

АРТЁМ ИСЛАМОВ

# ПУТЬ ФРИЛАНСЕРА

А что,  
так можно  
было?



Артём Исламов

**Путь фрилансера. Поколение  
людей, работающих в интернете**

«Издательские решения»

**Исламов А.**

Путь фрилансера. Поколение людей, работающих в интернете /  
А. Исламов — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-966049-7

Ключ от свободы скрыт в книжном магазине. Данное произведение — золотой ключ от двери с надписью «Фриланс». Это история сильной личности, выковавшей себя из камня. Это глубоко, честно и про каждого из нас. С первых страниц автор затрагивает струны души тех самых людей, которые захотели жить по-другому. И самое уникальное то, что в книге раскрыт подробный план к действиям. Читателю лишь хочется пожелать пристегнуться, прежде чем перелистнуть страницу.

ISBN 978-5-44-966049-7

© Исламов А.  
© Издательские решения

## Содержание

|                                        |    |
|----------------------------------------|----|
| Предисловие от Автора                  | 6  |
| Возьмите на карандаш                   | 7  |
| Применяйте                             | 8  |
| Не ищите факты                         | 9  |
| Благодарю                              | 10 |
| Глава 1. Поворот судьбы                | 11 |
| Глава 2. Непонятное слово на букву «Ф» | 16 |
| Глава 3. Что такое фриланс             | 18 |
| Глава 4. Интернет-друг                 | 21 |
| Глава 5. Срок. Договоренность. Цена    | 25 |
| Глава 6. Коворкинг                     | 27 |
| Глава 7. Что делает фрилансер          | 30 |
| Глава 8. Наставник                     | 36 |
| Глава 9. Час работы                    | 39 |
| Глава 10. Трудовые будни               | 41 |
| Глава 11. Кто кому платит              | 44 |
| Глава 12. Работа над курсом            | 46 |
| Глава 13. Одно маленькое задание       | 49 |
| Конец ознакомительного фрагмента.      | 50 |

# **Путь фрилансера Поколение людей, работающих в интернете**

**Артём Исламов**

© Артём Исламов, 2019

ISBN 978-5-4496-6049-7

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

## **Предисловие от Автора**

Обычно я пропускаю предисловия и сразу перехожу к сути, когда сам читаю книги. Поэтому если вы поступите так же, я не обижусь. Если же вы решите прочитать это предисловие, возможно, вы получите от этой книги куда больше пользы и удовольствия.

## **Возьмите на карандаш**

Во время прочтения не бойтесь чиркать на страницах этой книги. Делайте заметки на полях или прямо в тексте. Можете приклеить стикеры и рисовать рисунки, если это поможет вам запомнить и усвоить материал лучше. Эта книга написана в формате истории, но внутри скрыто много фишек и подсказок для тех, кто только собирается начать путь фрилансера. Есть несколько полезных идей и для тех, кто во фрилансе давно и уперся в невидимый потолок.

## **Применяйте**

Все, что вы найдете ценного внутри книги, применяйте в своей деятельности, если вы фрилансер. Когда встретите раздел про возражения от клиентов, попробуйте примерить ситуацию на себя и подумать, было ли что-то похожее у вас, и какие возражения клиентов вы так и не смогли закрыть. Если вы будете использовать эту книгу как полноценный курс по саморазвитию, вы получите куда больше пользы, чем те, кто просто прочитает ее и поставит на полку. Вы держите в руках настольную книгу фрилансера, куда можно заглядывать даже после прочтения, чтобы освежить память о некоторых тонкостях и фишках в удаленной работе.



## **Не ищите факты**

В книге описана выдуманная история. Вам непременно захочется узнать больше о моей жизни как автора и найти пересечение с фактами из этой книги. Я сразу отвечу на это ваше желание. Совпадения действительно есть, я брал за основу тот опыт, который у меня был во фрилансе и жизни, но кое-что я видоизменил и подправил. Если вам захочется узнать обо мне больше, вы можете подписаться на меня в Instagram и задать свои вопросы в личных сообщениях или на прямых эфирах, которые я периодически провожу. Ссылка на мой профиль [instagram.com/islamovartem](https://www.instagram.com/islamovartem)

## Благодарю

Я безумно рад, что эта книга все-таки выйдет в печать. За это я благодарю свою супругу Дину, которая верила в то, что я безусловно смогу закончить начатое и выполню свое обещание. Она вдохновила меня на работу и позволила мне писать даже тогда, когда я должен был заниматься нашими общими делами семьи, я это ценю.

Я также благодарю моего друга Константина Рыбакова, который читал отрывки из этой книги и давал мне обратную связь. Он стал самым первым и самым преданным читателем. Даже когда я отправлял ему сообщение в три часа ночи, он читал отрывки и делился со мной впечатлениями.

Благодарен я и моей команде, которая позволила мне ненадолго отключиться от работы, чтобы спокойно закончить написание книги. Я знаю, меня не хватало во время моей работы над книгой. Старания были проделаны не зря.

Отдельная благодарность моим подписчикам в социальных сетях, которые оформили предзаказ печатной и электронной версии книги. Благодаря им я смог оплатить все расходы по изданию тиража. Спасибо и тем, кто просто написал слова поддержки в комментариях и участвовал в процессе издания. Мы вместе выбирали стиль обложки книги. Для меня ценно ваше участие, друзья.

Icon made by [Freepik](https://www.freepik.com) from [www.flaticon.com](https://www.flaticon.com)

## Глава 1. Поворот судьбы

Антон проснулся рано утром, из окна падал яркий луч света, но просыпается он уже давно не от утреннего солнца, а от мерзкого писка электронного будильника. Надо вставать на работу.

Утренние процедуры уже настолько приелись Антону, что он выполнял их на автомате. Душ, щетка и зубная паста, бритва. Кофе, яичница и бутерброд с сыром. Антон просыпается, только сделав первый глоток кофе.

В голове мелькают мысли одна за другой. Когда будет следующий аванс, надо бы починить сцепление в машине, немного потрепались джинсы, нужно купить новые, да некогда. Антон уже давно заметил, что мысли повторяются и очень редко в голове появляется какая-то новая пластинка.

Он одевается, спускается вниз к машине. Это старенькая Kia Rio, которую он купил с рук. Продавец клялся, что машина в идеальном состоянии, и она действительно первые месяцы ездила как новая. Сейчас же Антон привык, что каждый месяц в ней ломается что-то новое. А два месяца назад он узнал, что эта машина раньше работала в такси и отмотала гораздо больше тысяч километров, чем показывал пробег на панели приборов.

Антон снова вспомнил об этой истории, когда завел машину. На душе стало паршиво, день не задался с утра. Он в сотый раз проклял себя за эту покупку, включил первую передачу и выехал из двора, продолжая ругаться с самим собой.

Путь до работы занимал у него обычно минут пятнадцать, если ему удавалось не застрять в пробках. Сегодня был именно такой день. В его голове промелькнула мысль, что все не так уж плохо. Он снова улетел в свои мысли и еле увернулся, когда заметил, что его подрезал черный «лексус». Антон не на шутку разозлился и начал сигналить этому мерзавцу. В ответ он только увидел дважды сверкнувшие аварийки «лексуса». На языке водителей это значит «спасибо», так благодарят друг друга, если кто-то уступает дорогу.

Но Антон был в бешенстве, ведь он не уступал. Он быстро обогнал «лексус» и сам подрезал обидчика, чуть не задев его передний бампер своим задним. «Лексус» притормозил, перестроился в другой ряд и потерялся в потоке. Антон был горд собой, он отомстил обидчику, и тот убрался восвояси. Нахмуренные брови Антона снова выровнялись.

Ехать оставалось несколько перекрестков. Антон уже видел большую синюю вывеску спортивного магазина, где он работал продавцом. Он и любил и ненавидел это место. Попал он в этот магазин, когда еще был студентом, тогда это было отличной возможностью для подработки. Потом он получил небольшое повышение до старшего продавца и после окончания вуза решил остаться в этом магазине, чтобы расти по карьерной лестнице. Он был рад, что четко знает, что его ждет через год, два и даже пять лет. Этот путь был расписан в его рабочей тетради. Такая тетрадь была у каждого сотрудника магазина. Все прекрасно знали, что нужно сделать, чтобы стать старшим менеджером, потом заместителем, а затем и директором этого магазина.

Антон уже прошел первый этап карьерного роста и работал не простым продавцом-консультантом, а старшим продавцом в своем отделе фитнес-тренажеров. Эти должности практически ничем не отличались – у старшего продавца было больше ответственности за выкладку товара в отделе и за его прием. Но при любой удобной возможности Антон заявлял, что он именно старший продавец, а не продавец-консультант.

Ненавидел это место Антон по одной простой причине: нужно было стоять восемь часов на ногах. Почти весь день у него не было возможности даже присесть. Это запрещалось руководством магазина. Посетители спортивного гипермаркета не должны были видеть сотрудников, которые присели, чтобы отдохнуть. Еще Антона просто бесило, что ему нужно было улыбаться даже тогда, когда он этого совсем не хотел.

Антон припарковал свой автомобиль на служебной парковке магазина и пошел на проходную. Ему нравилось, что он как спецгент может открывать почти любые двери, просто прикладывая пластиковую карту со своим фото к считывателю возле дверей. Иногда он даже дурачился, шепотом произнося фразу:

– Агент 017 прибыл по важному заданию. Требуется открыть дверь, предъявить пропуск. Допуск разрешен. – Губы Антона еле шевелились. – Уровень два пройден, – заключал он, улыбаясь и шел к раздевалке, чтобы надеть свою форму продавца.

Путь к раздевалке лежал через коридор с большим панорамным окном от потолка до пола. В него можно было увидеть кусочек парковки, большое офисное здание напротив и отрезок оживленного проспекта. Антон замер. Он увидел на парковке черный «лексус», который сегодня подрезал его на дороге. Он был точно уверен, что перед ним именно тот автомобиль, потому что запомнил номера этого нахала.

Он продолжил путь до раздевалки, прокручивая в голове то, что увидел.

«Он приехал за мной? Он что, меня отслеживал всю дорогу? Я надеюсь, он не видел, куда я вошел!» – мысли бежали в голове Антона с бешеной скоростью. «Ну ладно, если что, я разъясню ему, что почем, – продумывал он ход возможных событий в голове. – А если что-то не так, у меня левый удар коронный, а правый похоронный». Антон улыбнулся, хотя внутри все еще присутствовало волнение. Эту фразу он услышал однажды на военных сборах, когда учился в школе. Теперь Антон использовал ее, чтобы снять напряжение. Он сам не понимал, почему его так успокаивает эта фраза.

Антон не особо любил драться и махал кулаками только на тренировках по боксу раз в неделю. Эти навыки он старался не применять в жизни и всегда избегал драк и конфликтов.

Он уже дошел до раздевалки и открыл дверь своим «секретным» ключом. В раздевалке был Тимофей – здоровенный накачанный амбал с лицом милого мальчугана. Тимофей работал с Антоном в одном отделе. Их смена начиналась в одно время. Антон протянул руку, чтобы поздороваться.

– Привет! – сказал он, улыбнувшись. Этот тот редкий момент, когда Антон улыбался искренне, потому что считал Тимофея своим другом.

– Здорово! – ответил Тимофей и тоже расплылся в своей широкой улыбке. – Как дела, братишка? – спросил он. Он обращался к Антону так после какой-то шутки, которую уже никто из них не помнил, а обращение прижилось.

– Да нормально, сегодня какой-то урод на «лексусе» подрезал меня, пока я ехал сюда. – Антон начал изображать движение машин на дороге руками. – Ты прикинь, я ему сигналю, он мне аварийками такой: «Спасибо».

– Да ладно? – возмутился Тимофей. – А ты ему что?

– Ну, я обогнал и подрезал его, – громко заявил Антон, немного выкатив грудь вперед.

– Красава! – воскликнул Тимофей. – Давай, потом расскажешь подробности, я побежал открывать двери магазина.

– Давай! – ответил Антон и посмотрел вслед убегающему детине.

«Интересный он все-таки парень», – подумал Антон, вспоминая походку Тимофея. Антон немного завидовал его фигуре, потому что Тимофей выглядел гораздо крупнее и мужественнее его самого. А для отдела, где продавались фитнес-тренажеры, внешний вид консультантов имел значение.

Антон быстро переоделся и выскочил в выставочный зал магазина. Он был готов к очередному затяжному стоянию в течение ближайших восьми часов. Дежурная улыбка уже была на его лице. Он надевал ее сразу же, как выходил из раздевалки. Магазин был открыт, и в нем уже были первые посетители. Антон скрестил руки за спиной в ожидании первого покупателя в своем отделе.

Мимо прошла пышная барышня с дочкой. Антон улыбнулся еще шире, чтобы не выдать своего презрения. Он не любил полных людей, он считал, что это слабохарактерные люди, которые не могут взять себя в руки. Сам же Антон всегда следил за своей фигурой, не ел ничего, что могло привести к ожирению, и регулярно посещал тренажерный зал.

Прошло минут пятнадцать с момента открытия магазина, Антон уже захотел домой. Он прекрасно понимал, что раньше конца смены он не окажется в своей кровати, поэтому решил сменить пластинку в своей голове. Снова вспомнил о том, что надо бы починить сцепление в машине, а для этого нужно дождаться зарплат.

