

Евгений Сергеев

Новая  
индустриализация  
России как  
альтернатива  
её краху

Евгений Сергеев  
**Новая индустриализация России  
как альтернатива ее крушению**

*Текст предоставлен правообладателем  
[http://www.litres.ru/pages/biblio\\_book/?art=17097872](http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=17097872)  
Новая индустриализация России как альтернатива ее крушению: Издать книгу;*

**Аннотация**

Современный экономический кризис в России чрезвычайно недооценен. Его характеристики напоминают кризис СССР конца 80-х годов: автономная рецессия, падение цен на нефть, внешнеполитический кризис, участие в вооруженных конфликтах за пределами страны. Кроме того, современная Россия практически полностью лишилась своей промышленности, иными словами – деиндустриализована. Это угрожает устойчивому развитию и территориальной целостности страны.

Книга будет полезна для всех, кто интересуется методикой преодоления системного социально-экономического кризиса. Выводы о необходимости новой индустриализации, а также её методы подтверждены массивом статистической информации.

## Содержание

Введение	4
Глава 1. Советская индустриализация 1928-41 гг.	5
Глава 2. Экономика во время войны и послевоенного восстановления	16
Глава 3. Экономика СССР с 1953 г. по 1985 г.	27
Конец ознакомительного фрагмента.	34

# **Евгений Сергеев**

## **Новая индустриализация России как альтернатива её крушению**

### **Введение**

Крушение СССР и установление демократического строя не привели к процветанию России. Официозные речи о «вставании с колен» противоречат статистическим данным. В последние 15 лет отмечается некоторый экономический рост, однако он не сопровождается развитием. Страна все больше зависит от экспорта углеводородов и прочего сырья. В структуре федерального бюджета около 50 % – это нефтегазовые доходы.

Современный экономический кризис в России начался в конце 2012 г., когда цена на нефть была высокой, и со стороны Запада не были введены экономические санкции. Это позволяет утверждать, что причины кризиса связаны, в первую очередь, с внутренней политикой. Соответственно, бессмысленно надеяться на рост стоимости углеводородов и снятие санкций. Экономике это уже не поможет.

Рыночные реформы привели к полной деиндустриализации страны. Уничтожены крупные производственные комплексы и целые отрасли. Когда-то лидер в освоении космоса постепенно превращается в сырьевой придаток развитых стран.

Внешнеполитический кризис многих экспертов привел к мысли о необходимости развития собственной экономики. Надежды на успешную интеграцию в мировое сообщество рухнули. Однако понимание этого не отражается на конкретных действиях руководства страны. Тезис об импортозамещении превратился лишь в удобный пропагандистский слоган. Реальные цифры свидетельствуют о падении отечественного производства. Причем обрабатывающая промышленность деградирует быстрее добывающих отраслей. Это приводит к усилению сырьевой зависимости страны.

Единственный метод преодоления негативных явлений – это новая индустриализация, чему и посвящена данная книга.

## Глава 1. Советская индустриализация 1928-41 гг.

Экономика Российской Империи начала резко угасать с момента перехода на золотой стандарт в 1897 г. Развитие промышленности требовало всё большее количество денежных средств, и для их эмиссии российскому государству приходилось брать кредиты у международных банковских структур. По существу это привело к колонизации России иностранными компаниями, когда и государство и бизнес оказались в долговой яме. Отсутствие внутренних источников эмиссии денежных средств негативно отразилось на промышленности, которая значительно уступала США или европейским странам. Первая мировая война наглядно продемонстрировала импотенцию царского режима. Так, например, объемы производства оружия представлены в таблице 1.1.

Страна	Пулемёты, тыс.шт	Орудия, тыс.шт	Снаряды, млн.шт	Самолеты, тыс.шт
Великобритания	239,0	26,4	218,0	47,8
Франция	312,0	23,2	290,0	52,1
Германия	280,0	64,0	306,0	47,3
Россия	28,0	11,7	67,0	3,5

В таблице наглядно показана неспособность царского режима развивать современное производство, одним из видов которого является вооружение.

Участие России в Первой мировой войне было в первую очередь обусловлено не собственными интересами (Германия была главным экономическим партнером), а высокой финансовой зависимостью от французского капитала.

В феврале 1917 г. царизм пал, освободив дорогу для представителей либерального крыла, которые увязли в интригах, оказались неспособными к управлению страной. Поэтому начался медленный процесс развала государства, который смогли приостановить большевики в октябре 1917 г.

Иностранная интервенция и Гражданская война нанесли огромный ущерб пусть даже отсталой промышленности. Новая экономическая политика привела к торжеству торговли и мелких производств, что было явно недостаточным требованиям времени. Безработица в крупных городах достигла 25 % трудоспособного населения. Поэтому идея форсированной индустриализации страны стала превалировать над всеми иными путями развития советского государства.

Главным лозунгом Октябрьской революции был лозунг: «Земли – крестьянам, фабрики – рабочим». Революция и победа в Гражданской войне позволили обеспечить миллионы безземельных крестьян своими наделами. Сформировался класс мелких собственников, форма хозяйствования которого не предполагала высокую товарность сельскохозяйственного производства. Часто подворья жили натуральным хозяйством. Для советской власти это представляло угрозу, так как подобная ситуация угрожала возможностью появления голода в крупных городах.

*«Хотя сельское хозяйство в целом и перевалило через довоенный уровень, валовая продукция его главной отрасли – зернового хозяйства – составляла лишь 91 % довоенного уровня, а товарная часть зерновой продукции, продаваемая на сторону для снабжения городов, едва доходила до 37 % довоенного уровня, причем все данные говорили о том, что есть опасность дальнейшего падения товарной продукции зерна.»*

*Это означало, что дробление крупных товарных хозяйств в деревне на мелкие хозяйства, а мелких на мельчайшие, начавшееся в 1918 году, все еще продолжается, что мелкое и мельчайшее крестьянское хозяйство становится полунатуральным хозяйством, способным дать лишь минимум товарного зерна, что зерновое хозяйство периода 1927 года, производя немногим меньше зерна, чем зерновое хозяйство довоенного времени, может, однако, продать на сторону для городов лишь немногим больше третьей части того количества зерна, которое способно было продать довоенное зерновое хозяйство.*

*Не подлежало сомнению, что при таком состоянии зернового хозяйства армия и города СССР должны были очутиться перед лицом хронического голода»<sup>1</sup>.*

Кроме того, мелкие хозяйства не формировали спрос на промышленную продукцию. У крестьян просто не было возможности покупать трактора и иные средства механизации. Поэтому на XV съезде ВКП (б) было принято решение о проведении коллективизации, объединении мелких крестьянских хозяйств в колхозы и совхозы.

Проведение коллективизации сформировало социалистическое хозяйство на деревне, позволило увеличить товарность производства и привело к значительному увеличению спроса на средства механизации. Так же за счет роста производительности труда коллективизация высвободила миллионы работников, в которых остро нуждалась развивающаяся промышленность. С 1927 по 1939 годы из деревни в город переехало порядка 18,7 млн. чел.<sup>2</sup>

Часто при коллективизации действовали жестко. Так, к примеру, была проведена политика по раскулачиванию крупных землевладельцев. В целом выслали из мест их проживания порядка 1 803 392 кулаков и членов их семей. Иногда вместо переселения использовался иной метод – расстрел, и у автора этих строк прадед-кулак был расстрелян в ныне Тюменской области в 1930 г., где лютовал Роберт Эйхе. *«В 1930 г. жёсткий, волюнтаристский стиль работы Эйхе, слишком наглядно продемонстрировавшего свою предельную некомпетентность, вызвал резкий и открытый протест большой группы ответственных работников Сибири. Однако именно они, а не Роберт Индрикович, были сняты со своих должностей»<sup>3</sup>*. Поэтому многие критикуют коллективизацию. Однако если бы даже государство не принуждало к объединению, то крестьяне со временем стали бы кооперироваться самостоятельно. Это обусловлено тем, что сельское хозяйство – трудное дело, и его неэффективно вести одним двором. Болезнь или иная причина могли сорвать посевную или уборочную кампанию. Совместное хозяйствование предоставляло гарантию непрерывности сельскохозяйственного производства. Коллективизация была начата в 1928 г. и, в целом, завершилась к 1937 г. Динамика увеличения посевных площадей представлена в таблице 1.2.

**Таблица 1.2. Динамика увеличения посевных площадей, млн. га**

---

<sup>1</sup> История ВКП (б). Краткий курс. М., 1950. С. 273–274.

<sup>2</sup> Пыхалов И. В. Сталин без лжи. Вождь знал, как спасти Россию! М., Яуза-пресс, 2014. С. 86.

<sup>3</sup> Жуков Ю. Н. Иной Сталин. М., Вагриус, 2008. С. 434.

	1913 г.	1928 г.	1940 г.
Вся посевная площадь	118,2	113	150,4
Все зерновые культуры	104,6	92,2	110,5
из них пшеница (озимая и яровая)	33	27,7	40,3
Технические культуры	4,9	8,6	11,8
В том числе:			
хлопчатник	0,69	0,97	2,07
сахарная свекла	0,68	0,77	1,23
Картофель и овоще-бахчевые культуры	5,1	7,7	10
Кормовые культуры	3,3	3,9	18,1

Для повышения уровня механизации сельскохозяйственного производства создавались машинно-технические станции (МТС), в которых происходила концентрация тракторов, комбайнов и прочей техники. Непосредственно машины в собственность колхозов и совхозов не переходили. Это объяснялось несколькими причинами. Эксплуатация тракторов или иной техники требовала определенных навыков и знаний, коих не было у простых крестьян. Количество производимой техники не позволяло обеспечить всех новыми машинами, которые порой были финансово недоступны для одного колхоза. Кроме того, при такой форме механизации сельскохозяйственного труда значительно увеличивался коэффициент эксплуатации, так как одна и та же техника последовательно могла работать в разных колхозах. МТСы перешли в собственность колхозов уже в период хрущевских экспериментов. Как ни странно, но в момент рыночных преобразований на крупных предприятиях транспортные цеха начали вновь выделять в отдельные организации. Это позволяло последним выполнять работы не только для самого предприятия-учредителя, но и для иных заказчиков.

Производимая сельскохозяйственная продукция сдавалась государству по плану согласно закупочным ценам. Излишки продукции колхозы и совхозы имели право свободно продавать на специальных рынках. Так же свою продукцию на этих рынках продавали колхозники и оставшиеся единоличники. В 1935 г. более 80 % продовольствия реализовывалось через колхозные рынки, к 1950 г. этот показатель снизился до 65 %.

