

ЕВГЕНИЙ ЗАДЁРА

Каждая пешка потенциальный ферзь

БЕСТСЕЛЛЕР №1



Евгений Задёра

**Каждая пешка потенциальный
ферзь. Бестселлер № 1**

«Издательские решения»

Задёра Е. В.

Каждая пешка потенциальный ферзь. Бестселлер № 1 /
Е. В. Задёра — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-930319-6

Название этой книги выбрано неслучайно, так как подавляющее большинство людей живет в тех рамках, к которым привел их прошлый опыт. Среднестатистический человек зарабатывает около тысячи долларов в месяц и проживает скучную, серую жизнь. Но мы это исправим. Из этой книги вы узнаете конкретные формулы, как добиться успеха, и то, как стать ферзем по жизни.

ISBN 978-5-44-930319-6

© Задёра Е. В.
© Издательские решения

Содержание

Пролог	6
Введение	7
Глава 1	9
Что такое успех и зачем он нужен?	9
Текущестъ-враг	11
Каждая пешка потенциальный ферзь	12
Конец ознакомительного фрагмента.	13

Каждая пешка потенциальный ферзь Бестселлер № 1

Евгений Владимирович Задёра

© Евгений Владимирович Задёра, 2018

ISBN 978-5-4493-0319-6

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero



Задера Евгений

Пролог

*Как часто в жизни нас берутся осуждать
Как часто попусту нам лезут в душу
Как редко будут бескорыстно помогать,
Как редко нас и в правду будут слышать.*

*Как часто в жизни будут нам мешать,
Не обстоятельства! Нет! Люди звери!
И как нередко будут предавать,
Как будет сложно вновь кому-то верить.*

*И в жизни встретишь разных ты людей!
И разные они с тобой сыграют роли.
Ты только верить не переставай! Не смей!
Ведь на войне готовятся к победе. А не к боли!*

*И главное – ты человеком будь!
И не смотря на все, сумей же им остаться!
И да! Нелегко будет этот путь!
Но знай! Что счастлив тот, кто не готов сдаваться!*

Людмила Иванова

Введение

Все люди на земле включая Вас в той или иной мере хотели бы быть богатыми, успешными и счастливыми. Главный вопрос состоит лишь в том, что мешает нам в достижении этих самых целей. На тему как стать богатым и успешным написаны тысячи книг и сняты сотни фильмов весь интернет просто забит качественным контентом по данному вопросу. В нем действительно есть очень много полезной информации. Однако задумайтесь над таким фактом. Почему одни люди имеют особняки, дорогие машины, роскошные яхты, путешествуют занимаются тем чем только захотят, а другие перебиваются от зарплаты к зарплате? Подумайте, но об этом чуть позже....

Для начала давайте выполним одно очень простое, но важное задание, после которого вы начнете понимать суть того, о чем я хочу до вас донести.

Возьмите листочек бумаги и ручку, а затем вкратце напишите небольшое сочинение на тему «Кем я на самом деле хочу стать и чего я хочу добиться в этой жизни». Стоит заметить писать надо конкретно т.е. конкретные цели которых вы хотите достичь в этой жизни. Если вы хотите быть богатым, то скажу сразу это не цель, а мечта. А мы свами знаем, что мечта не предполагает действия (хочу и все). Так что, если вы пишете о богатстве уточните конкретную сумму, которую вы хотите иметь. Например, миллион евро. И обязательно напишите каким способом вы хотели бы его заработать. Это важно. Пишите, о чем хотите хоть вы станете президентом или актером.

Хочу предостеречь тех людей, которые не написали сочинение и продолжили читать. Если вы этого не сделали, то сделайте, ибо это очень важно, и чтобы не терять смысл того, о чем я буду писать дальше!

А теперь прочтите ваше сочинение еще раз, а после задайте себе три разумных вопроса.

А почему я до сих пор миллионер (не звезда, не актер) все то, о чем вы писали в своих сочинениях? Подумайте, почему?

Следом задайте себе еще один вопрос, который будет ответом к вашему первому вопросу. А что я на самом деле конкретно сделал для того, чтобы стать миллионером или тем, кем вы хотели бы стать. Сколько усилий я приложил для достижения этих целей?

