



**Мишель Блад
Боб Проктор
Книга №4. Про деньги.
Закон притяжения денег
Серия «Психология. Зарубежный бестселлер»**

*Текст предоставлен издательством «Эксмо»
http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=300602*

*Книга № 4. Про деньги : закон притяжения денег от участника проекта Секрет: Эксмо; Москва;
2010*

ISBN 978-5-699-38659-8

Аннотация

То, что вы взяли в руки эту книгу, не случайность. Пришло ваше время стать по-настоящему богатыми и счастливыми. Авторы, всемирно известные эксперты в области развития скрытых возможностей человека, объясняют, почему до сих пор вам не удавалось достичь того состояния, о котором вы мечтали. Следуя их поразительной методике, вы выйдете на новый уровень сознания, при котором для вас уже не будет существовать ничего невозможного.

Содержание

Часть первая	5
Посвящения и благодарности	5
Предисловие Мишель Блад	6
Богатство и счастье	10
Сознание, запрограммированное на богатство	13
Перестаньте нажимать на одну и ту же кнопку	15
Многочисленные источники дохода (МИД)	16
Деньги нам служат	19
Бесконечный доход? Это возможно!	21
Закон относительности и ускорение доходов	23
Обновите свое сознание	25
Сила решения	29
Настойчивость	33
Креативная визуализация	36
Конец ознакомительного фрагмента.	38

Боб Проктор, Мишель Блад

Книга № 4. Про деньги.

Закон притяжения денег

Эта волшебная книга, состоящая из двух частей, раскроет перед вами тайну, обладающую удивительной силой.

Она станет той путеводной звездой, которую вы так долго искали!

Читайте и узнавайте...

Часть первая

Как стать магнитом для денег

Посвящения и благодарности

Первая часть книги, которую вы держите в руках, посвящается памяти доктора Уилмы МакИнтайер (Wilma McIntyre), покинувшей этот мир в феврале 2008 года. Уилма всю жизнь изучала Всемирные Законы Света и стремилась передать свои знания другим людям. Многим она помогла пробудить безграничную силу души. Она была прекрасным человеком, настоящей сестрой и путеводной звездой света и любви для всех, кто был с ней знаком.

Спасибо тебе, Уилма, за любовь, смех, Свет и искреннюю дружбу. Пусть Господь хранит твою душу. Спасибо за то, что ты принесла так много Света, радости и любви в этот мир.

Уилма, мы любим тебя, ты много значишь для нас, и твой Свет продолжает светить нам...

Предисловие Мишель Блад

В это дополненное издание мы добавили несколько новых слов о том, что такое сознание. Мы сделали это, так как получили очень много вопросов – и в обычных письмах, и по электронной почте. Такая заинтересованность глубоко нас тронула, ведь люди, обратившиеся к нам, действительно хотели узнать больше о возможностях сознания. Мы благодарим вас за письма. Ваши вопросы помогли другим людям. Мы ВСЕ безмерно признательны вам за проявленный интерес. Мы тщательно изучили все заданные вами вопросы и добавили в книгу информацию, которая, мы надеемся, даст нашим читателям более ясную картину возможностей человеческого сознания. Эта информация действительно проста, но в то же время очень глубока. Ее хочет донести до вас сам Бог! И, пожалуйста, не забывайте, что эта книга принесет вам много РАДОСТИ! Поэтому не позволяйте чувству юмора, радости и хорошему настроению оставлять вас ни на минуту.

Каждая книга об истинной мудрости, которую нам когда-либо доводилось читать, всегда по-новому открывала перед нами возможности нашего сознания. Это можно было бы сравнить с процессом таяния айсберга или отрывания раз за разом нового листа луковичной шелухи. Так мы двигались к пониманию того, кто же мы есть на самом деле. Каждая книга, каждый семинар или духовный опыт выводил на новый уровень сознания, раскрывая наш разум для новой информации. По мере того как мы больше приближались к Истине о том, кто же мы есть на самом деле, мы начинали жить параллельно в двух мирах: мире Света и мире так называемой реальности. Это было серьезным испытанием для каждого сердца, открытого для чего-то нового. Те, кто чувствовал реальное озарение, испытывали впоследствии определенные трудности, возвращаясь с небес на землю и понимая, что здесь осталось еще много проблем, которые нужно решать, и что ведение бизнеса может приносить не только сложности, но порой и душевные переживания.

Пусть две волшебные части этой книги помогут вам раскрыть величие души так, чтобы вы смогли не только жить в реальном мире, но одновременно все больше и больше обогащать свою душу. Мы хотим, чтобы вам удалось добиться процветания, увеличив свой капитал, силу и Свет. Пропустите информацию через себя, ведь эта книга – не просто набор слов. Читая ее, пожалуйста, сфокусируйте свое сознание и раскройте свое сердце, и перед вами *раскроется* тайна. Вы это почувствуете!

Возможно, многие наши читатели уже видели Боба Проктора в знаменитых во всем мире фильмах «Секрет» и «По ту сторону Секрета». Обе ленты – это превосходные введения в вопросы метафизики, в законы, управляющие нашей Вселенной, и служат наглядным примером тому, насколько *важную и мощную силу скрывает в себе сознание человека*. Эти фильмы, как и многие другие, выходящие сейчас на экраны, помогают зажечь в каждом из нас Божью Искру Сознания и раскрыть целый океан новых возможностей. Для многих эти фильмы будут лишь первым шагом на пути к пониманию *Духовных Законов вселенной*. Однако для тех, кто хочет всерьез изучить возможности сознания, главный вопрос заключается в том, *что же дальше*. Как мы можем использовать законы вселенной, чтобы действительно ПРИВЛЕКАТЬ деньги и успех, и, что еще важнее, как мы можем достичь уникальности и целостности своей личности благодаря *духовному сознанию*? Что ж, узнать, *что же дальше*, вам и поможет эта волшебная книга! Сознание, настроенное на процветание и благополучие, гораздо шире, чем обычное положительное отношение к жизни, хотя и вдумчивость важна, если вы хотите постичь Истину!

Позвольте мне для начала рассказать немного о Бобе Прокторе. Мне кажется, Боб Проктор – настоящий учитель, способный перевернуть ваши представления о благосостоянии. Он чуткий, внимательный, обладает добрым сердцем и редким даром обучать людей,

относящихся к различным социальным слоям и культурным общностям, знает секрет достижения успеха, так что каждый может не просто с легкостью понять его, но и достичь великолепных РЕЗУЛЬТАТОВ! Бестселлер Боба «Вы были рождены богатым», его аудиопрограммы и семинары изменили жизнь миллионов людей по всему миру. Боб – наставник многих писателей и учителей, он помог людям, живущим в разных странах, пробудить свой разум и начать новую, успешную жизнь.

Я бесконечно благодарна судьбе за встречу с Бобом Проктором и за возможность работать с ним. Это прекрасная и мудрая душа. Когда я начала работать с Бобом в 1992 году, моя жизнь полностью изменилась. Он спросил меня: «*Мишель, чего бы тебе действительно хотелось?*» Никто никогда не задавал мне такого вопроса. Я подумала и поняла, что больше всего мне бы хотелось свободы и понимания жизни, чтобы я могла дарить больше Света при помощи своей позитивной музыки и помочь многим людям в течение жизни. Тогда я уже сама записала первый сольный альбом. Меня пугало то, что я находилась одна в чужой стране без своей группы. Боб сказал: «Не бойся, добивайся исполнения своего желания, несмотря на страх, если тебе не страшно ни капельки, то твое желание *недостаточно глубоко*». Ого, эти слова полностью изменили мое понимание страха. Чувство страха может быть ХОРОШО для вас, ведь оно означает, что вы растете. Замечательная концепция.

Дружба с Бобом, его помощь и советы были для меня даром Божьим, помогающим мне при решении многих жизненных вопросов. Он начал сочинять песни вместе со мной, так как понял, какую мощную и быстродействующую позитивную установку давали слова вместе с музыкой. В соавторстве мы написали обладающие удивительной силой песни – мантры для диска MusiVation™, а затем продолжили совместную работу над прекрасной аудиопрограммой под названием «Успех». У меня до сих пор хранятся листки со стихами, написанными Бобом и таящими в себе столько Света и мудрости! Я буду продолжать сочинять музыку для этих мантр, каждая из которых наполнена ВЫСОЧАЙШИМ ДВИЖЕНИЕМ мудрости, силы и Света. Именно потому, что каждая песня таит в себе ТАКОЙ ЯРКИЙ Свет, каждый, кто слушает ее, получает дополнительную силу. Как говорит сам Боб: «*Движение каждый раз несет в себе новую историю*».

Первая часть книги таит в себе немало Вселенских Истин, давая четкие рекомендации, чтобы каждый человек, готовый сделать шаг навстречу этим идеям, смог найти в них вдохновение и стать успешным и счастливым. Я взяла записи аудиопрограмм, записанных вместе с Бобом много лет назад, выбрала из них то, что, на мой взгляд, является самым лучшим из программ MusiVation™, и включила этот материал в первую часть книги, расширив ее лишь некоторыми дополнительными темами. Большинство людей до сих пор *предпочитают* слова, написанные на бумаге, и в формате книги обучение может продолжаться многие годы, помогая огромному количеству душ даже после того, как они покинут свою физическую оболочку. (Мы выпустили эту удивительную по своей силе книгу и в аудиоформате.)

Даг Уид (Doug Wead), бывший специальный помощник президента Соединенных Штатов Америки, сказал о Бобе Прокторе следующее: «Зига Зиглара¹ (Zig Ziglar) можно назвать мастером мотивации, Марка Виктора Хансена (Mark Victor Hansen) и Джека Кэнфилда (Jack Canfield) – авторов книги «Куриный бульон для души»,² – можно охарактеризовать как

¹ *Зиг Зиглар* – популярный автор, лектор и консультант, был трижды удостоен почетных наград Конгресса США за усилия, приложенные им для развития свободного предпринимательства Америки. Зиг Зиглар – председатель Zig Ziglar Corporation, специалисты которой помогают людям полностью раскрывать свои физические, умственные и духовные возможности. Разработанный им курс I CAN преподается более чем в 3000 школ, сотни компаний используют его книги, аудио- и видеокассеты для обучения своего персонала. Автор таких мировых бестселлеров, как «До встречи на Вершине», «Секреты заключения сделок», «Искусство продаж» и «Сетевой маркетинг для «чайников». (*Здесь и далее – примечания переводчика.*)

² *Марк Виктор Хансен и Джек Кэнфилд* – одни из самых успешных и популярных авторов США, известные всему миру своими бестселлерами «Осмелитесь преуспеть», «Фактор Аладдина». Их совместный проект «Куриный бульон для

мастеров анекдотов, Энтони Робинс³ (Anthony Robins) – признанный гуру в развитии личности, но Боба Проктора можно считать *Мастером Мысли*. Никто не может сравниться с ним». Мастер Мысли! Даг Уид – глубоко вдумчивый человек, он действительно сумел понять, кто такой на самом деле Боб!

Вторая часть книги, «**Море безграничного сознания**», изначально была задумана как последняя глава первой части книги, однако потом Высшие Силы изменили задуманные планы, подтолкнув меня к тому, чтобы более детально и глубоко раскрыть вопросы, *почему* мы испытываем определенные страхи и сомнения, проходя через различные уровни развития нашего сознания. Вторая часть книги дает практические советы всем, кто стоит на пути к достижению целостности Высшего сознания. Например, чем отличается *темная ночь души* от обыкновенной депрессии? Большинство людей не понимают, что темная ночь души – хороший жизненный опыт, поскольку никто, в сущности, не мог объяснить им, что же они переживают на самом деле. Некоторые начинали отступать, вместо того чтобы продолжать движение вперед. Как правило, в такие моменты люди обращаются к психологам, чтобы разобраться в том, что происходит неправильно. В действительности только эзотерическое озарение и медитативное созерцание могут дать ответ на подобный вопрос, никто не знает нас лучше, чем мы сами. Конечно, нам могут дать подсказку, чтобы мы смогли быстрее понять, что с нами происходит в реальности, а не думать, что мы понемногу сходим с ума.