На XIV съезде Коммунистической партии (1925 г.) в качестве главной задачи партии была поставлена социалистическая индустриализация страны. В постановлении съезда утверждалось следующее: *«Вести экономическое строительство под таким углом зрения, чтобы СССР из страны, ввозящей машины и оборудование, превратить в страну, производящую машины и оборудование, чтобы таким образом СССР в обстановке капиталистического окружения отнюдь не мог превратиться в экономический придаток капиталистического мирового хозяйства, а представлял собой самостоятельную экономическую единицу, строящуюся по-социалистически».*

Выступая на первой Всесоюзной конференции работников социалистической промышленности 4 февраля 1931 г. Иосиф Сталин сказал: *«Хотите ли, чтобы наше социалистическое отечество было побито и чтобы оно утеряло свою независимость? Но если этого не хотите, вы должны в кратчайший срок ликвидировать его отсталость и развить настоящие большевистские темпы в деле строительства его социалистического хозяйства. Других путей нет. Вот почему Ленин говорил накануне Октября: «Либо смерть, либо догнать и перегнать передовые капиталистические страны». Мы отстали от передовых стран на 50–100 лет. Мы должны пробежать это расстояние в десять лет. Либо мы сделаем это, либо нас сомнут».*

В условиях капиталистического хозяйствования индустриализация начинается с развития отраслей группы «Б», которая объединяет предметы потребления. Частному капиталу для получения прибыли проще произвести товары, широко пользующиеся у населения. Далее за расширением отраслей группы «Б» следует рост производства группы «А» (средства производства). Для СССР такой путь был неприемлем, так как он означал возврат в колониальную зависимость от западных стран. Для строительства заводов и фабрик группы «Б» элементарно не было отраслей группы «А», т. е. отсутствовало производство станков и оборудования. Их импорт из иных стран требовал значительных ресурсов. Поэтому приняли решение развивать в первую очередь производство отраслей группы «А». *«Центр индустриализации, основа её состоит в развитии тяжёлой промышленности (топливо, металл и т. п.), в развитии, в конце концов, производства средств производства, в развитии своего собственного машиностроения»<sup>4</sup>.*

Продукция отраслей «А» не являлась товаром, и не могла свободно обращаться, что значительно отличало такую модель хозяйствования от капиталистической. Сталин по этому поводу отмечал: *«Наши средства производства нельзя расценивать как товары по существу. Это не предметы потребления, питания (как, например, хлеб, мясо и т. д.), которые поступают на рынок, которые покупает кто хочет. Средства производства мы, собственно, распределяем. Это не товар в общепринятом смысле, не тот товар, который существует в капиталистических условиях. Там средства производства являются товарами».*

За две первые пятилетки индустриализации построили около 8500 крупных предприятий. Главным фактором успеха стал отказ от рыночного хозяйства, формирование социалистического производства, когда основной целью является не прибыль, а удовлетворение всевозрастающих материальных и духовных потребностей общества. Советский народ с энтузиазмом строил фабрики и заводы, так как знал, что это не место их нещадной эксплуатации, а средство повышения общественного благосостояния. Сравнение среднегодовых темпов прироста производства всей промышленности отраслей группы «А» и «Б» представлено в таблице 1.3.

### **Таблица 1.3. Темпы прироста промышленности**

---

<sup>4</sup> Сталин И. В. О хозяйственном положении Советского Союза и политике партии. Сочинения, т. 8, стр. 120.

Наименование	1929—1932 гг.	1933—1937 гг.	1938—1940 гг.
Валовая продукция всей промышленности	19,2	17,1	13,2
Производство средств производства (группа «А»)	28,5	19	15,3
Производство предметов потребления (группа «Б»)	11,7	14,8	10,1

Для современного человека указанные темпы прироста являются шокирующими. В лучшем случае правительство обещает прирост 2–5%, при этом обещания остаются обещаниями. А в период советской индустриализации темпы роста были сверхвысокими. И это на фоне экономического кризиса в странах капитализма! Удельный вес товаров группы «А» увеличился с 39,5 % в 1928 г. до 61,2 % в 1940 г.

*«За период 1929–1937 гг. среднегодовые темпы роста промышленной продукции в СССР составляли около 20 %, в то время как в капиталистических странах они составляли в этот период в среднем всего 0,3 %. Темпы роста промышленности в СССР во много раз превышали темпы роста промышленности главных капиталистических стран в лучшую пору их развития. Так, в США среднегодовой прирост промышленной продукции составлял: за 1890–1895 гг. – 8,2 %, за 1895–1900 гг. – 5,2 %, за 1900–1905 гг. – 2,6 %, за 1905–1910 гг. – 3,6 %»<sup>5</sup>.* В сравнении доля российского государства в мировом продукте в 1913 г. составляла 4 %, а к 1937 г. достигла 10 %. Динамика производства отдельных видов продукции в натуральном измерении представлена в таблице 1.4.

**Таблица 1.4 – Динамика производства продукции в натуральном выражении<sup>6</sup>**

<sup>5</sup> Островитянов К. Политическая экономия. М.: Государственное издательство политической литературы. 1955 г.

<sup>6</sup> Островитянов К. Политическая экономия. М.: Государственное издательство политической литературы. 1955 г.

Наименование	1913 г.	1928 г.	1932 г.	1937 г.	1940 г.	1940 г./1913 г., %	1940 г./1928 г., %
Нефть, тыс.тн	9234	11625	21414	28501	31121	337,0	267,7
Уголь, тыс.тн	29117	35510	64360	127968	165923	569,8	467,3
Сталь, тыс.тн	4231	4251	5927	17730	18317	432,9	430,9
Металлорежущие станки, шт	1754	1978	19720	48437	58437	3331,6	2954,3
Паровозы магистральные, шт	477	479	827	1172	914	191,6	190,8
Легковые автомобили, тыс.шт	-	-	0,2	117	35	-	-
Грузовые автомобили, тыс.шт	-	1,0	32	244	184	-	18400,0
Комбайны зерновые, тыс. шт	-	-	10,0	43,9	12,8	-	-
Экскаваторы, шт	-	-	85	522	274	-	-

Краны автомобильные, шт	-	-	-	137	139	-	-
Минеральные удобрения, тыс. тн	89,0	135,4	920,8	3240	3237,6	3637,8	2391,1
Кирпич, млн. шт	3357	2790	4900	8666	7455	222,1	267,2
Цемент, тыс.тн	1777	1850	3478	5454	5675	319,4	306,8
Обувь резиновая, млн.пар	38,9	36,3	64,7	84,6	69,7	179,2	192,0
Ткани, млн.м2	2679	2678	2694	3448	3954	147,6	147,6
Сахар, тыс.тн	1347	1283	828	2421	2165	160,7	168,7
Масло животное, тыс.тн	104	82	72	185	226	217,3	275,6
Макаронные изделия, тыс.тн	30	47	185	264	324	1080,0	689,4

Не трудно заметить, что данные о производстве отдельных видов продукции за 1928 г. незначительно отличаются от уровня 1913 г. Это свидетельствует о низкой эффективности НЭПа.

С начала индустриализации фиксируется скачкообразный рост выпуска всех видов продукции. Так, производство металлорежущих станков увеличилось в 29,5 раза, грузовых автомобилей – в 184 раза, стали – в 4,3 раза, минеральных удобрений – в 24 раза. Многие виды производств появились как новые: легковые автомобили, зерновые комбайны, экскаваторы, автомобильные краны.

Повсеместно ручной труд заменялся механизированным на основе электрической энергии.

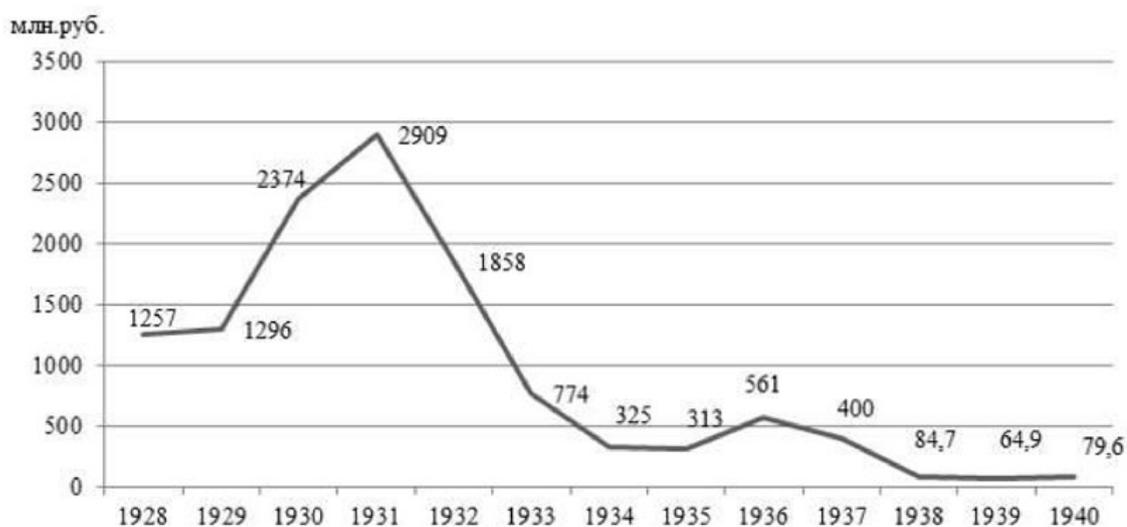
**Таблица 1.5. Производство электроэнергии**

Наименование	1913 г.	1916 г.	1928 г.	1940 г.
Мощность электростанций, млн. кВт	1,1	1,2	1,9	11,2
Производство электроэнергии, млрд. кВт-ч	1,9	2,6	5	48,3

В относительном измерении производство электроэнергии с 1928 г. по 1940 г. увеличилось в 9,7 раза. Это позволило увеличить производительность труда, повысить качество жизни населения. Согласно плану ГОЭЛРО в абсолютном измерении число электростанций уменьшалось за счет ввода гигантов.

Экономический кризис капиталистической системы, начавшийся в 1929 г., способствовал технологическому перевооружению СССР. Множество предприятий группы «А» было закуплено на Западе целиком под ключ. К примеру, Горьковский автомобильный завод полностью приобретен у компании Форд. В свою очередь стоит отметить падение цен на сырьевую продукцию, что привело к значительному снижению доходов от экспорта.