А теперь начинается магия, и последний третий вопрос. Который послужит всем вам сигналом, тем волшебным знаком или пинком в достижении ваших целей!

Почему ТЫ НИЧЕГО не сделал для того, чтобы быть тем, кем ты хочешь?

Теперь попробуйте ответить сами на этот вопрос. Кто-то из вас скажет, что ленился, другие скажут не было возможности, а третьи это вообще фурур, молвят: ” Да если бы я только захотел, я бы уже давно разбогател или стал тем кем только хочу быть». На самом деле все гораздо проще вы не стали теми, кем хотите лишь по одной причине и эта причина в том, что вы ничего для этого не сделали.

А теперь положите ваше сочинение в конец книги и знаете, что механизм вы уже запустили и спустя какое-то время руководствуясь этой книгой вы обязательно добьетесь ваших целей.

Так что же на самом деле нас обычных людей, только ставших на путь достижения успеха, отличает от уже успешных людей?

На самом деле все просто нас отличают всего две вещи!

Первое, но не самое главное хотя многие пишут, что это самое главное это образ мышления, но это отнюдь не главное и вы это скоро поймете.

И так:” Не ваша вера, не национальность, не государство, не ваш начальник, не ваше нынешнее положение в обществе никто и ничто так не отличает как образ мышления. Сло-

вом сказать, о положении все ваши привычки, образ жизни в том числе ваш образ мышления и привели вас в ту точку, в которой вы находитесь сейчас и не меняя ничего в вашей жизни вы явно дальше этой точки не продвинетесь. Это аксиома если вы стоите на месте и не двигаетесь вперед или же проделываете одни и те же действия каждый день вы просто деградируете. Качество мышления определяет качество жизни и если вы читаете эти строки значит ваше качество жизни вас устраивает далеко не лучшим образом! И именно с этого момента вам необходимо менять мышление и не просто менять, а встраивать образ мышления богатых людей в свое сознание.

Как сказал один величайший философ у человека два самых важных дня в его жизни, первый-это когда он появился на свет, а второй день, когда понял для чего. Ведь на самом деле найти себя невозможно, себя можно только создать и руководствуясь этой книгой вы поймете, как это-сделать.

Ну и второе самое главное это словом сказать не то что прям нас отличает от богатых нет это некий механизм причем очень важный и действенный, который влияет на успех в целом в том или ином деле. Сейчас поймете. Я читал книги по достижению успеха девятнадцатого века, при изучении которых я понял, что принципиальной разницы, между тем как достичь успеха в то время и сейчас нету абсолютно никакой. Это говорит, о чем? О том, что проблемы КАК достичь успеха нет, ведь весь интернет просто забит качественным контентом тем как достичь успеха, в любом книжном магазине уже есть отдельный раздел по достижению успеха и о том, как стать богатым (для того как достичь успеха достаточной всего одной книги, даже можно сказать одной формулы которой я с вами поделюсь чуть позже) вся проблема заключается в одном внимании, любые знания, навыки, алгоритмы достижения успеха будучи не примененными попросту не работают. И это и является главной проблемой человечества люди не применяют полученные знания оставляя все на потом, либо не верят в свой успех. Из этой книги вы получите знания как достичь успеха и главное, как их применить (вы сейчас, наверное, подумаете очередная книга о мотивации, о вере в себя и борьбы с ленью) но нет в этой книге принципиально другой подход по достижению успеха. Поехали.

Глава 1

Что такое успех и зачем он нужен?

В любой сфере, как только в тот момент ты согласишься, что ты можешь стать кем угодно приложив для этого достаточно усилий, времени и достаточно того запала в глазах той тяжелой работы. Каждый день не сдаваться и от поражения к поражению двигаться, не теряя энтузиазма. Как только ты в это согласишься все барьеры рушатся, и ты понимаешь теперь мой успех – это лишь вопрос времени как скоро я его достигну.