Потом его перекинуло на мысли о том, что он мало зарабатывает и пора бы что-то менять, как вдруг неожиданно его кто-то окликнул.

– Здравствуйте, подскажите, пожалуйста, – раздалось за спиной Антона. Он развернулся, чтобы отреагировать на просьбу, но опешил и стоял как вкопанный молча.

На него смотрел тот самый борзый тип, который его подрезал сегодня утром. Антон начал думать план действий. Если этот парень начнет бить ему морду прямо в магазине, придется уволиться, потому что он не вынесет позора. Антон уже жалел, что решил утром на дороге подрезать этого мужчину в ответ.

После секунды молчания Антон ответил.

– Здравствуйте, чем могу вам помочь? – эта фраза вылетела машинально. Зато теперь у Антона было время, чтобы оглядеть оппонента.

Напротив Антона стоял невысокий мужчина в костюме, причем этот костюм было сложно назвать деловым или классическим, потому что он сидел настолько хорошо на своем хозяине, что, казалось, тот может приседать со штангой, не переживая за свои брюки и пиджак. Мужчина улыбался. Это было странно, ведь Антон думал, что за ним пришли, чтобы расправиться. Похоже, что мужчина не был настроен негативно.

– Я хочу купить турник, который можно повесить дома на стене. У вас есть такой? – спросил мужчина, продолжая улыбаться.

«Фух! – пронеслось в голове у Антона. – Похоже, он не знает, что сегодня утром его подрезал именно я».

– Да, конечно, турники у нас находятся в той части зала. – Антон указал рукой за спину покупателя. – Давайте я вам их покажу.

Он направился в сторону выставочных тренажеров, приглашая рукой того, кого еще несколько минут назад хотел познакомить со своим коронным-похоронным ударом.

Опасность миновала, и теперь Антон внимательно присмотрелся к покупателю. Он ему кого-то сильно напоминал, но память словно отказывалась работать нормально. Антон решил разбавить тишину и задал вопрос:

– Для кого выбираете турник?

– Для себя, – ответил покупатель, – ну и еще иногда на нем будут висеть мои друзья, которые заходят ко мне в гости.

Антон не покидало чувство, что человек, стоящий перед ним, ему знаком.

– Отлично, а несущие стены есть дома? Эти турники нельзя установить на гипсокартон, – сказал Антон уже вызубренную наизусть фразу.

– Да, есть. Антон, скажите, может ли кто-нибудь загрузить этот турник в мою машину, она припаркована внизу? – спросил покупатель.

Антон на секунду снова запаниковал.

«Откуда он знает мое имя? Он что, хочет, чтобы я спустил этот турник в машину? А, понял! Он морду бить будет мне на парковке. Хм, хитро», – пронеслось у него в голове.

– Откуда вы знаете мое имя? – спросил Антон, улыбнувшись как-то криво.

Мужчина раскатысто рассмеялся, вытирая руками слезы, которые навернулись от смеха:

– Так у вас оно на бейджике написано, или оно не ваше?

– А-а-а! Ну да, – неловко усмехнулся Антон в ответ. – Да, в машину мы можем погрузить, я сейчас для этого возьму специальную тележку. Вы можете проходить на кассу, после оплаты я буду ждать вас у грузового лифта.

– Договорились.

– А как вас зовут? – тихо спросил Антон.

– Дмитрий, – сказал мужчина и протянул свою руку.

Антон пожал руку, после чего принялся загружать турник в тележку с логотипом магазина. Пока Антон катил тележку до линии касс, он прокручивал эту дурацкую ситуацию в голове: «Вот же бред, а! Я уже думал, что он специально меня выследил. Это паранойя какая-то. И все-таки кого же он мне так напоминает. Как там его зовут? Дмитрий?»

Он вспомнил лицо этого человека еще раз, и в его голове полетели картинки из детства. Они летели одна за другой так, что он даже не заметил, как дошел до кассы, где его ожидал Дмитрий.

– Я оплатил, вот чек, можно грузить, – сказал тот и указал в сторону лифта.

– Хорошо, – ответил Антон.

Они шли молча несколько секунд, и тут Антон не выдержал.

– Извините, ваша фамилия, случайно, не Чулов? – спросил Антон, вглядываясь в улыбающееся лицо напротив.

– Да, Чулов.

– Вы учились во второй школе?

– Все верно.

– Блин, Дима, да мы же учились в параллельных классах, я Антон Вавилов из Г-класса.

– Да, точно, не признал сразу!

– А мне твое лицо таким знакомым показалось, только я никак вспомнить не мог. Ты изменился! – Антон искренне был удивлен перемене во внешности Димы.

– Есть такое, – улыбнулся в ответ Дима, видя широко раскрытые глаза Антона.

И в самом деле, Антон помнил маленького пухлого мальчика, которого все ровесники недолюбливали, а иногда и в открытую обижали. Тем мальчиком был Дима. Но сейчас перед Антоном стоял стройный мужчина с улыбкой как у телезвезды. Разница была колоссальна. Не было потупленного взгляда, направленного в пол, глаза Димы были ясны, и в них читалась свобода.

## Глава 2. Непонятное слово на букву «Ф»

Антон пребывал в шоке. Ему хотелось задать кучу вопросов своему новому-старому другу, которого он не видел столько лет. Нет, они раньше не дружили и общались довольно редко, но сейчас Антону хотелось дружить с тем человеком, которого он видел перед собой. Антон не выдержал паузы и спросил:

– Как ты? Мы с тобой не виделись, по-моему, с девятого класса?

– Все отлично. Да, я после девятого класса перевелся в другую школу, потому что мы с мамой переехали в другой район, – ответил Дима, слегка пожимая плечами.

– И как сложилась дальнейшая жизнь? Я смотрю, ты преуспел, – сказал Антон и указал рукой на внешний вид своего нового приятеля.

Дима усмехнулся и ответил:

– Ты про это? – Он указал на свой пиджак. – Не-е-ет, я обычно надеваю что-нибудь попроще, просто сегодня рано утром у меня была встреча с важным клиентом. Там есть обязательный дресс-код, и появляться в свитере и джинсах в его офисе нельзя. Обычно я не выгляжу так деловито.

– С клиентом? – уточнил Антон, нажимая кнопку грузового лифта, который вел на парковку. – А где это ты работаешь, что у тебя встречи с клиентами проходят ранним утром?

Двери лифта открылись, и они направились к машине, которая стояла неподалеку.

– Это еще не ранняя встреча. И вообще, встречи у меня бывают и ночью, тут как повезет с клиентом, – загадочно произнес Дима и достал ключ от своего «лексуса». Они уже подошли к его автомобилю.

– Хм, что это за работа такая? Явно что-то интересное, раз позволяет тебе гонять на такой тачке, – сказал Антон, загружая турник в багажник большого внедорожника. Антон каждый раз задавал себе вопрос: чем же таким занимается человек, если может позволить себе премиум-автомобиль? Ему всегда казалось, что заработать такие большие деньги честным трудом нельзя. Можно только обмануть или украсть где-то. Еще с детства в его голове был стереотип, что на таких машинах разъезжают бандиты. Поэтому Антон не мог напрямую спросить у этих людей, как они пришли к успеху.

– Я работаю нигде. И в то же время везде, – перебил ход его мыслей Дима.

– Как это так? Я ничего не понимаю. Ты что, занимаешься темными делами? – почти шепотом спросил Антон, озираясь по сторонам и слегка наклонив голову вперед.

Дима вдруг взорвался громким смехом. Он сделал это так просто и искренне, что Антон невольно рассмеялся в ответ, хотя не понимал, что такого веселого в его фразе. Багажник автомобиля закрылся автоматически, и Дима направился к дверце водителя.

Переведя дыхание, Дима спокойно ответил:

– Нет, я не занимаюсь темными делами. Я фрилансер. – Дима сел за руль, нажал кнопку на приборной панели, и машина завелась. Пристегнувшись, он добавил в открытое окно: – Мне нужно ехать, меня ждет супруга. Спасибо за турник!

Дима собрался уезжать, но Антон остановил его, положив руку на дверь:

– погоди! У тебя есть визитка? – Ему явно хотелось продолжить общение с этим человеком.

– Да, конечно, держи. – Дима протянул в открытое окно белый бумажный прямоугольник. – Правда пора спешить, еще раз большое спасибо. До встречи!



Машина развернулась и, тихо урча двигателем, выехала с парковки и смешалась с потоком других машин на проспекте.

Антон стоял слегка растерянный. В руке была визитка, на которой было написано: Choola.

«И все? – раздалось в голове у Антона. – Что за бесполезная визитка?»

Он развернул ее и увидел большой черный квадрат, состоящий из других квадратов белого и черного цвета. Антон уже видел где-то такие штуки, но не понимал, что это такое, и никогда этим не пользовался.

Он помотал головой, как бы стряхивая все то, что с ним только что произошло, и направился обратно в магазин с тележкой. Продавцам не разрешалось долго торчать на парковке без дела. За это можно было схватить штрафные баллы, которые снижали зарплату. А терять и без того небольшие деньги Антону совсем не хотелось.

Все оставшееся до обеда время Антон проводил консультации и помогал покупателям выбрать нужный товар. Он периодически проверял свой карман, куда он положил визитку Димы. Не хотелось ее потерять или забыть. Во время обеда Антон подошел к одной из коллег и спросил, что означает этот квадрат на обороте визитки.

Ему подсказали, что это специальный QR-код, отсканировав который можно перейти по ссылке, которая в нем зашифрована. Это как штрихкод на продуктах в магазине, только более замороченный. Еще выяснилось, что нужна специальная программа на смартфоне, чтобы считать этот код. Антон несколько раз чертыхнулся, потому что с трудом все это понимал. Он пообещал себе разобраться с этим после работы.

Остаток рабочего дня прошел как обычно, только к привычной усталости добавилось необычное чувство. Антону хотелось быстрее добраться до дома, чтобы узнать значение слова «фрилансер». В магазине не разрешалось носить с собой смартфоны, и все сотрудники оставляли их в раздевалке перед выходом на работу.

Закончив свою смену, Антон быстро переоделся и помчался домой, минуя светофоры, перекрестки и мосты. В этот раз он старался никого не подрезать и не поджимать на дороге, хотя обычно после работы он всегда ехал слегка раздраженный.

Парковка. Подъезд. Лифт. Ключи. Свет. Быстро сбросил тяжелые ботинки, надел домашний халат, заварил чаю и уселся за компьютер. Это привычная последовательность действий, которая повторялась из раза в раз, почти каждый день. Обычно Антон тратил свой вечер на просмотр сериалов или видео на YouTube. Вторую половину вечера у него занимали социальные сети: переписки, новости, истории. Он был в курсе всех событий вокруг и чувствовал себя живым в этот момент.

Но сегодня вечер был особенным. В поисковую строку он забил не название очередного сериала, а вопрос, который терзал его весь день.

## Глава 3. Что такое фриланс

Люди привыкли задавать вопросы поисковику. Сейчас никто не читает большие энциклопедии, чтобы найти ответы на свои вопросы. На это просто нет времени. Получать ответы сразу после нажатия на кнопку поиска практично и удобно.

Антон часто обращался к поисковику с разными вопросами: «Сколько весит слон», «Как сварить яйцо», «Что взять с собой в поход», «Что такое перфекционизм» и так далее. Но сегодняшний вопрос прожигал его грудь сильным интересом. Сегодня он встретил человека, который сиял изнутри. В нем было уверенное спокойствие. Чувствовался дух свободы, несмотря на деловой костюм.

Антон снова и снова прокручивал в голове фразу «Я работаю нигде и в то же время везде». Пальцы застучали по клавиатуре старенького ноутбука. В поисковой строке появился вопрос: «Кто такой фрилансер?»

Поисковик нашел несколько миллионов ответов на этот вопрос. Антон открывал ссылки одну за другой. Кое-где он видел совсем банальные ответы – типа «Фрилансер – это человек, занимающийся фрилансом». В эти моменты Антон чертыхался и шел дальше. Где-то писали очень замороченно. Так, что он терял суть, пока дочитывал предложение до конца.

Спустя пятнадцать минут и кучу вкладок в браузере Антон понял, что фрилансер – это человек, который выполняет работу для разных заказчиков удаленно, через интернет. Естественно, за деньги. При этом такие люди не работают на одного работодателя. Работать они могут на абсолютно разных заказчиков. У фрилансеров существует разделение на профессии. Есть фрилансеры, которые пишут рекламные тексты на заказ – их еще называют копирайтеры, есть те, кто разрабатывает сайты – это веб-разработчики. Кто-то из них рисует иллюстрации, кто-то делает логотипы и визитки. Оказалось, что в последнее время множество людей выбирают фриланс как основной вид заработка.

Еще немного покопавшись в интернете, Антон узнал, что даже он может разместить какую-то работу, и ее выполнит за деньги фрилансер, который откликнется на его заявку. Есть специальные сайты, где заказчики размещают задания, а фрилансеры на эти задания откликаются. Эти сайты называют фриланс-биржами.

Антон читал и не мог поверить, что люди, которые сидят за компьютерами и что-то там шаманят целыми днями, могут зарабатывать хоть какие-то деньги. В его голове просто не существовало такого сценария. На одном из сайтов он нашел личную страничку фрилансера, у которого было выполнено уже несколько сотен заказов. На сайте была опубликована сумма, которую этот человек заработал за последние полгода.

