

Ольга Анатольевна Энговатова, Мария
Сергеевна Клочкова

Мировая экономика.
Шпаргалка



**Ольга Анатольевна Энговатова
Мария Сергеевна Клочкова
Мировая экономика. Шпаргалка**

*Текст предоставлен правообладателем
http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=6181293*

*Мировая экономика. Шпаргалка / Ольга Анатольевна Энговатова, Мария Сергеевна Клочкова:
Научная книга; Москва; 2009*

Аннотация

Пособие содержит информативные ответы на вопросы экзаменационных билетов по учебной дисциплине «Мировая экономика».

Доступность изложения, актуальность информации, максимальная информативность, учитывая небольшой формат пособия, – все это делает шпаргалку незаменимым подспорьем при подготовке к сдаче экзамена.

Данное пособие не является альтернативой учебнику, но станет незаменимым помощником для студентов в закреплении изученного материала при подготовке к сдаче зачета и экзамена.

Содержание

1. Предмет и задачи курса	4
2. Становление и сущность мирового хозяйства, его субъекты и механизм	6
3. Этапы развития мирового хозяйства	7
4. Теории мирового хозяйства	8
5. Сущность и характерные черты постиндустриальной экономики, воздействие постиндустриализации на мировое хозяйство	9
6. Международное разделение труда и его формы	10
7. Новая экономика и ее особенности	11
8. Основные показатели участия страны в мировом хозяйстве	12
9. Типология стран мира	14
10. Основные группы стран в мировом хозяйстве: состав и подгруппы, характерные черты, роль в мировой экономике	16
11. Тенденции и перспективы развития мировой экономики	17
12. Понятие, размеры и динамика разрыва в уровнях социально-экономического развития стран мира	18
13. Глобализация мировой экономики	19
14. Процессы транснационализации в мировой экономике	20
15. Процессы интеграции в мировой экономике. Эффекты экономической интеграции	21
16. Основные черты стран с переходной экономикой и их подгруппы	22
17. Отраслевая структура мирового хозяйства	23
18. АПК мира и тенденции его развития	24
Конец ознакомительного фрагмента.	25

Ольга Анатольевна Энговатова, Мария Сергеевна Ключкова

Мировая экономика. Шпаргалка

1. Предмет и задачи курса

Предметом курса «Мировая экономика» является **метаэкономика**, иными словами, поведение мировой экономики в целом.

Используются следующие **методические подходы**:

- 1) субъективистский, (потребность и полезность). При таком подходе экономическая теория становится теорией выбора;
- 2) имперический подход. Здесь результатом исследования выступает экономическая модель;
- 3) диалектический подход, рассматривающий процессы и явления в постоянном движении.

Методы, основанные на этих подходах.

1. Метод научной абстракции.
2. Сравнительный анализ. Надо сравнивать одноуровневые величины.
3. Исторический и логический методы. При историческом методе важна последовательность явлений, а при логическом методе важно движение от простого к сложному.
4. Метод экономических моделей.

Задачи курса «Мировая экономика»:

- 1) содействовать развитию навыков анализа экономических процессов на макроэкономическом уровне, необходимых для профессионального исполнения своей деятельности;
- 2) научить самостоятельно работать с экономической литературой, систематизировать и обобщать информацию, статистические данные, содержащиеся в справочной, научной литературе, специализированной периодической печати.

После освоения материала, содержащегося в курсе «Мировая экономика», **необходимо**:

- 1) ориентироваться в основных этапах становления и развития системы мирохозяйственных связей;
- 2) знать о глобальных проблемах человечества, иметь представление о специфических чертах этих проблем в различных странах мира;
- 3) понимать систему взаимосвязей субъектов мирохозяйственных связей, знать факторы развития мирового хозяйства;
- 4) владеть информацией о современном этапе развития региональных экономик. Понимать сущность процессов глобализации, регионализации, транснационализации и интернационализации в мировой экономике;
- 5) знать современные интеграционные союзы, проблемы их расширения;
- 6) знать о месте и роли России в процессе глобализации и интеграции, понимать направления внедрения страны в мировое сообщество;
- 7) уметь анализировать происходящие в мире события;
- 8) понимать положение каждой страны (региона) в мировой экономике;
- 9) знать теоретические основы функционирования мирового хозяйства;
- 10) понимать структуру мирового хозяйства;

11) уметь анализировать политические процессы в мире, соотносить их с экономической ситуацией в мире, видеть и понимать проблемы, возникающие в процессе международных отношений.

2. Становление и сущность мирового хозяйства, его субъекты и механизм

Выделяют следующие **причины возникновения и формирования мирового хозяйства:**

- 1) закономерности созревания производства и международного разделения труда;
- 2) вовлечение в совместный процесс воспроизводства всех новых стран;
- 3) обращение мировой торговли в один из основных моментов экономического роста;
- 4) удовлетворение потребностей национальных хозяйств и населения во всевозможных товарах и услугах.

Современное мировое хозяйство – это не только объединение национальных хозяйств и торговые отношения между странами, но и прямое международное производство, а также взаимодействие рыночных механизмов, международное слияние хозяйственных единиц: фирм, банков, государств.

