

Вадим Шлахтер

*СВЯЗИ
РЕШАЮТ
ВСЁ!*

Нетворкинг — сеть, которая работает

Вадим Шлахтер

**Связи решают всё! Нетворкинг
– сеть, которая работает**

«Издательские решения»

Шлахтер В.

Связи решают всё! Нетворкинг – сеть, которая работает /
В. Шлахтер — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-854363-0

Нетворкинг — это реально работающая система знаний, умений и навыков. В отличие от огромного количества профанаций, которыми столь славно новейшее время.

ISBN 978-5-44-854363-0

© Шлахтер В.
© Издательские решения

Содержание

Внимание: В этой книге	7
От автора	8
Благодарность	9
Введение	10
Подними задницу с дивана!	13
Изучай опыт лучших!	15
Очерти круг решаемых проблем!	17
Тебе это для чего?	19
Без чего не обойтись?	21
Начинай с начала!	22
Конец ознакомительного фрагмента.	24

Связи решают всё! Нетворкинг – сеть, которая работает

Вадим Шлахтер

*Автор благодарит Анастасию Миронову за помощь
в оформлении книги.*

Редактор Анастасия Миронова

Издание и продюсирование книги Голубев М. vk.com/NewBook2

Оформление Надежда Пигасова

© Вадим Шлахтер, 2017

ISBN 978-5-4485-4363-0

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero



Автор – В. В. Шлахтер, психолог, тренер личностного роста, один из ведущих психологов России с профессиональным опытом более 16 лет.

Организацию издания, продюсирование книги и автора осуществляет
литагент Голубев М. Вк: [битая ссылка] <https://vk.com.newbook2>

Вадим Вадимович Шлахтер – психолог, тренер личностного роста Один из ведущих психологов-практиков России с профессиональным опытом более 16 лет; руководитель «Международного тренингового центра», кандидат психологических наук, Член-корреспондент Российской Академии Образования; мастер спорта СССР по пулевой стрельбе и самбо. Создатель «Школы победителей».

Автор книг: «Человек-Оружие», «Искусство доминировать», «Психодинамика», «Боевая машина. Наука побеждать», «Путь Героя».

Тема кандидатской диссертации: «Самовнушение как способ повышения психических и физических возможностей». Тема докторской диссертации: «Индивидуальная и групповая социально-психологическая адаптация к экстремальным, сложным и стрессовым ситуациям».

Является автором ряда психологических методик (программы подготовки частных лиц к действиям в реальных физических конфликтах, экстремальных условиях и во внештатных ситуациях различного характера).

Центр Шлахтера специализируется на разработке и проведении корпоративных и открытых психологических тренингов по навыкам успешной коммуникации, управлению персоналом, развитию лидерских качеств, поведению в экстремальных и внештатных ситуациях.

Тренинговый центр Вадима Шлахтера представлен на рынке тренинговых услуг с 1992 года. Начиная с этого периода им было реализовано свыше 150 корпоративных программ в компаниях различных видов деятельности, а также проведено более 300 открытых семинаров в различных городах России и ближнего зарубежья.