У Антона полезли глаза на лоб, когда он увидел эту цифру.

– Да этот парень заработал столько, сколько я не заработаю и за три года в своем магазине! – воскликнул он и даже привстал со стула.

Горькая обида потекла по всему телу. Неужели какой-то паренек, сидя за компьютером, заколачивает гораздо больше, чем Антон, который целый день стоит на ногах в магазине?! Картина мира Антона начинает рассыпаться как карточный домик.

Безусловно, на этом сайте были люди, которые зарабатывали сущие копейки по сравнению с Антоном, но на них он уже не обращал внимания. Он вчитывался в страницы-профили фрилансеров из разных областей. Вот, например, профиль человека, который пишет тексты. На его странице написано, что он может написать текст для сайта за десять тысяч рублей за три дня. У Антона поплыло в глазах. Человек может заработать почти половину его зарплаты за три дня. Это казалось ему полным бредом.

«А что же делает Дима? Я даже не спросил у него! – вскрикнул Антон и схватился за голову. – Так. У меня была его визитка». Он встал и подошел к своей куртке, которая висела в прихожей. Он начал шарить по карманам и быстро вытащил уже смятый прямоугольник, где было черным по белому написано: Choola. Антон чертыхнулся еще раз.

«Блин, ну и как мне его найти? Тут нет контактов. Вообще никаких», – вздохнул он, крутя визитку в руках. Но тут же прыгнул на свое компьютерное кресло, чуть не опрокинув кружку с чаем.

Он вспомнил, что ему сказали коллеги по поводу QR-кода. Нужно скачать специальную программу на свой смартфон. Эта программа считает код и выдаст нужную ссылку, которая зашифрована в коде.

Антон через пять минут уже устанавливал такую программу на свой старенький «Андроид». Пока устанавливалась программа, он вычитал на каком-то сайте, что такие коды легко считывает камера айфона без дополнительных программ. Но Антон поморщился. Он никогда не понимал людей, которые покупали айфоны. Как можно купить телефон стоимостью несколько его месячных зарплат, он решительно не понимал.

Антон все привык измерять своими зарплатами. Например, его автомобиль стоил десять зарплат. Правда, Антон не парился, ведь он взял его в кредит и выплачивал постепенно. Но товары, которые стоили чуть больше половины его зарплаты, отпугивали его. Чего уж говорить о дорогих айфонах.

Он открыл приложение, включил камеру и навел ее на визитную карточку. Всплыло окно с чатом. В окне было написано: «Привет! Меня зовут Дмитрий Чулов, напишите мне сообщение или задайте вопрос». В левом верхнем углу была фотография Димы. На ней он улыбался своей искренней улыбкой и как бы приглашал к беседе.

Антон сомневался, может ли он вот так просто написать Диме. Среди друзей Антона не было людей, которые разъезжают на больших черных внедорожниках. Но интерес взял свое. Антон начал набирать сообщение. Он несколько раз стирал и заново писал приветствие, потому что не знал, как правильнее начать.

В итоге он просто отправил сообщение с текстом: «Привет! Это Антон Вавилов, я помогал тебе сегодня выбрать турник в магазине».

Антон чувствовал себя странно. Они были ровесниками, но ему казалось, что между ними пропасть в несколько лет. Дмитрий казался взрослым, состоявшимся и уверенным мужчиной. Антон же был больше похож на того, кто застрял в переходном возрасте.

Прошло несколько минут. Ответа не было. Напряжение внутри Антона нарастало. Это было странно для него самого. От этого момента не зависело его положение, это никак, по его мнению, не влияло на его будущее, но он сиюминутно хотел узнать, чем же таким на фрилансе занимается Дима.

Для Антона было целым достижением, что он смог написать Диме, пройдя невероятный квест с зашифрованными ссылками и непонятными словами. Поэтому он ждал ответа с нетерпением.

Увы, сообщение осталось непрочитанным в этот вечер. Антон просидел допоздна и лег спать с горьким чувством обиды в груди. Ему казалось, что Дима не ответил, потому что ему просто неинтересно продолжать общение с консультантом из магазина спортивных товаров.

«Я не его полета птица, – подумал он, закрывая глаза, – ну и бог с ним».

Антон уже привык делать далеко идущие выводы, исходя из пустяковых ситуаций. Ему так было проще. Он вообще всегда старался найти легкие пути. Даже несмотря на то, что такие пути чаще всего не приносили желаемого результата.

Антон уже мысленно попрощался с Димой, с фрилансерами и со всей этой непонятной «чепухой», когда люди занимаются не пойми чем и зарабатывают бешеные деньги, сидя за монитором.

## Глава 4. Интернет-друг

На этот раз Антон проснулся не от звонка будильника. На календаре был выходной, а на часах 11:00 утра. Он сладко потянулся в своей постели и, неторопливо надев тапки, побрел в сторону холодильника. Его субботний рацион не отличался от будничных. Он заварил себе кофе покрепче, сделал бутерброд с маслом и сыром и уселся за свой ноутбук.

Обычно его ждали несколько сообщений в социальных сетях, новые истории друзей и пара постов из его любимых сообществ. Попивая кофе, он неторопливо листал ленту, чтобы быть в курсе всего, что происходит вокруг. Он посмотрел на котировки валют и самые важные новости политики.

Нет, он не держал деньги в валюте, просто делал это по привычке из детства. В новостях всегда говорили про курс доллара, а потом и про курс евро, и он решил, что эта информация крайне важна для каждого человека.

За политикой он следил оживленно. Антон был ярым комментатором на различных форумах, где обсуждали политику. Он не находился в составе какой-либо политической партии, просто интересовался этой темой, чтобы в очередном споре о политике задавить оппонента своим уровнем знаний.

В это утро было не так много сообщений от друзей. Кто-то прислал ему смешные открытки, кто-то мотивационные видео – в таких обычно говорилось о любви, дружбе, сексе или юморе. Разобрав сообщения и ответив на них, Антон взял в руки телефон.

Ему в какой-то момент показалось, что все его вчерашнее приключение ему приснилось, и нет на самом деле никаких фрилансеров, и Дима на самом деле никак не поменялся и работает каким-нибудь офисным клерком.

Но когда он увидел входящее сообщение на экране своего смартфона от контакта «Дмитрий Чулов», все встало на свои места. Фрилансеры есть. И Дима один из них.

Открыв сообщение, Антон прочитал:

«Привет, Антон. Прости, что не ответил сразу. Я не разбираю переписку вечером. Провожу это время с семьей, читаю книги или учусь. Поэтому ответил на сообщение сегодня, как только сел за компьютер :)»

Антон ухмыльнулся. Ему все-таки ответили, и все его опасения по поводу «птицы другого полета» отошли на второй план. Он удивился, обратив внимание на время, когда было отправлено сообщение Димы, – 6:30 утра.

«Хм, он вообще спит когда-нибудь?» – подумал он про себя.

Антону не свойственно было просыпаться так рано. Он был готов отдать все, лишь бы поваляться в кровати еще несколько минут.

Антон быстро напечатал новое сообщение:

«Доброе утро! Я вчера весь вечер прождал твоего ответа. Я хотел у тебя спросить, чем именно ты занимаешься на фрилансе. Вчера я нашел в поисковике, что значит это слово, и теперь приблизительно понимаю, о чем речь».

Антон привык в переписке с друзьями к тому, что они отвечают сразу же. Некоторые его друзья переписываются с ним, когда сидят в кино, торчат на работе или управляют машиной. Отвечать долго на сообщения считалось невежливо, ведь ты заставляешь человека ждать, а он видит, что сообщение прочитано. К удивлению Антона, Дима не торопился читать и отвечать на его сообщение.

Спустя двадцать минут пришел ответ от Дмитрия:

«Точно, я все время забываю, что не все еще знают слово „фрилансер“ и что оно означает. Я занимаюсь разработкой веб-сайтов. Ко мне обращаются бизнесмены, когда хотят, чтобы их компания появилась в интернете, и я создаю для них сайт».

Антон все больше злило, что Дима отвечает не сразу. Он напечатал:

«Круто! А ты всегда так долго отвечаешь на сообщения?»

Сообщение было уже отправлено, но Антон вдруг подумал, что слишком резко отозвался о манере переписки своего нового интернет-друга.

Дима ответил еще через двадцать минут:

«Я работаю. А когда я работаю, я не отвлекаюсь ни на сообщения, ни на звонки. Даже если мне будут звонить в дверь, я не пойду открывать. И только когда освобожусь, я отвечаю на все пропущенные звонки и сообщения. Я делаю это только в перерывах».

Антон быстро прочитал сообщение и тут же написал в надежде, что Дима не успеет надолго отойти от переписки и ответит сразу:

«Ты отвечаешь раз в полчаса. Получается, каждые полчаса ты отвлекаешься от работы? :)»

На удивление Антона, ответ пришел довольно быстро. Сообщение было длинным, но Антон видел, как быстро оно было напечатано. Он даже слегка удивился этому.

«Понимаешь, я работаю по специальной технике. Она называется „Помодоро“. Загугли, когда будет время. Если коротко, это система, при которой я работаю промежутками по 25 минут. И 5 минут выделяется на „отдых“, если его можно так назвать. Я завожу специальный таймер, который засекает поочередно то 25, то 5 минут, и я могу работать по этому таймеру, точно зная, сколько мне осталось до следующего перерыва. В таком режиме я могу проработать хоть весь день и не устать. Когда я работаю, в 25-минутный промежуток я не беру в руки смартфон, не отвечаю на сообщения и звонки. На моей двери в этот момент висит табличка „Не беспокоить“. В таком режиме я успеваю больше сделать. А когда наступает 5-минутный перерыв, я могу ответить на сообщения или заварить себе чай. Рабочие промежутки я называю „помидорками“. Таких „помидорок“ у меня может быть от 6 до 15 в день».

Антон читал это сообщение очень внимательно и пытался представить себе рабочий процесс Дмитрия. Получалось не сразу. Он не понимал, где Дима работает, что это за кабинет, где висит его табличка «Не беспокоить», и почему эта техника работы называется «Помидор». Так много вопросов и так мало ответов.

Еще Антона интересовало, сколько зарабатывает Дима. Вообще, это был центральный вопрос, вокруг которого и строились все его остальные вопросы, крутящиеся в голове. Но такие вопросы задавать неприлично. Антон это знал еще с детства, когда ему об этом рассказывала мама.

Вчера вечером он прочитал так много о том, сколько зарабатывают фрилансеры, что его просто съедало изнутри желание подтвердить или опровергнуть эту информацию. А подтвердить ее сейчас мог только Дима.

Нет, конечно, Антон допускал идею о том, что Диме его «лексус» подарил отец или богатый дядя, ведь тогда было бы все понятно и встало на свои места. Только вот Антон прекрасно помнил, что Димка был из бедной семьи и рос только с мамой. Никаких богатых дядей у него не было никогда.

Антон собрался с мыслями и напечатал:

«Прикольная схема работы. А ты где это работаешь, что табличку на дверь вешаешь?»

Он ожидал такого же быстрого ответа, как и на предыдущее сообщение. Но понял, что у Димы началась очередная «помидорка». Сообщение оставалось без ответа. Теперь его не раздражало, что его собеседник не так часто отвечает на сообщения. Он уже понимал, почему это происходит, и даже проникся уважением к Дмитрию за его дисциплину.

Спустя некоторое время ответ все-таки пришел:

«Обычно я работаю из дома. У меня есть отдельная комната под рабочий кабинет. Но вообще, могу работать из любой точки мира, где есть интернет. Например, недавно я совершал путешествие по Европе и объехал девять стран. Я всегда оставался на связи с клиентами и выполнил всю свою работу в срок, потому что для работы мне достаточно моего ноутбука и Wi-Fi. Иногда мне надоедает мой рабочий кабинет, и я еду в кафе или в коворкинг и работаю оттуда».

Антон дочитал сообщение до конца, и в его голове понеслись разговоры:

«Как можно работать из дома? Дома ведь хочется спать, есть, сидеть в соцсетях, как у него хватает на это силы воли? Он объехал девять стран. Черт возьми, сколько же он зарабатывает, если может себе такое позволить?»

Антону стало больно оттого, что он никогда не был за границей. Его максимум – отпуск на море в Геленджике. Это все, что он может себе позволить. И у него не укладывалось в голове, что кто-то, работая за ноутбуком, может путешествовать и смотреть мир.

«Когда ему надоедает кабинет, он уходит в кафе? Ха! Мне когда надоедает работа в магазине, я все равно иду в этот магазин», – подумал Антон.

«Коворкинг» – очередное слово, которое Антон не понял. Вообще, его удивляло, что между ним и его сверстником такая пропасть. Они словно говорят на двух разных языках.

Интерес взял свое, и Антон настроил в окно чата:

«Дима, блин, у меня столько вопросов к тебе. Ты говоришь кучу непонятных для меня слов. Например, что такое коворкинг? Столько всего хочется узнать, но я медленно пишу. Да

и не люблю это дело, – тут Антон слукавил, потому что с друзьями он переписывался часто и много. – Давай встретимся, посидим, попьем пива, а? Расскажешь мне свою удивительную историю».

Ответ привычно поступил лишь через несколько минут ожидания.

