

МАНИПУЛЯЦИИ И ЗАЩИТА ОТ НИХ: СМОТРИТЕ, КАК ЭТО ДЕЛАЕТСЯ!

17
эпизодов

PSINEMA.RU

ПСИХОЛОГИЯ В КИНО. ЧАСТЬ 1

Анатолий Верчинский

**Манипуляции и защита от них:
смотрите, как это делается!
Психология в кино. Часть 1**

«Издательские решения»

Верчинский А.

Манипуляции и защита от них: смотрите, как это делается!

Психология в кино. Часть 1 / А. Верчинский — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-960242-8

Как изменяют восприятие и поведение других людей при помощи скрытых и обманных действий — манипуляций. Посмотрите, как создаются условия успешной манипуляции, какие уязвимости для управления своими жертвами используются манипуляторами, их базовые манипулятивные тактики и стратегии.

ISBN 978-5-44-960242-8

© Верчинский А.
© Издательские решения

Содержание

Введение автора	6
Вся серия «Психология в кино»	7
Конец ознакомительного фрагмента.	12

Манипуляции и защита от них: смотрите, как это делается! Психология в кино. Часть 1

Автор-составитель Анатолий Верчинский

ISBN 978-5-4496-0242-8 (т. 1)

ISBN 978-5-4496-0243-5

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение автора

Здравствуйте! Меня зовут Анатолий Верчинский. Я автор и ведущий рассылки «[Синемалогия – психология в кино](#)» и тренинга «[Психология в кино](#)».

Можно прочитать множество книг по психологии, чтобы получить представление о том или ином определении, положении, теории. А можно один раз увидеть в кино – и всё сразу понять. Наглядно, просто, увлекательно. «Фабрики грёз» предоставили достаточное число успешных образцов поведения – вам останется лишь продемонстрировать их участникам ваших тренингов.

Тренер вместе с участниками просматривает эпизоды известных фильмов с последующим их разбором с психологической точки зрения. Специально подобранные кадры – это:

- видеоиллюстрации к терминам и понятиям психологии,
- демонстрация, где и как могут быть использованы психологические навыки,
- сцены, сыгранные профессиональными актёрами, как образец для подражания.

Могу подобрать и оформить отрывки и иллюстрации в учебных целях для психологических курсов и тренингов на самые различные темы:

- конфликтология,
- переговоры,
- продажи,
- ораторское искусство,
- отношения «мужчина – женщина»,
- НЛП,
- и многие другие.

Имею опыт успешной работы с такими грандами отечественной психологии, как Игорь Вагин и Николай Козлов.

Обсудите условия сотрудничества со мной, отправив запрос по адресу psinema@verchinsky.ru или через сообщения в социальных сетях [Facebook](#) или [ВКонтакте](#) (укажите интересующую вас тему со ссылкой на программу вашего учебного курса или тренинга).

Сам уже давно использую в своих тренингах вырезки из фильмов. Посмотрите программу «Спрашивали? Отвечаем...» с моим участием на тему «[Психология в кино](#)».

Я люблю кино. И мне нравятся тренинги. Я уверен, что нам будет интересно пообщаться на тему использования кино на тренингах.

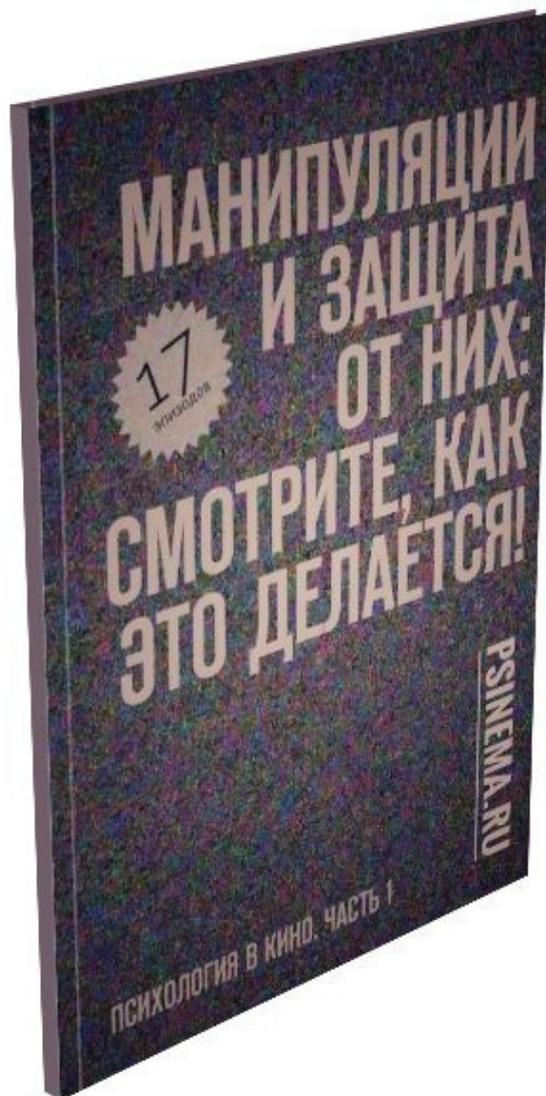
Сайт проекта – psinema.ru.