Внимание: В этой книге

ПОДНИМИ ЗАДНИЦУ С ДИВАНА!
ИЗУЧАЙ ОПЫТ ЛУЧШИХ!
ОЧЕРТИ КРУГ РЕШАЕМЫХ ПРОБЛЕМ!
ТЕБЕ ЭТО ДЛЯ ЧЕГО?
БЕЗ ЧЕГО НЕ ОБОЙТИСЬ?
НАЧИНАЙ С НАЧАЛА!
ЧТОБЫ ТЫ ПОНРАВИЛСЯ. ВНЕШНЕЕ.
ЧТОБЫ ТЫ ПОНРАВИЛСЯ. ВНУТРЕННЕЕ.
НА ТРЕНИНГ!
БУДЬ ПРИВЕТЛИВ!
ПРИВЕДИ В СИСТЕМУ СВОИ КОНТАКТЫ!
ИЗУЧАЙ ОПЫТ СПЕЦСЛУЖБ!
НЕМНОГО ИСТОРИИ И ТЕХНОЛОГИИ.
ЕСЛИ ВДРУГ ЗАНЕСЕТ В МЛМ.
СПЛЕТИ СВОЮ СЕТЬ!
СЕТЕВИКАМ!
РЕШАЙ: ОНО ТЕБЕ НАДО?
О «СЕТЕВОМ МУСОРЕ»
ГДЕ БОЛИТ?
ПОВЫШАЙ ЭКСПЕРТНОСТЬ!
ВЫБЕРИ СВОЙ ПУТЬ К ЗНАНИЯМ!
ДЕСЯТЬ ПРАВИЛ ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛИ.
СТАНЬ ЭНЕРГИЧНЫМ!
РАЗВИВАЙ ЭМОЦИИ!
НАУЧИСЬ ОТДАВАТЬ!
ПРЕЖДЕ, ЧЕМ НАЧАТЬ, ОЗНАКОМЬСЯ!
КАЧАЙ УВЕРЕННОСТЬ! МОТИВИРУЙ СЕБЯ!
БЕРИ ГОТОВОЕ ИЗДЕЛИЕ!
НЕ СМУЩАЙСЯ ЗАПРАШИВАТЬ ДОЛЮ!

От автора

Дорогие друзья!

Я долго думал, стоит ли мне писать книгу и делать информационный блок по Нетворкингу. Разобрал все за и против и пришел к выводу, что делать буду. Во-первых: потому, что Нетворкинг – это реально работающая система знаний, умений и навыков. В отличие от огромного количества профанаций, которыми столь славно новейшее время.

Во-вторых: читатели смогут реально освоить Нетворкинг. Но лишь в том случае, если РЕАЛЬНО захотят этого и готовы будут работать над собой.

В-третьих, мы, Нетворкеры, не конкуренты, а ПАРТНЕРЫ! Чем шире наша сеть и меньше ячейки, тем больше в эту сеть попадет нам материальных благ.

Тема Нетворкинга столь многообразна и многопланова, что изложить ее в формате учебного пособия или методической литературы вообще не представляется возможным. Потому я решил выбрать не вполне обычный формат напоминаний-наклеенных на стену бумажек-стикеров с последующей расшифровкой.

Почему именно я пишу книгу о Нетворкинге?

Во-первых

потому, что долгие годы Нетворкинг (именно ПРАКТИЧЕСКИЙ НЕТВОРКИНГ, а не тренинги по Нетворкингу!) были моим основным источником дохода (до 80%!) Это мое отличие от многих моих коллег, чей доход от бизнеса приносил им смешные дивиденды (если не вообще убыток!) зато занятия на тему "Как делать бизнес?" "Обогатило многократно. Начиная с Кийосаки, чьи успехи в бизнесе не шли никакое сравнение с его успехами в обучении и книгопечатании. В основном на тему, как жить в машине, мыться в Макдональдсе, а сэкономленные средства вкладывать в высокодоходные темы. И заканчивая многими современными гуру, обучающими: „как открыть собственный бизнес с нуля, поставить его на автопилот, и поднимать ж..у с дивана только для того, чтобы снять с карточки деньги. У меня это практика и реальность!

Во вторых:

Я знаком с самыми разными подходами в коммуникативной психологии. Как кандидат психологических наук я сведущ в научном подходе. Я так же знаком с подходом, применяемым в самых эффективных специальных служб мира. России, Германии, Турции, Израиля. И эти подходы и приемы я адаптирую к восприятию читателей Российской Федерации и всего Постсоветского пространства.

В третьих:

Я реально хочу научить вас этому. Те, кто пройдет изложенный в книге Путь и научится зарабатывать деньги на связях, защищать интересы при помощи связей, имеют шанс войти в мою сеть Нетворкинга и расширить свои и мои возможности, пока сети Нетворкеров не сольются в Единую Великую Сеть с единой Базой Данных и безграничными возможностями.