«Ты знаешь, я пиво не пью, а вот кофе или чай – с удовольствием. Давай тогда назначим встречу на завтра? Я могу в 17:00. Как раз покажу тебе, что такое коворкинг».

Завтра – это второй выходной Антона. Обычно в этот день он встречался со своими друзьями, чтобы выпить пива, обсудить новости и просто расслабиться. Антон очень любил этот день. Только тогда он мог забыть обо всех проблемах и отдохнуть по-настоящему. Встречу с друзьями не хотелось пропускать, но и упускать возможность пообщаться с Димой не было желания. Он позвонил приятелям и предупредил, что его не будет на общей встрече, потому что появились важные дела.

А Дмитрию он ответил, что согласен встретиться, и попросил точный адрес коворкинга. Получив его, он попрощался до завтра, а сам подумал: «Сегодня же тоже выходной. Получается, Дима работает и по выходным, и в праздники? Ну тогда понятно, как он заработал на такую тачку».

Оставшийся день прошел за игрой в войнушку. Антон обожал залипнуть в онлайн-игре, где он был предводителем небольшого полка. Он никогда вживую не видел товарищей по команде, но вместе они уже «завоевали» половину Европы на своих танках и самолетах в виртуальной реальности.



## Глава 5. Срок. Договоренность. Цена

На следующий день ближе к назначенному времени Антон стал собираться на встречу. Он немного замешкался на выходе из дома и поэтому слегка опаздывал. Пришлось превышать скорость, чтобы успеть вовремя. Он долго возился на парковке, не зная, куда поставить автомобиль. В итоге опоздал на встречу на пять минут.

Горела вывеска с названием коворкинга. Указатель вел во внутренний двор. Антон достал смартфон и быстро напечатал сообщение, что он на месте. В ответ пришло сообщение от Димы: «Я уже уехал. Ты не приехал вовремя».

Антон был в ярости: он ехал на эту встречу полчаса, торопился и нервничал, чтобы успеть, задержался всего на пять минут, и тут выясняется, что встречи не будет.

«Встречу с друзьями я отменил ради того, чтобы вот так развернуться и уехать обратно ни с чем?» – пронеслось в голове Антона. Он сжал свой смартфон в руках, и его пальцы застучали по экрану, набирая текст:

«Что значит не вовремя? Я же тут, я задержался на пару минут. Ты не мог уехать так сразу. А где ты сейчас?»

Сообщение было прочитано, но ответа не было.

– Ты всегда так поступаешь со своей жизнью? – раздалось за спиной Антона. Он обернулся.

Перед ним стоял Дима и держал в руке два бумажных стаканчика с крышкой. От стаканчиков шел пар. Видимо, внутри был кофе или чай. Дима улыбался.

– А как я, по-твоему, поступаю со своей жизнью? – спросил Антон и протянул свою руку вперед, чтобы поздороваться, но потом понял, что его жест выглядит так, будто он тянется за стаканом.

Дима передал в его руку один стакан. Оттуда исходил стойкий, но приятный аромат травяного чая.

– Я уехал за своим любимым кофе, когда понял, что ты опоздал. Взял тебе чай с травами, чтобы ты мог прийти в равновесие и немного успокоиться. Пройдем в коворкинг, и я тебе по пути объясню, что я имел в виду.

Они направились туда, куда вела вывеска коворкинга.

– Когда ты создаешь договоренности, другие люди от тебя ждут, что ты будешь их соблюдать. Вот, например, мы с тобой вчера создали договоренность быть здесь в 17:00. Когда на часах было 17:01 и тебя не было, договоренность была нарушена. Ты не сдержал свое слово.

– Но я застрял в пробке, – в свое оправдание сказал Антон. Он немного поморщился. Это получилось машинально, потому что ни в какой пробке он не застревал, а просто вышел из дома не вовремя.

– Сегодня выходной день и пробок быть не должно. Да и это не имеет значения. Это просто твоя привычная стратегия поведения в любой ситуации – придумывать оправдания. Пойми, я не твоя мама или учительница, чтобы слушать отговорки. Я тебе говорю: договоренность была нарушена. Я надеюсь, ты меня слышишь, – сказал Дима и перевел взгляд на Антона.

– Да я слышу, но не понимаю, что теперь делать. Ну, опоздал я. Прости. Не думал, что для тебя это так важно. Обычно все понимают, что можно немного задержаться на встречу, это нормально.

– Нормально это или нет, это еще вопрос спорный. Ну хорошо, давай по-другому. Ты нарушил договоренность. Не выполнил слово. Что ты мог сделать, чтобы избежать этой ситуации и своих извинений?

– Ну-у, я мог тебя предупредить, что я опаздываю? – протянул Антон.

– Верно. Антон, как ты думаешь, что ты делаешь с нашей договоренностью, когда предупреждаешь меня заранее о том, что опоздаешь?

– Я создаю новую договоренность? – неуверенно сказал Антон.

– Именно! – воскликнул Дима и нажал на кнопку звонка возле входной двери. Попасть в коворкинг можно было только так.

Раздался сигнал, и дверь отворилась. Судя по указателям, нужно было подняться на третий этаж. Дима продолжил диалог:

– Но что будет, если ты просто напишешь, что опаздываешь, а я на это ничего не отвечу, потому что не увижу твое сообщение?

– Если ты не ответишь на сообщение, значит, мы не договорились. Тут и ежу понятно.

– Это значит?.. – протянул Дима, вышагивая по ступеням вверх.

– Это значит, что для того, чтобы создать новую договоренность, нужно, чтобы все, кто участвует в старой договоренности, подтвердили новые условия. Так, что ли?

– Точно! – отчеканил Дима и открыл дверь коворкинга.

Он остановился перед тем, как войти, посмотрел прямо в глаза Антону и сказал:

– Я всегда соблюдаю свои договоренности и этого же жду от всех, с кем общаюсь, работаю или путешествую. Если появляются обстоятельства, на которые я не могу повлиять – например, я попал в пробку, – я создаю новые договоренности и держу свое слово.

Пойми, когда ты нарушаешь свое слово, ты платишь за это цену. И так происходит всегда, независимо от того, хочешь ты платить ее или нет. Сегодня ты нарушил свое слово и заплатил за это своим временем. А возможно, и настроением. Согласись, было неприятно осознавать, что встречи не будет, хотя ты на нее так спешил?

– Да, я был просто в ярости, – заметил Антон.

– Так вот, – продолжил Дима, – платить цену придется всегда. Например, если я задержу сдачу своей работы заказчику, это будет срыв сроков, и с меня спишут неустойку, то есть я потеряю деньги. Даже если я не плачу цену в прямом смысле слова, то есть деньгами, я все равно ее плачу. Например, поцарапаю машину или заболею.

– Это как? – громко спросил Антон.

– Ты пока не поймешь, я объясню тебе это чуть позже, – перебил его Дима. – Но работает цена именно так. Как только ты начнешь следить за тем, как ты поступаешь со своими договоренностями, ты увидишь закономерность. Пока не забивай голову, просто помни, что если ты создал договоренность, нужно ее соблюдать и передоговариваться, если понимаешь, что условия изменились. Ладно, мы пришли, давай пройдем. – Он указал Антону на помещение коворкинга.

## Глава 6. Коворкинг

Они вошли в светлое помещение со множеством столов, стульев и диванчиков. Интерьер сразу понравился Антону, раньше он видел такое только на картинках в социальных сетях. Это место напоминало ему какое-то кафе, но было сразу понятно, что тут не кушают. Все люди, которые были здесь, смотрели либо в ноутбуки, либо в свои смартфоны. На ком-то были большие наушники, у кого-то в ушах торчали беспроводные наушники-затычки.

Антон сразу обратил внимание, что в помещении было тихо, несмотря на то, что было достаточно многолюдно. Никто не вел громких бесед. Люди были как бы вместе, но каждый сам по себе. Было слышно только характерное клацанье по клавишам ноутбуков.

– Что это за место? – спросил Антон шепотом.

– Это и есть коворкинг, – тоже шепотом ответил Дима. – Название происходит от английского слова *coworking*. Где *work* означает «работа», а приставка *со-* означает «совместный». Получается «совместная работа», если дословно. В общем, суть такая: здесь работают фрилансеры. Каждый из них работает над своим проектом, но все они приходят в одно место, потому что атмосфера здесь располагает к продуктивной работе. Это место их объединяет.

– То есть они как бы работают все вместе, но каждый над своей работой? – прервал его Антон. Разговор они продолжали шепотом. – А почему бы не работать, например, в кафе?

– Понимаешь, в кафе обязательно нужно заказывать еду, да и вайфай в кафе не рассчитан на серьезную работу. А тут интернет очень быстрый, потому что он здесь специально для работы. Давай подойдем к администратору. Ты – новичок, поэтому тебе полагается экскурсия по всему коворкингу.

Дима указал на стойку, за которой стояла красивая девушка в очках с большой оправой. На ее зубах были брекеты, но это делало ее улыбку еще более милой и необычной. На груди был небольшой бейджик с именем Полина. Парни подошли к стойке и шепотом объяснили ситуацию.

Они говорили шепотом, потому что обстановка в этом заведении напоминала библиотеку. Не хотелось тревожить тех, кто был занят делом.

Администратор вышла из-за стойки, чтобы показать все помещение коворкинга Антону. Дима присоединился к этой экскурсии, чтобы разъяснить непонятные слова.

– Тут у нас опенспейс, – начала Полина, указывая на большое помещение, где было много столиков, стульев, кресел, каких-то мешков, на которых сидели люди. Эти мешки, видимо, были набиты чем-то мягким.

Антон посмотрел на Диму, и во взгляде читалось «Помоги мне, я не понимаю, о чем говорит эта женщина!». Дима понял его без слов и тут же отреагировал:

– Так называют открытое рабочее пространство без перегородок. Это общее место без кабинетов и дверей, как видишь.

Антон молча кивнул, но в этом кивке читалось «спасибо».

Полина, улыбнувшись, продолжила экскурсию.

– Это переговорки, – указала она на несколько кабинетов, где все стены были сделаны из стекла. В переговорках были люди. Они активно жестикулировали и общались как при бурной беседе, но их было не слышно. Совсем.

– Обычно переговорки я арендую для встречи со своими клиентами, – добавил Дима. – Так я точно уверен, что никому здесь не помешаю, проводя встречу или презентацию.

– Понятно, – ответил Антон, кивая головой.

Полина повела посетителей на следующий этаж – там располагалась игровая комната и небольшой спортзал.

– Тут есть тренажеры?! – воскликнул Антон, не дав Полине даже вставить слово. На Антона повернулись все, кто был в этот момент в помещении. – А бассейна тут у вас нет? – с открытой иронией произнес он.

– Есть, – ответила Полина абсолютно спокойным тоном. – Но он в соседнем помещении, и абонемент на него нужно покупать отдельно. Еще будет нужна справка от дерматолога, как и в любом другом бассейне.

Антон опешил. На самом деле он и тренажерам-то был удивлен. Про бассейн он вообще сказал в шутку. А тут выясняется, что фрилансерам доступны все блага, да еще и в одном месте.

В игровой комнате находились настольный теннис и настольный футбол. Была шведская стенка с турником и брусьями. В углу стоял боксерский мешок на цепи. Видимо, его можно было повесить на шведскую стенку, убрав брусья. Возле окна были сложены коврики для йоги. На этом этаже было довольно шумно, но тут никто и не работал.

– Пойдемте, я вам еще нашу кухню покажу, – произнесла Полина, приглашая гостей пройти дальше по коридору.

– И кухня есть? Здорово, – ответил Антон и направился вслед за администратором.

– Тут у нас есть соковыжималка, кофемашина и чай в пакетиках, можно выбрать любой на вкус. Вот тут печенье и конфеты, вот тут фрукты. – Полина перечисляла содержимое кухни, указывая на все рукой и идя вдоль комнаты. – Холодильник и микроволновка, если вы принесли свою еду, кулер с водой. Все входит в стоимость абонемента. Вы можете есть и пить все, что лежит в общей зоне, она обозначена зеленым цветом. Есть чужую еду из холодильника или из шкафчиков нельзя.

На кухне были диваны, стулья, столы и даже барная стойка с высокими стульчиками. Снова на полу были большие мешки, которые Антон уже видел этажом ниже, там на них сидели люди с ноутбуками. На кухне же не было ни души.

– Блин, да тут как дома, – сказал Антон, слегка подтолкнув Диму локтем в бок.

– Ага, у тебя дома и тренажеры, и бассейн есть? И кухня с кофемашиной в придачу? – рассмеялся Дима, ткнув Антона локтем в ответ.

– Да, ты прав, тут круче, чем у меня дома. Я переезжаю сюда! – усмехнулся Антон. Смехом ответили и Полина и Дима.

– Так как вы у нас в первый раз, вы можете сегодня работать весь день бесплатно. Если вам понравится у нас, вы можете приобрести абонемент на месяц или покупать каждый рабочий день отдельно.

– Понял, спасибо большое за экскурсию! – ответил Антон и пристально посмотрел на Полину. Эта девушка ему понравилась с первого взгляда. Если бы сейчас она предложила ему улететь с ней на край света, он с легкостью сделал бы это.

Полина ушла, а Антон и Дима остались на кухне.