Вступайте во «ВКонтакте» в группу «[Психология в кино](#)», и я помогу вам изучить практическую психологию по фильмам.

Интернет-магазин, в котором можно приобрести использованные в книге эпизоды, – shop.psinema.ru.

*Анатолий Верчинский,
март 2019 г.*

Вся серия «Психология в кино» 6 книг в печатном и электронном виде

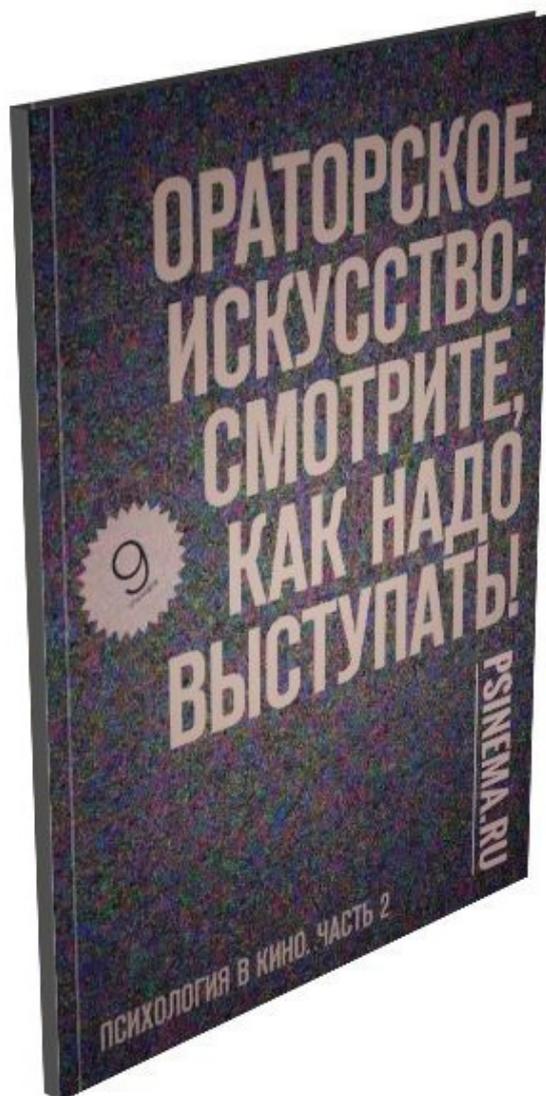


Часть 1. Манипуляции и защита от них: смотрите, как это делается!

Как изменяют восприятие и поведение других людей при помощи скрытых и обманных действий – манипуляций.

Посмотрите, как создаются условия успешной манипуляции, какие уязвимости для управления своими жертвами используются манипуляторами, их базовые манипулятивные тактики и стратегии.

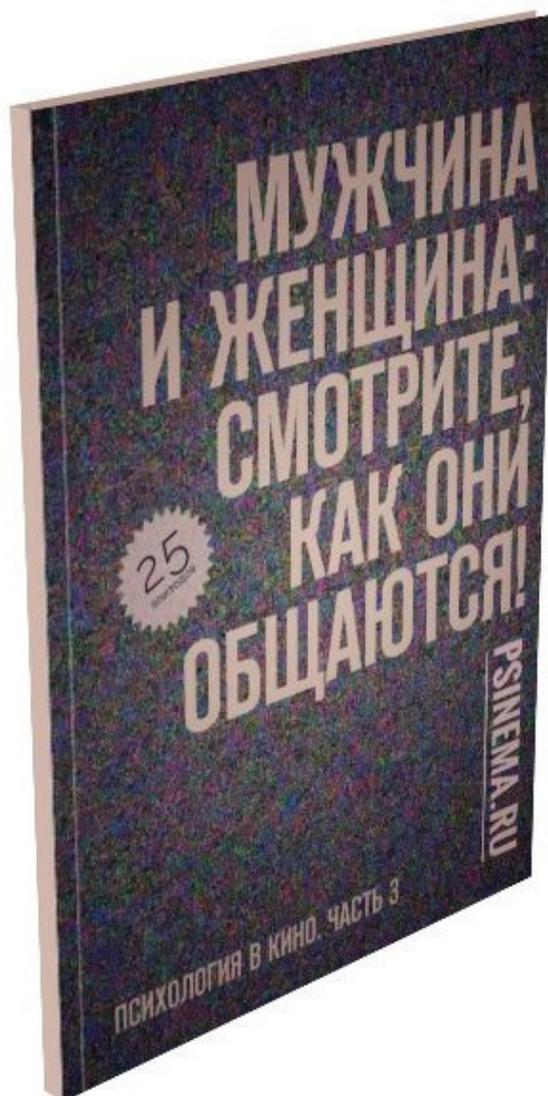
Заказывайте в печатном и электронном виде в [интернет-магазине автора](#), скачивайте в электронном виде на [ЛитРесе](#) и [Амазоне](#), читайте на [Букмейте](#).



