

Дмитрий Сергеев
*Как самому устанавливать
различные двери*

Полезные советы



Дмитрий Сергеев

**Как самому устанавливать
различные двери.
Полезные советы**

«Издательские решения»

Сергеев Д.

Как самому устанавливать различные двери. Полезные советы / Д. Сергеев — «Издательские решения»,

ISBN 978-5-44-831947-1

На страницах книг серии «Как самому устанавливать различные двери» описан многолетний опыт мастера по установке дверей. Даны формулы, описаны методики установки, мелочи и нюансы, которых Вы, скорее всего, нигде не найдете. Книги содержат множество схем и фотографий, помогающих наглядно постичь тонкости этой работы.

ISBN 978-5-44-831947-1

© Сергеев Д.
© Издательские решения

Содержание

1. Почему я написал эту книгу	6
2. Правила безопасности при работе	10
Конец ознакомительного фрагмента.	11

**Как самому устанавливать
различные двери
Полезные советы
Дмитрий Сергеев**

© Дмитрий Сергеев, 2016

ISBN 978-5-4483-1947-1

Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

1. Почему я написал эту книгу

У меня есть сайт: *[битая ссылка]* www.dver-tut.ru

На этот сайт заходят люди, желающие узнать как правильно установить те или иные двери. Это и натолкнуло меня на данную мысль.

Я имею достаточно большой опыт установок различных бытовых дверей. (С 2008 года я занимаюсь этим профессионально.)

Одним это нужно, что бы поставить их у себя дома, другие, как и я в прошлом, решили научиться ставить двери, чтобы выжить в нашем нелёгком мире. Кроме этого я надеюсь, что мой скромный опыт может быть будет полезен и профессиональным установщикам дверей. В конце концов, каждый из нас имеет опыт, полезный другим. Мне помог один хороший человек и по этому я бы хотел, что бы и Вам было легче. Скажите СПАСИБО моему наставнику дяде Вене. Без него не было бы этих строк.

За несколько лет я накопи знания, которые просто просятся наружу и это понятно, ведь количество очень часто переходит в качество.

Надеюсь, что мои знания помогут Вам и Вы не раз вспомните меня добрым словом. Если же у Вас возникнут вопросы, то не стесняйтесь, пишите и я с удовольствием на них отвечу, а в будущем дополню книгу (с Вашей помощью) более полезной и понятной информацией.

Любителей критики, осмеяний и троллинга сразу прошу учесть, что терминологию я пытаюсь подбирать так, что бы было понятно простым смертным, далёким от столярного и слесарного дела. Ведь не Боги горшки обжигают. Так же прошу меня простить за не очень качественные фото. (Я не фотограф и фотки делал со своего мобильного.) Ещё раз повторюсь, что это ПРАКТИЧЕСКОЕ пособие, целью которого является прежде всего передача моего опыта тем, кто в этом нуждается. А за достоверность информации я отвечаю. Всё сам лично на деле проверил.

Начиная читать эту книгу Вы конечно зададитесь вопросами:

– Кто автор, написавший данный фолиант?

Стоит ли доверять его словам и опыту?

Какой смысл получать информацию от человека не сведущего или от шарлатана, который что то слышал, что то знает или где то читал об этом???

И Вы, естественно, совершенно правы. В конце концов решать Вам. Можете найти более опытного на Ваш взгляд человека. Сколько людей – столько и мнений...

По-этому спешу Вас уверить, что всё, написанное в этой книге проверено и изготовлено мной в реальности, собственными руками, обогрено (в основном на начальных этапах познания и эксперимента) моей кровью и выстрадано в муках творчества.

Прям как в бессмертных словах Пушкина:

«И Опыт – сын Ошибок трудных, и Гений – Парадоксов друг...»

Фотографии все – мои, и работа на них тоже мною сработана. К сожалению мысль фотографировать наиболее интересные работы пришла ко мне не сразу. По этому я сейчас начну фотографировать все мелочи и постепенно выкладывать их в разделы этого пособия, а недостающее просто нарисую. Исходя из этого, в описании некоторых технологических

процессов будут стоять фотографии из разных работ и времен. Но ведь главное – ИНФОРМАЦИЯ и достоверность. Не так ли?

И так... Обо мне:

...Пути Господни неисповедимы и...

Как то мне пришлось работать менеджером по продаже дверей. Двери продавались различных фирм и спецификации у них были различные. Когда приходил человек, то для предварительного решения нужно было определиться подойдёт ему дверь данной фирмы или нет, а если не подойдёт, то возможны ли какие-нибудь доработки, чтобы она подошла. Советуя покупателям, мне приходилось делать некоторые несложные расчёты и составлять предварительный заказ всякими наличниками, доборами, ручками, замками и пр. пр. пр... Так началась моя карьера в дверном бизнесе.

Позже в фирме заболел замерщик – это человек, который приходит к Вам в гости для замера и формирования заказа. Он замеряет проёмы, определяет список необходимых комплектующих для выполнения работ, иногда может составить смету на материалы (если у него есть на то разрешение фирмы), а так же подсчитывает примерную стоимость на работы.