– А зачем ты уезжал за кофе, если здесь есть кофемашина? – спросил Антон.

– Потому что тут нет моего любимого кофе на кокосовом молоке. Ну и ты опаздывал, надо же было как-то показать тебе наглядно, что такое цена слова и договоренности. Присаживайся.

Они плюхнулись на диван, возле которого был небольшой столик, поставив на него свои стаканы, которые все это время держали в руках.

## Глава 7. Что делает фрилансер

– Ну, давай свои вопросы по порядку, – начал Дима.  
– Знаешь, было столько вопросов, а теперь даже не знаю, что у тебя спросить, – растерялся Антон. – Скажи, как ты стал фрилансером?

Дима начал свой рассказ:

– О, это долгая история. Но если коротко, то дело было так: я занимался небольшим бизнесом, и мне для него нужно было разработать сайт, где были бы цены на мои товары и услуги. Я узнал, что сайты делают специальные компании, их называют веб-студиями.

Я прошелся по нескольким веб-студиям, чтобы узнать, что сколько стоит. Цены меня, конечно, удивили. В одной студии мне выставили ценник аж полмиллиона рублей за сайт. Другие веб-студии предлагали цену гораздо ниже, но все равно денег у меня было немного.

Потом кто-то из друзей сказал мне, что есть специальные конструкторы сайтов, где можно сделать несложный сайт даже без знания программирования. А я как раз от программирования был весьма далек, потому что учился в финансовом институте.

Я начал ковыряться в конструкторах, чтобы собрать нужный мне сайт. Дело шло тяжело. Получалось не сразу. Спустя пару недель мучений сайт у меня все-таки появился, но выглядел криво и работал не всегда так, как мне хотелось.

Я опубликовал его в интернете, и через него меня начали находить мои клиенты и покупать мои товары. Я поделился этим со своими друзьями и знакомыми. Все были удивлены, что я смог самостоятельно разобраться в теме и сделать сайт, который приносил мне клиентов.

В итоге меня эта тема с сайтом так затянула, что я решил разобраться основательно: как работают сайты, как их создают программисты, дизайнеры и так далее. Я начал рыть в интернете материал и учиться в свободное время. Потом стал учиться все время – и через два с половиной месяца заново переделал свой сайт. Теперь он устраивал меня полностью и работал как надо.

О том, что я сделал себе сайт самостоятельно, знали уже все мои друзья. И ко мне начали обращаться за советом другие предприниматели. Сначала я просто давал консультации, как лучше всего сделать сайт и при помощи чего его можно разработать.

Потом ко мне обратился предприниматель, который предложил сделать ему сайт за деньги. Я сделал. Тогда я заработал свои первые деньги как фрилансер. Я даже не знал, что это называется фрилансом.

Дима рассказывал так, словно заново проживал тот период жизни. Его переполняли эмоции. Он перевел дыхание и уточнил у Антона:

– Я тебя не сильно утомляю своим рассказом?

– Конечно нет! Не останавливайся на самом интересном месте! – воскликнул тот, махая руками по воздуху. – Скажи, а ты что, без посторонней помощи смог разобраться в программировании? Где ты нашел такую информацию?

– Ну, вообще, для того, чтобы сделать небольшой сайт, языки программирования не нужны, нужны языки разметки, но я не буду сейчас уходить в подробности, потому что это может затянуться. Скажу только, что в интернете действительно полно материалов, чтобы изучить эту тему. Правда, мне пришлось пересмотреть столько информационного хлама... – Дима закатил глаза и помотал головой, изображая свое негодование. – Например, на YouTube много хороших видеоуроков, как сделать сайт, но довольно сложно найти толкового автора, который рассказывал бы все это простым языком.

– Что? На YouTube есть такие видео? – искренне удивился Антон. – Но я каждый день смотрю YouTube. Там нет ничего про сайты и то, как их сделать!

– Это на твоём YouTube ничего нет, потому что он подстраивается под твои интересы. Если ты любишь футбол, он будет показывать тебе матчи, обзоры и все, что связано с футболом. Если любишь сериалы, будет показывать все про них и так далее. Но если ты начнешь искать что-то про сайты или фриланс, YouTube начнет подсказывать тебе видеоуроки про сайты и фриланс. Все просто.

– Очуметь. Я не знал об этом. А что было дальше – после того, как ты сделал первый сайт за деньги? – Антон чуть не спросил, сколько стоит тот сайт. Уж очень его интересовала тема денег, но воспитание не позволяло задать этот вопрос.

Дима продолжил:

– В какой-то момент деньги, которые я стал зарабатывать на создании сайтов, превысили доход от моего небольшого бизнеса, и я понял, что моему хобби стоит уделить больше внимания. Я нашел наставника в интернете. Начал проходить курсы по разработке сайтов и дизайну, чтобы научиться делать сайты лучше и быстрее. Освоил десятипальцевую слепую печать и начал собирать портфолио.

– Какая-какая печать? – перебил его Антон.

– Десятипальцевая слепая. Десятипальцевая – это когда ты печатаешь не двумя пальцами на клавиатуре, а используешь все десять пальцев. А слепая она потому, что в этот момент ты не смотришь на клавиатуру, печатаешь вслепую.

– Ого! Вот это круто! – воскликнул Антон и продолжил: – То-то я удивился, как ты большие сообщения печатаешь за несколько секунд. Не знал, что это так называется. И сколько ты этому учился?

– Около двух месяцев. Я использовал для этого специальную программу-тренажер на компьютере. Очень помогает.

– Скинь мне ее, пожалуйста! – попросил Антон.

– Не вопрос, – с улыбкой ответил Дима.

– Спасибо. А ты сказал, что в какой-то момент твой доход от фриланса стал больше, чем доход от основной работы... – Антон осекся, потому что чуть не задал свой главный вопрос. Пауза затянулась.

– Ты хочешь узнать, сколько я тогда зарабатывал, правильно понимаю? – вставил Дима, видя, как тяжело дается этот разговор его другу.

– Ну, я знаю, что про это не принято говорить, поэтому если ты не хочешь – давай сменим тему, – проговорил Антон, немного стянув плечи.

– Да брось, это нормальный вопрос. Я не знаю, чего ты так паришься, но у фрилансеров нет этих заморочек по поводу заработка. Я на тот момент зарабатывал на сайтах пятьдесят тысяч рублей в месяц. Для меня тогда это были большие деньги, – ответил Дима. Было видно, что вопрос о деньгах его нисколько не смущает.

Антон подбирал фразы, он никак не мог понять эту цифру. Потому что по его рабочей тетради зарплата в пятьдесят тысяч рублей ждала его, только если он станет старшим мене-

джером отдела. А это должно было произойти не скоро. А тут перед ним сидел его ровесник, который эти самые пятьдесят тысяч делал, сидя за компьютером и разрабатывая сайты. Причем это было какое-то время назад.

– А сколько ты зарабатываешь сейчас? – спросил он и почувствовал, как от этого вопроса вспотели его ладошки.

– По-разному. От ста пятидесяти до двухсот пятидесяти тысяч рублей в месяц.

У Антона случился шок второй раз за последние несколько минут.

– Ого! Ты серьезно? – спросил он машинально. На самом деле этот вопрос был риторическим, то есть не требовал ответа. Видно было, что Дима не обманывает и не рассказывает историю ради красного словца.

– Да, серьезно. Но ты только не подумай, что все так легко и безоблачно. Я плачу налоги, несу расходы, у меня есть бюджеты на рекламу, на мне много ответственности и все такое. И пришел я к таким результатам не сразу. Не давай мозгу тебя обмануть. Я сейчас тебе рассказал путь, которым шел последние несколько лет. А тебе кажется, что это было по щелчку пальцев. У меня были и кризисные моменты, когда я не зарабатывал ничего или даже был в минусе. Всякое бывало.

– Это понятно, я просто в шоке. Я всегда представлял людей, которые зарабатывают такую кучу денег, немного другими. Они в моих мыслях были такими толстыми дядьками в деловых костюмах, и у них три подбородка и очки. Ну, в общем, ты понял. А тут передо мной ты. Абсолютно нормальный парень – и зарабатываешь такие деньги, что мне и не снились.

– Хм, толстые дядьки, говоришь? Это твоя большая проблема, о которой ты еще даже не подозреваешь. Как раз из-за этого ты не сможешь в ближайшем будущем вырасти в деньгах. Эту штуку нужно убирать из твоей головы, пока она тебе жизнь не испортила. Ну, не все сразу, – заметил Дима.

Он продолжил:

– Я тоже раньше жил с установкой на то, что большие деньги честным трудом не зарабатываешь и что все богачи – злодеи. Это сильно мешало развиваться. Удобнее было все время жаловаться на жизнь, на депутатов и Россию, на дурацкие законы, на менталитет и так далее. Я не брал ответственность за себя и свою жизнь.

– Да, но ведь политическое положение... – начал Антон, чувствуя, что разговор заходит в знакомое ему русло. На этом поле ему не было равных. Он собирался привести целую стопку аргументов о том, что ситуация в стране сейчас действительно не самая лучшая. В его рукаве было несколько козырей для таких разговоров.

– Стоп! – резко прервал его Дима. – Я не обсуждаю политику ни с кем.

Его лицо стало серьезным. Было понятно, что он не шутит. Настала тишина. Когда Дима убедился, что Антон его услышал, он продолжил:

– Мне не интересно обсуждать политику. Для меня это не важно. Я выбрал фриланс, потому что так я могу брать ответственность за себя, мою жизнь и положение моей семьи в свои руки. Положение фрилансера почти целиком зависит от самого фрилансера. Эффективно работаешь – много зарабатываешь. Ничего не делаешь и ленишься – не получишь денег. Нет виноватых. Некого винить, понимаешь?

Антон кивал всему, что говорил Дима. Но в голове все еще держал свои политические мысли, которым так резко не дали ходу. С ним такое было впервые. Было обидно. Он понимал все то, что говорил его друг. Его пугала ситуация, где все бы зависело от него самого. Этот груз тотальной ответственности его напрягал.



– Понимаю, – коротко сказал Антон.

Дима набирал обороты в своей пламенной речи:

– Фрилансер сам выбирает, будет ли его сегодняшний день рабочим или выходным. Где он будет работать: дома, в кафе, в коворкинге или вообще соберет вещи, улетит на Бали и будет работать оттуда.

Конечно, большинство фрилансеров никуда не летит и просто работает из дома, но даже тут есть полная свобода. В любой момент можно закрыть ноутбук и пойти с семьей отдыхать в парке, если хорошая погода. Можно не торчать в пробке утром и вечером. Можно приехать в торговый центр, когда нет очередей, и так далее. Это очень напоминает состояние из детства, когда уроки в школе отменили и тыходишь в город тогда, когда ты там не должен был быть.

Антон заулыбался. Он вспомнил это сладкое чувство из детства, когда можно было гулять и не париться о деньгах, аренде квартиры или о покупке вещей. Тогда действительно было больше свободы и легкости. Он активно закивал в ответ на речь Димы, давая понять, что тема с детством ему близка.

Дима улыбался и говорил:

– Когда ты фрилансер, над тобой нет начальников. Это чувство свободы немного опьяняет, и не все выдерживают это, потому что привычнее в своих бедах винить начальство, это у нас в крови. Так делали наши родители, а мы повторяем их стратегии поведения.

Родители всегда говорили, что нужно окончить школу, институт, найти стабильную работу и работать на ней до пенсии, чтобы на эту самую пенсию заслужить. Время изменилось. Условия игры тоже изменились.

Сейчас фрилансером может стать любой адекватный человек. Есть даже дети, которым по четырнадцать-пятнадцать лет, а они уже занимаются фрилансом. И, черт возьми, зарабатывают больше, чем их родители. А родители знаешь что им говорят?

Дима прервался и вопросительно посмотрел на Антона. Тот отреагировал:

– Эм... «Молодец, сынок»? – неуверенно спросил он.

– Нет. Они говорят, что-то типа: «Бросай заниматься ерундой! Весь день сидишь за компьютером. Займись уже чем-нибудь полезным». – Дима закончил фразу, уперев руки в бока, изображая типичных, в его понимании, родителей.

Он продолжал:

– Они не желают плохого. Просто в их картине мира не было сценария, что можно зарабатывать за компьютером. Но я повторяю, правила игры изменились. Сейчас это может делать любой, кто готов учиться, работать, затем снова учиться и работать еще эффективнее, чем раньше.

– У меня не укладывается в голове. Вот ты говоришь, что фрилансер – это свободный человек: сам решает, куда полететь, и так далее. Но тут же ты говоришь, что нужно учиться и работать все эффективнее. У меня не сходится, – не выдержал и выпалил свой вопрос Антон. Его глаза горели, беседа явно его затянула и вызвала неподдельный интерес.

– Все просто. Сначала ты много учишься и работаешь как конь, – тут Дима расплылся в широкой улыбке, которая перетекла в смешок, – а потом ты начинаешь работать головой и выстраиваешь свою работу так, что зарабатываешь больше, а работать приходится все меньше. В идеале можно прийти к тому, что ты работаешь двадцать часов в неделю, а зарабатываешь столько, что хватает на всю семью и все твои хотелки. – Он широко махнул рукой,

показывая, что при таком раскладе тебе доступно очень многое. – Но это в идеале, – повторился он.