Итак, дорогие Друзья!

ВПЕРЕД, К СОЗДАНИЮ NETWORK!

В. Шлахтер

Благодарность

Я благодарю моих друзей и коллег:

Романа Аргашокова,

Дмитрия Вишнякова,

Дениса Вишнякова

И Антона Руданова (Бритву), без которых не было бы не только этой книги, но и многого другого в моей жизни.

И чья вера в меня поддерживала меня в самые трудные минуты.

В. Шлахтер



Введение

Эта книга, подобно реке проистекает из одного источника – из моего тренинга Нетворкинг. Он существует в двух форматах – живого мероприятия и онлайн. Живой тренинг более динамичен, увлекателен и ярок. Он проходит два дня по восемь часов.

Он состоит из блоков. Блоки моего двухдневного живого занятия:
Нетворкинг.

Для кого это нужно:

- Для тех, кто осознал, что в нашем мире связи решают все и желает ими обзавестись.
- Для тех, кто хочет продвижения и карьеры
- Для тех, кто хочет научиться быть душой компании, чтобы его везде ценили и любили.
- Для тех, кто желает устойчивости и стабильности в жизни.
- Для тех, кто желает нравиться людям и обретать друзей.
- Для тех, кому нужно легко получать то, что прочим дается с трудом.
- Для тех, кому нужно иметь возможность помогать друзьям.

БЛОКИ

1-й блок. Снятие комплексов и легкость общения.

ЗАДАЧА: снять комплексы и зажимы в общении.

Проработать, вспомнить, проговорить. Преодолеть.

Комплекс неполноценности (ни один человек не хуже и не лучше другого...) неуверенность в поведении, негативный прошлый опыт. Самооценка. (Вспомни трех человек...) Проработка паники и робости.

В онлайн видеосамопрезентация.

2-блок. Эмоциональный интеллект.

ЗАДАЧА: научиться понимать, что чувствует другой человек.

Проговаривание, прописывание, понимание. В онлайн дистанционная эмоциональная прокачка, в офлайн-работа участников друг с другом.

Виды эмоций и чувств. Набор картинок, ассоциативно-эмоциональные ряды.

(Опишите в нескольких словах...)

3-й блок. Технология знакомств и коммуникаций.

ЗАДАЧА: научиться знакомиться.

Психология и тактика. Психология – Приемы и способы общения. Настрой на успешное общение. Имидж и модели поведения. Анализ и подстройка. Прокрутка, проработка, прокручивание аналогов. Наблюдение за реакциями.

Тактика. Выбор места и персон. Пластика, жесты, взгляд, имидж. (Знакомства в различных условиях. Анализ «что мешает?»)

Технология подробно!!!!

4-й блок. Общение. Приемы, формы, технологии.

ЗАДАЧА. НАУЧИТЬСЯ ОБЩАТЬСЯ ПОЗИТИВНО И КОНСТРУКТИВНО.

Общение. Общение телефонное, смс-общение. Общение в соцсетях. Сокращение дистанции. Юмор, как технология. Самоирония. Элементы программы «Улыбатор». Эзопов язык. Технология пересказа событий притчами. Как стать интересным собеседником.

Умение слушать. Расспросы и управление беседой.

Расписать подробно!!!!

5-й блок. Коммуникации. Выступления перед аудиторией от одного до ста человек.

ЗАДАЧА: научиться публично выступать

Аргументированная система убеждений. Элементы актерского мастерства и ораторского искусства. Тренировка публичных выступлений. Тренировка выступлений перед одним человеком.

6-й блок. Обаяние и харизма.

7-блок. Доверие.

ЗАДАЧА: научиться доверять и вызывать доверие.

Вызов доверия, обучение доверию, доверие к себе, доверие к окружающим, доверие к партнерам.

Упражнение: найди человека, которому можно передать (...)

8-й блок Формирование окружения.