Субъектами мирового хозяйства являются национальные экономики в целом, определенные международные предприятия, общие фирмы и интеграционные группировки разных стран. **Особенные черты мирового хозяйства:**

- 1) увеличение международного перемещения факторов производства (капитала, рабочей силы и технологий);
- 2) увеличение международных форм производства на предприятиях, размещающихся в нескольких странах (транснациональные корпорации (**ТНК**), совместные предприятия (**СП**);
- 3) экономическая политика государств, содействовавшая международному движению товаров и факторов производства на разносторонней базе;
- 4) становление экономик открытого типа во многих странах и межгосударственных союзов. Ведущими формами мирового хозяйства являются следующие:
 - 1) международное разделение труда;
 - 2) интернациональная торговля товарами и услугами, а также обмен патентами, лицензиями, ноу-хау;
 - 3) международные валютно-кредитные взаимоотношения;
 - 4) миграция рабочей силы;
 - 5) процесс движения капиталов и зарубежных инвестиций;
 - 6) деятельность ТНК и СП другого типа в производстве, торговле, научных разработках и финансовой области, международная кооперация;
 - 7) международная экономическая интеграция;
 - 8) координация хозяйственной деятельности и формирование межправительственных организаций.

Регулирование механизма функционирования мирового хозяйства реализуется на нескольких уровнях. Первый уровень – **уровень фирмы**. Она сама решает задачи, где приобретать сырье, полуфабрикаты, какая необходима рабочая сила, в каких странах реализовать те или иные товары. Второй уровень — **уровень государства**. Это регулирование валюты, валютного курса, денежно-кредитная политика. Третий уровень – **надгосударственный интеграционный** (ЕС, Европарламент, Евросуд). Четвертый уровень – **международная система организаций** (ВТО, МВФ).

3. Этапы развития мирового хозяйства

Мировое хозяйство – последовательное объединение национальных хозяйств разных государств в единую мировую систему, располагающих растущими международными связями, функционирующих по согласованным экономическим законам.

В развитии мирового хозяйства выделяют следующие этапы.

1. **Период генезиса (1880—1940-е гг.)**. Данный период характеризуется совокупной неустойчивостью экономических взаимосвязей, а также частыми кризисами, которым способствовали следующие **причины**:

1) в **1917 г.** из мирохозяйственных связей вытеснили **Россию**, экономическая блокада которой на много лет задержала развитие мирового хозяйства;

2) **Первая мировая война** содействовала истреблению производственных и людских ресурсов и переходу экономик на военные рельсы;

3) в конце **1920-х** – начале **1930-х гг.** в **Западной Европе** начался сильный кризис – **Великая депрессия**, что привело к обострению значимости национальных сфер производства и сбыта.

2. **Период формирования (1950—1970-е гг.)**. В этот период мировое хозяйство поделилось на **две системы**:

1) капитализм. Спецификой развития является увеличение инвестиций в экономике других стран, основной силой которых явились **ТНК**;

2) социализм. Спецификой развития является абсолютное огосударствление промышленности, сельского хозяйства, сферы услуг.

Эти две системы между собой практически не сотрудничали. Действующий режим назвали режимом мирного сосуществования. **США** в этот период имело лидирующее положение, а проведение **плана Маршалла** содействовало экономическому возрождению стран **ЕС**. Устранение колониальной системы способствовало возникновению на мировой сцене многих развивающихся стран.

3. **Период развития (1980—1990-е гг.)**. **Основные черты**:

1) ярко проявляющаяся взаимосвязь государств и гибель мировой системы;

2) создание планетарных производительных сил вследствие переплетения капитала;

3) повышения степени изучения географического пространства. За последние 5 лет мировое хозяйство вышло на новый уровень, совершается деятельное сотрудничество между странами. Но в социально-экономическом плане мировое хозяйство все еще остается неоднородным;

4) наличие 3 подсистем: промышленно развитые страны, страны переходного типа, развивающиеся страны. Доля социалистических государств в мировом производстве с 16—18 % упала до 5%. Отдельно выделяются **Индия, Китай, НИС, страны Ближнего и Среднего Востока (экспортеры нефти)**.

Современное мировое хозяйство неоднородно. В него входят национальные хозяйства, которые отличаются социальной структурой, политическим устройством, уровнем развития производительных сил и производственных отношений.

4. Теории мирового хозяйства

Теорий целиком посвященных мировому хозяйству пока нет, но есть социологические и экономические теории стадий развития и социокультурные теории единой цивилизации и столкновения цивилизаций.

Теория стадий экономического роста. Существует пять основных стадий роста:

- 1) традиционное общество;
- 2) период создания предпосылок для подъема;
- 3) подъем;
- 4) движение к зрелости;
- 5) век высокого массового потребления.

Критерием выделения стадий служат преимущественно технико-экономические характеристики: уровень развития техники, отраслевая структура хозяйства, доля накопления в национальном доходе, структура потребления и т. д.

Теория стадий экономического роста способствует осмыслению хода экономического развития в разных регионах мира и его перспективы, но, кроме того, в ней абсолютизируется один период развития, (подготовка и развертывание промышленной революции), и недооценивается постиндустриальный период социально-экономического развития.

Теория единого индустриального и нового индустриального общества. Суть теории состоит в том, что в ходе индустриализации разных стран образуется единое для них индустриальное общество, а советская и западная системы – это лишь его разновидности.

Теории постиндустриального общества.

Постиндустриальное общество характеризуется, по мнению **Л. Белла**, пятью признаками:

- 1) переходом экономики от производства товаров к производству услуг;
- 2) преобладанием среди занятых работников профессиональных специалистов и техников;
- 3) ведущей ролью теоретического знания;
- 4) ориентацией технико-экономической среды на контроль над технологией;
- 5) обеспечением процесса принятия решений новой интеллектуальной технологией.

По теории **Э. Тоффлера** все сложные процессы перемен, переживаемые современным обществом, объясняются теорией последовательной смены «волн перемен», накатывающихся в процессе исторического развития. В начале **1960-х гг.** началось приближение «третьей волны», которая характеризуется переходом к «новой личности, ориентированной на духовные ценности и творчество».