Использование иностранных технологий было повсеместным. Так, к примеру, в 1929 г. советское правительство заключило договор с известным американским проектировщиком Альбертом Каном «AlbertKahn, Inc» на строительство 530 предприятий. Динамика импорта машин и оборудования за 1928–1940 гг. представлена на рисунке 1.1.



**Рис. 1.1. Динамика импорта машин и оборудования**

В 1930 г. происходит значительный рост импорта машин и оборудования, и в 1931 г. он составил рекордную цифру – 2,9 млрд. руб. Это объясняется потребностями первых лет индустриализации. Далее импорт значительно снижается вследствие наращивания соб-

ственного производства отраслей группы «А». Основными поставщиками оборудования и машин были американские, немецкие, английские и французские предприятия.

Ускоренная индустриализация не могла быть такой успешной без государственной монополии внешней торговли (ГМВТ), которая основывалась на прямой роли государства в вопросах импорта-экспорта товаров. Фундаментом ГМВТ выступила общественная собственность на средства производства и государственная валютная монополия. Ограничение свободного передвижения товаров и капиталов защитило зарождающуюся промышленность от крупных мировых монополий. Внутри страны стоимость промежуточных фабрикатов была намного ниже, чем за её пределами. В случае свободной торговли сырье и продукция низких переделов просто бы вымывалась из страны, и индустриализация не смогла бы достичь поставленных целей. ГМВТ не есть синоним автаркии, так как СССР активно участвовал в международном обмене. Среди экспортных товаров стоит отметить пушнину, нефть и нефтепродукты, лес и пиломатериалы, масло и зерно. В противовес ГМВТ западные страны действовали так же далеко не рыночными способами. Так, была введена «золотая блокада», когда золото из СССР в качестве платежного средства уже не принималось. Единственное, что не подпадало под блокаду – это вывоз зерна из советского государства. Многие утверждают, что это и стало одной из причин голода 30-х годов.

Для проведения внешнеэкономических операций создавались экспортно-импортные объединения, которые юридически были отделены от государства. Предприятия для ввоза или вывоза продукции формировали заявки, согласно которым экспортно-импортные объединения выполняли операции. Государственную монополию на внешнюю торговлю упразднили в период перестройки 80-х годов.

Существенным отличием советской экономики от рыночной является директивный план, который в отличие от индикативного предполагает обязательность его выполнения. Планирование экономики осуществлялось на основе межотраслевых балансов, в которых указывалась взаимосвязь между различными отраслями промышленности. Причем методика межотраслевого баланса была использована Госпланом в 1920-х годах, задолго до того как о ней написал свою первую статью В. Леонтьев – лауреат Нобелевской премии.

Огромная советская экономика напоминала крупную корпорацию, когда центр прибыли формировался на самом верхнем уровне, а главной задачей иных уровней являлось снижение себестоимости и выпуск продукции определенного ассортимента. Примерно также работают современные вертикально-интегрированные транснациональные компании, когда движение продукции внутри одной корпорации происходит по трансфертным ценам. Трудно сказать, кто перенял это опыт – СССР у ТНК или наоборот. Однако их подобность свидетельствует об учете советским руководством экономических законов, характерных для любых систем.

Такая форма организации производства позволяла наращивать экономическую мощь страны намного эффективнее, чем при рыночной модели. Планирование есть неотъемлемая составляющая механизма управления, включающего так же организацию, мотивацию, координацию и контроль. Об этом написано в любом современном учебнике по менеджменту, однако наши власти об этом давно уже забыли. И всех, кто настаивает на формировании планов, пусть даже индикативных, сразу клеймят «совками» и прочими. Это позволяет им ни за что не отвечать, так как нет базы для анализа достижения результатов. В советское время было совсем по-другому. Наверное, потому и результаты разные.

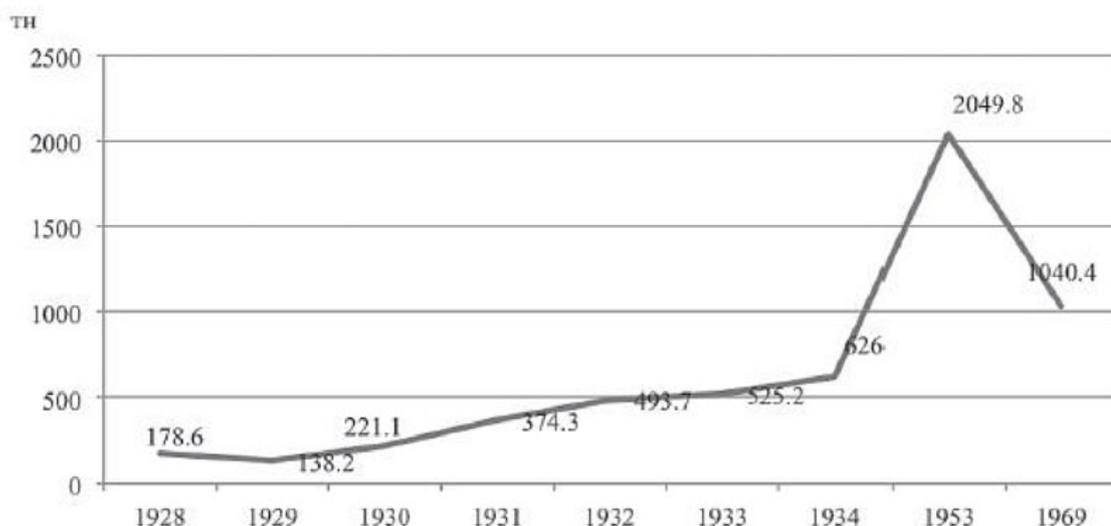
Основоположниками советского планирования являлись Г. Кржижановский, В. Куйбышев, С. Струмилин. Они настаивали на жестком централизованном планировании. Стоит напомнить слова С. Струмилины: *«Нам представляется, что наш перспективный план должен дать не сумму предвидений, а систему экономической политики, т. е. систему хозяй-*

ственных задач и предужазаний, выраженных в цифрах»<sup>7</sup> Хотя, к примеру, Н. Кондратьев предлагал внедрять индикативное планирование с учетом рыночных тенденций.

Планирование и антизатратный механизм позволяли на протяжении ряда лет снижать цены на ряд продовольственных товаров. Это лишь один из эффектов вертикальной интеграции, когда происходит экономия на транзакционных издержках. К примеру, затраты по рекламе и маркетингу отсутствовали. Аналогом конкуренции в СССР было социалистическое соревнование, которое способствовало распространению передового опыта производства.

Трудовая активность и инициатива всячески поощрялись. Для детей стали выпускаться технические журналы популяризирующие науку. Это способствовало увлечению инженерными науками, и как следствие, технологическому прогрессу. Дифференциация доходов была минимальной, однако инженер зарабатывал в разы больше, чем простой рабочий. Это уже в поздний период времени зарплата инженеров приблизилась, а порой стала меньше зарплаты рабочего.

Форсированная индустриализация не привела к росту государственного долга, как это должно было произойти. Запасы золота в период индустриализации лишь увеличились.



**Рис. 1.2. Динамика запасов золота**

На графике наглядно представлен рост запасов золота в период индустриализации. Максимум он достиг в 1953 г. И это несмотря на войну и послевоенное время!

Главным источником финансирования индустриализации являлось расширенное воспроизводство, когда сначала строилось несколько заводов группы «А». Далее уже с учетом построенных заводов строились новые заводы группы «А» и «Б». Опережающее строительство заводов группы «А» позволило использовать внутренние источники финансирования индустриализации.

Многие заблуждаются, утверждая, что индустриализация была проведена за счет армии узников ГУЛАГа. Это полный абсурд, и динамика заключенных на 1 января представлена в таблице 1.6.

**Таблица 1.6 – Динамика заключенных<sup>8</sup>**

<sup>7</sup> Катасонов В. Ю. Экономика Сталина. М.: Институт русской цивилизации, 2014.

<sup>8</sup> Пыхалов И. В. Сталин без лжи. Вождь знал, как спасти Россию! М., Яуза-пресс, 2014. С. 58.

Год	Число заключенных, чел.	Численность населения страны, чел.	Количество заключенных на 100 тыс.чел., чел.
1935	1032584	–	–
1936	1304703	–	–
1937	1196257	162500000	736
1938	1884002	–	–
1939	2014569	168524000	1195
1940	1846270	–	–
1941	2400422	194100000	1237
1942	2045575	–	–
1943	1721716	–	–
1944	1331115	–	–
1945	1736187	–	–
1946	1355739	–	–
1947	1996641	–	–
1948	2449626	–	–
1949	2587732	–	–
1950	2760095	178500000	1546
1951	2705439	181600000	1490
1952	2662402	184800000	1441
1953	2624537	188000000	1396
Россия, 2014 г.	672100	146267288	460
США, 2014 г.	2217000	318914629	695

Максимальное количество заключенных было зафиксировано в 1950 г., оно составило 2760095 чел. На этот же год приходится максимум заключенных на 100 тысяч населения – 1546 чел. Сейчас число заключенных в России и США соответственно составляют 460 и 695 человек на 100 тысяч населения. Это конечно меньше уровня СССР в 1950 г., однако, в США число заключенных в относительном измерении приближается к величине 1937 г. И пока не замечено упреков в экономическом господстве США за счет эксплуатации заключенных. Кроме того, система ГУЛАГ не занималась производством высокотехнологичной продукции, а работники из числа заключенных привлекались лишь к малоквалифицированному труду.

Денежную систему страны в момент индустриализации, да и в поздние периоды можно охарактеризовать как двухконтурную. Наличные средства обслуживали операции купли-продажи у населения, предприятия оперировали безналичными рублями. Вот такую характеристику безналичным деньгам дал Валентин Катасонов: *«Они были некой условной единицей, с помощью которой велось планирование распределения всех видов ресурсов в экономике, учет и контроль их использования, поддерживалась дисциплина договорных отношений между предприятиями. Например, нарушение договоров поставки продукта одним предприятием другому могло приводить к тому, что второе предприятие не акцептовало (не одобряло) платежные требования первого. В результате первое не получало*

*безналичных средств на свой банковский счет, а это во времена Сталина рассматривалось как серьезное ЧП. Это был достаточно четкий механизм распределительных отношений<sup>9</sup>».*

Переток безналичных средств в наличные строго ограничивался, что позволяло не допускать инфляции при постоянно растущей денежной массе. Предприятия могли получать наличные средства в целях выплаты заработной платы или покрытия расходов от командировок. В рыночной системе границы между контурами были размыты. Предприятия могли обналичить свои средства в обслуживающем банке с указанием причин, или того хуже – через специальные отмывочные конторы. Это приводило к неконтролируемой инфляции и сокрытию налогов от государства.

