас сейчас нет денег и времени.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.