Какое отношение это все имеет к благосостоянию и успеху? В общем-то прямое. Ответ на вопрос, почему мы порой застреваем на определенных этапах развития, вы найдете в первой части книги – она собрала в себе практические рекомендации. Если вы уже встали на определенный путь и чувствуете, что изучение и практические тренировки сознания работают не в полную силу, вы найдете ответ на вопрос во второй части данного издания – в ней философия всей идеи. Вот почему книга состоит из двух частей. Я советую сначала прочитать вам первую часть «Как стать магнитом для денег» и лишь затем погружаться в «Море безграничного сознания».

На протяжении многих веков множество мыслителей учили нас простым истинам о силе мысли, медитации и мистицизме, начиная с Гермеса Трисмегиста, Будды, Иисуса Христа и заканчивая всеми авторами, изучавшими на протяжении ста последних лет проблемы позитивного мышления, таких как Норман Винсент Пил, Наполеон Хилл, Джоэл С. Голдсмит, Уоллес Д. Уоттлес и т. д. Все они говорили разными словами, но об одном и том же: «Мысль материальна. Что в мыслях, то и в реальности. Своими мыслями вы создаете мир. Все дело в вашей вере». Мастер Мысли – это человек, который знает и чувствует тесную связь мысли с Высшими Силами. Боб – тот Мастер Мысли, который смог донести Законы Притяжения и принципы правильного мышления до многих людей из различных уголков Земли и различных социальных слоев, даже из жесткого мира корпоративного бизнеса. Он занимается этим на протяжении уже сорока лет, и дух его становится только крепче день ото дня.

Эта книга несет в себе слова Истины. Она представляет собой практические уроки, цель которых заключается в том, чтобы помочь вам стать богатым, независимым и *свободным* человеком. Если его философия для вас нова, пожалуйста, раскройте свой разум и *пропустите ее через свое сердце*. Пусть по вашему жизненному пути вас ведет Дух разума, и

души», объединивший в себе около 50 книг по различной тематике, вошел в 1999 году в «Книгу рекордов Гиннеса».

³ *Энтони Робинс* – американский писатель, предприниматель, занимающийся темой саморазвития, профессиональный оратор. Известность пришла к Робинсу через его книгу, ставшую бестселлером, «Беспредельная Власть: Как добиться вершин личных достижений», в которой автор пишет о здоровье и внутренней энергии, о преодолении своих страхов, о том, как улучшить отношения со своими близкими и как свободно и легко общаться с разными людьми. Также он стал широко известен в Америке и других странах благодаря своим аудиопрограммам о личностном развитии и мотивационным семинарам.

пусть ваша жизнь будет полна процветания, радости и озарения. Никогда не забывайте, что жизнь волшебна...

Мишель Блад

Богатство и счастье

До того как у меня появилось много денег, я была вполне счастливым человеком. И, возможно, вы мне не поверите, но я никогда не получила бы столько денег, если бы я не была счастлива и рада каждому прожитому дню. Я никогда не получила бы так много.

Эти слова принадлежат Опре Уинфри, и у Опры много денег. Денег, которые она заработала. Да, Опра знает, как притягивать к себе деньги. Еще у нее множество друзей и миллионы истинных поклонников по всему миру. Вы не ошибетесь, если скажете, что Опра – настоящему состоявшийся человек. К тому же она очень богатая женщина. Богатство заключается в умении радоваться тому, что ты имеешь. Мы становимся богатыми, когда начинаем любить себя такими, какие мы есть, а не за то, что мы имеем. Я думаю, это описание как нельзя лучше подходит Опре Уинфри. Я рекомендую начать благодарить Бога за те многочисленные волшебные дары, которыми он награждает нас с вами ежеминутно.

Давайте начнем с того, что станем счастливыми и благодарными!

Как говорил Генри Уорд Бичер,⁴ богатство – это не конец жизни, а всего лишь инструмент, помогающий ее прожить. Приведенная ниже информация содержит определенные инструкции, как вы можете научиться притягивать к себе деньги. Да, так и будет.

Как вы уже поняли, эта книга изучает одну из самых любимых моих тем – *деньги*. Чтобы стать магнитом для денег, вы должны сначала осознать несколько простых истин. Затем вы должны аккуратно разместить эти истины в сокровищнице своего подсознания. Когда вы справитесь с поставленной задачей, вы сможете оценить силу, с которой вы умеете притягивать к себе деньги. Эта книга специально написана так, чтобы помочь вам успешно выработать в себе тот самый магнетизм, к которому вы стремитесь.

Я нередко задумывался: насколько странно, если не сказать грустно, что система образования по всему миру не обучает людей тому, как зарабатывать деньги. Очень часто в ответ на этот вопрос можно услышать: «Почему мы должны вводить деньги как отдельную дисциплину в расписание обучения? Все и так уже знают, как их зарабатывать». Однако это неправильно.

Печальная действительность заключается в том, что 97 из 100 человек живут и умирают, так и не получив реальных знаний в этой области. Они так никогда и не узнают даже, как сделать первый шаг, необходимый для получения денег. В результате большинство людей живут от зарплаты до зарплаты. Причем невежество одних людей передается другим из поколения в поколение. И наоборот, порядка 3–4 % людей, которые *реально* знают, как притянуть богатство, передают практику мышления, настроенного на получение богатства, от одного поколения к другому. Богатые получают богатство, а бедные получают, прямо скажем, не так уж и много.

Чтобы правильно понять, как научиться притягивать к себе деньги, вы должны, во-первых, раскрыть свой разум, во-вторых, оставаться объективными и, в-третьих, знать, что вселенная работает именно по тем законам, которые многие люди понимают как естественные. Я бы предпочел назвать эти законы Божественными. Это *Modus Operandi* Бога, ничего не происходит случайно. Вы не случайно читаете эту книгу, а потому, что вы готовы изучить и принять Божественные Законы Вселенной.

⁴ Генри Уорд Бичер (1813–1887) – американский религиозный деятель, брат писательницы Гарриет Бичер-Стоу. С 1876 года совместно с Лайменом Эбботтом редактировал журнал «Крисчиан Юнион» (Christian Union).

Один из основных законов гласит: «Все находится в движении. Абсолютно ничто не остается вечным». Вы либо двигаетесь вперед в жизни, либо откатываетесь назад.

Растете или умираете. Создаете или разрушаете.
Вы становитесь богаче или беднее.

Существует еще один очень важный закон, который называют по-разному: Закон кармы, Закон «Что посеешь, то и пожнешь», Закон притяжения, Закон причины и следствия, Закон действия/противодействия. То, как будете называть этот закон вы, не столь уж и важно, жизненно важным является понимание того, как он работает.

Мысли, чувства и поступки, которые вы выражаете или совершаете в жизни, – это посаженные семена. Условия, обстоятельства и события, которые возникают на вашем жизненном пути, представляют собой не что иное, как урожай, который вы собираете как всходы посаженных вами семян.

Апостол Матфей писал: «Тому, у кого есть много, должно прибавиться, и должен тот жить в благополучии. Но у того, у кого нет ничего, даже это следует забрать».

На первый взгляд это звучит очень несправедливо. По словам Матфея, богатые должны становиться богаче, а бедные – беднее. Люди, которые считают, что это несправедливо, – те, кто рассматривает благосостояние как деньги, получаемые как благотворительность. Для таких людей изречение апостола покажется в высшей степени несправедливым. Если, однако, вы рассматриваете благосостояние и изобилие как нечто, что другой человек к себе притягивает, картинка полностью изменится и покажется вполне оправданной. Мысли процветающего человека будут всегда направлены в сторону процветания, притягивая его к себе. Точно так же бедный человек будет всегда думать о недостатке средств или об ограничениях, закономерно притягивая к себе именно то, о чем он думает.

Изобилие – это нечто, к чему мы притягиваем себя сами. Коллеги по работе, возможности, объемы продаж, деньги, любовь, друзья – все, чего мы хотим, приходит в нашу жизнь не случайно, а закономерно. Вы либо притягиваете к себе хорошее, либо отталкиваете его от себя. В конечном итоге ваше собственное сознание определяет результаты, которых вы добиваетесь. Пришло время для 97 % людей проснуться!

Практически каждый может научиться зарабатывать деньги. Также важно понять, что нет никаких ограничений на количество денег, которые вы можете получить. Очень немногие знают или верят в то, что я только что сказал. Именно поэтому среди нас так много бедных, старых людей. Эта книга, написанная специально для вашего сознания, – как звонок будильника.

На протяжении многих лет было написано много очень хороших книг, в которых рассказывается, как зарабатывать деньги. Я считаю, что наиболее полная работа, посвященная проблеме получения благосостояния, – это книга Наполеона Хилла «Думай и богатей». В предисловии к изданию написано, что книга «Думай и богатей» отражает опыт более пятисот самых богатых людей, которые начинали с того, что едва сводили концы с концами, но получили огромное состояние в результате работы своих мыслей, идей и продуманных планов. Вне всяких сомнений, эта книга таит в себе целую философию получения богатства.

Я хотел бы обратить ваше особое внимание на то, что книга «Думай и богатей» состоит из 15 глав, и ни одна из них не называется «Деньги». На самом деле этого слова вы не встретите ни разу и в самом тексте. Последняя глава книги состоит всего из восьми слов, но слова «деньги» вы там не найдете.

Другая великая книга о деньгах была написана Дж. Дональдом Уолтерсом. Она называется «Денежный магнетизм». Свою книгу Дональд Уолтерс разбил на 14 глав, но ни одна из

них не называется «Деньги». Это слово присутствует в заголовке к девятой главе, но послушайте, как оно звучит там: «Как получение денег может способствовать вашему духовному росту». Превосходная книга Роберта Расселла «Вы тоже можете стать богатым» состоит из восьми глав, однако слова «деньги» нет ни в одном из заголовков.

Почему, на ваш взгляд, все вышеупомянутые книги не говорят нам о деньгах, хотя их первоочередная задача заключается в том, чтобы помочь читателю получить благосостояние? Это происходит по той же причине, по которой фермер не будет тратить время на то, чтобы объяснить своему сыну, как собирать урожай, в то время как они засевают поле семенами. Есть сезон для посева, есть сезон для сбора урожая, но вы никогда не делаете и то и другое одновременно.

Если вы купили эту книгу, чтобы найти в ней совет, как играть на фондовом рынке, какой инвестиционный фонд предложит вам наиболее высокую процентную ставку, или любой другой совет подобного характера, касающийся денег, вы, вероятнее всего, будете жестоко разочарованы. Однако если у вас есть искреннее желание в течение долгого времени привлекать к себе все больше и больше денег из различных источников, денег, которые будут приносить добро вам и окружающим, вы приняли правильное инвестиционное решение.