– А-а-а. Теперь понял, спасибо, что разъяснил. Слушай, а ты говоришь, что фрилансером может стать любой. Это что получается, даже я могу им стать? – спросил Антон и глотнул уже давным-давно остывший чай с травами.

– Конечно можешь, – коротко ответил Дима.

– А что для этого нужно делать?

– Если коротко, то тебе нужно выбрать направление, то есть профессию. Например, веб-дизайнер – это человек, который рисует дизайны сайтов и приложений. Или, скажем, разработчик – человек, который пишет программный код для сайтов или приложений. Все, что есть в твоих приложениях на смартфоне, – Дима указал рукой на телефон Антона, – все эти иконки, кнопочки и тексты когда-то были нарисованы веб-дизайнером и затем запрограммированы разработчиком.

Дима тоже отхлебнул из стаканчика и поморщился. Он не любил холодный кофе. Поставив стакан обратно на столик, он продолжил:

– После того как ты выбрал профессию, тебе нужно начать ее осваивать. Изучить основы, разобраться с базовыми понятиями, научиться пользоваться рабочими инструментами. Можно пройти для этого специальные онлайн-курсы, где весь материал представлен сжато и структурированно. Все это, естественно, за компьютером. Потом начинаешь практиковаться, нарабатывая свое портфолио. Будет круто, если ты найдешь наставника, который будет тебя поддерживать и вести до результатов.

Много терпения, усердия и труда – и через несколько месяцев ты получишь первые результаты в виде заработанных денег.

– И сколько денег можно заработать на старте? – спросил Антон, еле дождавшись, пока Дима закончит фразу.

– Ну-у, на самом старте немного. Тысяч десять в месяц, – протянул Дима.

– Что? А почему так мало? Пахать целый месяц ради десяти тысяч рублей. Да мне этого даже не хватит на жизнь! – воскликнул Антон, возведя руки вверх. Его негодованию не было предела. – Ты же говорил, что зарабатывал по пятьдесят тысяч.

– Хех, ты еще даже не начал, а уже сдался, – усмехнулся Дима. – Вот так это и бывает в жизни. Сам себе нарисовал пальмы и острова, а тут работать придется, да еще и за гроши в самом начале. – Дима гримасничал. Его эта ситуация позабавила.

– Пойми, – продолжил он, – то, что я тебе рассказал, – это результат моего труда за последние годы. Годы, понимаешь. А ты у меня спросил про первые месяцы. – Он поднял палец вверх. – Чтобы выйти на стабильный доход, потребуется время. Это же не волшебная таблетка от всех бед. Будь взрослым. – Дима успокаивал растерянного Антона, как ребенка.

– А как мне быть с моей работой? Я ведь там торчу целый день, – спросил Антон.

– Никто не просит тебя бросать все и сразу. Работай, а параллельно изучай свою новую профессию.

– Ага, знаешь, сил ведь после работы вообще не остается, – начал жаловаться Антон.

– Знаю. Сам через это проходил. Скажи мне, что ты делаешь обычно после работы? – спросил Дима с неподдельным интересом.

– Отдыхаю и расслабляюсь.

– Это понятно, а как именно?

– Смотрю сериал, листаю ленту в соцсетях, – с небольшим чувством вины сказал Антон. Он не гордился своим отдыхом, ему хотелось отдыхать не так. Но на большее у него не хватало фантазии.

– Понятно, а на чем смотришь сериалы?

– На своем ноутбуке.

– А что тебе мешает вместо сериала включить видеоурок и изучить новую тему в твоей будущей профессии? – улыбаясь, спросил Дима.

– Шутишь, что ли? Я и так целый день работаю, а ты предлагаешь мне поработать еще и вечером, – продолжил жаловаться Антон.

– Ну не хочешь – не надо. Просто ты сам спросил у меня, можешь ли ты начать заниматься фрилансом. Я тебе ответил. Но если ты так сопротивляешься, я тебе помочь никак не смогу, – заявил Дима. Улыбка ушла с его лица.

– Блин, да, чего-то я разнылся. Что ты там, говоришь, нужно делать? – оправдался Антон.

– Нужно просто заменить сериал видеоуроками и начать использовать свой ноутбук для других целей. Этот компьютер в будущем может принести тебе неплохие деньги, если ты изменишь некоторые свои привычки. – Дима приложил палец к виску и постучал, как бы указывая на то, что следует пораскинуть мозгами.

– Я тебя понял. А ты говорил, что нужно найти наставника. Где мне его искать?

Антон явно затянул этот разговор, он не заметил, как летит время. Ему так не хотелось отпускать Диму, потому что от него пахло жизнью.

## Глава 8. Наставник

Дима откинулся назад на диване. Он подумал несколько секунд, вытянув ноги и запрокинув руки за голову.

– Можешь зайти на специальные форумы, где общаются фрилансеры, можешь найти какого-то автора YouTube-канала и попросить его стать твоим наставником. Главное, помни, что ты должен заплатить за наставничество цену, иначе из этого ничего не выйдет, – ответил Дима.

– Ого, и сколько нужно платить наставнику?

– По-разному. Нет четких ценников, как у тебя в магазине, – Дима посмеялся, – потому что цены на фрилансе действительно у всех разные.

– А ты можешь быть моим наставником? Чего далеко ходить, вот же ты передо мной. У меня больше знакомых фрилансеров нет. – Антон даже привстал от гениальности своей задумки.

– Могу. Мое наставничество стоит пятьдесят тысяч рублей, – четко заявил Дима.

– Чего-о-о? – протянул с отчаянием Антон. Таких денег у него не было. – А почему так дорого?

– Антон, понятия «дорого» не существует. Бывает выгодно и не выгодно. Все. Если ты станешь фрилансером, тебе часто придется слышать возражение «дорого». А на самом деле это выглядит так: представь, что ты нашел наставника, и его наставничество стоит триста тысяч рублей. Это дорого?

– Конечно дорого! – вскрикнул Антон. У него аж дыхание перехватило от этих цифр. Эта сумма была больше десяти его зарплат.

– А теперь представь: с поддержкой этого наставника ты выйдешь на доход в двести тысяч рублей в месяц. Это дорого?

– Блин, да это все равно дорого, – сказал Антон уже спокойнее.

– Слово «дорого» в твоем случае – это эмоция. А теперь давай включим голову и перестанем мыслить рамками месяца. Я прекрасно понимаю, что ты, как человек, получающий ежемесячную зарплату, мыслишь в пределах тридцати дней, это нормально. Итак, человек за триста тысяч довел тебя до ежемесячного дохода в двести тысяч рублей. Сколько ты заработаешь за один год, благодаря его наставничеству?

– Хм, я заработаю почти два с половиной миллиона рублей. – Антон не считал точную цифру. Он понимал приблизительный порядок.

– Два миллиона и четыреста тысяч, если быть точным. Там еще есть налоги. Если ты будешь зарегистрирован как предприниматель, тебе нужно будет с этой суммы заплатить сто сорок четыре тысячи рублей налогов. – Дима считал все цифры в голове.

Антону стало дурно. Он был морально не готов заплатить государству такие большие деньги. Учитывая все то, что он знал о политике, он не считал нужным платить такие огромные суммы.

Однако когда он читал новости о том, что какая-то корпорация уклонялась от налогов, его просто распирало от злости и обиды за державу. Он перевел дух.

Дима продолжал:

– Итого за год ты заработаешь два миллиона и двести пятьдесят шесть тысяч рублей, верно? Значит, ты как бы за двести тысяч рублей покупаешь два миллиона двести пятьдесят шесть тысяч рублей.

– Ого! – глаза Антона максимально расширились.

– Ну что, теперь дорого?

– Ну если считать так, то не дорого.

– Как это не дорого? – громко спросил Дима. – Ты же только две минуты назад сказал, что это дорого.

– Ну когда посчитали за год, получилось не дорого.

– Да потому что не бывает дорого или дешево. Бывает выгодно и не выгодно.

– Теперь я понял, о чем ты, – спокойно ответил Антон. – Но твое наставничество за пятьдесят тысяч рублей для меня все равно дорого. – Он запнулся и тут же исправился: – Ну то есть не выгодно. Можно ли как-то начать бесплатно или дешевле?

– На самом деле вопрос «выгодно или не выгодно» – он работает в две стороны. Например, это наставничество выгодно мне, но не выгодно тебе – тогда сделка не состоится. Но если я сброшу ценник, это станет выгодно тебе и не выгодно мне – сделки снова не будет. Она будет только в том случае, когда выгодно обеим сторонам. Молодец, что спросил про бесплатно, потому что тут есть один важный момент. Бесплатно – чаще всего не работает. Если кто-то начнет обучать тебя бесплатно, он потеряет к этому интерес очень быстро, потому что невыгодно тратить на это время. А ты потеряешь интерес, потому что не заплатил цену и знания для тебя не несут ценности. И в такой сделке нет ответственности.

– Я не понимаю, о чем ты. Я буду делать все задания ответственно, если ты мне их дашь. То, что нужно все сдавать в срок, я уже знаю, – приложив руку к груди, заявил Антон. Ему очень хотелось показать свою надежность, но он не знал, как это сделать.

– Хорошо, давай попробуем. Я готов стать твоим наставником бесплатно до первого твоего срыва по заданию, – неожиданно ответил Дима.

– Вот так просто? Ты же только что говорил, что это стоит полтинник! – подколот его Антон.

Он не понимал, что на такие условия Дима идет лишь потому, что был точно уверен, что его ученик не станет усердно учиться, если не заплатит за это цену. Дима видел, что Антону комфортно в его текущем положении: у него есть стабильная работа, привычный уклад жизни и нет никаких причин для прорывов.

Кардинально менять что-то Антон был не готов. А если у человека нет этого чувства в сердце, то действия вряд ли приведут к мощным результатам. Это скорее было для него некой забавой и игрой.

– Да, так просто, – сказал Дима, – и вот твое первое задание: я сброшу тебе в чате ссылку на небольшой видеокурс. Его нужно будет пройти и выполнить задания. Как только вернешься домой, изучи объем курса, рассчитай, сколько тебе на него потребуется времени, и договорись со мной о дедлайне.

– Что такое дедлайн? – переспросил Антон.

– Дедлайн – это крайний срок, – поправил сам себя Дима. – Я говорю на сленге, уже привычка. Ну так что, буду ждать от тебя сегодня сообщения? – Дима протянул свою руку, чтобы закрепить договоренность.

– Да, сегодня напишу, – ответил Антон и пожал протянутую ему руку.

– Нам пора выдвигаться.

– Да, засиделись мы.

Они спустились на третий этаж попрощаться с администратором Полиной. Она дала Антону анкету, которую нужно было заполнить дома и принести с собой в следующий раз, если он решит купить здесь абонемент.

– А ты не будешь платить? – спросил Антон у Димы, который направился к выходу.

– У меня тут куплен абонемент на месяц. Могу приходить в любое время дня и ночи в течение тридцати оплаченных дней, – ответил Дима и продолжил свой путь к выходу.

Полина протянула Антону визитку, на которой был номер телефона, ссылки на социальные сети коворкинга, ссылка на сайт и знакомый Антону квадратик с QR-кодом.

– Приходите к нам работать. Будем вас ждать. Очень была рада познакомиться с вами, – сказала Полина вслед уходящему Антону.

– Спасибо, я обязательно вернусь. До свидания! – сказал Антон и помахал рукой. Он побежал догонять уходящего Диму.

– Дима, а почему у тебя на визитке нет ни номера телефона, ни ссылок, а только QR-код? – догнав, спросил Антон.

– А, это визитка для своих, для тех, кто в теме. Я даю такую обычно, когда езжу на конференции по веб-разработке. Там все знают, что делать с QR-кодом, и вопросов не возникает, – пояснил Дмитрий, – а тогда в магазине у меня не было других под рукой. Заказчикам своим я даю нормальную визитку, где все подробно расписано.

– Хм, понял. А фрилансеры что, еще на конференции ездят?

– Конечно, – ответил Дима, подходя к своему автомобилю, который был припаркован недалеко от входа. – Давай прощаться, – сказал он Антону и протянул свою руку.

– Погоди, ты сказал, что наставничество стоит пятьдесят тысяч рублей и что дешевле тебе невыгодно. Как ты посчитал эту цену? – Антону не хотелось оставаться один на один со своими вопросами, которые он не успел озвучить.

– О, хорошо, что спросил. Вот тебе задание: посчитать и прислать мне стоимость часа твоей работы, – сказал Дима. В его голосе чувствовались нотки приказного тона. Антона это не смутило.

– Стоимость часа работы. Окей, не вопрос, я знаю свою часовую ставку. Могу тебе хоть сейчас сказать.

– Нет, посчитай и пришли мне ответ в чате, – возразил Дима.

Антон не понял подвоха. Было неясно, почему Дима не принимает его часовую ставку как ответ, ведь это же просто. Смирившись с тем, что нужно просто выполнить это задание, он попрощался с Димой крепким рукопожатием и поблагодарил его за вечер и ту пользу, которую он дал. Антон побрел к своему автомобилю. Голова немного припухла от количества информации за сегодня.

## Глава 9. Час работы

Вернувшись домой, Антон сразу же сел за компьютер. Он был воодушевлен тем, что у него появился наставник и в скором времени можно будет стать фрилансером. Он принялся за задание, которое дал ему Дима: посчитать стоимость своего часа работы.