ЗАДАЧА: сформировать новое окружение, отсеять то, что тянет вниз.

Анализ своего окружения. Изучение каждой персоны. Методика составления досье. Безболезненный уход и прекращение общения. Ввод новых персон в круг постоянного общения. Поддержание и обновление контакта.

9-й блок. Элементы агентурной работы.

ЗАДАЧА: Дать представление об агентурной работе.

Принципы вербовки. Технологии вербовки. Принцип социального обмена. Вербовка агентуры, доверенных лиц и сторонников.

Это блоки живого тренинга Нетворкинг.

В он-лайн тренинге из-за иного подхода и методологии блоки немного иные.

Блоки в интернет-занятии выстраиваются более рационально и более системно:

1-й блок. Обработка имеющихся контактов.

Задача. Научить систематизировать имеющиеся контакты. Разобрать и классифицировать свои связи. На выходе получаем человека, который четко и полностью знает, что у него есть.

2-й блок. Обработка «Второго эшелона» ваших контактов. Горячие контакты ваших горячих контактов. Прозвон и проговаривание. Выяснение связей и возможностей ваших друзей, приятелей, знакомых и привлечение их в свою жизнь.

На выходе: расширение связей, контактов, знакомств и возможностей без каких-либо движений. Просто за счет использования того, что уже есть.

3-й блок. Срез. Освоение технологий. Изучение своих сильных и слабых сторон, освоение и проработка методик. Как подойти, как познакомиться, как понравиться, как запомниться, как потом использовать связи. Имидж, поведение, алгоритмы.

4-й блок. Монетизация связей. Бизнес-процессы в Нетворкинге. Как найти, как построить, и как правильно договориться. И как сделать, чтобы вас не забыли и не отодвинули.

5-й блок. Расширение контактов. Как оказываться в нужном месте в нужное время и знакомиться там с нужными людьми. Как выходить на контакт с теми, кто нужен.

6-й блок. Изучение «Истории» и «Географии». Ваш город, регион. Что, где, когда происходит, где вам следовало бы принять участие.

7-й блок. Шлифовка мастерства.

Все блоки подкрепляются практическими заданиями. Полагаю, что вторая книга по Нетворкингу будет именно по материалам тренинга. Дать читателям возможность через печатное слово поучаствовать в нем.

Подними задницу с дивана!

Сеть. Сеть, которая работает. Работа сетью.

Нетворкинг – это система связей и контактов, расширяющие возможности человека. Один человек, сам по себе, какой бы он сильный, гордый, богатый и властный ни был, очень немного может в этом мире. Связи решают все в этом мире. Правильно оперируя своими контактами, каждый может расширить сферу своих возможностей многократно. Связи умножают возможности. Для своего интенсива НЕТВОРКИНГ, я взял девизом небольшой речитатив:

Встречи выростали в Связи,
Связи развивались в Темы,
Темы приносили Деньги,
Деньги расширяли Дело,
Дело умножало Связи.

Расшифровка приблизительно такова: мы каждый день встречаемся с множеством людей. Ели мы сразу устанавливаем положительные коммуникации, если мы научаемся сходу устанавливать доверительные, приятельские отношения, «встречи вырастают в связи». Теперь, человек, с которым мы встретились, становится СВЯЗАН С НАМИ. То есть встреча выросла в связь. Затем мы перестроим свое мышление так, что будем сразу думать, как вместе с этим человеком ЗАРАБОТАТЬ ДЕНЕГ, РАСШИРИТЬ ВОЗМОЖНОСТИ, СДЕЛАТЬ ЧТО-НИБУДЬ ХОРОШЕЕ, мы сможем наши связи трансформировать в ТЕМЫ. Теперь с этим человеком у нас появляются общие темы, позволяющие зарабатывать, развиваться, укреплять и развивать наше общение. Темы прямо или косвенно превращаются в деньги. Мы обретаем возможность зарабатывать, помогая зарабатывать нашему партнеру. Да-да! Именно так! Ведя общие темы, мы с встреченным нами человеком уже становимся партнерами. Развитие тем приводит к появлению Общего Дела, которым вы заняты вместе с партнером. И это Дело позволяет вовлекать в него новых партнеров, тем самым УМНОЖАЯ СВЯЗИ!