Сознание, запрограммированное на богатство

Идеал – это идея, в которую вы влюбились!
Джеймс Аллен

Задумайтесь всерьез над тем, что я собираюсь вам сказать. Банкноты, которые вы держите в руках, в вашем кошельке или кармане, – *это не деньги*. Это всего лишь бумажки с чернилами на них. Они олицетворяют деньги, но это не деньги как таковые. **Деньги – это идея.**

По всему миру бумажные деньги постепенно вытесняются пластиковыми картами, а принимая во внимание стремительное распространение технологических изменений, создается впечатление, что и век пластиковых карт будет недолгим. Ваш процесс получения денег не имеет ничего общего с банкнотами или пластиковыми картами, он напрямую связан с вашим *сознанием*. Именно по этой причине все великие авторы, упомянутые в первой главе этой книги, писали книги, которые помогали людям зарабатывать миллионы долларов, но на их страницах никогда не говорилось о деньгах. Эти книги представляли собой практическое пособие по развитию *сознания, запрограммированного на богатство*, которое, в свою очередь, будет притягивать деньги в вашу жизнь.

В свое время я написал книгу под названием «Вы были рождены богатым», и это действительно так. Вы были рождены богатым потенциально. Книга «Вы были рождены богатым» переведена уже на несколько иностранных языков и продается сейчас по всему миру. Как и книга, которую вы сейчас держите в руках, «Вы были рождены богатым» посвящена исследованию истоков получения богатства. Многие миллионеры из разных уголков света благодарны за то, что информация, которую они почерпнули из книги «Вы были рождены богатым», изменила полностью их жизнь.

Я прекрасно знаю о существовании книг, которые дают различные рекомендации, как управлять рынками и людьми. Возможно, что они даже помогут вам заработать немного денег. Но в таких книгах нет духовной силы, а если нет духовной силы, то ваше счастье не будет продолжительным, а ваше богатство не станет реальным.

Много лет назад я сидел и сосредоточенно слушал рассказ В. Клемента Стоуна⁵ о том, как однажды всю ночь он не спал, зачитавшись шедевром Ллойда Дугласа⁶ «Магическое притяжение», который вскоре помог ему заработать огромное состояние. В книге Ллойда Дугласа нет ни слова о том, как зарабатывать деньги. Основная идея, на которой построена вся книга, заключается в простом слове «давать». Если вы хотите получить много денег, просите и ищите изобилия во всех областях своей жизни, затем начинайте изучать, вникать и следовать законам посева семян, которые обеспечат вам в будущем богатый урожай.

Если вы хотите решить какую-то проблему, вам изначально нужно найти и искоренить ее причину.

Причина бедности заключается в вашем сознании, запрограммированном на бедность. Сознание, запрограммированное на бедность, заставляет человека видеть, слышать, думать, ощущать и чувствовать лишь нехватку и ограничения. Когда богатые люди сталкиваются в жизни с финансовыми затруднениями, что случается не так уж редко, у них хватает мудрости сконцентрировать все свое внимание на причине возникшей проблемы. Они корректив-

⁵ В. Клемент Стоун – известный американский писатель, автор мировых бестселлеров «Верьте и добивайтесь успеха. 17 принципов успеха» и «Система успеха, которая всегда работает».

⁶ Ллойд Касселл Дуглас (1877–1951) – американский писатель, автор популярных книг на религиозные и моральные темы. Его книга «Магическое притяжение» вышла в США в 1929 году и сразу же завоевала огромную популярность.

руют свое мышление и продолжают двигаться вперед. Прислушайтесь как-нибудь к разговору людей, чье сознание запрограммировано на бедность. Нехватка, ограничение, трудные времена – это все, о чем они разговаривают. Все их разговоры сводятся лишь к этому только потому, что все их мысли сконцентрированы на этом. Их мысли сконцентрированы на этом лишь потому, что их сознание запрограммировано на бедность и они позволяют существующим результатам контролировать их образ мышления.

Обратите особое внимание на то, что я собираюсь сказать... Когда мы разрешаем результатам контролировать свои мысли и свои действия, то в этом скрывается самая распространенная из всех ошибок, присущих человечеству на протяжении всего его развития. Скорее всего, всю свою жизнь вас программировали именно на это. Для чего нужен школьный дневник? А теперь посмотрите сквозь эту призму на многочисленные экзамены, отчеты о продажах, сделанные в поликлиниках рентгены, банковские счета.

Результаты в настоящем являются прямым отражением вашего мышления в прошлом.

Концентрация на существующих результатах приведет к искажению вашего образа мышления, которое всего лишь наглядное проявление того, о чем вы думали в прошлом.

Примите это за истину! Может, теперь вы начинаете понимать, почему большинство людей продолжают добиваться одних и тех же результатов год за годом? Они продолжают смотреть один и тот же фильм, снова, и снова, и снова, люди должны научиться перестать нажимать постоянно на одну и ту же кнопку...

Перестаньте нажимать на одну и ту же кнопку

Я слышал, как одна женщина рассказывала, как она со своим коллегой по работе ехала в лифте. Они были очень увлечены своим разговором, когда перед ними распахнулись двери лифта. Они вошли в кабину, продолжая оживленно беседовать. Двери лифта закрылись, и спустя какое-то время они поняли, что никуда не едут. Женщина сказала, что либо они нажали на кнопку того этажа, на котором находились, либо не нажали на кнопку вообще. Я привожу этот пример, так как сам порой оказывался в подобной ситуации. Полагаю, что и вам приходилось сталкиваться с чем-то похожим. Женщина объясняла, что очень многие люди именно так проживают свою жизнь. Они постоянно нажимают на одну и ту же кнопку. Они концентрируют свое внимание на том, что у них есть, а не на том, что бы им хотелось получить.

Не пытайтесь заработать или привлечь к себе такое количество денег, которое вы думаете, что можете получить. Примите решение, сколько именно вы хотите, а затем начинайте развивать в себе тот образ мышления, который поможет вам притянуть то, что вы желаете.

Знаменитый режиссер, покойный Майк Тодд, однажды сказал: «Банкротство – это временное явление. Бедность – это состояние разума». Он был прав. Есть большое количество богатых людей, которые теряли все до последней копейки из-за целой серии ошибок в суждениях и оценках. Но это не делает таких людей бедными. Они всегда могут вернуть свой капитал обратно в очень короткие сроки благодаря сознанию, запрограммированному на богатство. Они знают, на какие кнопки им нужно нажимать. Просмотрите статистику по людям с небольшим достатком, которые выигрывали крупные суммы в различных лотереях. В течение короткого периода времени от полученных денег совсем ничего не оставалось. Деньги не задерживаются у людей, чей разум запрограммирован на бедность. Справедливо заметить, что есть и обратная сторона медали. Деньги всегда притягиваются к тем, чей разум открыт для получения благосостояния.

Богатый человек наделен сознанием, запрограммированным на богатство.

Богатые люди знают о существовании Бесконечного Источника дохода. Они четко понимают, что, если у них есть проблемы со сбором урожая, если они собрали мало или недостаточно урожая, который мог бы удовлетворить все их потребности, проблема заключается в них самих. Возможно, они недостаточно подготовили почву для посева, посеяли недостаточное количество семян или засеяли недостаточный участок земли. Они презирают нехватку и ограничение. Они требуют изобилия и сладкой жизни, на которую они имеют право с рождения.

Когда богатые люди испытывают в чем-то недостаток, они берут на себя полную ответственность за то, чем они обладают в данный момент.

Они не будут говорить с вами о недостатке, потому что их сознание, запрограммированное только на богатство, не позволит им этого сделать. Они знают, что они должны нажать на кнопку с той цифрой этажа, на который они хотят подняться. Они четко понимают, что разговоры о недостатке и ограничении потянут их за собой. Они немедленно начнут советоваться с теми людьми, чье сознание запрограммировано на богатство, о других культурах, урожай которых они хотели бы собрать в будущем, и о землях, которые они должны засеять. Именно на это должны вдохновить вас уроки, приведенные на страницах данной книги.

Многочисленные источники дохода (МИД)

Сколько денег вы хотите? Это ваш выбор. Есть только здесь и сейчас, поэтому решайте, сколько денег нужно вам.

Если вас мучает вопрос, на что именно запрограммировано ваше сознание, это нетрудно выяснить. Будьте с собой предельно честны и посмотрите на результаты. Проанализируйте тенденции развития своей жизни. Сколько денег вы хотите? Ответ «Я хочу больше» не годится сразу. Больше на пять долларов – это тоже больше.

Насколько больше?

Вы должны отвечать конкретно. Вы должны заработать столько денег, сколько вы стремитесь получить для того, чтобы покупать вещи, которые вам нравятся, и прожить свою жизнь так, как *вы* этого хотите. Вы не получите денег больше, чем вы в действительности способны заработать, но помните, что вы должны их заработать, и для этого существует только два способа!

1) Деньги на работе 2) Люди на работе

Не забывайте об этом. Один способ – это деньги на работе, второй – это люди на работе. На вас должно работать и то, и другое. Если вы хотите быть по-настоящему финансово независимым, вы должны сказать буквально следующее: *«Я хочу, чтобы на меня работало более чем достаточное количество денег, которое обеспечивало бы мне доход, который мне необходим для того, чтобы прожить жизнь так, как я желаю».*

Прочитанная только что фраза может заставить вас подумать, что вы должны уйти с вашей настоящей работы, поскольку там вы не видите возможности заработать такое количество денег, которое вам необходимо в текущей ситуации. Это может, но не должно быть правдой.

Работа создана для вас, а не вы – для работы.

Большинство удовольствий в жизни вы получаете от созидательного труда, а не от праздного безделья. Количество денег, получаемое за вашу ежедневную работу, не является, позвольте повторить: не является самой главной проблемой для вас. Самое главное в данной ситуации то, что вам нравится работа, которую вы выполняете ежедневно. Позвольте повторить еще раз...

Самое важное в вашей работе то, что вы ее ЛЮБИТЕ.

Для людей, получающих очень высокий годовой доход, вполне обычное дело – то, что лишь небольшой процент от этого годового дохода они получают на своей ежедневной работе. Многие политические должности занимают люди, которые зарабатывают всего один доллар в год. Откуда, по-вашему, берется их доход?

За очень редким исключением люди с высоким уровнем годового дохода имеют многочисленные источники его получения!

Многочисленные источники дохода и многочисленные места работы представляют собой разные понятия. В моей жизни был момент, когда я сам не видел между ними разницы. Был период, когда я работал на пяти работах одновременно. Я заканчивал одну работу и тут же отправлялся на другую, полагая, что я выбрал верный путь навстречу финансовой независимости и свободе. На самом деле я просто загонял себя в могилу. К счастью для себя, я смог осознать разницу между работой и источником дохода до того, как стало слишком поздно.

Сейчас мне бы снова хотелось повторить слова, которые имеют огромное значение для вашего счастья и вашего здоровья.

Многочисленные источники дохода не являются синонимом многочисленных мест работы.

Люди, живущие полной жизнью, – это те люди, которым трудно отделить удовольствие от работы. Это ключевой фактор жизни, изобилующей счастьем и богатством. У меня есть только одна работа. У меня есть только одна работа, и я люблю ее. Как только вы начнете любить то, что вы делаете, вам никогда не придется работать снова. Многочисленные источники дохода будут зачастую, хотя и не всегда, тесно ассоциироваться с вашей работой, поскольку вы будете экспертом в этой области.

Позвольте привести пример из личного опыта, чтобы более наглядно объяснить вам концепцию многочисленных источников дохода. Моя личная область знаний сконцентрирована на помощи людям в изменении устаревших парадигм сознания и образа их мышления с тем, чтобы они легко могли адаптироваться к переменам в жизни и добиваться более высоких результатов. Моя ежедневная работа заключается в следующем: я пишу обучающие материалы и провожу семинары для маленьких, средних и крупных корпораций по всему миру. В рамках семинаров я помогаю служащим этих корпораций изменить устаревший образ мысли и улучшить качество жизни. Такие семинары помогают также сделать из этих служащих более ценных сотрудников для корпорации.