Казалось бы, решением этой задачи было заглянуть в ведомость и посмотреть свою часовую ставку на работе. Но этот вариант не одобрил Дима, а значит, эту цифру нужно было посчитать по-другому.

Антон решил загуглить. Именно таким словом на сленге обозначался поиск информации в интернете. Искать можно было на каких угодно сайтах, но это все равно называлось в честь известного поисковика от компании Google.

В поисковой строке появилась фраза «Как посчитать стоимость часа работы». Из найденных статей Антон узнал, что стоимость часа считают по-разному, но самый простой способ узнать эту заветную цифру был такой: нужно было взять сумму заработанных денег за определенный период, например месяц, и разделить эти деньги на количество рабочих часов. На калькуляторе Антон вбил свою зарплату и поделил на количество рабочих часов за последний месяц. Зарплата Антона составляла 27 420 рублей. За последний месяц он отработал 170 рабочих часов. Антон удивился: он никогда не считал эту цифру, и оказалось, что он проводит в магазине очень много времени. Поделив, он получил цифру: 161 рубль. Именно столько стоит час его работы по этим вычислениям.

Он открыл окно с чатом на своем компьютере и отправил Дмитрию эти расчеты. К его удивлению, Дима ответил почти сразу:

«Неверный расчет. Считай снова».

«А как верно считать?» – спросил Антон

«Ты не учел налоги и другие затраты, например временные. Я отключаюсь. Сообщение смогу прочитать только завтра утром. До связи!»

«Хорошо, до завтра», – ответил Антон.

Антон вспомнил, что действительно не вычел налоги, которые он платит из своей зарплаты. Он отнял от 27 420 рублей налоги в размере 3 564 рубля, и получилось, что в месяц после налогов он зарабатывает 23 855 рублей, а за час работы 140 рублей.

«Так, а что делать с другими затратами, про которые писал Дима? Что он имел в виду?» Снова открыв браузер, Антон начал искать другие способы посчитать этот показатель.

Он наткнулся на утверждение, что рабочим часом считается все время, затрачиваемое на работу. Время, потраченное на дорогу на работу, тоже считалось рабочим, потому что его нельзя было потратить куда угодно. Оно отводилось именно для работы.

Антон был не согласен с этим высказыванием и собирался закрыть страницу сайта, который он видел перед глазами.

«Пока я еду на работу, мне не платит деньги магазин. Пока я надеваю форму в раздевалке, мое рабочее время не считается и за это мне тоже деньги не платят. За обед и время на дорогу домой я тоже не получаю никакой оплаты. Это не может считаться работой», – подумал он.

Далее он вычитал, что время по дороге на работу можно считать не рабочим, если это время тратится на какие-то другие дела – например, на прослушивание аудиокниг. Получалось, что если слушать аудиокнигу по пути на работу, то это время считалось не рабочим, а временем, потраченным на саморазвитие.

«Ну вот, я же говорил, что это время не может считаться рабочим», – пробормотал себе под нос Антон.

«Хотя погоди-ка. Интересно получается. Я же никогда не слушаю книги по пути на работу. Я по пути на работу... – Он замолчал, а потом продолжил: – Еду на работу. Черт возьми, я это время отдаю работе! От двери моей квартиры до выхода в торговый зал у меня уходит примерно полчаса. Итого каждый день я дополнительный час отдаю работе. Значит, я работаю в неделю не по сорок часов, а по сорок пять? – спросил он сам себя. – Жесть!»

Антон сел и пересчитал показатели. Стоимость часа снизилась до 118 рублей. Он отложил калькулятор в сторону. Его стоимость часа на его глазах растаяла с 161 до 118 рублей.

Он отправил свои расчеты Диме, а себя в кровать. Вместо расслабленного воскресного вечера он сегодня провел вечер, полный новых открытий, знаний и разочарований. Все эмоции смешались воедино и не давали заснуть. Было непонятно, как теперь жить с тем, что он узнал.



## Глава 10. Трудовые будни

Проснувшись рано утром, Антон первым делом схватил в руки смартфон и проверил ответ от Дмитрия. Он прочитал:

«Я рад, что ты при расчетах учитывал даже то время, которое тратишь на дорогу, – это похвально. Твой показатель близок к реальности. Я принимаю это задание как выполненное. И напоминаю тебе, что жду, когда ты объявишь мне дедлайн по тому курсу, что я тебе скинул вчера».

«Точно! Курс!» Антона бросило в жар. Он совсем забыл, что обещал посмотреть программу этого видеокурса и оценить, сколько у него уйдет на него времени.

Ничего не ответив Диме, он подбежал к ноутбуку и перешел по ссылке, которую ему скинул Дмитрий еще вчера. Открылся сайт с описанием видеокурса, состоящего из десяти видеуроков. Он бегло посмотрел информацию на сайте и увидел, что курс стоит тысячу рублей. Антон никогда не покупал такие штуки через интернет. Разбираться с этим у него не было времени, пора было бежать на работу.

Он молниеносно почистил зубы, оделся и торопливо вышел из дома. Ключи, машина, выезд из двора, перекрестки, проспекты, светофоры. Антон на минуту вспомнил свои вчерашние расчеты.

«Надо бы начать слушать аудиокниги за рулем, чтобы время в дороге не относилось к рабочему, а шло на саморазвитие, – подумал он. – Правда, сейчас не самое подходящее время. Не опоздать бы на смену».

Он добрался до работы вовремя. Его ждал тяжелый рабочий понедельник. Во время обеда он разговорился с коллегами и совсем забыл о задании, которое дал ему Дмитрий. И только возвращаясь к машине после рабочей смены, он увидел пропущенное сообщение от Димы: «Ты куда пропал? С тобой все в порядке?»

Антону было стыдно за то, что он за весь день никак не продвинулся по заданию и не ответил своему наставнику. Он решил исправить эту ситуацию, как только вернется домой. Он почти валился с ног после рабочего дня.

Доехав до дома, он поужинал и решил прилечь, чтобы немного прийти в себя после работы. Он пообещал себе, что через десять минут изучит курс и наконец ответит Дмитрию, сколько потребует времени на изучение курса.

Проснулся Антон только утром под писк будильника. Во рту пахло кошками, а на душе эти кошки скребли когтями. Он вспомнил данное самому себе вчерашнее обещание изучить курс и зажмурил глаза. Очень хотелось отмотать время назад, но сделать это было невозможно.

Он быстро почистил зубы и позавтракал. Усевшись за компьютер, открыл ссылку с курсом и прочитал еще раз описание. Он долго смотрел на ценник. Антон не рассчитывал платить за него и надеялся получить эти материалы бесплатно.

Антон никогда не платил за сериалы, которые смотрел, и фильмы, которые скачивал. Если ему нужна была программа, он находил ее на специальных сайтах – торрентах и скачивал пиратскую версию оттуда. Он считал, что нет смысла платить за то, что можно найти бесплатно.

С курсом он решил поступить так же. Он начал искать этот курс в Сети, чтобы скачать его бесплатно. Он хотел попросить этот курс у Димы: наверняка он у него уже был. Но писать Диме не хотелось, потому что Антон и так уже затянул. Надо было быстрее прислать ответ.

Найдя ссылку на скачивание курса на одном из пиратских сайтов, Антон скачал файл. Нажав два раза на скачанный документ, Антон увидел всплывающее окно, в нем была голая женщина. Антон удивился. Неужели Дима решил над ним подшутить?

Оказалось, что это большой рекламный баннер, который каким-то образом всплыл на компьютере Антона. Он попытался его закрыть, но сделать это не получилось. Компьютер завис.

«Хорошо, что я съехал от родителей, – подумал он. – Вот бы смеху было, если бы в комнату вошла моя мама и увидела эту голую тетку на экране».

Антон ухмыльнулся и нажал на кнопку перезагрузки компьютера. Время поджимало. Скоро нужно было отправляться на работу.

Компьютер включился, но снова выскочил этот баннер, и ноутбук завис. Потом выскочило еще одно окошко, там было сообщение от антивируса. На компьютере найдено несколько программ, зараженных вирусом. Нужно было очистить компьютер от них, но Антон не мог этого сделать, потому что компьютер не реагировал на нажатие клавиш и движения мышкой.

«Черт! Опять нужно переустанавливать Windows! – начал сыпать проклятиями Антон. – Ладно, где-то тут у меня был установочный диск».

Забавно было то, что даже антивирус, который стоял на компьютере Антона, был пиратским и скачан был не с официального сайта. Программа, которая должна была защищать его от вирусов, сама была подвержена атакам вирусов. Но Антон уже привык к таким зависаниям системы и очень быстро мог заново настроить компьютер. Правда, на это обычно уходило по несколько часов.

Антон видел, что время поджимало, и оставил настройку компьютера на вечер.

Вернувшись с рабочей смены, Антон сразу сел за компьютер. Он уже видел еще одно пропущенное сообщение от Дмитрия. Дима писал, что потерял Антона и просит выйти на связь. Чувство стыда и вины не давали Антону ответить на это сообщение. Было неловко за то, что он так долго не может дать ответ своему наставнику по заданию.

Потратив на переустановку Windows полтора часа, Антон наконец смог открыть этот курс и оценить его объем. Не хватало нескольких уроков, которые были на официальном сайте, но Антон посчитал это не критичным.

Всего перед ним было восемь папок с уроками. Он бегло пробежался по ним, посмотрел задания, прикинул и решил, что на выполнение уйдет максимум три дня. Уроки были короткими, задания тоже.

Он открыл чат с Дмитрием и напечатал сообщение:

«Привет, Дим. Прости, что так долго не отвечал, столько всего случилось, что не было времени даже заглянуть в чат и уж тем более ознакомиться с курсом. Тут еще у меня компьютер сломался немного, пришлось повозиться, чтобы его восстановить. Но теперь у меня все готово к работе. На изучение курса мне потребуется 3 дня :)»

Он поставил смайл с улыбкой в конце, потому что его сообщение казалось ему угловатым. Он не знал, как загладить вину за такую задержку с ответом. Ему было неловко и неудобно перед Димой, ведь тот согласился быть его наставником бесплатно. А теперь Антон вот так пропал на два дня.

Несмотря на то что вечером Дмитрий обычно не участвует в переписке, сообщение все же было прочитано и на экране загорелось уведомление, что Дима печатает ответ. В окне чата через несколько секунд появился текст.

## Глава 11. Кто кому платит

«Привет, Антон. Я тебя потерял. Я рад, что ты наконец-то вышел на связь. Но почему ты не мог меня предупредить, что задерживаешься с заданием, чтобы я не переживал и не ждал тебя попусту? Мы же вроде прошли урок с договоренностями», – написал Дима.

«Понимаешь, я, когда понял, что не успеваю разобраться с этим заданием, не хотел тебе писать, чтобы не являться без результата», – набрал Антон сообщение в ответ.

«Слушай, но ведь когда ты не написал мне – это ведь то же самое, что нет результата, – ответил Дима. – Скажи, ты ведь мог создать договоренность, учитывая новые обстоятельства? Помнишь, мы об этом говорили в коворкинге».

«То есть поломка компьютера – это новое обстоятельство, а значит, я должен составить новую договоренность?» – переспросил Антон.

«Да, именно так, – подтвердил Дмитрий. – Давай договоримся поступать так всегда, когда условия и обстоятельства меняются. Так мы сэкономим время и нервы друг друга. А ты помнишь, что я говорил про „бесплатно“?»

«Да, конечно, помню, ты говорил, что бесплатно – не работает. Но видишь, я же выполнил первую половину задания».

«Выполнил, но затянул донельзя, я уже думал, что тебя искать по моргам и больницам нужно. Это все произошло, потому что для тебя наши занятия и эти задания не представляют никакой ценности, – заявил Дима. – Ты в этот момент тратишь мои деньги, просто не задумываешься об этом».

«Как это? Я не понимаю, можешь пояснить?» – искренне недоумевая, написал Антон.

«Все просто. Сейчас объясню. Ты считал стоимость своего часа. Сколько у тебя вышло?»

«118 рублей за час».

«Ага, а стоимость моего часа колеблется от 1500 до 2000 рублей».

«Ого!» – воскликнул Антон.

«Да, и каждый раз, когда я с тобой занимаюсь, я не занимаюсь своей работой, а значит, недополучаю в среднем 1500 рублей. И мне не жалко это время, если ты используешь его на полную катушку. Но если ты сливаешь его в унитаз, то ты не получаешь знаний, а я упускаю свои деньги. Теперь понимаешь, о чем я?»

Антон задумался. Он никогда не смотрел на эту ситуацию с другой стороны. И вопрос денег в его голове точно не возникал, а если и возникал, то не в такой форме.

«Да, теперь я понимаю, – ответил он. – А что, получается, когда мы сидели в коворкинге, ты тоже терял деньги?»

«Нет, на встречу в коворкинге я выделил свое свободное время, и эта встреча была с тобой как со старым знакомым. А вот с того момента, как мы договорились о наставничестве, у нас появились взаимные обязательства».

«Фух! Я подумал, что ты мне выставишь счет за ту встречу :)»

«Я не прочь пошутить, но сейчас я пишу тебе серьезно и прошу тебя ответственно отнестись к нашей договоренности. Хорошо?»

«Хорошо!» – в очередной раз согласился Антон.