Непосредственно за эмиссию денежных средств отвечал Государственный Банк. При строительстве предприятия на его счета поступали кредитные ресурсы Госбанка, источником которого выступал бюджет. В случае нехватки средств осуществлялась дополнительная эмиссия под конкретный проект. В настоящий момент такой механизм кредитования именуется проектным финансированием, и он будет рассмотрен в девятой главе.

Сталинская экономическая система допускала и предпринимательство. Так, доля частного бизнеса составляла от 6 до 8 % от суммы товаров народного потребления. Стоит отметить наличие огромного количества частных мастерских по пошиву одежды, обуви, изготовлению ювелирных и скобяных изделий. Практически все мягкие игрушки шились в частных организациях. Вот что по этому поводу пишет Михаил Козырев: *«Сталин победил в схватке за власть в советской верхушке, НЭП был свернут. Началась индустриализация и коллективизация. Казалось бы, частный бизнес должен был быть ликвидирован, а те, кто им занимались, поголовно отправлены рыть каналы. Но нет... В сталинские десятилетия в СССР процветали так называемые кустари и их артели, если говорить простым языком – разного рода малый и очень малый бизнес, что в свете устоявшегося мнения об СССР 1930–1950-х гг. как о тоталитарном государстве, безжалостно подавляющем любые ростки самостоятельности и инакомыслия (в экономике, политике, искусстве), выглядит несколько неожиданно. Но фактом остается то, что в конце 1940-х – начале 1950-х гг. разного рода малым частным предпринимательством занимались сотни тысяч, если не миллионы человек. Конечно, кустари как классово чуждый и априори сомнительный элемент находились под чутким надзором органов. Но команды на тотальную ликвидацию этого слоя так и не поступило»<sup>10</sup>.*

Мелкие кустари могли работать согласно плану от государства или же без плана. Если предприятие работало по плану, то оговоренный объем продукции по утвержденным ценам оно сдавало государству.

Советская индустриализация показала преимущество социалистического хозяйствования над капиталистическим. На фоне кризиса в странах с иной экономикой промышленность СССР заняла ведущие мировые позиции, что позволило выдержать в дальнейшем не только экономическое, но и военное соревнование.

---

<sup>9</sup> Катасонов В. Ю. Экономика Сталина. М.: Институт русской цивилизации, 2014. С. 346.

<sup>10</sup> Козырев Михаил. Подпольные миллионеры. Вся правда о частном бизнесе в СССР. – М., 2011.

## Глава 2. Экономика во время войны и послевоенного восстановления

Успехи Советского Союза угрожали мировому паразитированию финансового капитала. Банкиры и олигархи с ужасом взирали на советскую страну. 30 января 1933 г. в Германии при их поддержке к власти пришел Адольф Гитлер, который должен был сокрушить социалистическую систему. Необходимость этого диктовала и обстановка – мировой экономический кризис капитализма. Фашисты и нацисты не скрывали своих намерений и на контрольных территориях установили террор против коммунистов.

Георгий Димитров на VII конгрессе Коминтерна дал следующее определение фашизма: *«Фашизм – это открытая террористическая диктатура наиболее реакционных, наиболее шовинистических, наиболее империалистических элементов финансового капитала».*

Питательной почвой прихода нацистов к власти стали условия Версальского мирного договора, подписанного по результатам Первой мировой войны. Согласно этому договору на Германию накладывалось огромное количество ограничений, что не могло не вызвать протест среди её населения, чем и воспользовались нацисты. Ещё Ленин предупреждал о неизбежности новой войны, которая положит конец этому договору.

29 сентября 1938 г. между Германией, Францией, Великобританией и Италией было подписано Мюнхенское соглашение, в соответствии с которым Судетская область Чехословакии отходила Германии. Однако Гитлер не ограничился Судетской областью и полностью захватил Чехословакию. Как ни странно, Великобритания особо против этого не протестовала, а наоборот, передала золотой запас Чехословакии в руки нацистов.

Советское правительство адекватно оценивало текущую политическую ситуацию. Форсированными темпами была проведена индустриализация и коллективизация. Потенциальным партнерам неоднократно предлагалось подписать военное соглашение. Вот, к примеру, предложение от 17 апреля 1939 г., врученное народным комиссаром иностранных дел СССР М. М. Литвиновым послу Великобритании в СССР У. Сидсу: *«Считая предложение Франции принципиально приемлемым и продолжая мысль г. Бонне, а так же желая подвести солидную базу под отношения между тремя государствами, мы пытаемся объединить английское и французское предложения в следующих тезисах, которые мы предлагаем на рассмотрение британского и французского правительств:*

1. Англия, Франция, СССР заключают между собою соглашение сроком на 5-10 лет о взаимном обязательстве оказывать друг другу немедленно всяческую помощь, включая военную, в случае агрессии в Европе против любого из договаривающихся государств.

2. Англия, Франция, СССР обязуются оказывать всяческую, в том числе и военную, помощь восточноевропейским государствам, расположенным между Балтийским и Черным морями и граничащим с СССР, в случае агрессии против этих государств.

3. Англия, Франция и СССР обязуются в кратчайший срок обсудить и установить размеры и формы военной помощи, оказываемой каждым из этих государств во исполнение § 1 и 2.

4. Английское правительство разъясняет, что обещанная им Польше помощь имеет в виду агрессию исключительно со стороны Германии.

5. Существующий между Польшей и Румынией союзный договор объявляется действующим при всякой агрессии против Польши и Румынии либо же вовсе отменяется, как направленный против СССР.

6. Англия, Франция и СССР обязуются, после открытия военных действий, не вступать в какие бы то ни было переговоры и не заключать мира с агрессорами отдельно друг от друга и без общего всех трех держав согласия.

7. Соответствующее соглашение подписывается одновременно с конвенцией, имеющей быть выработанной в силу § 3.

8. Признать необходимым для Англии, Франции и СССР вступить совместно в переговоры с Турцией об особом соглашении о взаимной помощи»<sup>11</sup>.

Правительства Франции и Великобритании не спешили создавать антигитлеровскую коалицию. Вот что по этому поводу пишет Алексей Кунгуров: «Вялотекущие политические консультации велись в общей сложности с 10 апреля до конца июля 1939 г., но закончились фактически ничем. 2 августа СССР заявил, что будет вести политические переговоры только после достижения военного соглашения. Англия и Франция были вынуждены послать военную делегацию, дабы не предстать в глазах мировой общественности виновниками срыва переговоров. Однако, не смотря на настойчивые просьбы СССР прислать делегацию самолетом, англичане не сочли нужным спешить, и переговоры покинули из Лондона 5 августа пассажирско-грузовым пароходом, прибыв в Москву через Ленинград только 11 августа. При этом они прислали в Москву в качестве главы делегации второстепенного чиновника МИД Стрэнга, а в качестве представителя Генштаба – генерала Дракса, имевшего в то время небольшой вес в военном руководстве. Для сравнения: на переговоры в Польшу незадолго до этого летал начальник британского Генерального штаба генерал Айронсайд, а Чемберлен в течение нескольких предшествующих месяцев трижды лично прилетал на встречу с Гитлером<sup>12</sup>».

22 июня 1941 г. Германия, опираясь на экономическую мощь половины Европы, вероломно напала на Советский Союз. Началось военное противостояние Гитлера и Сталина, Германии и СССР, социализма и капитализма.

30 июня 1941 г. для координации отпора врагу был создан Государственный Комитет Оборона (ГКО), в состав которого вошел ряд кандидатов и членов Политбюро ЦК КПСР (б). Как чрезвычайный орган ГКО сосредоточил всю власть в своих руках. Под его чутким руководством работал Госплан, который обеспечивал мобилизацию и перемещение производительных сил страны. Производство оружия и железнодорожный транспорт находились под прямым руководством ГКО.

Для повышения эффективности работы тыловых органов 28 июля 1941 г. постановлением ГКО были созданы Главное управление Тыла Красной Армии и управления тыла во фронтах и армиях.

План развития страны, принятый до войны, был заменен на Мобилизационный народнохозяйственный план третьего квартала 1941 г. Во вновь принятом плане ставилась задача увеличить военное производство, финансовые и материальные ресурсы концентрировались на важнейших оборонных объектах Поволжья, Урала и Сибири. Часть второстепенных строек заморозили.

Враг быстро продвигался внутрь страны, и на захваченной территории оказались люди, сельскохозяйственные угодья, заводы и инфраструктура. «Особенно высоким был удельный вес временно оккупированных районов в производстве продукции тяжелой промышленности. Они давали до войны 71 % общесоюзной выплавки чугуна, 58 % выплавки стали и 57 % проката черных металлов. Здесь в основном производился необходимый для военной промышленности качественный металл. В первый год войны прекратили работу 61 доменная и 225 мартеновских печей, 174 прокатных стана, 131 коксовая батарея. В общей слож-

---

<sup>11</sup> АВП СССР, ф. 06, оп. 1 а, п. 25, д. 4, л. 27–28. Цит. по: Год кризиса. 1938–1939. Документы и материалы в двух томах.

<sup>12</sup> Кунгуров А. Секретные протоколы или кто подделал пакт Молотова-Риббентропа? М.: Алгоритм. 2009 г.

ности потерянные мощности металлургической промышленности до войны давали около половины выпуска черных металлов<sup>13</sup>». Потери по различным отраслям на 1 ноября 1941 г. представлены в таблице 2.1.

**Таблица 2.1 – Потери на 1 ноября 1941 г<sup>14</sup>.**

Основные отрасли и виды производства	Наличие на 1 января 1941 г.	Потери на 1 ноября 1941 г.	Оставшиеся мощности, %
Каменный уголь, тыс. т	240 772	151 570	37,0
Первичная обработка нефти, тыс. т	32 845	9 372	71,5
Электроэнергия (по Наркомату электростанций), тыс. кВт	6 398	3 718	41,9
Чугун, тыс. т	18 200	12 825	29,5
Сталь	22 600	13 472	40,4
Электропечи, тыс. т	211	76	64,0
Прокат, тыс. т	16 800	9 289	44,7
Кокс	24 000	16 000	33,3
Железная руда, тыс. т	34 000	22 000	35,3
Марганцевая руда	3 100	1 800	41,9
Трубы железные	1 100	810	26,4
Синтетический каучук, тыс. т	127	90	29,1
Станки металлорежущие (по Наркомату станкостроения), шт.	32 328	19 822	38,7
Автомобили, тыс. шт.	145	61	57,9
Прядильные веретена (Нарком-текстиль), тыс. шт.	8 126	4 512	44,5
Кожаная обувь, млн. пар	165	116	29,7
Сахар, тыс. ц свеклы в сутки	1 814	1 679	7,4
Масло растительное, тыс. т семян в сутки	13	6	53,8
Консервы молочные, тыс. банок в смену	127	67	47,2
Макаронны, тн в сутки	1 408	914	35,1
Мыло, тн в сутки	2 651	1 706	35,6
Цемент, тыс. тн	8 400	4 357	48,1

Огромный урон нацисты нанесли добыче каменного угля, что связано с оккупацией Донбасса. В относительном измерении наибольший урон зафиксирован по сахарной

<sup>13</sup> Чадаев Я. Экономика СССР в годы Великой Отечественной войны (1941–1945 гг.). М.: Мысль, 1985 г.