Теория столкновения цивилизаций. Ее автор, **С. Хантингтон**, указывает, что будущий мир, – это не единая цивилизация, а набор разных цивилизаций, между которыми есть много общего, но немало и различий, которые не стираются. Уменьшение роли Запада в мировой экономике и начавшееся в последние два десятилетия снижение веса бывших советских республик идут параллельно с быстрым усилением роли **Китая** и других **стран Восточной и Юго-Восточной Азии**, начавшимся усилением роли **Латинской Америки** и возможным – **Южной Азии**.

5. Сущность и характерные черты постиндустриальной экономики, воздействие постиндустриализации на мировое хозяйство

Главным сектором индустриальной экономики является промышленность и строительство, а для стран с постиндустриальной экономикой характерна большая доля третичного сектора (услуг) в структуре ВВП. Так, в **США** в третичном секторе занято порядка 75—78 % работающих.

Причем быстрый рост этого сектора происходит прежде всего за счет науки и научного обслуживания, образования, культуры и искусства, здравоохранения и физической культуры, жилищно-коммунального хозяйства и бытового обслуживания, социального обеспечения, развития сферы отдыха и туризма.

В постиндустриальном обществе основными ресурсами являются знания и труд. Для создания экономических отношений необходимо умение создавать и умело пользоваться знаниями. Отсюда огромное внимание к производству знаний (науке) и носителям этих знаний (высокообразованной творческой и физически здоровой рабочей силе). Часто постиндустриальное общество называют информационным.

Черты постиндустриальной экономики:

- 1) возрастание роли услуг (соответственно меняется структура производства и потребления);
- 2) растет уровень образования, преимущественно за счет послешкольного;
- 3) творческое отношение к труду, характерное для высококвалифицированных работников, становящееся определяющим фактором при выборе сферы деятельности. Материальные стимулы уходят на второй план;
- 4) особо пристальное внимание к охране окружающей среды;
- 5) гуманизация экономики (в сложившихся новых условиях общество стремится вкладывать экономические средства, ставшие для него главными, в знания и человека);
- 6) информатизация общества;
- 7) глобализация.

Постиндустриализация приводит к **изменениям** в экономиках не только отдельных стран, но и **в мировом хозяйстве** в целом:

- 1) меняется структура производства и потребления мирового ВВП, сдвигаясь в сторону услуг;
- 2) развитые страны концентрируют свое внимание на использовании знаний, трудовых, а не природных ресурсов. В мировой торговле снижается доля продукции сельского хозяйства и добывающей промышленности;
- 3) быстро растет международная торговля знаниями (международная передача технологий).

Крупнейший в мире экспортер знаний – США;

- 4) обилие и доступность экономической информации сочетается с удешевлением средств связи и транспорта. Эта особенность постиндустриальной экономики привела к мощному стимулу для международного движения капитала.

6. Международное разделение труда и его формы

Международное разделение труда (МРТ) – концентрация производства отдельных видов товаров в тех странах, где их производство является экономически рациональным в связи с географическим положением, климатом и наличием природных ресурсов, а также ресурсов труда и капитала.

Сущность МРТ заключается в понижении издержек производства и наибольшем удовлетворении потребностей потребителей.

Цель международного разделения труда – увеличение эффективности производства, экономия затрат общественного труда и рационализация общественных производительных сил.

Международному разделению труда содействуют следующие **факторы**:

- 1) отличия в разделении природных богатств;
- 2) разница в почвенно-климатических условиях;
- 3) географическое положение государства;
- 4) различия в масштабах трудовых ресурсов;
- 5) исторические традиции производства.

Главным показателем, обуславливающим интенсивность участия стран в международном разделении труда, является **уровень развития производительных сил**.

На развитие производительных сил влияют следующие **факторы**:

- 1) природно-географические условия;
- 2) различия в размерах производства национальных экономик;
- 3) отличия в достигнутых уровнях и существующих возможностях разделения труда внутри страны.

Для установления степени участия страны в МРТ рассчитываются следующие **показатели**:

- 1) доля экспортируемой продукции в общем объеме производства;
- 2) объем внешней торговли в соотношении к национальному продукту;
- 3) удельный вес государства, подсистемы в международной торговле, в том числе торговле отдельными видами продукции;
- 4) внешнеторговый оборот на душу населения.

Формами международного разделения труда, характеризующими его сущность, являются:

- 1) международное кооперирование;
- 2) международная специализация.

Международная специализация предполагает существование пространственного разрыва либо между некоторыми фазами производства, либо между производством и потреблением на международном уровне.

Имеется **два направления развития международной специализации**:

- 1) производственное (межотраслевая, внутриотраслевая специализация и специализация на отдельных предприятиях (компаниях, объединениях));
- 2) территориальное (специализация отдельных стран, групп стран и регионов на производстве определенных товаров для мирового рынка).

Международное кооперирование – это направление определения и развития долгосрочных производственных связей между странами на основе специализации производства. В условиях кооперации международная торговля все больше сводится к заблаговременно скоординированным поставкам товаров между кооперирующимися.

7. Новая экономика и ее особенности

Новая экономика – это экономика, связанная с интенсивным внедрением инноваций и новых способов ведения бизнеса, которые влияют на рост производительности труда.

Новая экономика – самостоятельная парадигма с иными, чем традиционной экономики, закономерностями и пропорциями в развитии мирового хозяйства. Качественные инновации в сфере информационно-коммуникационных технологий значительно ускоряют процессы глобализации, и таким способом, создается новая реальность. Выявление и обобщение особенностей этой реальности и есть, по сути дела изучение наиболее характерных черт в развитии мировой экономики в первые десятилетия нового века.