Вот это схематическое изображение системы работающего НЕТВОРКИНГА.

Точнее – это иллюстрация к процессу работающей сети.

Нетворкинг на 20% это технология.

Нетворкинг на 80% это состояние.

Поэтому все, что я напишу о Нетворкинге, не будет учебно-методическим пособием. Все, что я напишу о Нетворкинге, будет способами вызвать нужное состояние. Через самонастрой. Через поведение. Через упражнение. Научиться БЫТЬ нетворкером. И тогда будет легко получаться ДЕЛАТЬ то, что превратится в полезные связи, и тогда легко получится ИМЕТЬ все, что можно иметь в этом мире.

Можно рассмотреть Нетворкинг, как дополнительный доход. И тогда все ваши контакты будут приносить вам деньги. И не удивляйтесь, если ваш дополнительный доход превысит основной.

Можно увидеть в Нетворкинге выходы на интересных людей. И тогда ваша жизнь расцветится яркими красками. Общение с артистами, музыкантами, чемпионами, космонавтами, это все РЕАЛЬНО! Это Нетворкинг.

Можно увидеть в Нетворкинге движуху. Чего-чего, движухи столько, сколько вы можете унести. Дефицит позитивного общения, проблема последних десятилетий снимется сходу.

Итак, дорогие друзья: хотите иметь дополнительный доход, общение с интересными людьми и постоянную движуху вокруг себя? Хотите превратиться в «человека со связями»?
ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ В НЕТВОРКИНГ!

Изучай опыт лучших!

Встречи вырастали в Связи.
Связи превращались в Темы.
Темы превращались в Деньги.
Деньги расширяли Дело.
Дело умножало Связи...

Меня не один раз спрашивали: «А вот есть у вас какой-нибудь бизнес? Ну, кроме тренингов?»

Я всегда уверенно отвечал: «Нет!»

«Ууу, говорили мне, как это слабо, доход только от тренингов...»

«А вот доходы есть!» – отвечал я!

Все очень просто. Нет бизнеса, нет отчетов, нет производства, покупок и продаж. Но доход есть. Как это возможно? Думаю, многим будет интересно это узнать.

NETWORKING. Сеть. Задолго до социальных сетей, я создал свои сети. И они дают весьма ощутимый результат. Море контактов с людьми, у которых есть два очень важных параметра: ВОЗМОЖНОСТИ и ПОТРЕБНОСТИ.

Пример.

Еду в Сапсане (тогда еще он назывался ЭР-200, как Радищев, из Петербурга в Москву. Знакомлюсь с соседом. Тогда на ЭР-200 катались не самые бедные люди из Обеих Столиц. Он продвигает какие-то чудо-лампочки. Служат вдвое дольше, электричества жрут втрое меньше. И горят вдвое ярче. Супер! Помню, что у меня есть два приятеля. Один занимается освещением объектов, другой в руководстве ЛенАвтоДора. К концу поездки мы уже доверительно общаемся, обмениваемся координатами, потом еще в Москве пересекаемся выпить по чашечке чаю и тортом. В Питере встречаюсь с заинтересованными лицами, взяв у нового приятеля документацию, выхожу на них с коммерческим предложением. В плюсе 250 тысяч рублей. Сколько потрачено времени? Примерно (не считая дороги) пара часов. Значит, 125 тыс.рублей в час! Полагаю, Абрамович обзавидуется!

На курорте знакомлюсь с Дамой. Дама производитель майонеза. Стыкую ее с одним из руководителей сети магазинов «...рочка». Ее майонез появляется на витринах. Доволен мой приятель. Довольна Дама. И доволен я. 320 тыс.рублей в плюсе. Это на 2004-й год!

И из таких примеров состоит моя жизнь!