Djon Zayer

Так что же такое успех и откуда он вообще взялся? Зачем он людям и в конце концов, почему в двадцать первом веке главной доминантой человечества является успех. В чем феномен популярности успеха среди молодого поколения? Однако ответ на этот вопрос лежит куда глубже чем кажется на первый взгляд. С незапамятных времен главной и первостепенной задачей перед людьми стоял вопрос выживания. Выживание и продолжение рода. Так было вплоть до середины девятнадцатого века, пока в Европе резко не произошел скачок в развитии. Появилась дипломатия, медицина значительно продвинулась вперед и острый вопрос выживания отошел на второй план. Так было словом не только в Европе, но и в ряде других отдельных государств. Именно с середины девятнадцатого века люди могли спокойно ходить по улицам городов зная, что их не застрелят, как только они выйдут из дома, появились магазины, в которых без труда можно было купить еду и вопрос о добычи пропитания так резко уже не стоял. Во многих странах мира тема успеха не поднимается и по сей день потому, что людям в этих государствах просто нечего есть и каждый их день может стать для них последним. У них по городу разгуливают люди с автоматами и не каждый кто вышел сегодня из них за хлебом может вернуться домой. Именно после резкого скачка в развитии и высвободился колоссальный поток энергии, который и привел к феномену успеха. Когда человек находится в безопасности, сытый и еще под крышей над головой именно в такой момент человек и задумывается об успехе. Не каждый, но девяносто процентов здоровых людей в той или иной степени о нем задумывались.

Есть такой тип людей, которые говорят да, я в принципе готов потратить свое время и ресурсы для достижения успеха, но откуда мне взять мотивацию для этого. Очнитесь какая мотивация видение той жизни, которой вы хотели бы жить это есть главная мотивация вы должны быть заряжены на успех. Вас не кто не должен, да и не будет подталкивать чтобы вы достигли успеха. Вы сами должны этого захотеть вот в чем ключ. В этой книге я поделюсь с вами конкретными формулами успеха точнее одной и многими крутыми фишками, которые я уверен не оставят равнодушными даже самых сильных скептиков.

Ну ответьте себе дорогие мои читатели вы не устали перемалывать тот мусор, который вам скормливает интернет одно и то же. Социальные сети и прочие ресурсы забиты спамом вроде пройди по ссылке и в десять шагов получишь секрет богатства, тайные знания масонов, которые помогут вам разбогатеть или вот мой любимый талисман, который притягивает деньги. Одумайтесь! Как сказал известный миллиардер Сергей Галицкий, бывший владелец сети магазинов магнит. Во всем, а в первую очередь в бизнесе должна быть логика. Человек, который хочет преуспеть как минимум должен быть логичен тот, кто будет лежать на кровати с телефоном на перевес и мечтать о чем-то успеха не добьется даже если обложиться десятком

таких талисманов успеха. Где здесь логика этого человека ведь не встав с кровати и не прилагая усилий все останется на прежних местах.

Теперь мое любимое платные вебинары, семинары спикеров, тренинги цена которых доходит до нескольких тысяч долларов и прочие сомнительные бизнесы. Для людей только что вставших на путь успеха подобного рода авантюры не подходят.

Да есть множество направленных тренингов скажем по ораторскому искусству или по лидерству, по управлению персоналом да подобные тренинги действительно помогают людям развиваться и прогрессировать, но не стоит питать себя иллюзиями, что какой-то дядька скажем за пятьсот долларов научит вас как становиться богатым за месяц.

При всем моем уважении к именитым спикерам, которые учат людей успеху или же мотивации на самом деле являются зачастую продуманными бизнесменами с хорошим продакшеном и рекламой, и вы дорогие мои читатели являетесь для них либо уже клиентами, либо потенциальными клиентами, а задача таких дельцов не сделать вас успешными, а сделать вас постоянными клиентами. Думайте сами.

Есть действительно много талантливых ораторов и бизнес тренеров которые внесли неоценимый вклад в развитие у людей культа успеха, но их единицы.

По-настоящему логически думающий человек не должен обучаться успеху годы или десятки лет он должен знания, которые приобрёл даже, читая те же книги применять на практике и что-то делать. И когда человек сам действует, применяя знания то у него формируется его настоящий взгляд на реальность вырабатывая свой путь человеку будет легче двигаться к его целям.

