

Майкл Соснин

Лидерство в продажах

Семинар как инструмент
по построению
внутреннего окружения

Майкл Соснин

**Лидерство в продажах. Семинар
как инструмент по построению
внутреннего окружения**

«Издательские решения»

Соснин М.

Лидерство в продажах. Семинар как инструмент
по построению внутреннего окружения / М. Соснин —
«Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-837734-1

...Целью такого предисловия было то, чтобы обратить ваше внимание на суть того действия, которое я рекомендую использовать для создания окружения. Речь идет о создании такой ситуации, при которой взаимодействие между людьми, которые формально занимают один уровень внутри компании, проходил именно на этом уровне.

ISBN 978-5-44-837734-1

© Соснин М.
© Издательские решения

Содержание

Семинар как инструмент по построению внутреннего окружения	6
Конец ознакомительного фрагмента.	7

Лидерство в продажах Семинар как инструмент по построению внутреннего окружения Майкл Соснин

© Майкл Соснин, 2017

ISBN 978-5-4483-7734-1

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Семинар как инструмент по построению внутреннего окружения

Под семинаром я понимаю немного отличную вещь от того что вы помните из курса Гарварда скажем. Или одного из Московских вузов. Или со школьной скамьи. Почему семинар? В сущности разницы особенной в том каким словом мы называем форму взаимодействия людей нет. В какой-то момент я перестал говорить и писать на русском, хотя это мой родной язык. Для обсуждения бытовых вещей он подходит, но когда мы сталкиваемся с тем что касается бизнеса и бизнеса международного неизбежно переходить на английский.

Я хочу сказать немного про коммуникацию на языке, который вам не близок по рождению. Часть читателей сочтет это лишней тратой времени. Однако идя в русле развития времени скоро человечество позволит себе раздать каждому человеку такое устройство которое делает перевод в реальном времени на сносном уровне. Вы видели как проходят переговоры глав корпораций или государств? Они говорят или на английском или каждый на своем языке, при этом понимают друг друга. Мне посчастливилось участвовать в подготовке таких переговоров и я удивился подходу – язык как бы отходит на второй план. Язык мы найдем если мы люди. Главное говорить по существу. То есть опять – важнее ЧТО мы собираемся делать чем КАК. Если вы считаете что ваш английский не совершенен советую послушать выступления на заседании ООН по какому-нибудь важному мировому вопросу. Вы убедитесь что их слушают и понимают, а уровень владения английским каждого из них скорее всего ниже вашего... или они намеренно опускают его что тоже есть большое искусство. Порой нужно делать и это для придания важности именно сути вопроса.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.