Сейчас планирую состыковать производителя кабелей с одним из руководителей Ленэнерго.

Это не бизнес, дорогие друзья! Это не работа! Но это ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ИСТОЧНИКИ ДОХОДА!

И этому можно научиться:

Встречи=> Связи=> Темы=> Деньги=> Дело=> Связи.

И здесь искусство подойти, познакомиться, понравиться, запомниться, развивать – только часть умения превращать связи в деньги! Я не боюсь раскрывать карты и реально обу-

чать работающим методикам. Потому, что в НЕТВОРКИНГе нет конкурентов! Есть только ПАРТНЕРЫ.

<http://shlahter.ru/networking/>

Очерти круг решаемых проблем!

Знакомо тебе такое?

Ты умнее и лучше других, но продвигают их, а не тебя. Потому, что у тебя нет связей, которые есть у них.

Тебе приходится прилагать невероятные усилия, получая то, что другим дается легко, просто «по звонку».

Тебя обходят в карьере те, кто уступает тебя во всем, кроме связей.

Твой круг общения тянет тебя вниз. Вместо того чтобы вытягивать наверх.

Ты бы хотел, чтобы тебя окружали другие люди, чем сейчас.

Тебе хочется притянуть в свою жизнь новых ярких, интересных, известных людей.

Ты иногда ощущаешь себя никому не нужным и неинтересным.

Ты хочешь быть нужным. Многим достойным, сильным, заметным людям.

Если ты ничего не поменяешь в своей жизни, **ТЫ РИСКУЕШЬ:**

Проживать день за днем в надежде, что придет мифическое «завтра» и жизнь станет другой.

Столкнуться однажды с неразрешимой для тебя проблемой.

Впасть в тоску оттого, что недоволен своим окружением и оттого, что не видишь перспектив в жизни.

Увидеть, что картина твоей жизни написана тусклыми красками.

Осознать, что жизнь проходит, как пейзаж за окошком поезда.

– Но не все потеряно, Дорогой Друг!

Есть люди, которые обзавелись связями с нуля!

Кого папа с мамой могли познакомить только с низами общества.

Есть талант и есть технология.

Талант – это **НЕОСОЗНАННОЕ ВЛАДЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЕЙ.**

Технология нетворкинга заменяет **ТАЛАНТ!**

Ты можешь сделать свою жизнь яркой, интересной, настоящим Успешным Проектом!

Привести в твою жизнь ярких людей и яркие события.

Обрести связи и контакты с влиятельными, интересными и успешными людьми.

Сформировать новое окружение.

И сказать однажды «**ЖИЗНЬ УДАЛАСЬ!**»

В этом помогу тебе я, Вадим Шлахтер и мой новый тренинговый проект

НЕТВОРКИНГ.

(Сеть нужных, полезных и интересных связей, контактов и знакомств)

Я покажу тебе, как ты можешь находить влиятельных, медийных, ярких и интересных друзей, приятельниц и друзей.

Я помогу тебе сделать свою жизнь яркой и интересной, наполненной интереснейшими событиями и людьми.

Я приведу тебя к обретению связей, контактов и возможностей, которые пока кажутся тебе нереальными.

Ты сможешь обрести ярких и интересных друзей.

Ты сформируешь новое окружение!

Ты сделаешь свою жизнь увлекательной, как хороший фильм или книга.

Ты справишься с заданиями (они подобраны так, что даже если ты робок и слаб, мы вместе достигнем результата).

Ты увидишь, какой яркой может стать жизнь!

Добро пожаловать на тренинг!

Тебе это для чего?

Часто слышу «Я не люблю знакомиться с новыми людьми!» «Мне неохота никого просить!», «Ну и зачем мне это нужно?»

Меня эти вопросы удивляют до невозможности. Мало того, что люди не понимают, что такое для них полезные связи, они еще не видят, что всего два способа получить что-либо от людей – это просить и требовать. А условия получения – это договор. Это все равно, что говорить: «я не люблю выходить из дома! Я люблю сидеть в 4-х стенах» Для унылого времяпрепровождения, может быть, и сойдет, но, как Вектор Успеха не катит.