«А теперь представь, что ты заплатил бы за свое обучение. Скажем, те же самые 50 тысяч рублей. Тогда каждая минута промедления стоила денег уже самому тебе. Захотел отложить на завтра? Не вопрос, ты же заплатил. А кто платит, тот и заказывает музыку :)»

«Хм, об этом я не думал», – ответил Антон.

«А я предлагаю тебе подумать. Как долго бы ты возился с задачей, если бы понимал, что твое промедление стоит тебе 1000 рублей?»

«Наверное, я бы сделал ее очень быстро».

«Именно. Кстати, как получилось так, что твой компьютер сломался? Что с ним произошло?» – спросил Дима.

«На компьютер попали вирусы, и пришлось переустановить Windows».

«А где был в этот момент твой антивирус?»

«Он у меня пиратский и не всегда работает как надо».

«Интересно ты решил защитить свой компьютер. Прямо не защита, а непробиваемая стена! А как ты умудрился схватить вирус?»

«Я скачал тот курс, который ты мне задал посмотреть. Там и повылезало всякое».

«Что? Быть такого не может. В личном кабинете ты скачал вирус?»

«У меня нет никакого личного кабинета. Я скачал этот курс с торрента. Бесплатно, между прочим. Не потратив ни копейки!» – с гордостью заявил Антон.

«Так, а почему ты не купил курс на официальном сайте, на который я скинул тебе ссылку?» – удивился Дима.

«Ну... там курс стоил 1000 рублей. Я знал, что могу найти это бесплатно, и скачал с торрента», – написал Антон. Он уже забыл, о чем они вели переписку с Димой несколько минут назад.

«И потерял один день обучения из-за вирусов», – подметил Дима.

«Ну да, тут не повезло: (»

Грустный смайл выразил истинные чувства Антона. Только он сожалел не о том, что потерял день по собственной ошибке. Он негодовал, что ему не повезло со скачанным курсом, что он не проскочил.

«Я же только недавно тебе писал, что день промедления стоит денег. А ты пытаешься сэкономить там, где это встает тебе же боком. Если бы ты купил этот курс, ты бы справился с заданием в тот же вечер, понимаешь? А вместо этого ты потратил два вечера, еще и страдал от чувства вины за задержку по срокам», – отчитал своего ученика Дима.

«Слушай, ты все измеряешь деньгами?»

«Не все. То, что я тебе пишу, – это лишь здравый смысл. Ты тоже со временем научишься работать эффективнее, когда поймешь, что такие вот просчеты стоили тебе времени и денег. Скажи, как часто тебе приходится заново настраивать свой компьютер и устанавливать новый Windows?»

«Довольно часто. Да это все винда, она глючит постоянно».

«Смотри, ты систематически тратишь на это свое время. А мог бы один раз заплатить за антивирус и сохранить себе кучу времени и нервов. Но твое мышление не позволяет тебе платить, ведь „это можно найти бесплатно“. Ты не сажился и не считал. Но давай представим, что каждый месяц ты тратишь по часу на возню с компьютером из-за вирусов. Это 12 часов за год. Твой час работы сейчас стоит 118 рублей. Ты тратишь на свою возню 1416 рублей. Но это не точная цифра, потому что со временем ты растешь и стоимость часа твоей работы становится выше», – написал Дима.

«Кажется, я понял, о чем ты. Никогда бы не подумал, что скажу это, но, похоже, я куплю себе антивирус», – подытожил Антон.

«Отлично. Ты сказал, что на курс тебе потребуется три дня. Я занес в свой календарь, буду ждать ответа в пятницу. И купи уже курс на официальном сайте :)»

«Договорились», – завершил диалог Антон.

Они попрощались, и Антон отправился спать. Он не заметил, как наступила ночь. Уснул он быстро, потому что день вышел тяжелым.

## Глава 12. Работа над курсом

Антон проснулся за пятнадцать минут до звонка будильника. Раньше он бы потянулся в постели, наслаждаясь тем, что можно поспать еще немного. Но сегодня почему-то нежиться в постели не хотелось, и Антон воспринял это как возможность сделать то, что он давно хотел, но на что не хватало времени.

Он решил, что это время идеально для того, чтобы купить курс и выполнить первое задание. Описание курса говорило о том, что после него Антон поймет, что такое фриланс, узнает все тонкости и выберет одно из направлений, в котором будет развиваться.

Антон успел посмотреть первый урок и выполнить небольшое задание. На остальное времени едва хватило, и он уехал на работу. Пока он ехал на работу, он слушал аудиокнигу, которую посоветовал автор курса. Это была книга о личностном росте и мышлении предпринимателя.

Антон был в восторге от самого себя этим утром. Все получалось легко и играючи. В этот раз он не обращал внимания на хамов на дороге, потому что был увлечен прослушиванием книги. Еще ему очень хотелось записать свои мысли по мере прослушивания, но было некуда, и руки были заняты.

На работе Антон обдумывал домашние задания, которые были заданы на курсе. Хотелось сбежать с работы, чтобы все выполнить, но он не мог.

Вернувшись с работы, Антон прыгнул за ноутбук и начал жадно смотреть уроки и выполнять домашние задания. Он много писал. В последний раз он писал столько на парах в университете. Даже мозоль на пальце натер. Он конспектировал, рисовал, подчеркивал, писал, зачеркивал и снова писал.

Ему пришлось даже вспомнить детство. Это предполагало одно из заданий. Надо было выписать все то, чем он любил заниматься в детстве. Нужно было вспомнить свои школьные годы, любил ли он математику или литературу, что ему давалось легче: физика или обществознание – и так далее.

Все три дня прошли в режиме плотной работы по курсу. На руках у Антона в итоге была исписанная тетрадь. На курсе рекомендовали все записывать в специальную программу, которая напоминала блокнот. В ней можно было начать делать заметки с компьютера, а затем продолжить с телефона, потому что все синхронизировалось через интернет и хранилось на удаленном сервере.

Но писать на бумажном носителе Антону было привычнее и проще. Да и это не имело большого значения, потому что важным было то, что Антон за эти три дня узнал столько нового, сколько не изучал со студенчества. Он разобрался во всех тонкостях фриланса и определился с направлением, в котором намерен развиваться.

Он мало спал, но ему и не хотелось, потому что впереди было еще столько всего неизвестного. Он почти дослушал книгу, которую слушал только в машине по пути на работу и домой. Он сам даже удивился, что так быстро можно проглотить целую книгу. Раньше ему

казалось, что на это требуется больше времени. В перерыве на обед самому обеду Антон отводил пятнадцать минут. Остальное время он писал что-то в своей тетрадке, выполняя очередное задание.

Антон захотел стать веб-дизайнером. Проходя тесты на курсе и отвечая на всевозможные вопросы про его детские увлечения, Антон вспомнил, что в детстве очень любил рисовать и собирать различные конструкторы. Это доставляло ему огромное удовольствие, и он мог провести за этим занятием часы напролет. Но что-то пошло не так, и, когда он учился в седьмом классе, один из учителей обронил фразу «Не станьте бедными, как художники».

Скорее всего, фраза была брошена просто так и вообще с другим контекстом, но Антон понял ее буквально. В его голове постепенно сложилось убеждение, что, если продолжить рисовать и сделать это своей профессией, он станет бедным человеком. А бедным становиться не хочется никому, поэтому Антон все реже рисовал и все больше стал углубляться в общественные науки и математику.

Веб-дизайн был близок ему по всем параметрам. Антон растерял все свои навыки рисования, но его обрадовало, что веб-дизайнеру не нужно рисовать, потому что рисуют иллюстраторы. А веб-дизайнер больше похож на человека, который собирает цельную картинку из десятков разных элементов. Это больше похоже на аппликацию или конструктор. Нужно подбирать цвета по определенным схемам, сочетать разные шрифты между собой. Собирать кучу разных элементов воедино, чтобы получился полноценный веб-сайт или мобильное приложение.

Антон написал в своей тетрадке на полях во время просмотра одного из видеоуроков: «Ну и зачем я учился на политолога четыре года?» Ответа на этот вопрос у него не было. Диплом действительно ни разу ему так и не пригодился после окончания университета. Из полезного было лишь то, что он теперь прекрасно разбирался в устройстве государства и политике и мог поддержать любой разговор на эту тему.

После выполнения всех заданий, а это было вечером в пятницу, Антон написал короткое сообщение Дмитрию. Оно выглядело так:

«Привет, Дима. Я буду веб-дизайнером».

На удивление Антона, ответ поступил практически мгновенно.

«Привет! Ура! Я тебя поздравляю с завершением курса. Ты проделал отличную работу», – написал Дима.

«Откуда ты знаешь, что работы было проделано много? – засомневался Антон. – Ты что, следил за мной?»

«Нет, не следил. Просто я знаю, о чем этот курс. Знаю, какие в нем задания. И у меня до сих пор хранятся конспекты с этого курса», – развеял его опасения Дима.

«О, но ты же пришел во фриланс совсем другим путем. Ты пришел к этому сам», – заметил Антон.

«Да, сам. Но это же не отменяет того факта, что я постоянно учусь. Если бы я не прошел этот курс сам, я бы никогда не рекомендовал тебе его и уж тем более не давал бы тебе его в качестве обязательного задания».

«Да, кстати, я забыл тебя поблагодарить. Спасибо за этот курс, он помог мне лучше в себе разобраться. А еще я завел одну крутую привычку!»

«Какую?»

«Я теперь слушаю аудиокниги за рулем», – похвалился Антон.

«Ого, да ты растешь. Это действительно хорошая новость».

«Какой у нас план дальше?» – спросил Антон. Ему не терпелось продолжить. Он не только не чувствовал усталости от своего трехдневного марафона, но и ощущал прилив сил, несмотря на то, что приходилось это все совмещать с основной работой.

«Дальше предстоит плотная работа, но уже более приземленная. Будем учить инструменты веб-дизайнера, которые используются в работе. Но прежде чем мы начнем углубляться в эти дебри, я дам тебе другое задание. Оно крайне важное для твоей дальнейшей карьеры».



## Глава 13. Одно маленькое задание

«Какое это задание?» – с нетерпением спросил Антон.

«Тебе нужно будет завести свой блог, в котором ты будешь рассказывать о веб-дизайне».

«Блог? И что я в нем буду писать? Я ничего не смыслю пока в новой для себя сфере», – возразил Антон.

«Все просто. Твой личный профессиональный блог. Из него твои будущие клиенты будут узнавать о тебе и знакомиться с тобой заранее. Ты будешь записывать туда все мысли, которые будут приходить к тебе во время обучения. В нем ты открыто будешь заявлять о том, что ты новичок и только-только погружаешься в тему. Это нормально, поверь мне».

«Но это же неправильно. Я что, должен на весь мир заявить, что я некомпетентный специалист? „Эй посмотрите на меня, я не шарю в теме, но вы можете заказывать у меня дизайн, я что-нибудь придумаю“ – так, что ли?» – Антон был в недоумении, ему казалось, Дима просто издевается над ним.

«Это как раз таки правильно. Неверно будет, если ты заявишь, что ты мегапрофессионал, когда сам таковым не являешься. Приучайся быть честным со своими будущими заказчиками. Да, ты новичок, но так будет не всегда. Ты будешь учиться и прокачиваться. Твой прогресс будет виден благодаря твоим отчетам в блоге. Потом тебе самому захочется оценить свои результаты, и ты сможешь посмотреть свои первые записи. Это всегда вдохновляет».

«Но я не умею красиво писать!» – возразил Антон.

«А можно мне поговорить с Антоном?» – неожиданно спросил Дима.

Антон подумал, что это опечатка, шутка или ошибка.

«Дим, ты чего, ты уже и так переписываешься со мной».

«Нет, я хочу писать Антону, но сейчас я общаюсь явно не с ним», – продолжал Дима.

«А с кем?»

Антон почесал голову. Все это ему казалось полнейшим абсурдом.

«Ну, я называю его „внутренний бунтарь“. Это такое существо, которое заполняет мыслями всю голову, стоит только в ней появиться какой-то идее».

«Я не понимаю тебя, с тобой все хорошо?»

Антон переживал за своего наставника. Он решительно не замечал, на что намекает Дима.

«Прочитай нашу с тобой переписку. А именно свои ответы на мои сообщения. Этот внутренний бунтарь высказывает сразу, как только я предлагаю тебе сделать что-то, к чему ты не привык или что кажется тебе трудновыполнимым. Ты замечаешь?»

Антон отмотал переписку вверх. Он перечитал вслух свои ответы и наконец понял, о чем говорит Дмитрий. Предложения Димы всегда встречались в штыки. Антон каждый раз придумывал отговорки и поводы, чтобы не делать того, что его просят.

«Да, я заметил этого „внутреннего бунтаря“. Но, блин, это же я. Мой голос в голове сказал мне это написать, я и написал».

«Хорошо, пусть будет так. Я хочу, чтобы ты начал отслеживать диалоги и выписывал в свой блокнот такую простую схему: записывай ситуацию и то, что начал говорить твой внутренний бунтарь. Походи так пару дней, а потом пришли мне фото своих записей, я тебе кое-что покажу», – попросил Дмитрий.

«Хм, договорились», – подтвердил Антон.

«Ну что, ты согласен завести свой блог, куда будешь записывать все свои достижения?»

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.