<sup>14</sup> Там же.

свекле, посеvy которой остались в захваченной Украине. Производство стали сократилось на 59,6 %, электроэнергии – на 58,1 %.

Продвижение гитлеровских войск на восток привело к потере огромных территорий, которые временно оказались в оккупации. Кооперационные связи стали рушиться, что отрицательно сказалось на работе предприятий, которые оставались свободными от нацистов. Самым трудным периодом войны был осенний период 1941 г., когда шла битва за Москву. За октябрь и ноябрь этого года зафиксирован наибольший спад промышленного производства. В 1942 г. постепенно промышленность стала восстанавливаться, что обусловлено и военными победами на фронте в том числе.

Война и эвакуация промышленных предприятий требовали определенного финансирования. Военные расходы во второй половине 1941 г. по отношению к первому полугодю увеличились на 20,6 млрд. руб. за счет снижения финансирования отраслей народного хозяйства и социально-культурных мероприятий. Доля военных расходов в бюджете в 1941 г. составила 75 %, в 1942 г. – 65,3 %, в 1943 г. – 62,6 %. Источниками финансирования военной экономики были накопления и текущие доходы социалистического хозяйства. Произошла интенсификация использования всех видов ресурсов: уровень эксплуатации оборудования увеличился, рабочий фонд времени возрос. Кроме того, советское правительство ввело военный налог и размещало займы у населения.

Война при капиталистической системе всегда приводит к резкому увеличению стоимости военной продукции, что обусловлено погоней за прибылью отдельных воротил. Однако в СССР, благодаря иной форме хозяйствования, произошло снижение себестоимости производства вооружения вследствие использования новых технологий и антизатратного метода. Так, к примеру, себестоимость тяжелых танков в годы войны снизилась в 3 раза, средних танков – в 2,5 раза. *«Экономия в расходовании материальных ресурсов в годы войны достигалась различными путями. Во-первых, проводились мероприятия по совершенствованию технологических процессов, которые позволили получить дополнительные выходы готовой продукции. Во-вторых, благодаря решительной борьбе с непроизводительными потерями сырья и материалов, как правило, строго соблюдались установленные расходные нормы, что составило крупный источник экономии материальных затрат. В-третьих, на основе достигнутого передового опыта систематически пересматривались действующие расходные нормы и устанавливались более жесткие. В-четвертых, широко практиковалось применение различных заменителей дефицитных материалов»*<sup>15</sup>. Полученная экономия позволяла наращивать выпуск военной техники, что было неприятным сюрпризом для гитлеровских оккупантов.

Советский народ активно участвовал в государственных займах, существенно пополняя бюджет. Огромное количество рабочих и крестьян подписались на займы, по объему равные одной заработной плате. Кроме того, среди советских граждан распространялась денежно-вещевая лотерея, и за первые четыре года войны она принесла государству доход в размере 1,2 млрд. руб.

Массовым стало движение в рамках Фонда обороны СССР. Граждане добровольно перечисляли ему часть своей заработной платы, крестьяне вносили вклад сельскохозяйственной продукцией. Широко практиковалась отправка подарков на фронт: к Новому году, Дню Красной Армии, 1 Мая.

В первые годы войны государство для покрытия дефицита бюджета прибегало к дополнительной эмиссии денежных средств. Однако этим методом оно не злоупотребляло, так как оборотной стороной эмиссии выступает инфляция. Динамика доходов и расходов государственного бюджета представлена в таблице 2.2.

---

<sup>15</sup> Чадаев Я. Экономика СССР в годы Великой Отечественной войны (1941–1945 гг.). М.: Мысль, 1985 г.

**Таблица 2.2. Динамика доходов и расходов бюджета**

Годы	Доходы, млрд. руб.	Расходы, млрд. руб.	Дефицит, млрд. руб.
1940	18	17,4	0,6
1941	17,7	19,1	-1,4
1942	16,5	18,3	-1,8
1943	20,4	21	-0,6
1944	26,8	26,4	0,4
1945	30,2	29,8	0,4

Максимальный дефицит бюджета был зафиксирован во второй год войны, однако он резко снизился к 1943 г., а уже в 1944 г. доходы превысили расходы.

Движение гитлеровских войск поставило огромную задачу перед советским народом – перебазирование промышленности с запада на восток. Эвакуация промышленности на восток ставила перед собой цели сохранения основных фондов, заводов и производственных цепочек. Совет по эвакуации был создан на четвертый день войны.

При перебазировании хозяйства приоритет отдавался военным, металлургическим и химическим предприятиям. Перед их приемкой на территориях проводилась огромная подготовительная работа. Часто прибывшее оборудование сразу устанавливалось на залитые фундаменты. Также к предприятиям своевременно подводилась электроэнергия и дороги. Условно эвакуация состояла из двух этапов: первый этап – 1941 г., второй этап – 1942 г.

Масштаб эвакуационных работ был огромен. К примеру, для перебазирования «Запорожстали» потребовалось 12,5 тыс. вагонов. Погрузка и отправка вагонов в основном осуществлялась ночью, иногда под артиллерийским огнем противника.

По целому ряду отраслей перебазированные производственные мощности составляли 1/3 от общей всесоюзной мощности. Часть заводов была эвакуирована полностью, среди них стоит отметить такие гиганты как Новокраматорский завод тяжелого машиностроения, Харьковский тракторный завод. Последнему для перевозки потребовалось 26 эшелонов, Рыбинскому заводу – 30 железнодорожных эшелонов, 7 пассажирских пароходов и 15 грузовых барж.

Из Ростова-на-Дону «Ростсельмаш» эвакуировали в сентябре 1941 г. Производственная площадка была подобрана в Ташкенте, и уже с февраля 1942 г. завод начал выпускать военную продукцию для Красной Армии.

В течение 1941–1942 гг. на Урал и восток страны перебазировали 34 завода химической промышленности. Среди крупных стоит отметить Днепродзержинский, Горловский, Северодонецкий азотно-туковые заводы, Славянский и Донецкий содовые заводы, Константиновский и Воскресенский химические заводы, Рубежанский химкомбинат, частично Орехово-Зуевский «Карболит», Дорогомиловский, Дербеневский заводы.

Проводилась огромная работа по эвакуации жителей и предприятий Москвы. В целом из Москвы и Московской области перебазировали на восток более 1,5 млн. человек, порядка 500 крупных промышленных предприятий. Подольский аккумуляторный завод эвакуировали в Тюмень, завод «Фрезер» – в Томск, завод «Калибр» – в Челябинск.

В рамках второй эвакуации перебазировались предприятия, расположенные от Воронежа до Астрахани, в Северном Кавказе и Закавказье.

С ряда областей европейской части СССР, Северного Кавказа на восток перевезли около 8 млн. чел. и 150 крупных предприятий.

Массовая эвакуация населения и производительных сил оказали огромную нагрузку на железнодорожный транспорт. Вот что говорил по этому поводу М. И. Калинин: *«Наши железнодорожники проделали гигантскую работу. На тысячи километров с запада на восток они перекинули горы оборудования, материалов, зерна и миллионы спасавшихся от фашистских варваров людей. Страна этого не забудет и высоко ценит работников железнодорожного транспорта за проделанную ими работу. Между прочим, советские железнодорожники утерли нос некоторым зарубежным «специалистам», предсказывавшим, что наш транспорт не справится со своими задачами в военное время».*

Часто при транспортировке грузов поезда следовали друг за другом на расстоянии тормозного пути. Высокая мобильность железнодорожного транспорта была создана в процессе индустриализации, когда однорельсовая и легкая колея, построенная ещё в царское время, перестраивалась с учетом современных требований. Об этом часто умалчивают критики индустриализации, подчеркивая, что якобы железные дороги в основном построили ещё при самодержавии.

Перебазированные производственные мощности размещались в Поволжье, на Урале, в Западной и Восточной Сибири, Казахстане и Средней Азии. Наибольшее количество крупных предприятий (667 штук) было эвакуировано на Урал – в Свердловскую, Челябинскую и Пермскую область. Западная Сибирь приняла 244 предприятия, Восточная Сибирь – 78, Средняя Азия и Казахстан – 308<sup>16</sup>.

Эвакуация людей и производительных сил привела к резкому росту населения в отдельных городах: во втором полугодии 1941 г. число жителей Казани возросло с 401 до 515 тыс. чел., Свердловска – с 425 до 544 тыс. чел., Омска – с 281 до 400 тыс. чел., Ташкента – с 585 до 685 тыс. чел. Это порождало огромное количество проблем: нехватка жилья, социальной инфраструктуры. Часто предприятия размещались на расстоянии более 10 км от мест проживания граждан. Правительство всячески старалось смягчить суровые будни эвакуированных людей. Однако была война, и многие проживали в стесненных условиях.

Перебазирование производительных сил позволило сохранить промышленный потенциал страны, и ежедневно на фронт шли эшелоны военной техники. Плановая экономика и общественная собственность на средства производства позволили эффективно противостоять агрессии врага. Динамика изменения производства основных видов военной техники по отношению к 1940 г. в процентах представлена в таблице 2.3

**Таблица 2.3. Динамика производства основных видов военной продукции, %**

Промышленность	1941 г.	1942 г.	1943 г.	1944 г.	1945 г.
Авиационная	126	178	223	239	177
Танковая	112	184	234	296	276
Вооружения	145	191	200	206	156
Боеприпасов	152	218	264	310	171

<sup>16</sup> Чадаев Я. Экономика СССР в годы Великой Отечественной войны (1941–1945 гг.). М.: Мысль, 1985 г.