Теперь о моих многочисленных источниках дохода: я назову некоторые из них. В различных странах мира маркетологи распространяют аудио– и видеозаписи моих образовательных программ. Мои книги переведены на несколько иностранных языков, и теперь их можно найти в книжных магазинах по всему свету. Мои образовательные программы рекламируются и продаются в журналах, в Интернете и в книжных магазинах. Мне безмерно повезло, что я могу писать слова к песням, которые записываются и исполняются Мишель Блад, звездой позитивной музыкальной индустрии, признанной во всем мире. Один из компакт-дисков с подобными песнями называется **«Песни для УСПЕХА»**, а второй – **«Песни для МОТИВАЦИИ»**. Оба диска вы можете купить в книжных и музыкальных магазинах, на сайте Amazon.com или других сайтах.

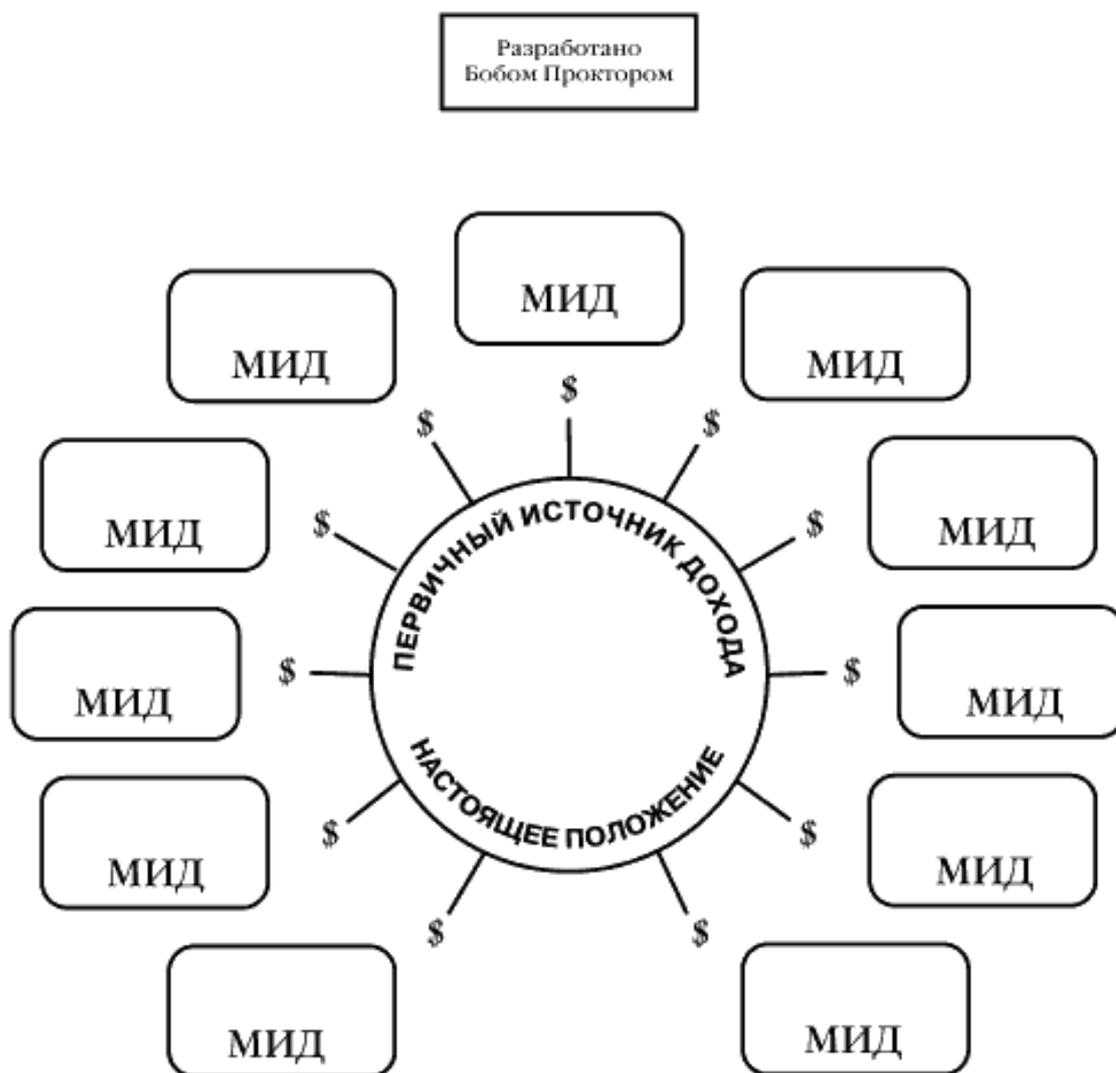
Я испытываю огромную радость от своей работы и люблю каждый из своих источников дохода. При поиске своих источников дохода я бы посоветовал вам сделать так, чтобы они тоже приносили вам радость. Сделайте ваши многочисленные источники дохода интересными и прибыльными.

Вы можете создать для себя столько источников дохода, сколько захотите или можете себе представить.

Сетевой маркетинг – одна из самых мощных и быстро развивающихся концепций современной экономики. Она подарила миру очень много новых миллионеров. Люди, работающие в компаниях сетевого маркетинга, обладают многочисленными источниками дохода. Предположительно, количество таких источников может достигать до тысячи. Сетевой маркетинг – один из лучших методов разработки многочисленных источников дохода. Если вы не работаете в настоящий момент в компании сетевого маркетинга, задумайтесь над этим. Убедитесь, что вы выберете стабильную и хорошую компанию. Соберите информацию о владельцах компании и убедитесь, что они ведут дела, руководствуясь здравыми принципами ведения бизнеса и выпуская превосходную продуктивную линейку.

Влюбляйтесь в выпускаемую вами продукцию. Если вам нравится какой-то фильм, вы обязательно рекомендуете его своим друзьям. В сетевом маркетинге действует тот же самый

принцип. Вы просто делитесь с людьми информацией о продукции, которую вы любите и которой вы пользуетесь, только на этот раз вы получаете за это деньги.



Вы решаете, какое количество многочисленных источников дохода будет у Вас

На рисунке выше приведен пример разработанной Бобом интеллект-карты многочисленных источников дохода. Конечно, она выполнена в более мелком масштабе. Нарисуйте увеличенную карту для своего дома или офиса.

Многочисленные источники дохода (МИД) – один из способов, при помощи которого богатые люди становятся еще богаче. Теперь можете научиться и вы... **КАК ПРИВЛЕЧЬ ДЕНЬГИ И УСПЕХ К СЕБЕ САМОМУ!**

ЗАДАНИЕ

В нарисованных прямоугольниках впишите два (или более) источника дохода, которые вы найдете для себя. Первичный источник дохода означает ваше прежнее положение. Многочисленный источник дохода означает место, где деньги появляются без вашего непосредственного участия.

Деньги нам служат

Деньги – это вознаграждение за оказанные услуги.

Как только вы уясните этот простой закон, вы сразу поймете, что единственный момент, когда вам следует думать о деньгах, – это то мгновение, когда вы принимаете решение, какое количество денег вы хотите получить. Начиная с этого момента все ваше интеллектуальное, эмоциональное и физическое внимание должно переключиться на вопрос *оказания услуг*.

И вы, и я были направлены на эту планету, чтобы служить друг другу. Размышления над способами, при помощи которых мы можем быть более полезными друг другу, позволят нам расти интеллектуально и духовно.

Деньги нам служат.

Благодаря деньгам вы можете оказывать услуги в тысяче различных мест одновременно. Чем больше денег вы зарабатываете, тем более полезным вы окажетесь для окружающих. Чем больше вы оказываете помощи окружающим, тем больше вы зарабатываете...

Прекрасный круговорот процветания.

Это ваше личное колесо фортуны. Подумайте о том, как вы более эффективно можете делать то, что вы делаете постоянно. Задумайтесь над тем, как вы можете улучшить качество и увеличить количество оказываемых вами услуг. Поразмыслите над тем, как вы можете более щедро или полно помочь людям, которым вы уже помогаете.

Важно, чтобы деньги занимали правильное место в вашем сознании.

Деньги вряд ли сделают вас лучше, но они могут сделать ваши действия более эффективными. Благодаря деньгам вы не станете счастливее, хотя они могут сделать вашу жизнь более комфортной. И всегда помните о том, что деньги не сделают вас умнее.

Вспомним кинофильм «Уроки любви»,⁷ в котором снимались Мелани Гриффит и Джон Гудман. Героиню Мелани Гриффит звали Билли Дон. По сценарию это была глупая блондинка, которая в действительности была не так уж и глупа. Джон Гудман играл роль вечно пьяного богатого бизнесмена-дельца по имени Гарри Браун. Гарри полагал, что у всего в мире есть своя цена, что он может купить за деньги всех и вся. Он постоянно говорил только о том, сколько у него денег. Однако ближе к концу фильма картина меняется, и уже Билли называет Гарри глупцом. Гарри спрашивает Билли: «Ты думаешь, что человек, у которого столько денег, может быть дураком?» Билли доказала, что она далеко не глупа, когда ответила: «Я не думаю, что ты дурак, Гарри. Я знаю, что это так. Только глупые люди могут считать, что деньги делают их умнее». Героиня Мелани Гриффит попала в самую точку. Только глупцы могут полагать, что деньги принесут им что-то, кроме комфорта.

Давайте посмотрим на это следующим образом. Поскольку деньги сделают вашу жизнь более комфортной, вы, вероятно, будете иметь все, о чем мечтали. Я хочу постоянно получать все больше и больше денег из разных источников. Я, безусловно, хочу прожить жизнь удачно и комфортно. И я более чем уверен, что вы стремитесь к тому же самому.

Есть еще один важный момент, касающийся денег, которым я хочу с вами поделиться. Сам я узнал об этом, посмотрев видео, присланное мне моим хорошим другом Джейн Уиллхит (Jane Willhite). Джейн – председатель PSI Seminars.⁸ Это очень влиятельная женщина.

⁷ В американском кинопрокате фильм называется «Born Yesterday».

⁸ PSI Seminars – коммерческая частная компания, основанная Томасом и Джейн Уиллхит в 1973 году и предлагающая различные программы тренингов по развитию личности.

На видеокассете была запись выступления Уильяма Пенна Патрика,⁹ которое состоялось в 1972 году. Просто невероятная речь. Она называлась «Первый день, последний день». И я хотел бы сказать, что это самое лучшее выступление, которое мне когда-либо доводилось слышать, а речей мне приходилось слышать немало.

Пенн Патрик говорил: *«Многие люди говорят, что деньги – это грех и зло, но деньги – это ни то ни другое. Деньги не обладают душой или разумом, поэтому они не могут быть аморальными или неэтичными. Некоторые люди, обладающие огромными деньжищами, несут в себе грех и зло, но грех и зло несет в себе не меньшее количество людей бедных».*

В мире есть люди, которые, образно говоря, увязли в бедности, потому что они не понимают смысл сказанных Уильямом Пенном Патриком слов. Их воспитывали на идее, что они не должны хотеть денег.

В детском возрасте, как только вопрос заходил о деньгах, им прививали чувство первоклассной, неизмеримой, неисправимой ВИНЫ. Это происходило потому, что люди, воспитывающие своих детей, не имели денег и не хотели, чтобы дети просили денег у них. Если что-то подобное происходило с вами, позвольте дать вам совет: просто простите немедленно эту идею. Мысленно отпустите идею, что деньги – это грех и зло. Именно это я имею в виду под словом «простите». Отпустите немедленно, выбросьте, оставьте и тотчас замените старую идею на новую: деньги нам служат. Попросите вселенную послать вам столько денег, сколько хотите. Попросите с твердой верой, что вы получите то, о чем просите, и превращение состоялось – вы стали магнитом.