Хочу задать вам вопрос сколько книг или статей про успех вы прочли за последние пару тройку лет кто-то скажет пять кто-то скажет десять, но я уверен большинство из вас прочли десятки книг по достижению успеха и не меньше статей об этом. Так вот скажите мне зачем? Это вы всю жизнь собрались обучаться успеху или наконец возьметесь и сделаете тот самый шаг на пути к вашей мечте.

Знать и не сделать – все равно, что не знать.

Уметь и не делать – все равно, что не уметь.

В этой книге я подробно вам расскажу, как стать по настоящему успешным человеком, как из пешки превратиться во властного ферзя и наконец я вас дам конкретный алгоритм того как же взять себя в руки и действовать. Первое и самое главное, что вам необходимо запомнить раз и навсегда что секрета успеха нет. Это все иллюзии, а зачастую маркетинговые ходы крупных печатных изданий и тренинговых сообществ.

Текущность-враг

Вы когда-нибудь ловили себя на мысли, что что-то в вашей жизни идет не так, словно живете в какой-то трясине или живете в режиме автоматизма, в серости? Все вроде бы как у вас не плохо, однако это состояние, в котором находитесь не дает вам покоя?

Многие скажут это нормально, все так живут...

Но нет это не нормально это состояние, в котором вы находитесь называется текущность, не в том смысле, что течет, а в смысле, что происходит вот сейчас. Вообще текущность – это ваш главный враг.

Я подозреваю, что вы бы и хотели выбраться из этого состояния, но вы не можете даже рыпнуться.

А почему? Да потому, что вы в плену, в плену разных обязательств работа, кредит, у кого-то дети и многое другое и как только вы начинаете рыпаться вы все больше погружаетесь в это состояние словно в зыбучий песок или болото.

Текущность она реально мешает вам.

Вот только появляется какая-либо движуха или возможность друзья тебе предлагают реализовать классную тему, а ты в ответ говоришь я не могу у меня работа, но слушай ты же хочешь это изменить, поменять зачем киснуть в этом болоте? Или еже пример у меня дети, что поделаешь.

Текущность это та часть текущей реальности, которая нас обуславливает и держит нас какими-либо обстоятельствами. А почему так происходит? Все просто наш мозг устроен так, что, когда он достигает баланса и понимает, что ваши прошлые действия, которые не вели к результату это был стресс, мозг заботится о вас и переходит в режим выживания. Он понимает, что чем меньше нового будет происходить в вашей жизни, тем больше шансов на выживание. И он переключает вас в режим автоматизма, а автоматизм это повторяющийся процесс, который не требует от мозга стресса и энергии. И по сути мозг заботясь о вашем выживании вас старается оградить от всего нового и вводит вас в состоянии консервации и чем дольше вы будете в нем находиться, тем меньше шансов будет выбраться из этой паутины. Ключ в том, что вам необходимы встряски какие-либо действия, которые бы вас выводили из состояния консервации, например, прыжок с парашюта, посещение новой страны или какого-то места. Все это поможет вам почувствовать вкус жизни и ваш мозг будет перестраиваться в режим, когда он испытывает эмоции. А соответственно и вы.

Каждая пешка потенциальный ферзь

Если рассматривать нашу жизнь на примере шахматной игры, то начиная с каждой фигуры и положения ее на доске можно выделить несколько закономерностей. Вариантов ходов, а также уникальных комбинаций игры или развития событий в игре просто дикое множество. Если разложить всю нашу видимую вселенную на электроны все планеты и звезды и вместо электронов поставить нули, то это число кончиться быстрее чем уникальные игры в шахматах. Это значит, что вариантов игры очень много, как и жизней людей на нашей планете, так как из всех этих игр выделить самые перспективные и выигрышные комбинации?

Как и в шахматах так и в жизни некие алгоритмы достижения того или иного результата существуют!

Что представляют из себя шахматы как игра?

И что представляют из себя фигуры на этой доске если их перенести на аналогию нашей жизни...

Пешка самая слабая, но в тоже время самая потенциально сильная фигура в шахматной игре. И большинство людей, а точнее девяносто процентов всех людей на земле, а это на секунду более шести миллиардов человек хотят они этого или нет являются пешками. Не стоит считать, что пешка – это оскорбление я не ставлю задачей этой книги оскорбить кого-либо это просто факт данность.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.