Максимум военного производства зафиксирован в 1944 г., что обусловлено успешной эвакуацией и освобождением захваченных территорий. В 1945 г. военное производство резко пошло на убыль.

Немецкие войска, отступая, разрушили на оккупированных ими территориях 31850 крупных и средних предприятий, 62 доменные и 213 мартеновские печи, 1135 угольных шахт, порядка 3 тысяч нефтяных скважин, электрические станции общей мощностью 5 млн. Квт, 37 заводов черной металлургии<sup>17</sup>. Ещё шли бои, когда началось восстановление разрушенных производств. С фронтов постепенно стал отзываться инженерно-технический персонал.

Восстановительные работы проводились в условиях нехватки оборудования, электроэнергии, металла, механизмов и квалифицированных кадров. В Сталинграде шефство над восстановлением города-героя взял на себя ЦК ВЛКСМ, который провел Всесоюзный субботник численностью около 2 млн. чел. Полученные средства пошли в фонд восстановления Сталинграда. Свыше 25 тысяч девушек и юношей приехало в город по призыву ЦК ВЛКСМ. Уже в июле 1943 г. завод «Красный октябрь» произвел готовую продукцию. Всего к концу 1943 г. в Сталинграде восстановили 95 промышленных предприятий, открыли 63 учебных и 31 лечебное учреждение.

Восстановление в Ленинграде началось сразу после прорыва блокады. В январе 1943 г. начали обустривать «Электросилу», «Большевик», «Металлический», «Севкабель», завод им. С. М. Кирова, «Станколит» и др.

Освобождение Украины, Беларуси, Прибалтики сопровождалось реэвакуацией производительных сил с востока страны. До окончания войны на Украине было восстановлено и действовало 30 % довоенных мощностей.

При восстановлении производственных мощностей повсеместно внедрялись новые технологии и научная организация труда. Так, к примеру, в машиностроении устанавливали современные автоматические поточные линии. Источниками финансирования восстановительных работ выступили внутренние резервы социалистической системы и трудовой энтузиазм советского народа.

Победа в Великой Отечественной Войне показала эффективность социалистического производства, его превосходство над капиталистической системой. По существу это была победа социализма над капитализмом.

Послевоенное восстановление экономики базировалось на экономических законах, присущих социалистической системе. Повсеместно вводились новые производства, строилось жильё. Это позволило отменить продовольственные карточки в 1947 г., т. е. намного раньше, чем в странах с иной формой хозяйствования, которые пострадали в войне меньше, чем СССР. Экономический базис, заложенный в период индустриализации, был восстановлен, началось его преумножение.

В декабре 1947 г. была осуществлена денежная реформа, и впервые произошло плановое снижение цен на товары массового потребления. Всего государственный бюджет от снижения цен недополучил порядка 86 млрд. руб. Уровень материального благосостояния граждан возрос.

В марте 1949 г. произошло второе снижение цен на товары массового потребления. В Постановлении Совета Министров СССР и ЦК ВКП (б) отмечалось следующее: «В результате нового снижения цен вновь значительно поднимется покупательная способность рубля, и улучшится курс рубля по сравнению с курсом иностранных валют, вновь повысится реальная заработная плата рабочих и интеллигенции, и вновь значительно снизятся расходы кре-

---

<sup>17</sup> Чадаев Я. Экономика СССР в годы Великой Отечественной войны (1941–1945 гг.). М.: Мысль, 1985 г.

стьян по закупке промышленных товаров». Информация о снижении цен по отдельным группам товаров сведена в таблице 2.4.

**Таблица 1.4. Снижение цен по группам товаров**

Группа товаров	Снижение цен, %
Хлеб, мука и хлебобулочные изделия, крупа и макароны, мясо и колбасные изделия, рыба и рыбопродукты, масло сливочное и топленое, шерстяные и шелковые ткани, меха, металло-хозяйственные изделия и электротовары, фотоаппараты и бинокли, и ряд других товаров	10
Пальто, костюмы, платья и другие швейные изделия из шерстяных тканей	12
Платья, сорочки, блузки и другие швейные изделия из шелковых тканей, обувь, головные уборы	15
Сыр и брынза, парфюмерные изделия, скобяные и шорные изделия, индивидуальный пошив одежды, посуда и бытовые приборы из пластмассы, мотоциклы и велосипеды, радиоприемники, пианино, аккордеоны, баяны, патефонные пластинки, ювелирные изделия, пишущие машинки	20
Телевизоры, водка	25
Соль, цемент, патефоны, часы, сено	30

С 1 апреля 1952 г. произошло пятое снижение цен, что вызвало всеобщее ликование населения.

Такая политика советского государства обеспечивалась за счет антитратного механизма, использования новых технологий и всеобщего роста производительности труда. Через снижение цен общественный продукт перераспределялся в пользу широких масс населения.

По итогам Второй мировой войны репарации были наложены как на Германию, так и на её союзников: Румынию, Италию, Болгарию, Венгрию и Финляндию. Получателями средств стали СССР, США, Великобритания, Франция и иные страны.

В ноябре 1943 г. в СССР была создана репарационная комиссия по расчету ущерба германской агрессии. В целом материальный ущерб был оценён в размере 262 млрд. долл. Причем с учетом коэффициента перевода (13,26) в современном измерении материальный ущерб оценивается в размере 3 триллиона 474 млрд. долл. Вопрос репараций поднимался на Ялтинской и Потсдамской конференциях. В результате этих переговоров СССР настаивал на выплате всего лишь 10 млрд. долл., или 3,8 % от реального ущерба.

Низкий уровень требований был в первую очередь обусловлен изменением геополитической картины мира. Германия была разделена на две части, и в дальнейшем создана Организация Варшавского Договора. Долг был выменен на существенное увеличение влияния СССР в Восточной Европе.

Однако стоит отметить, что результаты Ялтинской и Потсдамской конференции в настоящее время грубо попораны. ГДР уже давно объединилась с ФРГ, Организация Варшавского Договора ликвидирована, и поэтому необходимо поднимать вопрос о невыплаченных репарациях со стороны Германии. Россия как правопреемник СССР имеет на это полное

право. С учетом выплаченных сумм долг Германии по репарациям составляет 3 триллиона 341 млрд. долл. по современному курсу.

Естественно, указанные средства довольно трудно будет получить, однако их можно использовать как предмет торга во взаимоотношениях с Европейским Союзом. Хорошим примером выступает Генуэзская конференция 1922 г. Западные страны выдвинули сумму ущерба от национализации иностранных компаний в результате революции в размере 18,5 млрд. золотых рублей, а советское правительство оценило ущерб от иностранной интервенции в размере 39 млрд. золотых рублей. Все расчеты сторон были обоснованы, и поэтому было принято решение о нулевом варианте, когда никто никому не должен.

На современном этапе Россию уже обязали выплатить по делу ЮКОСа 50 млрд. долл., украинская сторона считает ущерб от присоединения Крыма к России. А это уже будет намного больше 50 млрд. долл. Прибалтийские страны так же пытаются предъявить счета за якобы советскую оккупацию. Кроме того, если возникнет ситуация необходимости национализации некоторых стратегических компаний, то взаимный счет может быть погашен со стороны невыплаченных репараций. Экономические санкции требуют от российского руководства более активной промышленной политики, а это невозможно без выхода из Всемирной Торговой Организации. Согласно правилам ВТО страна, которая решает выйти из этой организации, обязана компенсировать ущерб всем пострадавшим инвесторам. Опять же и здесь как палочка-выручалочка могут выступить эти невыплаченные репарации.

Только ленивый сейчас не размышляет о вероятности Третьей мировой войны. Выдвигаются самые различные причины её возникновения, от идиотских до конструктивных. В основе конструктивных причин всегда находится чей-то интерес, финансовый интерес. С учетом современного развития финансовой системы стоит в этом ракурсе рассмотреть пирамиду внешних долгов государств.

Чужие деньги, точнее сказать долги, конечно, считать не хорошо, но это очень интересное дело. На слуху у многих огромная сумма внешнего долга США в размере 18,4 трлн. долл. Специалисты даже создали счетчик внешнего долга США. Ежечасно его величина увеличивается на 20,1 млн. долл., за сутки – на 482 млн. долл. Однако мало кто говорит или анализирует внешние долги других стран.

В таблице представлены 10 стран с наибольшими внешними долгами (как государственными, так и частными).

### **Таблица 2.5. Динамика внешнего долга**

Место по объему внешнего долга	Страна	Сумма, млрд. долл.	На одного жителя, долл.	В процентах от ВВП, %
1	США	18362	57104	109,9
2	Великобритания	9960	157640	396
3	Германия	5717	70583	159
4	Франция	5371	81061	236
5	Япония	3017	27736	64
6	Нидерланды	2935	32000	70
7	Италия	2604	42217	144

8	Люксембург	2504	4552700	4872
9	Испания	2164	48089	137
10	Швейцария	1544	191527	417
18	Китай	784	579	9
23	Россия	556	3800	33

Лидерство, естественно, принадлежит США. Но с учетом численности населения и ВВП американский долг блекнет перед другими странами. В Великобритании его величина на душу населения в три раза больше, чем в США, а если считать через соотношение ВВП – в 3,7 раза. Люксембург по относительным показателям явный «лидер». На одного человека там приходится 4,6 млн. долл. долгов, а в соотношении с ВВП – 36000 %. Сумма огромная, но стоит учитывать, что Люксембург – это всемирная отмывочная контора, поэтому так высок внешний долг.

Россия в этом списке должников занимает 23 место, и общий внешний долг составляет 556 млрд. долл. или 3800 долл. на одного жителя. По сравнению с Европой это очень даже немного, однако относительно Китая – довольно много. Там на одного жителя приходится всего 579 долл. внешних долгов.

Внешние долги, как и любые другие долги – это удобный способ проедать будущее. В наследство вместо богатств остаются издержки по обслуживанию обязательств. Высокие долги европейских стран и США обусловлены несколькими причинами. Долг США номинирован в долларах, эмитентами которых они и являются. В любой момент они могут скинуть эту ношу, устроив девальвацию. Но это вряд ли когда-то будет, так как они особо и не собираются возвращать свои долги. В своё время Япония, пострадавшая от аварии на Фукусиме, хотела продать часть американских обязательств, но США грубым образом отказали ей в этом праве. Куда искуснее поступили европейцы с долгом перед Ливией, устранив Кадаффи. Баррозу был несказанно рад этому.