⁹ Уильям Пенн Патрик – американский предприниматель и бизнесмен, владелец финансовой пирамиды – сети продаж косметики «Holiday Magic» и тренинговой компании «Динамика лидерства».

Бесконечный доход? Это возможно!

Деньги витают в воздухе. О, да. Бесконечный доход, да, да. Как же мне это нравится. Возможно, вы вспомните цитату Генри Уорда Бичера, в которой он назвал деньги *«инструментом света»*. Чуть выше я уже обращал ваше внимание на то, что единственный момент, когда вы должны думать о деньгах, – это момент принятия решения, сколько именно денег вы хотите иметь. Что ж, поделюсь с вами еще двумя блестящими идеями, которые вы сможете использовать при определении необходимого количества денег.

Начните мечтать обо всех прекрасных вещах, которые вы хотите получить, и о веселье и увлекательных моментах, которые вы хотите пережить.

Запишите все это на бумаге и ни в чем себя не ограничивайте. Не переставайте напоминать себе, что *цена всего этого не имеет значения*, поскольку вы получаете доход из *неиссякаемого источника*. Когда вы нарисуете полную картину всего, чего хотите, возможно, это будет стоить несколько тысяч, несколько сотен тысяч или миллион. В действительности это не имеет значения. Генри Форд однажды сказал, что, если вы беретесь за выполнение крупной задачи, разбейте ее на несколько маленьких подзадач, и все станет намного легче. Поэтому давайте выберем самую большую цифру. Давайте облегчим себе задачу.

Мы уже обсуждали с вами достоинства многочисленных источников дохода, следовательно, именно вы должны определить для себя их необходимое количество. Вы можете сказать: «Через два года ровно у меня будет пять источников дохода». А может, вы захотите десять или двадцать, ограничений нет никаких. Вы определяетесь с количеством источников, затем делите большую сумму желаемых денег на это число, и большая задача постепенно, таким образом, разбивается на несколько легковыполнимых подзадач.

Эта визуальная схема будет похожа на большое колесо, в центре которого будет первичный источник дохода. Все маленькие круги будут представлять ваши многочисленные источники дохода. Снова и снова готов повторить, что количество источников дохода определяете только вы сами.

Как только вы определитесь с количеством, не обязательно сразу знать, какими будут все ваши многочисленные источники дохода. Не забывайте никогда, что природа не терпит вакуума. При разработке визуальной схемы вы создали место для денег, которые хотите получить.

ЗАДАНИЕ

Постройте визуальную схему получения дохода (как было показано выше).

Во-первых, возьмите лист бумаги или доску для рисования и нарисуйте в центре круг диаметром четыре-пять сантиметров. Напишите внутри круга слова «Первичный источник дохода». Далее в радиусе 12 сантиметров от центрального круга нарисуйте несколько кругов меньшего диаметра. Маленькие круги будут олицетворять ваши многочисленные источники дохода.

Схема подтолкнет вас к размышлениям над тем, какие именно источники дохода займут на ней достойное место. Старинное изречение гласит: «Ищите, да обрящете», – и это правда. Никогда не забывайте о своей ответственности перед первичным источником дохода.

Вы постоянно должны исполнять обязанности, приносящие вам первичный источник дохода, в максимально профессиональной манере.

Следуйте этому совету как священному закону. Чем выше будет ваш профессиональный уровень, тем прочнее станет репутация, и в конце концов вас признают экспертом в своей области. Вскоре вы увидите, что чем выше растет ваш статус, чем больше опыта вы получаете при разработке первичного источника дохода, тем больше перед вами будет открываться многочисленных источников дохода. Вы станете магнитом для денег. Именно в этот момент вы поймете, о чем поется в песнях Мишель.

Закон относительности и ускорение доходов

Теперь пришло время поделиться с вами еще одной замечательной идеей. Речь идет об источнике энергии дохода.

Когда вы точно решите, сколько же денег вы хотели бы получать, примените к этому количеству Закон относительности.

Внимательно следите за моей мыслью. Если человек зарабатывает в настоящий момент 35 тысяч долларов в год, выполняя обычную работу, как и все остальные, он, возможно, будет задаваться вопросом, сможет ли его заработок подняться до 45 тысяч или до 50 тысяч, а может быть, до 60 тысяч долларов в год? Или же человек работает так, что зарплата могла бы вырасти и до 75 тысяч долларов в год? Проблема в том, что на какой бы цифре он ни остановился, она будет казаться ему большой. *То есть очень большой.* Для такого человека любая сумма будет выглядеть огромной, поскольку он будет соотносить ее со своим прежним заработком. Это я называю использованием *Закона относительности* против себя самого. Бедные люди постоянно совершают эту ошибку.

Давайте посмотрим на другую сторону медали.

Как поступают люди, получающие очень высокие доходы?

Давайте поразмыслим вместе. Вы работаете и имеете неиссякаемый источник дохода, ваш разум настроен только на позитивное, и все вам кажется возможным. Наполеон Хилл попал в самую точку, когда сказал: *«Разум человека может добиться всего, что он только способен представить и во что способен верить»*. Забудьте о прошлом. Отставьте в сторону ваши сегодняшние результаты. Мечтайте. Позвольте вашему разуму воспарить...

ЗАДАНИЕ

Возьмите ручку, блокнот и калькулятор и сыграйте в игру, в которую я очень люблю играть. Сделайте это прямо сейчас! Помните, что есть только **СЕЙЧАС**.

Выберите число, которое покажется вам огромным. Я возьму, к примеру, пять миллионов долларов. Напишите это число вверху страницы.

Теперь ваша задача заключается в том, чтобы серьезно задуматься над тем, как вы можете заработать эту сумму денег в течение года. Примените концепцию многочисленных источников дохода.

При решении задачи вы, вероятнее всего, столкнетесь с трудностями. А может быть, и нет. Одно могу сказать наверняка: вы никогда не решите эту задачу, если не начнете действовать активно. Именно по этой причине лишь немногие могут зарабатывать подобные деньги. Они никогда даже не задумывались над тем, как это можно сделать. Попробуйте сыграть в эту игру и измениться. Пусть это станет для вас приятным опытом, приятным времяпрепровождением. У меня очень много времени уходит на такие упражнения.

Найдите для себя комфортное местечко. Вы можете выбрать один из самых шикарных отелей, расположенных неподалеку. Устройтесь в тихом уголке гостиной. Возьмите сэндвич и чашку чая или кофе и проведите два или три часа наедине с собой, *размышляя*.

Как я могу это сделать? Как я могу заработать пять миллионов долларов за год?

Держите калькулятор, ручку и блокнот наготове. Разделите страничку на несколько маленьких частей. Постепенно вы найдете решение головоломки, которую вы сами для себя

сочинили. Пусть выполнение этого упражнения станет для вас ритуалом. Окунайтесь в процветающий мир, полный изобилия, скажем, вечерами по вторникам или по утрам в четверг. Убедитесь, что никто не знает, куда вы уходите. Убедитесь, что никто не в курсе, что вы делаете. Вас никто и ничто не должно отвлекать. Даже не думайте рассказать кому-нибудь о том, что вы делаете. Это исключительно ваше личное время, когда вы должны спокойно размышлять над процессом *ускорения доходов*. Не болтайте с официантом, который вас обслуживает. Станьте невидимым. Одевайтесь прилично, но не в яркие цвета, которые будут привлекать к вам дополнительное внимание. Возможно, вы заработаете себе репутацию необщительного, диковатого человека в том месте, где вы будете уединяться для решения своей маленькой задачи.

В течение первых недель выполнения этого упражнения вы вряд ли добьетесь каких-то результатов, но вы НА САМОМ ДЕЛЕ создаете в своем мышлении нечто, что принесет вам впоследствии щедрое вознаграждение. Вы развиваете в себе новый талант. Продолжайте, и вы станете профессионалом в вопросе получения денег. Я стал. Многие из моих друзей смогли сделать это, вам это тоже по плечу.

После того как вы попытались мысленно заработать пять миллионов долларов, можете оставить на какое-то время это упражнение. Если у вас возникли серьезные затруднения, то вы можете опустить планку до четырех или трех миллионов. Можете продолжать уменьшать цифру и дальше, но помните, что сумма, на которой вы остановитесь, будет выглядеть существенно меньше по сравнению с тем, с чего вы начали. Это поможет вам жить В УНИ-СОН с деньгами.

Вы начинаете развивать в себе сознание, запрограммированное на богатство.

Именно под этим я и подразумеваю работу в гармонии с Законом относительности. А для того, чтобы стать магнитом для денег, вы должны жить и работать в гармонии со всеми основными законами вселенной, включая Закон относительности.

На полет вокруг земного шара требуется порядка пятидесяти часов. Как-то в течение года я летал в Малайзию каждый месяц. Если посмотреть на карту, становится понятно, что относительно Торонто Малайзия находится на другом конце света. Это означало, что каждый месяц мне приходилось облетать вокруг Земли. Можно даже не говорить, сколько времени я проводил в воздухе. Сейчас я летаю исключительно первым классом. Именно так должны путешествовать и вы.

Мир никогда не будет относиться к вам лучше, чем вы относитесь к себе сами.

Я говорю об этом потому, что хочу, чтобы вы знали, насколько хорошо обо мне заботятся все пятьдесят часов, которые я провожу в самолете.

Вам стоит очень серьезно отнестись к игре, о которой было написано выше. Я решал иногда подобную задачу на протяжении пятидесяти часов, пока добирался из Торонто до Малайзии и обратно. Это как разгадывание головоломки. Вы сами придумываете ее, а потом концентрируете всю свою умственную энергию на ее решении. Важно, чтобы вас окружали в этот момент комфортные условия. Благоприятная среда жизненно важна при поиске решения финансовых проблем. Я знаю, что уже говорил это неоднократно, но это действительно очень-очень важно. Поэтому подключайтесь к игре и позвольте Закону относительности делать свое дело в увеличении вашего дохода.

Обновите свое сознание

Учтем все вышесказанное и перейдем к практическому вопросу: «Как?» Как можно обновить свой уникальный образ мышления так, чтобы пребывать в гармонии с желаемым количеством денег, чтобы притянуть его к себе?

То, что я собираюсь сказать, чрезвычайно важно...

Картина вашего подсознания, или ваша парадигма, будет определять логику вашего мышления.

То, что я попрошу вас сделать, покажется вам абсолютно нелогичным. Однако наилучшие результаты и изменения зачастую, если не всегда, происходят вопреки всем законам логики.

Отнеситесь с особым вниманием к этим словам. В 1899 году Чарльз Х. Дьюэлл сказал: *«Все, что можно изобрести, уже изобрели»*. Тогда он занимал пост руководителя Бюро патентов США. Несколько лет спустя, в 1923 году, Роберт Миллиган сказал: *«Представляется маловероятным, что человек когда-либо сможет получить энергию атома»*. В том же году он получил Нобелевскую премию по физике. Хочу еще процитировать удивительные слова Гровера Кливленда,¹⁰ который в 1905 году сказал: *«Чувствительные и ответственные женщины не хотят голосовать»*.

Можете ли вы себе представить, чтобы президент США сказал что-то подобное в наши дни? Но все это казалось логичным большинству людей, живших на стыке двух прошлых столетий. Сегодня логика столетней давности кажется нам полным вздором.

Прорыв происходит только вопреки логике!