Понятию «новая экономика» предшествует понятие «информационная экономика». Впервые этот термин был применен в **1976 г. Марком Поратом**. И хотя информационные технологии и являются основой новой экономики, ее эффективность и жизнеспособность зависят в том числе и от способа ведения бизнеса, что доказывают предыдущие этапы американского хозяйства.

Новая экономика вовсе не отменяет позитивное воздействие. Она открывает перспективные возможности для ее развития, поскольку в последней сосредоточены отрасли, обеспечивающие материальные возможности для дальнейшего ускорения НТП, а вместе с тем и самой новой экономики.

Но содержание понятия «новая экономика» более емкое. Оно включает не только использование информационных технологий.

Характерные черты новой экономики на современном этапе:

- 1) глобализация экономики по всем направлениям;
- 2) усиливающиеся процессы интеграции и транснационализации;
- 3) рост объема создаваемой и потребляемой информации;
- 4) экономический рост, определяемый степенью развитости не только финансовых ресурсов, но и финансовой сферы в целом;

5) возрастающее значение экологического фактора как основы развития мирового хозяйства. Для Новой экономики характерен рост производительности. По сравнению с невысокими темпами в период с **1973-1995 гг.** за пятилетие с **1995-2000 гг.** рост производительности труда составил 1,2 процентных пункта в год, что позволяет говорить о ее повышении более, чем на 80 %. Общий рост производительности в ИТ-секторе (секторе информационных технологий) определяется следующими **факторами:**

- 1) технологическими успехами, достигнутыми в производстве компьютеров и программного обеспечения;
- 2) стремительным ростом общей факторной производительности в тех отраслях, которые используют ИТ-технологии;
- 3) увеличением инвестиций в информационные и коммуникационные технологии.

8. Основные показатели участия страны в мировом хозяйстве

Научно-техническая революция привела к громадному росту производительности общественного труда и увеличению эффективности и масштабов предприятия.

Тем самым усилилась тенденция к переходу от предметной (отраслевой) к международной подетальной специализации и кооперированию. Наиболее высокий уровень внутриотраслевой торговли достигнут в странах ОЭСР.

Индекс внутриотраслевой торговли:

$$I_{vt} = \{[(E + Z) - NE] / (E + Z)\} \times 100 \%,$$

где E и Z – экспорт и импорт данной отрасли одной страны;
 NE – чистый экспорт.

Коэффициент внутриотраслевой торговли показывает удельный вес встречного экспорта и импорта во внешнеторговом обороте. Чем больше совпадают объемы экспорта и импорта, тем выше значение коэффициента. Когда стоимость экспорта равна стоимости импорта, индекс внутриотраслевой торговли равен 100%. Если экспорт или импорт отсутствуют, то = 0. Когда экспорт в 2 раза превышает импорт, коэффициент равен 66,6 %. Рост внутриотраслевой торговли связан с взаимопроникновением корпораций на внутренние рынки других стран, сокращением цикла жизни нового продукта, технологическим разрывом и другими факторами.

Для определения степени включения какой-либо страны в международное разделение труда анализируется уровень международной специализации ее отраслей или видов производств. Существенным признаком участия определенных отраслей в международном разделении труда является значительно более высокий удельный вес экспорта этих секторов по сравнению с другими. Кроме того, будет наблюдаться более высокая доля таких отраслей в производстве продукции данной страны по сравнению с их весом в мировом производстве. Основными показателями уровня международной специализации отрасли являются, следующие.

1. Коэффициент относительной экспортной специализации:

$$K_{эс} = E_0 / E_m,$$

где E_0 – удельный вес продукции отрасли в экспорте страны;
 E_m – удельный вес продукции в мировом экспорте.

Значение коэффициента относительной экспортной специализации позволяет в первом приближении выявить совокупность отраслей международной специализации страны. Если для какой-либо отрасли значение $K_{эс} > 1$, то она участвует в международном разделении труда, если меньше единицы – нет.

2. **Экспортная квота производства** отражает степень открытости национальной промышленности для мирового рынка, в ней фиксируется доля продукции, производимая на экспорт:

$$E_q = E / ВВП.$$

Повышение экспортной квоты отражает усиление участия страны в международном разделении труда и рост конкурентоспособности продукции.

9. Типология стран мира

Мировая экономика состоит из множества национальных экономик. Каждая страна имеет свою собственную экономику, но целесообразно выделить общие черты для структуризации стран в мировом хозяйстве. При общем подходе к классификации можно выделить следующие **группы стран**:

1) по **степени развитости**:

- а) низкоразвитые страны;
- б) среднеразвитые страны;
- в) высокоразвитые страны;

2) **новые индустриальные страны (НИС)**:

- а) страны Юго-Восточной Азии;
- б) страны Латинской Америки;

3) **высокодходные и нефтеэкспортирующие страны**:

- а) Кувейт;
- б) Саудовская Аравия;

4) **наименее развитые страны**:

- а) Бангладеш;
- б) Чад;
- в) Эфиопия;

5) выделяют различные **интеграционные группировки**:

- а) **«большая семерка»**: Великобритания, Германия, Италия, Канада, Соединенные Штаты Америки, Франция, Япония;
- б) **«большая тройка»**: Индия, Китай, Индонезия;
- в) **«шесть азиатских драконов»**: Корея, Тайвань, Сингапур, Сянган (Гонконг), Таиланд, Малайзия.

Для отнесения страны к тому или иному типу применяют различные критерии. Чаще всего деление происходит по характеру экономики (рыночная или переходная) и по уровню ее социально-экономического развития.

