

Google

Прошлое,
настоящее,
будущее



Джанет Лау

КнигиКратко

Библиотека КнигиКратко

**Краткое содержание «Google.
Прошлое, настоящее, будущее»**

ООО "Акцион управление и финансы"

КнигиКратко Б.

Краткое содержание «Google. Прошлое, настоящее, будущее»
/ Б. КнигиКратко — ООО "Аktion управление и финансы",
— (КнигиКратко)

Этот текст — сокращенная версия книги «Google. Прошлое, настоящее, будущее». Только самое главное: идеи, техники, ключевые цитаты. Книга о том, как студенческий проект превратился в компанию, титулованную журналом Fortune как «лучшее место для работы», с доходом в 20 млрд долларов. О том, за что Уоррен Баффет «платит этим парням кучу денег». О том, какие бизнес-модели, управленческие стратегии, методы управления персоналом, корпоративные правила и инновационные подходы сделали все это возможным. Компания Google разработала крупнейшую в мире поисковую систему и стала одним из наиболее известных глобальных брендов. Основателей Google Ларри Пейджа и Сергея Брина прозвали Томасами Эдисонами от Интернета, имея в виду тот вклад, который они внесли в развитие науки и общества. Им удалось воплотить в практику свои оригинальные научные идеи, построить компанию с доходом в 20 миллиардов долларов и сформировать свой неповторимый стиль управления. Располагая на старте лишь 100 тысячами долларов венчурного капитала, Пейдж и Брин трансформировали Google в публичную компанию, выпустив акции на фондовый рынок, и добились рыночной капитализации почти в 100 миллиардов долларов. Пейдж и Брин расширили штат Google, на старте состоявший только из них двоих, до двадцати тысяч сотрудников. Они превратили свою компанию в гиганта, штаб-квартира которого разместилась на площади в 13,9 гектара, и это не считая еще двух десятков региональных офисов в США и технических центров более чем в тридцати странах мира. Google-парни выстроили огромное здание бизнеса: начавшись с одного-единственного поискового сервиса, оно представляет собой теперь веб-портал с десятками разнообразных сервисов и продуктов. Google заняла доминирующие позиции в индустрии интернет-поиска, обслуживая более 70% поисковых запросов американских пользователей, и зарабатывает на размещении рекламы приблизительно 16 миллиардов долларов в год

— показатель, сопоставимый с рекламной выручкой четырех ведущих телевизионных сетей США, вместе взятых. Зарегистрировавшись на www.google.com или каком-нибудь другом из множества ее доменов, вы можете разместить информацию на десятках языков мира, отыскать телефонный справочник любого города вашей страны или, скажем, проверить, все ли в порядке дома, когда вы в длительной отлучке, — можно обозреть свой дом сверху, на аэрофотоснимках в реальном времени, или увидеть его на трехмерном изображении своей улицы. Напоминаем, что этот текст — краткое изложение книги

© КнигиКратко Б.
© ООО "Акцион управление и
финансы"

Содержание

Хозяева информации	6
Конец ознакомительного фрагмента.	9

«Google. Прошлое, настоящее, будущее»

Джанет Лау

Хозяева информации

Компания Google разработала крупнейшую в мире поисковую систему и стала одним из наиболее известных глобальных брендов. Основателей Google Ларри Пейджа и Сергея Брина прозвали Томасами Эдисонами от Интернета, имея в виду тот вклад, который они внесли в развитие науки и общества. Им удалось воплотить в практику свои оригинальные научные идеи, построить компанию с доходом в 20 миллиардов долларов и сформировать свой неповторимый стиль управления.

Судьба с самого рождения готовила Ларри и Сергея к роли победителей. У обоих отцы посвятили себя науке, оба выросли в среде технической интеллигенции и прекрасно успевали в школе, демонстрируя блестящие способности. Их преподавателями в Стэнфорде и наставниками в Силиконовой долине стали корифеи в области IT-дисциплин.

Оба юноши, несомненно, обладали незаурядными способностями и предпринимательской жилкой, и, встретившись, каждый из них немедленно распознал потенциал другого, увидев в нем, словно в зеркале, свое отражение. Судьба вела их одной дорогой. Сохраняя внешний вид отличников-зануд, Ларри и Сергей уже на первых порах обнаружили подлинно деловые повадки. Они проявлялись в каждом их поступке и решении. В любой ситуации они неизменно поступали по-своему, зачастую вопреки общепринятым правилам, действуя с полной уверенностью, если не сказать – с осознанием своего неоспоримого права на подобные шаги.

* * *

Сергей Брин родился в Москве. Его семья ютилась в тесной квартирке площадью 32 квадратных метра. Ни по работе, ни в обыденной жизни взрослые члены семьи Бринов почти не видели перспектив на будущее. И тогда они решили покинуть страну. Когда Сергею только-только исполнилось шесть лет, его родители переехали на постоянное место жительства в США. Михаил и Евгения Брин быстро нашли работу, соответствующую их образованию и способностям, и начали строить новую жизнь в штате Мэриленд, на границе с пригородом столицы США Вашингтона. Сейчас отец Сергея – профессор математики, читающий лекции в Мэрилендском университете, его мама – специалист Центра космических полетов при НАСА.

Сергея записали в начальную школу, где преподавание велось по системе Монтессори, состоящей в «свободном» методе обучения и специальных приемах для развития интеллекта и креативности. При поступлении мальчик все еще говорил с сильным акцентом, не оправдав надежд родителей, что быстро усвоит английский. И все же этот слегка застенчивый мальчуган приспособился к новой среде. Как вспоминает учительница в школе Монтессори, «Сергей не отличался особой общительностью, но всегда был достаточно уверен в себе, чтобы добиваться того, чего ему хотелось».