Я хочу, чтобы вы перестроили логику своего мышления. Если вы хотите развить в себе *мышление, настроенное на богатство*, вы должны обновить свой разум. Вы должны делать то, что большинству окружающих покажется абсолютно нелогичным. Для этого нужно иметь особый стержень внутри, и он у вас есть, иначе вы прошли бы мимо этого тома в книжном магазине.

Джон Пол Гетти¹¹ был одним из богатейших людей, когда-либо живших на земле. Я почерпнул много полезного из его книг. Гетти утверждал, что все, что нужно человеку, чтобы добиться изменений, о которых мы с вами сейчас говорим, нужно иметь лишь независимый разум и хотя бы несколько граммов смелости. Уверен, что у вас есть и то, и другое. Хорошая жизнь не трудная, но, безусловно, другая. Вы будете удивлены, насколько просто провести изменения в собственном сознании. Но помните: идея «примагничивания» к себе денег большинству кажется абсурдной. Именно поэтому чуть выше я говорил, что наш придавленный условностями разум определяет нашу логику. Лишь условности мышления большинства заставляют людей думать, что идея притяжения денег безумна. *Не позволяйте таким мыслям останавливать вас!*

Попробую нарисовать картину, которая, надеюсь, поможет вам понять саму концепцию так, как вижу ее я. Я хочу, чтобы вам стала ясна сама суть.

¹⁰ Гровер Кливленд (1837–1908) – 22-й и затем 24-й президент США, пробывший на этом посту два срока с четырехлетним перерывом.

¹¹ Джон Пол Гетти (1892–1976) – американский промышленник, один из первых в истории долларовых миллиардеров. В империю Гетти входила крупнейшая компания Getty Oil Company и более 200 концернов. Автор книги «Как стать богатым».

Поверьте мне на слово, когда-то ваш разум был чист и прозрачен. Ваше сознание обладало сверхмощной силой, направленной на богатство и процветание. Каким-то образом ваше подсознание оказалось засорено негативными и ограниченными концепциями бедности. Как туда попали загрязняющие элементы, не имеет не малейшего значения. Я мог бы объяснить это вам так, чтобы вы поняли. Но сейчас речь идет о том, чтобы при помощи уроков, содержащихся в этой книге, вы смогли найти наиболее быстрый и верный способ, как научиться притягивать к себе деньги.

Ваше подсознание очень сильно напоминает бассейн. На первый взгляд вы не замечаете быстрых изменений, но знайте, что, если вы будете продолжать закачивать чистую, прозрачную, мощную энергию концепций благосостояния и богатства, старые парадигмы ослабеют. В конце концов истина наполнит ваше сознание, ваш разум вернется к своему первоначальному чистому и процветающему состоянию. Доказательства этому придут извне, вы *увидите* результаты. Да, я утверждаю, вы будете вознаграждены за вашу веру. Верьте, продолжайте двигаться вперед и добивайтесь успеха...

Существует четыре концепции, которые помогут вам понять, что вы двигаетесь в гармонии с движениями изобилующей богатством жизни, – им вы должны отдавать особый приоритет.

Эти четыре концепции должны занять прочное место в вашем подсознании. Когда это произойдет, вы будете без труда выполнять то, о чем я собираюсь вам сказать, поскольку это просто станет вашей привычкой.

ЗАДАНИЕ

Мысленно представьте себе огромный бассейн олимпийских размеров. Закройте глаза и позвольте воображаемому бассейну заполнить все ваше сознание. Представьте, что вы в купальном костюме стоите на краю бассейна. Вы стоите на белоснежной плитке, выложенной по его краям. Вода в бассейне насыщенного темно-синего цвета. Кто-то явно загрязнил воду, добавив в нее какой-то краситель. Плавать в такой воде не хочется. Пока вы стоите, к вам подходит смотритель, чтобы объяснить, что произошло.

Вы слышите следующее: «Мне очень жаль, но сегодня вы не сможете плавать. Мы чистим бассейн. Сегодня ночью кто-то вылил в воду краситель. Бассейн, скорее всего, будет временно закрыт. Мы работали над решением этой проблемы весь день, но пока безрезультатно. Вполне возможно, что вы не заметите изменений в цвете воды в течение нескольких дней, но, пожалуйста, поймите, что мы делаем все возможное. В бассейне прекрасная очистительная система. Каждый день через фильтры мы закачиваем чистую, прозрачную воду, а загрязненную откачиваем. Это очень медленный, но достаточно эффективный процесс. Чистая, прозрачная вода разбавляет краситель, но, поскольку это происходит очень медленно, вы с первого взгляда не можете заметить отличий. Однако, если мы будем продолжать закачивать чистую и откачивать загрязненную воду, со временем бассейн снова будет полон прозрачной и свежей воды, пригодной для плавания».

Во-первых, вы должны начинать каждый день, ощущая в сердце любовь и понимая, что ваша жизнь получила новый старт.

Во-вторых, запомните, что у вас всегда есть в запасе достаточно времени для того, что необходимо сделать. Нужно выработать в себе навык ощущения времени. Вы ведь знаете, что, если хотите что-то сделать, необходимо поручить сделать это человеку, который занят. В буквальном смысле такие люди делают время. Вы сами будете одним из таких людей.

В-третьих, у вас всегда будет достаточно энергии и сил для того, чтобы сделать все, что пожелаете. Никто не получает энергию. Вся энергия, которая когда-либо существовала и будет существовать в мире, равномерно распределена повсеместно и одновременно. Вы и есть энергия. Вы выпускаете энергию наружу. Желание – это пусковой механизм, высвобождающий энергию.

В-четвертых, вселенная подчинена закону вибрации. Все находится в движении. Вибрация, в которой вы пребываете, контролирует не только ваши действия, но и то, что вы впитываете в свою жизнь и что притягиваете. Вы притягиваете только то, что приносит вам гармонию.

Как только эта идея прочно закрепится в вашем сознании, вы найдете для себя единственный ритм вибрации и движения, который позволит вам легко справляться с любыми задачами и добиваться великолепных результатов. В буквальном смысле вы станете магнитом для денег. Вы будете притягивать гораздо больше денег, чем вам необходимо. Поскольку любовь олицетворяет собой гармонию, или резонанс, вы будете жить в гармонии с деньгами, деньги полюбят вас. Они будут легко и свободно приходить, став вашим послушным оружием.

Обязательно помните про совет, который лорд Бэкон дал своему сыну: «Деньги – это прекрасный слуга и очень плохой хозяин». Как поется в песне, написанной Мишель, пусть деньги служат вам. Работа с Мишель всегда доставляет огромное удовольствие. Она профессионал и очень талантливый человек. Благодаря нашим инструкциям вы сможете изменить свою жизнь. Перечитывайте эту книгу снова и снова.

Повторение – это первый закон обучения.

Если вы много раз прочтете книгу, ее уроки четко зафиксируются в вашем подсознании. Именно так они станут частью вашего образа мышления, частью вашего образа жизни. Именно тогда в вашей жизни постоянно начнут происходить удивительные и прекрасные вещи.

Позвольте здесь вас предостеречь. Понимание и выполнение предоставляемых вам рекомендаций могут впоследствии превратиться для вас в миллионы долларов...

Я уже говорил выше, что стереотипное мышление во многом определяет вашу логику. Друзья, родственники и соседи могут начать посмеиваться над вами, когда узнают о том, что вы делаете. Они могут сказать, что вы сошли с ума. Они могут начать распускать о вас сплетни. Разум начнет говорить вам, что в ваших действиях нет никакого смысла и логики. В один прекрасный момент вы скажете себе: «Я устал уже читать эту книгу снова и снова». Возможно, это начнет угнетать ваше состояние. Когда это произойдет, не отчаивайтесь и не опускайте руки, просто помните, что вы идете правильной дорогой навстречу к светлому будущему.

НЕ стоит рассказывать о том, что вы делаете, друзьям, если опасаетесь, что они начнут подшучивать над вами. Пусть потом они увидят результаты, которых вы достигнете. Как писал в своей книге «Думайте и становитесь богатыми» Наполеон Хилл: «Расскажите миру о том, что вы собираетесь сделать, не словами, а поступками».

Давайте теперь вернемся к примеру с бассейном с темной и грязной водой. Пусть образ загрязненного бассейна олицетворяет собой ваши ослабленные и неверно очерченные жизненные обстоятельства. Обстоятельства, которые вынуждали вас работать очень интенсивно с минимальной материальной отдачей. Присмотритесь к большинству окружающих вас людей. Какое финансовое положение они имеют?

Большинство из тех, кто смеется и подшучивает над вами, вероятнее всего, испытывает серьезные материальные трудности. Поймите, что их подсознание также загрязнено.

Теперь мысленно вернитесь к бассейну с грязной водой. Это бассейн вашего стереотипного, ограниченного подсознания. Пусть эта книга наряду с вашими чувствами и эмоциональной вовлеченностью олицетворяет чистую и прозрачную воду.

Я уверен, что вливание прекрасной энергии в воды подсознания со временем сделает его более чистым и восприимчивым. С кем-то это произойдет быстрее, у кого-то займет больше времени, но старый негативный образ мышления будет ослабевать с каждым днем, пока в один прекрасный день не исчезнет насовсем, оставив место для мощной, счастливой, здоровой и процветающей жизненной концепции. Вы станете сильнейшим магнитом для денег.

ПОЗДРАВЛЯЕМ! Вы неплохо справляетесь теперь!

Вы проявили смелость и достаточное здравомыслие – или достаточную жажду познания, поскольку настойчивость и усердие вошли в вашу жизнь и уже помогли вам пройти так далеко... Продолжайте читать. Даже если вам все это кажется новым, немного глупым и несколько пугает, а вы, несмотря на страх, продолжаете чтение – **БРАВО!!!**

Сила решения

Одно движение мысли может превратить тьму в свет!

Это истина, и это слова из мантры, которую мы написали с Мишель и которая носит название «Решение». Что же представляет собой движение мысли, которое может превратить тьму в свет? Это СИЛА РЕШЕНИЯ!

Слава и богатство ждут давно тебя.
Они никогда не исчезнут.
Они целиком и полностью принадлежат тебе,
Но за это должна быть заплачена своя цена...

Слова из другой мантры, которую мы посвятили Настойчивости. Какую же цену нужно заплатить?

Настойчивость, да, настойчивость,
Может горы золота подарить тебе.
Это настойчивость, только настойчивость,
К богатству и славе может путь озарить...

Эти простые слова обладают удивительной силой. Они написаны специально, чтобы помочь в принятии четких и ясных решений и в продвижении по жизненному пути. Настойчивость неуклонно приводит к внутреннему равновесию. Если вы действительно хотите притягивать к себе большие деньги, нужно быть устойчивым к внешним воздействиям.

Настойчивость в совокупности с силой Решения работают так же, как алмаз и сталь.

Как только вы по-настоящему усвоите это, ваша жизнь начнет меняться столь стремительно и с такой энергией и страстью, что покажется, что милость Божья озаряет каждый ваш шаг. Милость станет незабываемым опытом, так как, когда мы сконцентрированы на целях и идем к ним навстречу, несмотря на препятствия, вещи вокруг начинают меняться и все необходимое для достижения жизненных целей начинает волшебным образом притягиваться.

Итак, давайте начнем с РЕШЕНИЯ, поскольку успех и желанное богатство никогда не придут до тех пор, пока мы не будем четко знать, чего хотим, и не примем твердого и бесповоротного решения получить это.

Как только решение будет принято, на помощь придут скрытые силы, которые помогут воплотить все замыслы и достичь целей. Принятие решения – это истинная приверженность, и Высшая Сила, воплощенная в нас самих, ЗНАЕТ, когда мы сказали наше твердое ДА тому, что хотим получить от жизни.