В 1980-е гг. усилилась социально-экономическая дифференциация стран мирового сообщества по уровню развития. **Новые индустриальные страны** приблизились по уровню развития к промышленно развитым странам.

1. Богатые страны – средний годовой доход на душу населения 10 000—20 000 долларов – 495 млн чел. (**Арабские Эмираты, США, Люксембург, Швеция, Япония, Германия, Кипр**).

2. Зажиточные страны – средний годовой доход на душу населения 5000-10 000 – 540 млн чел. (**Франция, Австрия, Великобритания, Чехия, Словения**).

3. Средние страны —средний годовой доход на душу населения 1500—5000 долларов – 645 млн чел. (**Испания, Бразилия, Польша, Мексика**).

4. Бедные страны – средний годовой доход на душу населения 350-1500 долларов – 840 млн чел.: **Индонезия, Филиппины**.

5. Самые бедные страны – средний годовой доход на душу населения 350 долларов – более 3 млрд чел. (**страны Африки и др.**).

Уровень и качество жизни в стране определяются продолжительностью жизни, заболеваемостью различными болезнями, состоянием личной безопасности, природной среды, безработицей, уровнем потребления различных товаров и услуг. ООН попыталась обобщить наиболее важные из показателей характеризующих разные аспекты развития человека и представила показатель, который получил название **индекс человеческого развития**. Он

строится на основе ожидаемой продолжительности жизни, грамотности взрослых, полноты охвата всего населения обучением, ВВП на душу населения – свесами $1/3$, $2/9$, $1/9$, $1/3$ соответственно.

10. Основные группы стран в мировом хозяйстве: состав и подгруппы, характерные черты, роль в мировой экономике

Мировое хозяйство – это совокупность национальных экономик и их хозяйственных отношений друг с другом. Во всем многообразии национальных экономик принято выделять три большие основные группы стран: развитые, развивающиеся, с переходной экономикой.

В группу **развитых стран** входят государства с рыночной экономикой и высоким уровнем социально-экономического развития. В настоящее время принято относить к **развитым странам** следующие государства: США, Канаду, Австралию, Новую Зеландию, Японию, Южную Корею, Сингапур, Тайвань, Гонконг, Германию, Францию, Великобританию, Италию, Швецию, Швейцарию, Австрию.

Развитые страны являются главной группой стран в мировом хозяйстве. Для развитых стран характерна высокая степень интеграции. Так, **1 ноября 1993 г.** согласно Маастрихтскому договору был образован **Европейский союз**, включающий 15 государств: **Бельгию, Великобританию, Германию, Грецию, Данию, Ирландию, Испанию, Италию, Люксембург, Нидерланды, Португалию, Францию, Швецию, Швейцарию, Финляндию**. А в августе 1992 г. было подписано соглашение о свободной торговле (НАФТА) между Мексикой, Канадой и США.

Развивающиеся страны – это такие страны, для которых характерен низкий уровень душевого производства ВВП; сельскохозяйственная ориентация экономики. Верхний эшелон развивающихся стран составляют **государства со сравнительно современной структурой экономики**.

1. Некоторые страны **Азии**, особенно **Юго-Восточной**. Высоких экономических показателей эти страны добились за счет четко разработанной разумной экономической политики, ориентированной на учет главных закономерностей экономического прогресса в сочетании с национальными социально-экономическими особенностями.

2. **Бахрейн, Кувейт, Катар, Бруней**. Главная статья дохода – это поступления от продажи нефти и другого углеводородного сырья.

3. Страны **Латинской Америки (Чили, Тринидад и Тобаго)**. Использовали сравнительные преимущества в эксплуатации имеющихся природных ресурсов и развитии обрабатывающей промышленности и сферы услуг.

Ко второму эшелону можно отнести **Алжир, Боливию, Эквадор, КНДР** и др.

Третий эшелон развивающихся стран самый значительный по числу стран (их здесь 36). Он занимает вторую позицию по численности населения (37,4%) и является самым бедственным по годовому производству ВВП на душу населения.

К странам с переходной экономикой относят государства, которые с **1980—1990-х гг.** осуществляют переход от административно-командной экономики к рыночной. Это 12 стран **Центральной и Восточной Европы**, 15 стран – бывших советских республик, а также **Монголия, Вьетнам и Китай**.

11. Тенденции и перспективы развития мировой экономики

Главная особенность функционирования мирового хозяйства – противоречивый характер, что выражается в обострении отношений между странами. Мировое хозяйство – система национальных экономик отдельных стран, объединенных международным разделением труда, торгово-производственными, финансовыми и научно-техническими связями.

Мировое хозяйство – целостная система, однако части этой системы очень разнородны. Они находятся на разных уровнях развития и имеют разную структуру народного хозяйства. В то же время части мирового хозяйства развиваются под воздействием идентичных процессов, таких как НТП.

Процессы в мировой экономике могут быть:

- 1) центристскими, (сближение хозяйственной жизни отдельных стран (ЕС));
- 2) центробежными, (национальные интересы преобладают над интернациональными).

Для мировой экономики характерна интернационализация хозяйственной жизни. Это процесс выхода воспроизводства за рамки отдельного государства.

В результате сформировалась **структура мирового хозяйства**:

- 1) мировой рынок товаров и услуг;
- 2) мировой рынок капиталов;
- 3) мировой рынок рабочей силы;
- 4) международная валютная система;
- 5) международная кредитно-финансовая система.

В мировом хозяйстве выделяются центр и периферия. **Центр** – промышленно развитые страны с рыночной или смешанной экономикой, экспортирующие высокотехнологичную продукцию и имеющие высокий уровень благосостояния. **Периферия** – бедные страны, развивающиеся, с традиционной экономикой, экспортирующие сырье.