Итак, для чего это все нужно?
Что дают нам полезные связи?

Если вы не родились в семье Ротшильдов, Миллеров, Абрамовичей, вам придется прокладывать в жизни дорогу. Впрочем, даже ДЖОН РОКФЕЛЛЕР, хоть и не бедный человек, говорил: «УМЕНИЕ ОБЩАТЬСЯ С ЛЮДЬМИ – ЭТО ХОРОШИЙ ТОВАР. И ЗА ЭТОТ ТОВАР Я ГОТОВ ЗАПЛАТИТЬ ХОРОШИЕ ДЕНЬГИ!» Полагаю, что под «Хорошими Деньгами» Рокфеллер понимал не оплату 10—20 тыс.рублей тренинга-интенсива, а нечто иное.

Итак, что же такое Полезные Связи? Это:

1. Деньги и возможность их заработать. Это дополнительный доход, который капает на карман просто так, между делом, без усилий, просто на коммуникациях, на общении, на рекомендации, на стыковке, на продвижении, на многом другом, на чем позволяет легко зарабатывать деньги Нетворкинг.

2. Свобода и безопасность. Пока правовое государство у нас еще в стадии становления, а законодательство несовершенно, каждый из нас может быть обвинен в чем угодно. (Что далеко за примерами ходить – возьмем недавно уволенное руководство Отдела «Э» по СПб, прославившееся тупостью, беспредельщиной и постепенной трансформацией из защитников в охотников. Пришедшие вместо них специалисты из Уголовного Розыска не в пример профессиональнее, честнее и озабочены не выдумыванием заговоров, а борьбой с реальной преступностью). Вы можете оказаться в имущественном конфликте с кем-то из «людей со связями». И только хорошие адвокаты и связи в правоохранительных структурах гарантируют вам свободу и безопасность. И то не всегда...

3. Здоровье. Не для молодых, энергичных и всегда здоровых, а для старшего поколения. Я не хочу, чтобы мои старшие родственники лечились в истребительных бесплатных больницах, а вам? Или женщина после родов отправлялась в палату, где будет еще десяток таких же несчастных. Наверное, хотелось бы для них качественного медицинского обслуживания. Но дорогая роскошная частная клиника еще не гарантирует качественного медицинского обслуживания. Чтобы задействовать лучших врачей, опять-таки нужны связи.

4. Уверенность в завтрашнем дне. Если вы знаете, что как бы ни повернулась жизнь, вы всегда сможете обратиться за помощью к высокопоставленным друзьям и вам помогут, это дает вам уверенность в вашем прекрасном ЗАВТРА.

5. Это будущее ваших детей. Это получение ими хорошего образования, это их последнее трудоустройство. Ваши связи – тот капитал, который вы передадите им.

А теперь, дорогие друзья, подумайте сами, для чего еще в вашей жизни могут пригодиться связи?

И решите для себя: НАСКОЛЬКО ВАМ НУЖНО ИМИ ОБЗАВОДИТЬСЯ?

<http://shlahter.ru/networking-all/>

Без чего не обойтись?

Как зарабатывать деньги?

Вариантов очень много – и один лучше другого.

1. Карьера. Выбрать структуру и начать в ней расти. Подняться до определенного уровня и начинать торговлю служебными полномочиями. Путь длинный, рискованный, сложный.

2. Бизнес. Начать свое дело. Или влиться в какое-то имеющееся дело, вырасти в нем, стать незаменимым и войти в долю. Тоже вариант. Или начать продавать то же, что и прочие, но вкладывая все больше в рекламу, трафик, расширяясь и расширяясь. И помогать продавать тем, кто недостаточно распиарен. Например, продавать тренинги о том, как продавать тренинги тем, кто продает тренинги. Интересный, динамичный, и, пожалуй, менее рискованный, чем первый.