Принятие решения никогда не может выстраиваться на условиях «я попробую сделать это, если сначала произойдет то-то». На пути к успеху и уж тем более при принятии решения не может быть никаких «возможно», «если» и «но». Если это вас пугает, значит, нужно оставаться приверженным своему решению, если вас ничто не пугает и не смущает, значит, то, о чем вы мечтаете, вряд ли можно назвать Большой мечтой. Вещи, заставляющие наше сознание работать и меняться, всегда немного страшат. И это ПРЕКРАСНО, поскольку это означает, что мы развиваемся и выходим за рамки условных парадигм. Мы выстраиваем новую парадигму. Наши старые парадигмы не любят изменений!

Одна очаровательная пара молодоженов пришла на открытый семинар, который мы проводили в Сингапуре. Молодые хотели купить собственный дом. Они имели полное право мечтать о комфортных условиях собственного дома, тем более что они оба работали дома и домашняя обстановка была для них жизненно важна. Они вели себя точно так же, как большинство, обращая внимание лишь на видимые факторы и принимая решения на их основании.

Они неустанно повторяли: «У нас нет денег, и мы уверены, что не сможем получить кредит в банке». Боб сказал: «Примите решение, что у вас БУДЕТ собственный дом, и ясно увидите, как этого можно добиться. Идите и начинайте присматривать для себя дом, примите решение, что именно вы хотите». Спустя три недели молодые люди позвонили нам в офис в Куала-Лумпуре и сказали, что выслали нам по почте фотографию только что купленного нового дома.

Как видите, как только они по-настоящему приняли решение о покупке собственного дома, они встретились с агентом по недвижимости (на самом деле они познакомились с ним в ходе нашего семинара), который помог им не только подобрать идеальный дом, но и получить кредит в банке на его покупку.

Таким образом, то, КАК происходят вещи, должно перестать нас волновать с той самой минуты, как только мы принимаем РЕАЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ.

Вещи, которые раньше казались недостижимыми, становятся возможными. Не стоит спрашивать у Бога, как это происходит, просто принимайте решение и приступайте к действию. Эта молодая пара сделала шаг вперед навстречу мечте, посетив наш семинар, все остальное произошло в соответствии с законами вселенной, как бывает всегда, когда мы принимаем решение и переходим к действиям.

Да, одно лишь движение мысли может в миллисекунды разрешить огромные проблемы. Скрытая сила может исправить любую личную или деловую ситуацию, в которой вы когда-либо окажетесь, одно движение мысли может направить вас по пути невероятного успеха. У этого магического движения мысли есть название. Какое, спросите вы? Теперь вы знаете – РЕШЕНИЕ.

Наиболее успешных людей мира объединяет общая черта. Они принимают решение и очень редко, то есть буквально в исключительных случаях, меняют его. Люди, принимающие решения, достигают самых высот, те же, кто так и не научился этого делать, как правило, ничего не достигают. Задумайтесь над этим...

Принятое решение или его отсутствие полностью отвечает за успех или провал вашей карьеры.

Люди, добившиеся определенного профессионализма в принятии решений, не поддаваясь при этом влиянию чужого мнения, имеют годовой доход из шести-, семи- или восьмизначных цифр. Человек, который никогда не развивал в себе силу мышления, жизненно необходимую при принятии решений, получает доходы более низкого уровня на протяжении всей своей карьеры. И чаще жизнь таких людей в целом превращается в обычное скучное существование.

Принятые решения влияют не только на материальную сферу. Сила решения доминирует над всей жизнью. Здоровье разума и тела, благополучие семьи, социальная жизнь, тип взаимоотношений с окружающими полностью зависят от вашей способности принимать здравые решения. Многие редко принимают самостоятельные решения, предпочитая сначала узнать мнение окружающих. Это не свобода. ТОЛЬКО ВЫ знаете, чего хотите, поэтому ТОЛЬКО ВЫ должны принимать решения, касающиеся вашей жизни. Если принятое решение не наносит вреда вам или окружающим, ДОБИВАЙТЕСЬ ЕГО ИСПОЛНЕНИЯ. Осо-

бенно если то, чего вы хотите, помогает вам развиваться духовно, обязательно говорите желаемому «ДА». Давайте повторим, что...

Никто, кроме ВАС, не знает, что для вас лучше.

Кажется, что такой важной вещи, как принятие решения, обладающего огромной силой, можно научиться в школе, но это не так. Помимо всего прочего, такой предмет, как принятие решений, отсутствует не только в школьном расписании или расписании высших учебных заведений, его практически исключили из всех программ и тренингов по развитию личности и человеческих ресурсов в рамках нашего корпоративного мира. В этот момент вы, возможно, зададитесь вопросом: «Как тогда человек может развить в себе навык принятия решений?» Что ж, у нас есть ответ на этот вопрос. Нужно делать это самостоятельно. Вы уже делаете это, обдумывая и усваивая информацию, получаемую из этой книги. Мы вас предупреждаем, что процессу принятия решений в жизни нужно уделять важное место и особое внимание.

Есть очень хорошая книга, которую вы, возможно, захотите добавить в свою библиотеку. На ее страницах содержится информация, обладающая удивительной силой. Это книга Харви Кея (Harvey Keay) «Сила решения», опубликованная в издательстве Prentice Hall. У работы Кея есть подзаголовок – «Как принимать решения уверенно». Это единственный верный способ принятия решения. Если вы приняли решение, нельзя сомневаться в его правильности. Важно помнить, что научиться принимать мудрые решения не так уж и сложно. Обладая нужной информацией и соблюдая определенную дисциплину поведения, можно достичь профессионализма в принятии любых решений.

И помните, что именно те люди, которые научились принимать эффективные решения, получают львиную долю наград этого мира.

Принятие решений – это стоящий навык, которым, безусловно, стоит овладеть, а также тренировка для ума, и вы *можете* освоить это искусство в совершенстве.

Процесс принятия решения можно сравнить с целым рядом аспектов мозговой деятельности, такими, как размышление, воображение, медитация или концентрация внимания. Каждая из них при условии постоянной тренировки приносит человеку огромное вознаграждение. Человек, принявший решение развивать в себе эти качества, получает в качестве долгожданной награды то, что нередко называют сладкой жизнью. Вы можете реально устранять конфликты и избегать различных нелепых событий в своей судьбе, просто став профессионалом в деле принятия решения. Принятие решений приводит разум в порядок. И, безусловно, этот порядок находит свое прямое отражение в окружающем вас мире, в результатах, которых вы достигаете. Джеймс Аллен¹² (James Allen), гениальный автор Викторианской эпохи, вероятно, думал именно о важности принятия решения, когда писал следующие строки: «Мы лишь подумали – и с нами точно так произошло. Ведь жизнь вокруг – лишь нашей мысли зеркало».

Никто не знает, как вы принимаете решение, но все и всегда увидят, к чему оно привело.

Человек, который так и не смог научиться принимать самостоятельные решения, обречен, поскольку нерешительность приводит к возникновению внутренних противоречий, обостряющих безо всяких предупреждений войну между разумом и эмоциями. Для описания этих внутренних войн психологи используют термин «амбивалентность». Толковый

¹² Джеймс Аллен (1864–1912) – британский писатель, известный своими философскими книгами и поэзией. Наиболее известная книга Аллена «Человек мыслящий» (As a Man Thinketh) была опубликована в 1902 году и сейчас считается классической работой по саморазвитию человека. Основная идея книги такова, что мысли формируют человека: мечты могут стать реальностью только с помощью силы мысли.

словарь разъясняет это слово как «сосуществование внутри одного человека двойственного отношения к одной и той же вещи». Не нужно быть самым умным человеком в городе или иметь диплом по психологии, чтобы понять, что ваша жизнь существенно осложнится, если позволить своему разуму погрузиться в подобное амбивалентное состояние даже ненадолго.

Человек, позволяющий себе находиться в таком состоянии, подавлен и не способен к нормальной жизнедеятельности. Очевидно, что он не живет, а существует. Одно простое решение или серия последовательных решений могут все изменить. Элементарный закон вселенной гласит: «Созидание или разрушение». Нерешительность всегда приводит к разрушению. Как часто вы слышите от людей: «Я не знаю, что делать»? Как часто вы сами говорите: «Как быть?»

Задумайтесь о нерешительности, которую вы или кто-либо другой на этой планете испытываете время от времени. Любить или расстаться? Уйти или остаться? Сделать или не сделать? Работать или смотреть телевизор? Купить или не купить? Сказать или промолчать? Все постоянно вынуждены делать выбор.

Принимайте решение исходя из того, чего ВАМ ХОЧЕТСЯ, и потом ни в коем случае не меняйте своего мнения и не позволяйте внешним обстоятельствам или другим людям оказывать на вас влияние.

Если вы чего-то хотите и знаете, что так вам будет лучше, принимайте решения и претворяйте задуманное в жизнь.

Настойчивость

Теперь пришло время выучить еще один урок. На этот раз поговорим о НАСТОЙЧИВОСТИ...

Человек, наглядно доказавший, насколько многого можно добиться благодаря настойчивости, – это Чарли Босвелл (Charlie Boswell). Босвелл – бизнесмен, занимающийся торговлей, писатель и игрок в гольф, проживающий в городе Бирмингем, штат Алабама. Он организует и проводит многочисленные чемпионаты по гольфу национального и международного масштаба. Но самое главное – он слепой. Это правда. Чарли Босвелл потерял зрение во время Второй мировой войны, когда его в бою сбросило с танка. Торговля, игра в гольф и написание книг стали для него основным делом в жизни после этого трагического события.

Думаете ли вы, что Чарли Босвелл настойчив?

Да или нет?

Если бы вам пришлось сравнивать карьеру предпринимателя или специалиста в области продаж с карьерой людей, занятых в индустрии развлечений, вы бы увидели, что каждый актер или актриса мечтает стать звездой. Каждый предприниматель или специалист в области продаж имеет мечту. Однако, будучи предпринимателем или специалистом в области продаж, вы обладаете большей властью и контролем над собственной судьбой. Над вами не стоит капризный режиссер или агент, который может помешать вашей карьере. Вы можете самостоятельно решить, продолжить вам двигаться вперед или уйти, когда на вашем пути к успеху возникают горы непредвиденных и неизбежных обстоятельств.

В каждой отрасли работают свои предприниматели, свои специалисты по продажам, свои спикеры, свои учителя. На смену каждой взошедшей звезде приходит по крайней мере двадцать любителей. Двадцать процентов продавцов приносят домой восемьдесят процентов комиссионных. Самое прекрасное в сфере продаж – что именно вы решаете, к какому из этих процентов отнести себя. И в конечном итоге, будучи предпринимателем, вы должны четко уяснить в своем сознании, что даже капризные режиссеры и агенты *всегда* подчиняются законам вселенной.

Что бы вы ни задумали, во что бы ни верили, вы можете всегда добиться желаемого благодаря настойчивости.

Оказываетесь ли вы на месте предпринимателя или нет, немедленно принимайте решение стать одним из тех, кто добивается своего. Становитесь одним из тех, кто получает львиную долю прибыли и успеха в карьере. Знайте, что для того, чтобы попасть в группу избранных, нужно **немедленно** начать тренироваться в настойчивости.

Пусть настойчивость станет одним из самых хорошо натренированных мускулов вашего сознания. Настойчивость нельзя заменить каким-то другим качеством. Даже самые отточенные навыки не станут равнозначной заменой. Отсутствие настойчивости нельзя заменить даже самым лучшим образованием. Не сделают этого ни четко рассчитанные планы, ни человеческое обаяние. Только если вы настойчивы в достижении целей, вы сможете стать лидером в карьере и в своей сфере деятельности.