Центр и периферия тесно взаимосвязаны, но экономическое сотрудничество между ними насыщено противоречиями. Они решают разноуровневые задачи.

Есть тенденция углубления разрыва между центром и периферией.

Объективной основой формирования мирового хозяйства является общественное разделение труда.

Сущность международного разделения труда: для производства характерно расчленение и объединение. Процесс производства расчленяется на отдельные фазы и концентрируется в отдельных странах. Вместе с тем происходит объединение обособившихся производств, и тем самым укрепляются экономические связи между странами.

Основными тенденциями мировой экономики являются международная специализация (характерна более всего для машиностроения) и международная кооперация. В условиях кооперации облегчается доступ к информации.

12. Понятие, размеры и динамика разрыва в уровнях социально-экономического развития стран мира

Разрыв в уровнях социально-экономического развития – это прежде всего разница в уровнях развития между развитыми странами и всеми остальными странами, хотя и внутри этих групп существует разрыв, который достигает 2 с лишним раз, если говорить о ВВП на душу населения.

В 1997 г. среднемировое производство ВВП на душу населения составило 5 130 долларов, в том числе в 25 странах – лидерах по этому показателю – его величина в среднем достигла 25 700 долларов, а средневзвешенный показатель для всех остальных стран (это почти все развивающиеся страны) равнялся 1250 долларам, т.е. страны-лидеры опережали остальной мир по этому показателю почти в 21 раз.

Но, если оценивать этот разрыв по индексу человеческого развития, между первыми пятью странами и последними пятью он составляет 5 раз, так как разница между ними в продолжительности жизни и охвате образованием населения меньше, чем по ВВП на душу населения.

Состав лидирующих и отстающих по уровню социально-экономического развития стран медленно, но меняется. Так, например, Индия —одна из наиболее развитых стран в древности, сейчас входит в группу развивающихся стран. С другой стороны, Австралия и Новая Зеландия, 100 лет назад являвшиеся отсталыми регионами мира, сегодня относятся к наиболее передовым.

Превращение из отсталой в развитую страну сейчас идет быстрее, чем раньше. Например, Японии понадобилось около 70—85 лет, а **Южной Корее** около 40—50 лет. Но и обратный процесс идет также быстро.

Пример тому **Россия**, в которой ВВП на душу населения за последние 10 лет XX в. сократился почти в 2 раза.

Интенсификация процессов уменьшения (увеличения) разрыва в уровнях развития произошла за счет ускорения темпов роста экономики в расчете на душу населения в последние 100—200 лет.

На протяжении почти всей истории человечества рост экономики едва превышал рост населения. Однако в последние столетия он стал ускоряться.

Это происходит преимущественно за счет очень быстрого прогресса европейских и новых индустриальных стран (в том числе потенциальных). В то же время для наименее развитых стран характерным остается дальнейшее увеличение их отставания от развитых государств (по объему ВВП на душу населения, потреблению калорий, детской смертности).

В этих странах в **1980 – 1990-е гг.** фактически происходила экономическая катастрофа (спровоцированная жестокой засухой в **странах южнее Сахары**), выразившаяся в долгосрочном падении темпов экономического роста по сравнению с темпами прироста населения.

13. Глобализация мировой экономики

Термин **глобализация** был введен в науку американским экономистом *Т. Левита* (1983 г.). Он подразумевал феномен объединения рынков, начинающий формироваться с начала 1980-х гг. **В основе глобализации лежат два фактора:**

- 1) устранение барьеров на пути свободного передвижения товаров, услуг и капитала (особенно сильное проявление этого движения наблюдалось после Второй мировой войны);
- 2) бурное формирование средств коммуникаций, информации и передачи технологий как выражение нового витка научно-технического прогресса.

Глобализация – процесс трансформации национальных хозяйств в интегрированную глобальную экономику.

В ходе этой трансформации происходит один из основных поворотов в истории мирового сообщества—девальвация государств, которые на протяжении многих десятилетий служили системообразующими организационными структурами.

На практике также используется и ограничительное толкование глобализации, рассматривающее взаимовлияния и обратные эффекты в рамках обусловленной сферы.

В экономической области глобализация охватывает все ее сектора (внутреннюю, внешнюю, **НИОКР**, производство, рынок, обращение, потребление), затрагивает экономические отношения между странами, а также все мировое хозяйство в целом.

Глобализация мирохозяйственных связей выражается в постепенном вовлечении в этот процесс отдельных их видов:

- 1) внешней, международной, мировой торговли (товарами и услугами, технологиями, объектами интеллектуальной собственности);
- 2) интернационального передвижения факторов производства (труда, рабочей силы, капитала, информации);
- 3) международных финансово-кредитных операций как таковых (безвозвратное финансирование и помощь, кредиты и займы различных субъектов международных экономических отношений, операции с ценными бумагами; особые финансовые механизмы и инструменты);
- 4) операций с валютой.

Особенное значение в развитии мирохозяйственных связей принадлежит производственному, научному, технико-технологическому, инжиниринговому и информационному международному сотрудничеству.

Глобализация мирохозяйственных связей – многоуровневый процесс, затрагивающий отдельные предприятия (**микроуровень**); товарные, финансовые и валютные рынки и рынки труда (**мезоуровень**); региональную, национальную экономику (**макроуровень**).

Глобализация в целом и мирохозяйственных отношений в частности – общее направление, выражающее совокупность ситуаций и обстоятельств развития современного мирового сообщества и прежде всего научно-технического и экономического прогресса.

Параллельно с процессами глобализации происходят процессы регионализации (**ЕЭС, НАФТА, АТЭС, СНГ**).