Увеличение долговых обязательств в Европе и по всему миру обусловлено, в первую очередь, либерализацией внешней торговли. Где-то с 80-х годов реальное производство из этих стран убегает в Китай и иные страны. В странах образовалась большая масса людей, которая не работает или создает видимость работы. На их содержание требуются огромные суммы, и потому долги растут лавинообразно. Теоретически долги могут расти до уровня, когда процентные платежи не превышают ВВП, т. е. когда страна полностью будет работать на одни долги.

На практике долг Люксембурга больше ВВП в 49 раз, и при ставке 2 % сумма процентов как раз будет равна его ВВП (51,4 млрд. долл.). По существу это классическая финан-

совая пирамида. И она будет существовать до тех пор, пока скорость увеличения притока средств больше скорости увеличения оттока. В противном случае наступит момент, когда оттоки средств будут больше притоков, а это крах по образу пирамиды МММ.

Условно страна обладает всеми свойствами финансовой пирамиды, если внешний долг больше ВВП в два раза. Стоит учитывать, что здесь рассматривается только внешний долг, а на деле он усугублен внутренними обязательствами. Методика расчета ВВП далеко оторвалась от реальности, и доля реального сектора постоянно падает одновременно с ростом финансового сектора и прочей спекуляции. Поэтому соотношение 200 % от ВВП показывает, что реально там и 300 и 400 % долгов от ВВП. Таким образом, к классическим финансовым пирамидам из списка стоит отнести Великобританию, Францию, Люксембург, Швейцарию. Из непредставленных стран стоит отметить Бельгию (338 %), Сингапур (346 %), Мальту (496 %), Португалию (232 %), Исландию (699 %), Гонконг (290 %), Норвегию (201 %), Финляндию (268 %), Данию (244 %), Грецию (234 %). Относительно последней страны вой идет вселенский, однако по сравнению с иными странами, там все не так плохо.

Общий долг стран может ещё очень долго расти, и потому неправы те, кто пытается предсказать скорый крах мировой финансовой системы. В режиме пирамиды у системы есть ещё очень большой резерв. Но закончится это в любом случае одним – крахом и новой Мировой войной. Страны-банкроты будут пытаться решить свои проблемы за счет других стран. А это война. Третья Мировая война.

### Глава 3. Экономика СССР с 1953 г. по 1985 г.

Смерть Сталина внесла существенные коррективы в дальнейшее развитие СССР. Для многих она стала неожиданной, уходила целая эпоха индустриализации и победы в великой Войне. Историк Юрий Жуков исследовал вопрос политической борьбы внутри советского руководства. Он приводит следующий факт – 16 февраля 1951 г. Политбюро было принято следующее решение: *«Председательствование на заседаниях Президиума Совета Министров СССР и Бюро Президиума Совета Министров СССР возложить поочередно на заместителей Председателя Совета Министров СССР тт. Булганина, Берия и Маленкова, поручив им также рассмотрение и решение текущих вопросов. Постановления и распоряжения Совета Министров СССР издавать за подписью Председателя Совета Министров СССР Сталина И. В.»*<sup>18</sup>.

Согласно этому решению вся власть в стране с 16 февраля 1951 г. концентрировалась в руках Булганина, Берия и Молотова. Последнее предложение показывает, что Сталин отошел от управления страной. Это, возможно, было в результате тяжелой болезни или политического переворота. Таким образом, есть некоторая вероятность, что Сталин дистанцировался от власти за два года до своей смерти.

Сменивший его Никита Сергеевич Хрущев один из тех, кто несет прямую ответственность за репрессии 1937–1938 гг. В те времена он возглавлял Московскую городскую и областную партийную организацию, и по свидетельству очевидцев ежедневно требовал от НКВД ужесточения наказаний. Хотел и на этом поприще быть в первых рядах.

25 февраля 1956 г. на закрытом заседании XX съезда КПСС Хрущев зачитал доклад «О культе личности и его последствиях». Всю ответственность за массовые репрессии он возложил на одного человека – Сталина. Себя он предпочел не упоминать. Так началась эпоха десталинизации, которая продолжается и сейчас. Особенно активно «разоблачали» Сталина в 90-х годах, когда массы граждан оказались нищими и обворованными. И чтобы они не жаловались на своё положение и не бунтовали, население через СМИ постоянно пугали образом Сталина. Типа не трепещите, раньше полстраны сидело в тюрьме, а сейчас – свобода, тем и пользуйтесь. Стоит привести слова бывшего шефа немецкой внешней разведки Вальтера Шелленберга, где он цитирует Гитлера относительно СССР: *«На Востоке в самое короткое время необходимо создать мощную информационную службу, которая должна работать столь безошибочно и слаженно, чтобы ни в одном районе Советского Союза не смогла возникнуть такая личность как Сталин. Опасны не массы русского народа сами по себе, а присущая им сила порождать такие личности, способные, опираясь на знание души русского народа, привести массы в движение»*<sup>19</sup>. Фюрер в двух предложениях обосновал необходимость десталинизации на территории СССР.

Однако главными рассадниками сталинизма являются как раз наши власти, ибо они настолько беспомощны и некомпетентны, что в массах растет потребность в сильной и справедливой руке, образом чего выступает Иосиф Сталин.

Приход Хрущева к власти и далее скатывания элиты до уровня Горбачева-Яковлева показывают существенные недостатки в формировании политического бомонда. Среди задач, с которыми не справился Сталин, стоит отметить механизм положительного отбора элит, который так и не был сформирован. Попытки этого были, когда высшие должностные места занимали люди, добившиеся успеха по своему направлению деятельности. Однако

---

<sup>18</sup> Жуков Ю. Борьба за власть в руководстве СССР в 1945–1952 годах. Вопросы истории. 1995 г.

<sup>19</sup> Кунгуров А. Секретные протоколы или кто подделал пакт Молотова-Риббентропа? М.: Алгоритм. 2009 г.

в целом политический строй не гарантировал отсутствие авантюристов и проходимцев в высших эшелонах власти.

Конституция 1936 г. расширяла народовластие, но избирательный процесс часто саботировался на местах, примером чего выступают репрессии 1937–1938 гг., когда региональные элиты испугались политической конкуренции и развязали террор.

Хрущев постепенно стал демонтировать сталинскую экономику.

Повсеместно проводились необдуманные экономические эксперименты. Уже в 1953 г. была ликвидирована централизованная система материально-технического снабжения, а организация подобной работы была передана в союзные республики. Через 12 лет в 1965 г. Госснаб СССР был восстановлен. В это же время множество крупных предприятий перешло из союзного значения в республиканское. В 1957 г. Хрущев начал создавать экономические зоны под управлением советов народного хозяйства, и это действие происходило на фоне ликвидации отраслевых союзных министерств. Это сильно ударило по единому плановому механизму хозяйствования. Появилось множество интересов на местах, региональная элита начала «перетягивать одеяло на себя».

В 1958 г. государственная собственность машинно-тракторных станций стала переходить в колхозы и совхозы. Это означало, что средства производства легализуются внутри страны как товар, чего не было при сталинской экономике, в которой товаром могла быть лишь продукция отраслей группы «Б». Передача сельскохозяйственной техники на баланс колхозов привела к существенному снижению эффективности их эксплуатации. Часто технику негде было хранить, качество ремонта резко снизилось, что привело к её ускоренному выбытию. Многие колхозы просто не имели средств для своевременного обновления тракторов и комбайнов.

На этом хрущевские эксперименты в сельском хозяйстве не закончились. В период его правления были запрещены приусадебные хозяйства колхозников, на каждую голову скота ввели обременительные налоги, колхозные рынки закрыли. В ответ на это крестьяне были вынуждены порезать скот и вырубить часть фруктовых деревьев, на которые также были введены налоги.

В 1962 г. Хрущев предложил отказаться от посевов многолетних и однолетних трав, распахать луга и вместе с парами засеять их кукурузой. Ему казалось, что это увеличит кормовую базу животноводства. На практике кукурузу стали выращивать даже там, где климатические условия ей не подходят. Уже в 1963 г. на фоне неурожая с полок исчезли мясо, гречка, мука, белый хлеб, печенье, пряники. В некоторых городах даже ввели продовольственные карточки. Впервые СССР закупил зерно за границей в размере 9,4 млн. тонн. Необдуманные решения спровоцировали продовольственный кризис, ярко проявившийся расстрелом протестующих в Новочеркасске.

Борьба с мелкотоварным производством сопровождалась увеличением заработной платы всем категориям трудящихся. Это не могло привести к образованию перекосов между денежной массой и массой потребительских товаров, что часто приводило к их дефициту. Именно в это время начала зарождаться теневая экономика, спекуляция дефицитными товарами.

Постепенно плановая экономика деформировалась, и вот что пишет об этом Валентин Катасонов: *«Жесткая вертикаль управления экономикой стала ослабевать так же в результате сокращения набора плановых показателей, которые были обязательны для выполнения министерствами, главками, производственными объединениями и предприятиями. Число показателей народнохозяйственного плана при Сталине неуклонно увеличивалось. В 1940 г. оно составляло 4744, а в 1953 г. достигло 9490, т. е. удвоилось. Затем число пока-*

затей непрерывно сокращалось: до 6308 в 1954 г., 3390 в 1957 г. и 1780 в 1958 г.»<sup>20</sup>. Снижение числа плановых показателей объясняется очень просто – элиты постепенно начали снимать с себя ответственность за развитие страны.

Однако в целом эпоха Хрущева положительно характеризуется динамикой экономических показателей, что в большей степени объясняется сохранением инерции сталинской экономики.

**Таблица 3.1 – Динамика производства продукции в натуральном выражении<sup>21</sup>**

Наименование	1940 г.	1945 г.	1950 г.	1958 г.	1963 г.	1964 г.	1964 г./1940 г., %	1964 г./1950 г., %
Нефть, млн. тн	31,1	19,4	37,9	113,3	206,1	223,6	719,0	590,0
Уголь, млн.тн	165,9	149,3	261,1	496,1	531,7	554,0	333,9	212,2
Сталь, млн. тн	18,3	12,3	27,3	54,9	80,2	85,0	464,5	311,4
Металло-режущие станки, тыс. шт	58,4	38,4	70,6	138,3	182,7	183,8	314,7	260,3
Электровозы								
магистральные, шт	9	–	102	344	643	638	7088,9	625,5
Легковые автомобили, тыс.шт	35	5,0	64,6	122,2	173,1	185,2	529,1	286,7
Грузовые автомобили, тыс.шт	184	69,7	298,3	388,9	413,9	417,9	227,1	140,1
Комбайны зерноуборочные, тыс. шт	12,8	0,3	46,3	65,0	82,9	83,6	653,1	180,6
Экскаваторы, шт	274	10	3540	10145	17867	20129	7346,4	568,6

<sup>20</sup> Катасонов В. Ю. Экономика Сталина. М.: Институт русской цивилизации, 2014. С. 101.