В качестве наглядной иллюстрации я могу привести небольшой литературный отрывок из книги Калвина Кулиджа (Calvin Coolidge), написанной много лет назад. Он называется «Настойчивость».

«Ничто в мире не может занять место настойчивости. Ее не заменит талант. Ничто так часто не встречается в мире, чем талантливые люди, не добившиеся успеха. Настойчивость не заменит гениальность. Гений, которому так и не воздалось по заслугам, – это практически

нарицательное выражение. Настойчивость не заменит образование. В мире полно образованных людей, не нашедших себе применения. Всесильны лишь настойчивость и решимость».

Простой лозунг «Иди вперед» всегда решал и будет решать все проблемы человечества. Люди, которые никогда не покоряли горных вершин, а топтались лишь у подножия, всю жизнь лгали себе, сами того не подозревая, и любой, кто их часто и подолгу слушал, переставал в какой-то момент осознавать, что они делают на самом деле. Такие люди говорят, что они довольны своими достижениями. Такие люди скажут, что покорение горы для них ничуть не важно, и они счастливы тем, что имеют. Разница заключается в том, что несколько лет назад они попытались взобраться на гору, но испугались у самого основания. Они натолкнулись на стену страха, быстро спрятались обратно, в зону комфорта, и с той самой поры стали маскироваться, рационально обосновывая свою трусость. Они часто оправдывают свои посредственные достижения такими фразами, как: «Почему я должен стараться? Когда у меня получится, начальник потребует от меня большего». Эти несчастные, бесполезные люди остаются потерянными для мира или, в лучшем случае, просто заблудившимися.

ЕСЛИ вы не можете разбудить таких людей от сна, ПОЖАЛУЙСТА, убедитесь, что вы не позволите им заманить себя в такую же ловушку. Вам нужно намного больше того, чем довольствуются они. Когда вы встретите на своем пути этих несчастных людей, пусть они послужат для вас пусковым механизмом, чтобы укрепить в вашем сознании приверженность своей настойчивости. Толковый словарь объясняет слово «настойчивость», как *«желание продолжать что-то, несмотря на возможные трудности и препятствия»*. Просто и точно.

Одна из самых сильных когда-либо произнесенных речей принадлежала признанному во всем мире оратору, сэру Уинстону Черчиллю, и состояла всего из трех слов:

«Никогда не сдавайтесь!»

И Черчилль прекрасно понимал, что означают эти слова в действительности. Во время Второй мировой войны на него смотрела и рассчитывала вся страна.

До сих пор мы говорили о настойчивости, о тех, кто обладает этим качеством, и о необходимости растить это качество в себе. Кое-что мы пока упустили.

Как? Как именно стать настойчивым?

Прекрасный вопрос! Настойчивость не возникает внутри нас случайно и из ниоткуда. Она не проявляется при рождении и не передается по наследству. И нет ни одного человека в мире, кто мог бы развить это качество в вас. Настойчивость настолько же сильно взаимосвязана с успехом, как курица с яйцом.

В конечном итоге настойчивость становится образом жизни, но это не отправная ее точка. Чтобы развить в себе силу мышления – *настойчивость*, – вы должны сначала чего-то действительно захотеть. Вы должны захотеть чего-то настолько сильно, чтобы это стало навязчивой идеей, страстью, которая будет обжигать вас изнутри. Необходимо влюбиться в идею, именно, буквально влюбиться в нее. (Или, как мы предпочитаем говорить, воспрянуть в любви.) Нужно магнитом притянуть к себе каждую частичку своей идеи. Настойчивость тогда появится автоматически. Вам будет претить сама мысль об отсутствии настойчивости, и любого, кто когда-либо попытается отобрать вашу мечту или остановить вас или замедлить ваше движение, ждут серьезные неприятности. Трудности, препятствия и горы будут возникать на вашем пути в той или иной форме, иногда ваш собственный разум будет раздувать из мухи слона, но благодаря настойчивости все сложности испарятся.

Хорошо. Куда же это привело вас? Это привело вас на перекресток, как и любая другая книга по практической психологии, другая программа или семинар по мотивации.

Теперь, чтобы вы смогли стать магнитом для денег, мы вернемся к вопросу о том, насколько важен процесс принятия решения.

Вы должны решить, чего вы хотите!
ЧЕГО ВЫ ХОТИТЕ?

Определитесь, чего вы действительно, на самом деле хотите в глубине души, и добивайтесь этого... или вы навсегда останетесь у подножия горы, среди большинства, живущего в постоянных сомнениях.

Лишь немногие люди признавались самим себе, что это их **ЦЕЛЬ**. Это то, чего я хочу в действительности, и **я готов жизнь отдать, чтобы это получить**. Последняя фраза, возможно, насторожит вас, и вы скажете: «Подождите, этот парень, должно быть, сошел с ума. Отдать свою жизнь?» Это прекрасно, но вы должны серьезно об этом задуматься.

Почему?

Потому что вы уже отдаете свою жизнь за то, что вы делаете.

Что вы делаете?

На что вы меняете свою жизнь?

Вы не продешевили?

Помните, что бы вы ни делали, это был ваш выбор. Или нет?

Возможно, вы один из тех несчастных, кто всегда толчется у подножия горы, оставляя принятия решений насчет того, куда нужно идти и что делать, на откуп окружающим. Действовать, только следуя за толпой, всегда следуя за толпой. Именно так живет большинство. Если это ваш случай, не страшно. Пусть это не беспокоит вас больше ни долю бесценной секунды вашей прекрасной жизни. Простите самого себя и тот образ жизни, который вы вели. Отпустите это все навсегда.

Отнеситесь к этому уроку о терпимости как к будильнику. Красный мигающий сигнал о настойчивости поможет вам оторваться от подножия горы и подняться наверх, на самую высшую точку. Это не фуникулер, это не облегчит ваше восхождение. Вы все еще будете притягивать различные трудности, и они будут встречаться на вашем пути снова и снова, чтобы укрепить ваш дух, но этот урок, безусловно, сделает ваш путь наверх более приятным и увлекательным. Он к тому же поможет вам выработать прочное, сильное восприятие действительности и внутреннюю уверенность в том, что **вершина вам покорится**. Вершина будет у вас под ногами, и оттуда откроется захватывающий вид. Это достойно вознаградит вас за все трудности, которые пришлось преодолеть.

Креативная визуализация

Приведенная ниже информация о визуализации обладает удивительной силой!

Почему?

Потому что она реально работает!

Это один из самых действенных способов использования Закона относительности с целью привлечения в вашу жизнь того, о чем вы мечтаете. Позвольте поделиться реальным примером из нашего с Бобом личного опыта использования силы визуализации, а затем объяснить несколько тактических приемов, которыми вы сможете воспользоваться сами. С нами происходило немало удивительного, пока мы использовали этот метод. Это просто волшебное и захватывающее дух ощущение...

Наше подсознание думает образами и картинками. При использовании визуализации наше подсознание не может отличить грань между реальностью и вымыслом. В последние годы нейробиологи смогли доказать этот факт. Если мы будем смотреть на фотографию машины, наш разум будет думать, что ЭТО *реальный* предмет, представленный в трех измерениях. Подсознание не может отличить реальную машину от ее фотографии.

Следующая история служит прекрасным примером того, как визуализация работает на самом деле.

Мы были в Малайзии, проводили совместный семинар в Куала-Лумпуре и писали песни. Мы находились в центре города, на огромной открытой сцене, и писали песню, которую назвали «*Мотивация для нации*», что в переводе на местный язык звучало как «*Motivasi Untuk Bangsa*» (*Motivasi Untuk Bangsa*). Мы представили себе картину, как мы исполняем эту песню перед аудиторией численностью более пятнадцати тысяч человек, и что все эти люди поют с нами хором.

Мы знали, что нам нужно добавить слово «*более*», потому что так мы не будем ограничивать Безграничную Энергию. Мысль о Свете и Энергии, которые исходили от всех этих людей, подпевающих нам, просто *захватывала дух*. Это был бы исключительно позитивный опыт для всех присутствующих. Напомню вам, что на тот момент, когда мы думали обо всем этом, мы даже не закончили еще написание песни, не говоря уже о ее записи. Мы стояли на сцене и представляли перед собой пятнадцать тысяч слушателей. А Боб всегда говорит, что все, о чем бы вы ни мечтали, будь то деньги или что-то другое, нужно всегда умножать на два. Поэтому мы увеличили число в два раза и представили перед собой аудиторию более чем в *тридцать тысяч* человек.

Давайте забежим вперед на десять месяцев, в канун Рождества. В 1996 году триста музыкантов и танцоров исполняли нашу песню на той самой сцене перед аудиторией численностью пятьдесят тысяч человек, каждый из которых подпевал нам. Нашу песню передавали по национальному радио; видео, снятое специально для песни, показывали по телевидению. Премьер-министр Малайзии выбрал нашу песню, чтобы она помогла его стране в новом году, и мы еще раз повторимся, что более пятидесяти тысяч человек пели нашу позитивную песню, наполненную Светом.

Все, что от нас потребовалось, – это всего лишь записать песню вместе с Мишель и многими популярными певцами Малайзии, и песня стала прекрасным хитом. И действительно, он до сих пор звучит по радио и телевидению. Песня стала своего рода гимном для страны. Это стало возможным благодаря креативной визуализации. Поэтому, когда вы прибегаете к методу визуализации, всегда представляйте, что это происходит СЕЙЧАС, и не спрашивайте, *как* это произойдет в действительности.

Как только вы приняли решение о том, что вы хотите, и представили себе это, идеи и возможности будут возникать сами собой, автоматически.

В ЭТОТ МОМЕНТ вам нужно будет немедленно переходить к активным действиям, чтобы появившиеся возможности стали работать на вас.

Всегда просите о том, что вы хотите, или о чем-то, даже большем и лучшем, не забывая повторять: *«Я благодарен за то, что все происходит так, чтобы принести как можно больше пользы мне и всем, кто находится рядом со мной»*, поскольку Бесконечный Разум всегда знает, чего мы хотим, лучше, чем знаем мы сами, и всегда знает, как воплотить это для нас в реальности. Так и есть.

Как же все-таки сделать это?

Для начала мы должны уметь *чувствовать*. Мы должны реально погрузиться в эмоции, которые мы будем испытывать, когда добьемся желаемого успеха. В чем бы ни заключалось ваше желание, спросите себя для начала: *«Что я буду действительно ЧУВСТВОВАТЬ, если это произойдет в моей жизни?»*

Вы, возможно, будете удивлены, если испытаете при этом чувство облегчения или просто необъятной страсти и, конечно, благодарности. Если вы не можете представить свои ощущения, постарайтесь вспомнить то время, когда вы добивались в жизни чего-то, что принесло вам особую радость. Погрузитесь снова в эту вибрацию любви, где вы ощущали себя очень счастливым, а затем представьте то, что вы хотите получить, как будто это чувство вы уже испытали. Когда мы концентрируем внимание и представляем себе нашу БОЛЬШУЮ КАРТИНУ, мы можем предпринять необходимые действия, поскольку жизнь подводит нас к тому, чтобы эта прекрасная картинка стала нашей реальностью. Если вам дадут составную картинку-головоломку, не показав, что же должно получиться в итоге, вам будет очень сложно понять, какой кусочек куда положить. Конечно, вам удастся собрать картинку, однако на это уйдет намного больше времени или вы сдадитесь, так и не собрав ее до конца.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.