В девять лет Сергей получил от отца подарок – один из первых персональных компьютеров. В средних классах во всю силу проявились его математические способности. Он приступил к серьезному изучению математики в возрасте пятнадцати лет в колледже и, значительно опережая график учебы, вышел из стен средней школы, как только достиг нижнего

предела возраста, позволяющего поступить в высшее учебное заведение. Далее Сергей получил магистерское образование в Мэрилендском университете и, завоевав стипендию Национального научного фонда Graduate Fellowship, позволяющую выпускнику продолжить обучение в любом высшем учебном заведении США, отправился в Калифорнию, в Стэнфордский университет. Главную привлекательность университету в глазах Сергея придавало близкое соседство с Силиконовой долиной и облюбовавшим ее сообществом венчурных инвесторов, активно осваивающих индустрию хай-тека.

* * *

Как и Сергей, Ларри Пейдж происходит из еврейской семьи. Его дед по материнской линии в свое время иммигрировал в Израиль. Второй дед Ларри был рабочим на одном из заводов Детройта. Их внука ждала другая жизнь: Ларри Пейдж вырос в Лансинге (штат Мичиган) в среде ученых, математиков и специалистов по электронно-вычислительным машинам. Его отец всегда был увлечен наукой и стал маститым профессором Университета штата Мичиган, а мать там же читала курс программирования. Когда Ларри было восемь, семья распалась, но родители после развода продолжали вдвоем воспитывать сына, и потому Ларри не был обделен ни материнской, ни отцовской заботой.

Первым домашним компьютером семья обзавелась еще в 1978 году (Ларри было тогда всего пять лет). Объем памяти машины составлял 32 килобайта, и старшему брату Ларри пришлось самому написать к нему операционную систему. В двенадцатилетнем возрасте Ларри Пейдж, уже тогда ощущавший в себе страсть к изобретательству, прочитал биографию Николы Теслы, что заставило его крепко призадуматься. При безмерном восхищении гением Теслы юный Пейдж был глубоко поражен тем, как несправедливо обошлась с ним судьба: великий изобретатель умер в возрасте восьмидесяти шести лет в полнейшем одиночестве, не имея ни гроша за душой. Тесла считается отцом современной физической науки и электротехники. Он стал первопроходцем и во многих других областях, включая робототехнику, беспроводную передачу сигналов и энергии на расстояние, радиообнаружение на расстоянии и информатику. Именно за Теслой после долгих споров был признан приоритет в изобретении радиопередатчика и приемника. При этом великому ученому не доставало коммерческой хватки, чтобы извлечь материальную выгоду из своих идей и изобретений, как не умел он и придумать им практического применения. В результате он достиг лишь малого по сравнению с тем, что мог бы при своем выдающемся научном потенциале. И у Ларри появилась мечта: проявить себя столь же творческой личностью и прославиться великими свершениями, изобретениями, которые изменят к лучшему мир и жизнь людей.

Ларри, так же как и Сергей, посещал начальную школу с преподаванием по системе Монтессори. Позже он поступил в Мичиганский университет, который окончил с отличием, получив степень бакалавра в области конструирования вычислительных машин. Дальше Пейдж отправился в Стэнфордский университет.

* * *

Когда Ларри явился в Стэнфордский университет на неделю открытых дверей, Сергей уже занимался там на втором курсе докторантуры. Его попросили провести ознакомительную экскурсию по кампусу для новичков. Вот тут-то эти двое и схлестнулись. Раз разговорившись, они немедленно принялись спорить буквально по каждому вопросу, о котором заходила речь. Каждый счел другого чересчур самонадеянным и заносчивым, однако спор увлекал, и они

продолжали оживленно сыпать аргументами. Невооруженным глазом было заметно, что они в своей стихии. Несмотря на некоторую разницу в характерах, Ларри и Сергей быстро нашли общий язык. И хотя Сергей – явный экстраверт, а Ларри, напротив, тих, более сосредоточен на себе и немногословен, оба не чужды некоторым чудачеств и желания повеселиться.

Освоившись в Стэнфорде и проконсультировавшись с куратором, Ларри приступил к работе: «Я решил, что либо стану профессором, либо создам свою компанию... Для меня было огромным счастьем поступить в Стэнфорд. Я считал, что для меня с моими устремлениями это самое лучшее место на земле». Ларри в рамках своей докторской диссертации занялся изучением структуры ссылок, то есть связей между веб-страницами.

В результате Пейдж разработал простенькую поисковую систему, назвав ее BackRub, поскольку путь от одного сайта к другому по ссылкам можно было выстроить в обратном направлении, словно бы через заднюю дверь. Вскоре к Ларри присоединился и Сергей. Пользователи компьютерной сети Стэнфордского университета быстро распробовали поисковик Пейджа, и в течение 1996–1998 годов он приобрел такую популярность среди студентов и профессуры, что явно тянул на коммерческий проект. Времени на науку стало не хватать.

Сергей и Ларри решили посвятить себя развитию собственного бизнеса. Не решаясь сразу оборвать все связи со Стэнфордом, они сначала взяли академический отпуск, но это было лишь временным решением проблемы. В 1999 году, когда они обзавелись стартовым капиталом, стало окончательно ясно, что совмещать бизнес с докторантурой совершенно невозможно. Заботы о молодой компании отнимали все силы и время. Конечно, такой поворот событий страшно огорчил родителей ребят. «Мы были безумно расстроены, – вспоминает мама Сергея. – Нам всегда казалось, что человек в здравом уме просто не может отказаться от шанса получить ученую степень».

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.