<sup>21</sup> Народное хозяйство СССР в 1964 году (Статистический ежегодник). 1965 г. С. 130.

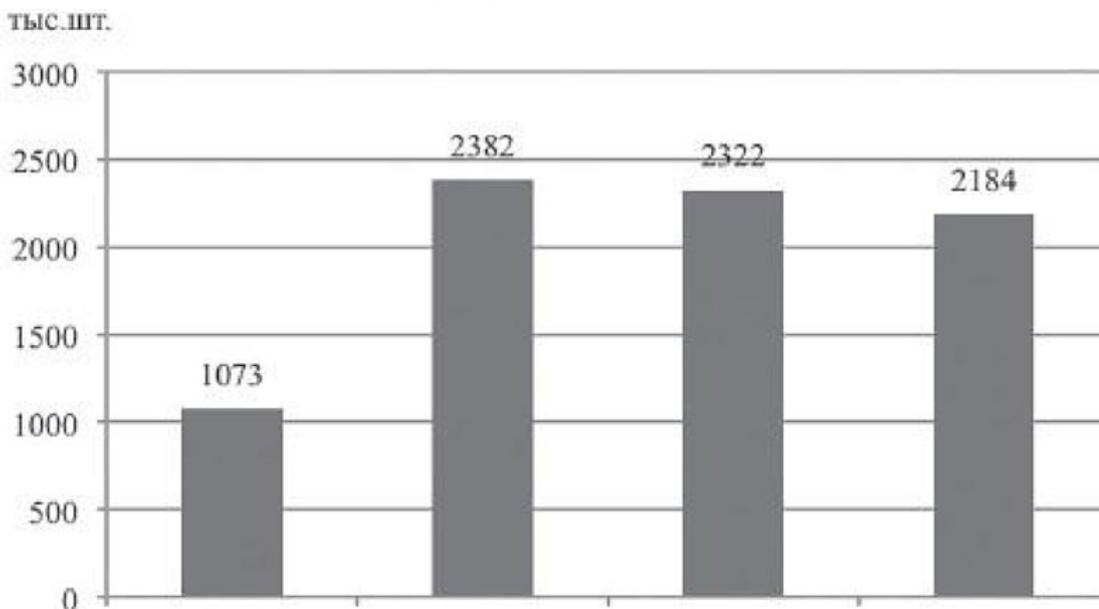
Краны на автомобильном ходу, шт	139	17	4152	6867	9902	9941	7151,8	239,4
Минеральные удобрения, млн.тн	3,2	1,1	5,5	12,4	19,9	25,6	800,0	465,5
Кирпич, млрд.шт	7,5	2,0	10,2	28,7	35,2	35,9	478,7	352,0
Цемент, млн. тн	5,7	1,8	10,2	33,3	61,0	64,9	1138,6	636,3
Телевизоры, тыс.шт	0,3	–	11,9	979	2473	2927	975666,7	24596,6
Стиральные машины, тыс.шт	–	–	0,3	463,7	2282	2867	–	955666,7
Электропылесосы бытовые, тыс.шт	–	1,1	6,1	245,2	726,7	764,5	–	12532,8
Ткани хлопчатобумажные, млн.м2	3954	1616	3899	5788	6619	6976	176,4	178,9
Сахар, тыс.тн	2165	465	2523	5433	6219	8209	379,2	325,4
Масло животное, тыс.тн	226	117	336	659	777	846	374,3	251,8
Мясо, тыс.тн	1501	663	1556	3372	5439	4148	276,3	266,6
Электроэнергия, млрд. кВт-час.	48,3	43,3	91,2	235,4	412,4	458,9	950,1	503,2

В 1964 г. по отношению к 1950 г. объем производства стали увеличился в 3,1 раза, металлорежущих станков – в 2,6 раза, легковых автомобилей – в 2,9 раза, экскаваторов – в 5,7 раза. Активно стали осваивать производство новых товаров: телевизоров, стиральных машин и бытовых электропылесосов. Общее производство электроэнергии увеличилось более чем в пять раз.

31 июля 1957 года ЦК КПСС и Совет Министров СССР приняли постановление «О развитии жилищного строительства в СССР», положившее начало нового этапа жилищного строительства. В народе новые типовые панельные или кирпичные 2–5 этажные дома стали называть «хрущевками», их строительство продолжалось с 1959 по 1985 гг. Указанные дома отличались полным отсутствием архитектурных излишеств. Квартиры в них чаще были одно- двух- и редко трехкомнатными. Высота потолков составляла 2,48 м., площадь кухни – 6,0 кв.м., отдельный или совмещенный санузел, лифт отсутствует. «Хрущевки» планиро-

вались для временного решения жилищной проблемы, и были рассчитаны на 25 лет эксплуатации. Однако при правильной эксплуатации и своевременных капитальных ремонтах ресурс «хрущевок» может быть продлен до 150 лет. Динамика ввода квартир представлена на рисунке 3.1.

**Рис. 3.1. Динамика ввода квартир**



Ускоренный ввод квартир частично помог решить квартирную проблему, однако эта тема актуальна и по сей день.

Практически сразу после отстранения Хрущева от власти в стране начали проводиться экономические реформы Косыгина-Либермана, стартом которых выступило постановление ЦК КПСС и Совмина от 4 октября 1965 г.

«О совершенствовании планирования и усилении экономического стимулирования промышленного производства». По существу реформы Косыгина-Либермана шли в продолжение реформ Хрущева по разламыванию сталинской экономики.

Вот так Михаил Антонов охарактеризовал самого Алексея Николаевича Косыгина: *«Из всех высших руководителей СССР Косыгин был наиболее склонен к идее конвергенции социализма и капитализма, выступал за продолжение линии XX и XXII съездов партии на либерализацию жизни в стране. Он, например, не раз пытался доказывать своим коллегам по руководству страной, что акционерные общества – это одно из высших достижений человеческой цивилизации, и это делало его наиболее восприимчивым к предложениям “рыночников”. И вот в то время, когда нужно было переводить экономику на рыночные принципы, Политбюро, по мнению Косыгина, занимается разной чепухой»*<sup>22</sup>.

Экономическая реформа Косыгина-Либермана состояла из следующих пяти крупных блоков:

1. Упразднились органы территориального хозяйственного управления и планирования – советы народного хозяйства, созданные в 1957 г. Хрущевым. Реанимировалась система отраслевого управления экономикой страны.

2. Количество директивных плановых показателей снизилось с 30 до 9. Действующими остались показатели по общему объёму продукции в действующих оптовых ценах, по важ-

<sup>22</sup> Катасонов В. Ю. Экономика Сталина. М.: Институт русской цивилизации, 2014. С. 109.

нейшей продукции в натуральном измерении, по общему фонду заработной платы, по общей сумме прибыли и рентабельности, определяемой как отношение прибыли к сумме основных фондов и нормируемых оборотных средств, по отчислениям в бюджет и ассигнованиям из бюджета, по общему объёму капитальных вложений; заданий по внедрению новой техники, объёму поставок сырья, материалов и оборудования.

3. Существенно возростала хозяйственная самостоятельность предприятий. Их обязали самостоятельно определять многие экономические показатели: номенклатуру товаров, инвестиции в основные средства, численность персонала и размеры его оплаты. Значительно увеличилась роль хозяйственного арбитража.

4. Главное значение придавалось интегральным показателям экономической эффективности предприятия – прибыли и рентабельности. Прибыль стала выступать источником развития производства, материального поощрения, социально-культурного и жилищного строительства.

5. Оптовая цена производителя должна была обеспечивать предприятию необходимую рентабельность производства. Начали использоваться нормы длительного действия по себестоимости продукции.

Восстановление системы отраслевого управления экономикой позволило многим утверждать о якобы реанимации сталинской экономики. Конечно, это сыграло положительную роль в эффективности управления, но все иные действия были направлены на демонтаж социалистической экономики.

Снижение числа директивных плановых показателей позволило уменьшить ответственность партийного руководства за развитие страны, о чем бюрократы ранее и не могли мечтать. Это порождало отсутствие стимулов для развития и у самих предприятий. Достаточно было вписаться в резко ограниченные плановые показатели. В натуральном измерении план стал состояться лишь для важнейшей продукции, и производство второстепенных товаров (с точки зрения бюрократического аппарата) особо никто не контролировал.

Рост хозяйственной самостоятельности предприятий способствовал разрушению механизма формирования единого интегрального эффекта от экономики. Предприятия стали ориентироваться не на выпуск продукции и снижение её себестоимости, а на прибыль. В принципе это сильно стало напоминать капиталистическую систему, когда основная цель работы любого предприятия – это прибыль.

Ориентация на снижение себестоимости требовала от предприятий использования новых технологий, экономии всех видов ресурсов, увеличения производительности труда. Смена ориентиров на прибыль способствовала увеличению производства дорогих товаров и росту цен. Доля недорогих, но необходимых в быту товаров постепенно стала падать, негативно влияя на общий уровень благосостояния населения.

Ввод в действие нормативов себестоимости по отдельным видам продукции был вызван как раз ликвидацией антизатратного механизма, который позволял ежегодно снижать цены на основную массу потребительских товаров. Цены стали формироваться с учетом определенного норматива от себестоимости, что в целом способствовало раздуванию затрат на производство продукции. Высокая себестоимость продукции при неизменной норме плановых накоплений позволяла получать большую прибыль в абсолютном измерении.

По существу реформа Косыгина-Либермана уничтожила социалистическое производство, превратив его в государственный капитализм. В качестве совокупного эксплуататора стали выступать министерства и ведомства, которые преследовали свои цели, часто противоречащие общественным интересам. Формирование распределения по прибыли входило в резкое противоречие распределения по труду. *«Учебники по обществоведению и политической экономии социализма продолжали повторять, что при социализме единственным принципом распределения является распределение по труду. А в реальной жизни получа-*

*лось распределение по прибыли. А эти два принципа не только не совпадали, но порой взаимно исключали друг друга. На некоторых предприятиях выплаты из фондов материального стимулирования труда превышали выплаты заработной платы»<sup>23</sup>.*

---

<sup>23</sup> Катасонов В. Ю. Экономика Сталина. М.: Институт русской цивилизации, 2014. С. 107.

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.