14. Процессы транснационализации в мировой экономике

Транснационализация связана с деятельностью транснациональных корпораций (ТНК), их еще называют международными монополиями.

Структура транснациональных корпораций (ТНК).

1. Родительская (материнская) компания, которая частично или полностью контролирует активы других компаний за рубежом.

2. Зарубежные филиалы. Они подразделяются на:

1) дочерние компании (в них родительская компания владеет более 50% уставного капитала);

2) ассоциированные (от 10 до 50 % уставного капитала);

3) отделения (не являются юридическими лицами).

Подавляющая часть родительских компаний размещается в развитых странах. ТНК занимаются прямым инвестированием. Вследствие чего становятся доступными экономические ресурсы зарубежной страны (в частности, природные и человеческие ресурсы). Прилагая к ним свои собственные ресурсы (капитал, знания, предпринимательские способности), ТНК получают возможность организовать собственную производственную и сбытовую сеть в рамках всей планеты.

В результате ТНК становятся важной составной частью механизма мирового хозяйства. Частью, которая во многих случаях имеет собственные интересы, могущие совпадать или не совпадать с интересами других составных частей механизма мировой экономики – национальных экономик, интеграционных объединений, международных организаций.

Отсюда часто настороженное отношение к ним со стороны не только стран, где размещены их зарубежные филиалы, но и стран, где расположены штаб-квартиры родительских компаний.

Производственно-сбытовая деятельность ТНК углубляет сотрудничество стран, где были образованы ТНК, со странами, где размещаются их филиалы. А это, в свою очередь, ведет к сложности регулирования и со стороны государственных органов.

Транснациональные компании в настоящее время представляют собой основу для процессов глобализации и интернационализации в мировой экономике. Сегодня доход, получаемый ТНК от организации производства и сбыта товаров и услуг на зарубежных рынках, во много раз превышает результаты деятельности от внешней торговли, т. е. мировой экспорт товаров и услуг уже не является главным показателем; на передний план выходит эффективность деятельности ТНК.

Обмен ТНК является внутрифирменным. Он приводит к упрочнению технологического лидерства и разрыва, а иногда и к оттоку технологий.

В результате своей деятельности ТНК постепенно превращают мировое хозяйство в единый рынок товаров и услуг, финансового и человеческого капитала, знаний, технологий.

15. Процессы интеграции в мировой экономике. Эффекты экономической интеграции

Интеграция – процесс формирования, расширения и углубления производственно-технологических и хозяйственных связей между экономиками нескольких стран.

Базу интеграционных процессов составляют международное разделение труда и глобализация мировой экономики.

Интеграция представляет собой не только хозяйственный, но также и политический процесс, так как кроме экономических субъектов (например, ТНК) в нем принимают участие и политические субъекты (государство, политические партии, профсоюзы, объединения предпринимателей и др.).

Международная экономическая интеграция имеет в своем развитии **два уровня**:

1) **микроуровень** – образование транснациональных предприятий, позволяющее избежать трудности при интернациональном обмене (например, территориальную удаленность, меньшую мобильность факторов производства и ресурсов, национальные барьеры, таможенные и валютные препятствия и др.);

2) **макроуровень** – разработка межгосударственных скоординированных мер по целенаправленному созданию глобального рыночного (экономического, информационного, правового, технологического и политического) пространства в больших мировых регионах. Объективным стимулом международной экономической интеграции является обеспечение благоприятных обстоятельств использования ограниченных ресурсов.

Побудительным аргументом созревания интеграционных течений является необходимость слияния **производственных ресурсов**. Эта проблема решалась путем организации совместного рынка в **Западной Европе**. Со временем упор в развитии интеграционных процессов сместился в сторону **технологической** сферы, а с начала **1990-х** гг. большую роль стало играть **информационно-инжиниринговое направление**.

Эффекты экономической интеграции.

1. Формирование интернационализации хозяйственной жизни, т.е. углубление взаимосвязи и взаимозависимости экономик отдельных государств. Этому в большей степени содействует деятельность транснациональных корпораций.

2. Усиление международного разделения труда (**МРТ**), т.е. разделение труда между странами и народами, рассчитывающее сосредоточение стараний и ресурсов на изготовлении продукции для внешнего рынка, специализацию деятельности.

3. Научно-техническая революция содействует увеличению роли внешнеэкономических связей в общественном воспроизводстве, так как благополучное «раскручивание» науки и техники неосуществимо в ограниченных территориальных границах.

4. Степень открытости национальных экономик, т.е. абсолютное введение страны в мирохозяйственные связи, что стимулируется внешнеэкономической стратегией стран.

16. Основные черты стран с переходной экономикой и их подгруппы

К наиболее молодой группе стран относятся государства с переходной экономикой, спровоцировавшие в конце **1970-х гг. (Китай)**, **1980-х гг. Центральная и Восточная Европа** и начале **1990-х гг.** (бывшие советские республики) переход от административно-командной системе к современной рыночной экономике.

В процессе этого перехода они реализовывают системные реформы. При этом различные государства применяют неодинаковые модели системных реформ не только внутри, но и во внешнеэкономической области.

Необходимость перехода к рыночной экономике была осмыслена как историческая проблема большей частью населения и политических органов бывших социалистических держав, поскольку стало несомненным, что административно-командная система проиграла состязание с рыночной экономикой по производительности труда и уровню жизни населения, т.е. по основным характеристикам эффективности социально-экономической системы (в том числе с точки зрения самой марксистско-ленинской теории).