Часть 2. Ораторское искусство: смотрите, как надо выступать!

Посмотрите, как ораторы побуждают, убеждают, защищают, используя подготовленную речь и техники ораторского мастерства.

Заказывайте в печатном и электронном виде в [интернет-магазине автора](#), скачивайте в электронном виде на [ЛитРесе](#) и [Амазоне](#), читайте на [Букмейте](#).

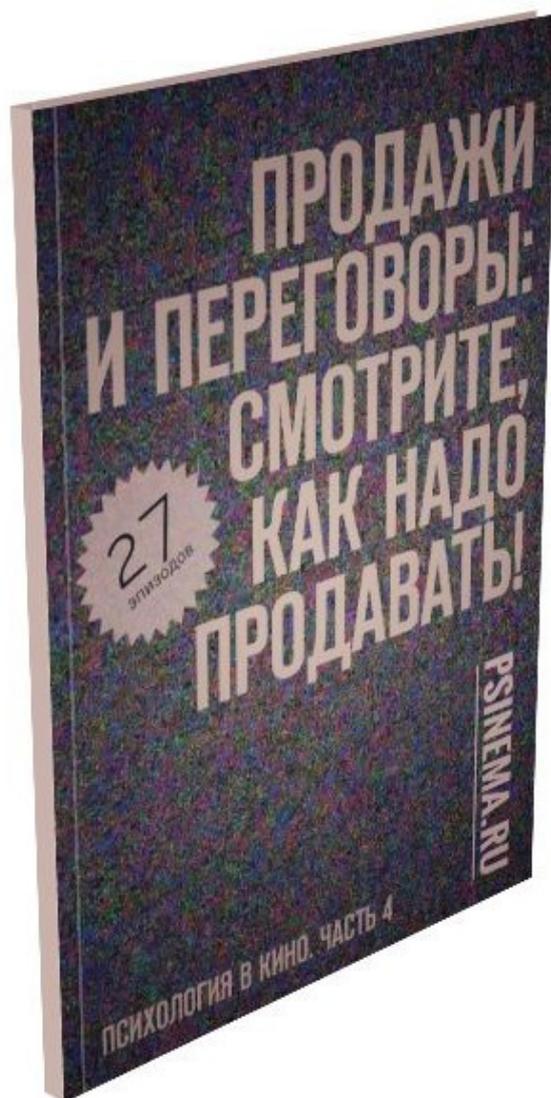


Часть 3. Мужчина и женщина: смотрите, как они общаются!

Психология общения мужчины и женщины предполагает особые правила поведения и нормы, необходимые для установления контактов и поддержания отношений.

Посмотрите киноэпизоды, которые помогут вам лучше понять противоположный пол.

Заказывайте в печатном и электронном виде в [интернет-магазине автора](#), скачивайте в электронном виде на [ЛитРесе](#) и [Амазоне](#), читайте на [Букмейте](#).



Часть 4. Продажи и переговоры: смотрите, как надо продавать!

Переговоры – это тип коммуникации, при котором каждая из сторон стремится достичь поставленных целей. В частности, продать что-нибудь. Поэтому продажи без переговоров фактически невозможны.

Посмотрите на стратегии и конкретные речевые техники и заготовки, которые используют при продажах и переговорах.

Заказывайте в печатном и электронном виде в [интернет-магазине автора](#), скачивайте в электронном виде на [ЛитРесе](#) и [Амазоне](#), читайте на [Букмейте](#).



Часть 5. Лидерство и конфликты: смотрите, как надо побеждать!

Как влиять как на отдельную личность, так и на группу, направляя усилия всех на достижение целей? Как преодолевать несогласие между двумя или более сторонами? Посмотрите на возможные способы и методы.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.