3. Воровать. Не важно, кошельки на базаре или деньги из бюджета. Для людей с развитой этической системой неприемлемо. И пойманный полицейским воришка на вокзале и кайен с эмблемой «Пенсионный Фонд» мне одинаково отвратительны.

4. Зарабатывать, помогая людям. Стыкуя людей. Если кто-то готов купить что-то за мешок денег, а другой готов продать это за горсточку денег, вы вполне можете помочь обоим решить свои задачи.

Для этого нужны цепкость ума, умение быстро обрабатывать информацию, прокачанность, ПРОШАРЕННОСТЬ.

Начинай с начала!

В этой статье я хочу обозначить начало. С чего начать. Что делать? Какие действия предпринять первым делом? Как из обычного человека начать превращаться в человека со связями? У этой маленькой статьи есть особенность – ее надо перечитать три-четыре раза. Итак – вперед!

Как начать работать со связями? Как расширять свои контакты? Как заработать первые деньги на своих связях и контактах? С чего начать?

Наверное, с того, что уже есть. Откройте записную книжку вашего телефона, достаньте блокноты и – вперед! Для начала определитесь – будете ли вы развивать то, чем занимаетесь, или будете менять стратегию. Если то, чем занимаетесь, один алгоритм, если новая тема – другой.

Что вам нужно для того, чтобы развить свое дело? Контакты с какими персонами позволят вам сделать это? Если вы собрались менять сферу деятельности, то кто и как может вам в этом посодействовать?

В общем, что вам нужно, чтобы преуспеть? Какие контакты в какой сфере? После этого доставайте телефон и для начала просмотрите список контактов. Удалите всех, кого вы не помните. И всех, кто вам нафиг не нужен, удаляйте без жалости!

Выберите и выпишите тех, кто либо может быть интересен в плане совместного бизнеса, либо тот, кто предположительно может иметь нужные контакты. После этого методично прозванивай и прозванивай. Как говорил один Великий Человек две тысячи лет назад – стучите! И вам откроют. Просите! И будет дано вам! Не попросите, тоже может быть дано, но маловероятно. И, скорее всего, не то, что вам нужно. Просто, раз за разом набираете номер, едете по скрипту: «Привет! Как дела? У меня тоже все хорошо. Чем сейчас занимаешься? О! Это так интересно! Наверное, с кучей разных сложностей столкнуться приходится? Буду рад оказаться тебе полезным. Пока еще не знаю толком в чем, но есть намерение – будет и результат. Главное – есть время, силы и желание с тобой повзаимодействовать. Давай наметим точки соприкосновения.» Или «У тебя есть контакты в ...? А в ...? А не подскажешь, может быть, у кого-то из наших знакомых есть?» Контакты и возможности находятся всегда! Теория шести рукопожатий работает. Мир очень маленький. А связи и коммуникации становятся все более тесными. И ни расстояние, ни статус не являются преградой. Просто запомните!

У каждого есть потребности. Вы можете оптимизировать их удовлетворение.

У каждого есть возможности. Вы можете их использовать на общее ваше с ним благо.

У нетворкинга есть одна особенность – тут нет недовольных. Довольны все.

Например, узнаю у производителя оборудования конкурентные преимущества. Нахожу среди контактов того, кто эксплуатирует и устанавливает это оборудование. Предлагаю оптимизацию. Доволен производитель оборудования. Доволен тот, кто эксплуатирует оборудование. И очень доволен я!

У нетворкера два врага: первый – это алчность. Всегда определяйте с учетом личностных характеристик рубеж, выше которого не запрашивайте. Есть некий барьер, выше которого вас могут предпочесть отодвинуть. Как правило, магическая цифра 10%. Это какая-то проклятая цифра. Начиная с нее, возникает у многих людей психологический барьер. Потому и рекомендую нетворкерам не превышать цифру 7%. А многие вещи вообще можно делать бесплатно. В порядке благотворительности или дружеской помощи.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.