Проблема перехода от административно-командной экономики к современной рыночной системе появилась в истории мирового сообщества впервые. Важным обстоятельством также являлись различные стартовые условия в разных странах. Отсутствие опыта, внутренние и внешние возражения и противоречия привели к неминуемым ошибкам на пути перехода.

Китай и Вьетнам объявили своей целью не отказ от социалистической системы, а ее улучшение с помощью развития рынка и образования смешанной экономики при сохранении политической власти в руках коммунистической партии и ключевых компонентов планового механизма, все же они вступили на путь модификации прежней нерыночной системы в рыночную.

При всех отличиях в формах и конечных целях этих видоизменений **Китай и Вьетнам** также могут рассматриваться как страны с переходной экономикой.

По своей сущности реформы, возникшие в странах с переходной экономикой, являются революцией, поскольку они привели к стержневому переустройству социально-экономической системы в кратковременные по историческим критериям сроки.

Тем не менее эти системные перестройки повсюду, в том числе в международных системах, стали называть **системными реформами**.

К ним, т.е. системным реформам (системным преобразованиям), относятся реорганизации, изменяющие тип социально-экономической системы, в то время как внесистемные реформы, даже самые основательные по действию на экономику, не меняют саму систему.

17. Отраслевая структура мирового хозяйства

Весь народно-хозяйственный комплекс подразделяется на **группы отраслей**:

1) отрасли материального производства: промышленность, строительство, сельское хозяйство; а также отрасли, связанные со снабжением населения продукцией, т.е. заготовки, материально-техническое снабжение, торговля и общественное питание;

2) отрасли непромышленной сферы: жилищно-коммунальное хозяйство, бытовое обслуживание, транспорт, связь и т.п.;

3) социальное обслуживание населения: здравоохранение, наука, культура и искусство, просвещение, отрасли управления и обороны.

В отраслевой структуре мирового хозяйства принято выделять:

1) **первичные отрасли** – сельское хозяйство, добывающую промышленность;

2) **вторичные отрасли** – обрабатывающую промышленность, строительство;

3) **третичный сектор** – сферу услуг. Отраслевая структура мирового хозяйства меняется по мере того, как в странах меняется экономическая эффективность производства тех или иных товаров. Так, за последние 50 лет в **Южной Корее** существенно повысилось качество рабочей силы, и увеличился объем основных ресурсов. Поэтому, вывозимые ранее в больших количествах сельскохозяйственные товары были заменены экспортом изделий обрабатывающей промышленности. Здесь произошел переход от высокой доли первичного сектора в отраслевой структуре страны к значительной доле вторичных отраслей. Для индустриально развитых стран характерна высокая доля третичного сектора в отраслевой структуре. Для развивающихся стран характерна высокая доля сельского хозяйства (пример, **Бразилия** – обилие плодородных почв, тропического климата и неквалифицированной рабочей силы – выращивание и производство дешевого кофе).

В экономике развитых стран на этапе постиндустриального развития существенно выросла доля сферы услуг (третичного сектора) и уменьшилась доля сферы материального производства (первичного и вторичного секторов).

В структуре ВВП этих стран в **1960—1990-е гг.** неуклонно снижалась доля сельского хозяйства (с 6,5 % в **1960 г.** до 4,2 % в **1980 г.** и 3 % в **1995 г.**). Наряду с отмеченной долговременной тенденцией, указанные сдвиги объясняются также тем, что под воздействием научно-технического прогресса произошло отпочкование от сельского хозяйства многих видов деятельности и обособление их в особые отрасли промышленности и сферы обслуживания. Одновременно происходит интеграция сельского хозяйства, промышленности и торговли в агропромышленный комплекс, представляющий собой новый тип связей.

Доля обрабатывающей промышленности в ВВП увеличивается до достижения определенного уровня доходов на душу населения – примерно уровня высокоразвитых стран в конце **1960-х гг.** (13—15000 долларов), а затем происходит ее стабилизация или снижение. Наиболее значительное сокращение происходило с середины **1960-х гг.** в США, Великобритании, Франции.

Одной из особенностей современной структуры мирового хозяйства является размытость его границ, т.е. существуют как отраслевые, так и межотраслевые комплексы.

18. АПК мира и тенденции его развития

Углубление международного разделения труда, интернационализации хозяйственной жизни, научно-технической, производственной и коммерческой кооперации в мировой экономике ведут к развитию агропромышленного комплекса.

В период 1960—70-х гг. XX в. в мировом сельском хозяйстве завязался технологический сдвиг под названием «агропромышленная интеграция».

Агропромышленная интеграция – метод объединения предприятий двух значительно различающихся отраслей экономики – промышленности и сельского хозяйства.

Основная особенность агропромышленной интеграции – межотраслевой характер.

Агропромышленная интеграция исторически ведет к формированию **агропромышленного комплекса (АПК)**.

АПК—совокупность отраслей народного хозяйства, включающая сельское хозяйство и промышленность, связанную с сельскохозяйственным производством, и осуществляющая транспортировку, хранение, переработку сельскохозяйственной продукции.

В структуре АПК выделяются **три сферы**:

1) отрасли промышленности, которые поставляют средства производства для сельского хозяйства и его отраслей;

2) собственно сельское хозяйство;

3) отрасли, занятые переработкой и доведением сельскохозяйственной продукции до потребителя (заготовка, переработка, хранение, транспортировка, реализация).

Тенденции развития АПК.

1. Процесс формирования агропромышленной интеграции и развития АПК широко распространился в промышленно развитых странах, в особенности в **США**. В меньшей степени он отмечается в развивающихся странах.

2. В развивающемся мире значительную роль в этом играют транснациональные корпорации (**ТНК**), осуществляющие функцию интеграторов.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.