«Почему примерную?!» – воскликнут некоторые из Вас в возмущении: «Наверное что бы обмануть нас и сорвать как можно больше денег!!!» – нет, уверяю Вас: нет, нет и ещё раз нет!!! Ну нельзя, не потрогав руками работу, не замерив всё полностью и окончательно, делать какие —либо выводы. В процессе работы могут всплыть нескончаемое число различных нюансов, которых нельзя или достаточно трудно увидеть с первого раза. Замерщик может оценить примерные стандартные работы при идеальных условиях: когда проём геометрически правильный, стены проёма параллельны и имеют одинаковую толщину, а дверей в проеме просто нет... На самом же деле Вы и сами знаете как у нас строят... Бывает, что на одной лестничной площадке проёмы входных дверей имеют разные размеры правда, правда!!! Я не шучу... А про ровные стены и говорить не приходится. Так же коробки, да и сами двери имеют свои особенности: одна дверь чуть-чуть изогнута, другая имеет слегка разные размеры сверху и снизу и т. д. и т. п. очень часто бывает так, что поменяв в дверной коробке дверное полотно на такое же, дверь не закрывается идеально или ровно как раньше... Но обо всём по порядку. Для описания всех дефектов придётся, скорее всего, написать произведение объёмом как всемирно известный «Капитал» Карла Маркса, а у меня нет сил и времени на такие подвиги... В конце концов, мы здесь для того, что бы научиться устанавливать двери, полагаясь на мой опыт – не так ли?

И так... замерщик заболел, а мне нужны были деньги (А кому их хватает то?). По этому я решил предложить свою кандидатуру, что и было сделано. Я стал ходить по квартирам и исполнять сии обязанности на столько хорошо, на сколько позволяли мне мои навыки продавца и инженерная смекалка. Замеряя двери, я естественно иногда (а с кем не бывает) делал ошибки, на которых потом сам же и учился, выслушивая нелестные о себе отклики со стороны мастеров по установке дверей. Но я не обижался, я прекрасно понимал, что не имея опыта установки, сложно в полной мере оценить и понять всю особенность работ.

Так прошло несколько месяцев. Я делал всё меньше ошибок и сметы на работы постепенно стали соответствовать действительности процентов на 80—85 – а это, смею Вас уверить, очень хорошо для человека, не умеющего самолично устанавливать двери.

Но на нашу страну надвигался «страшный кризис». Я почувствовал это по снижению спроса на двери и уменьшению количества продаж. С каждым днём продаж становилось всё меньше и меньше, а вместе с продажами уменьшалась и моя заработная плата. И однажды я понял, что... говоря словами Остапа Бендера:

Пораскинув мозгами, я решил научиться ставить двери. Помогло мне и то, что у меня был замечательный дедушка, он ещё в моём детстве научил меня работать всевозможными инструментами и всячески поощрял пацана на творческие подвиги и огромное тебе спасибо, дедуля, за это. Так же, я в прошлом закончил ВУЗ, что научило меня думать, учиться и искать нужную информацию, а начало моей трудовой карьеры было в качестве офицера на атомной подводной лодке. Многие плохо отзываются о военных, но чаще всего это потому, что они сами не служили. Я же скажу, что служба привила мне привычку добиваться поставленной цели и твёрдость при решении различных жизненных неожиданностей. Служба научила меня искать способы преодоления трудностей, а не плакаться по причинам, которые эти трудности вызывают.

«Придётся переквалифицироваться в управдомы...».

Отдельно хочу сказать СПАСИБО и поклониться в пояс Вениамину Ивановичу Кочерга. Он был у нас мастером по установкам (практически не имел жалоб по своей работе со стороны заказчиков) и согласился поднатаскать меня в этом нелёгком деле. Учитель из него получился замечательный, ибо будучи в прошлом кандидатом технических наук и преподавателем в одном из вузов СПб (до перестройки), свои наставнические навыки он полностью применил на мне. Будучи человеком скурпулёзным и очень аккуратным, он привил (частично) эти свойства в работе и мне. Каждый раз, когда я сдаю работу заказчику и не получаю от него замечаний (а это скорее правило, чем исключение), я говорю спасибо Создателю за то, что свёл меня с таким замечательным человеком. Он научил меня не только работать руками, самое главное – он научил меня думать, научил не торопиться, научил аккуратности и пониманию того, что работать хорошо и качественно должно стать привычкой, и не важно какие двери ты ставишь – за три копейки или за миллион рублей, ты должен делать эту работу одинаково хорошо. Только тогда ты сможешь ставить любые двери безбоязненно и качественно, потому что эта ПРИВЫЧКА – ПОЧЕРК МАСТЕРА. Дядя Веня научил меня подходить к работе творчески, ибо чем сложнее задача – тем интереснее её решить. Он помог справиться с психологическим барьером, что я, мол, этого не смогу... смог и теперь уверен, что смогу сделать всё, а что не смогу сразу, тому можно научиться и всё равно сделаю... Очень приятно сделать что-то сложное, от чего отказался другой мастер, а приятно потому – что это не только работа, это стало чуть – чуть творчеством и ты оставляешь после себя не только дверь, ты оставляешь там маленькую частичку своей души, а взамен получаешь благодарность людей, удовлетворение и гордость за себя.

С Вениамином Ивановичем я работал около года, постепенно постигая тонкости профессии и приобретая навыки в работе с инструментом, изобретая совместно приёмы работы и способы установки различных видов дверей. Чего мы с ним только не ставили и двойные двери, и раздвижные, и складные, и самопальные из мебельных щитов, и арочные... да много чего делали.

Инструмента, как оказалось, понадобилось очень много. Если к Вам пришёл мастер по установке дверей и принёс маленький чемоданчик, то это или супер – мастер, что может стамеской, молотком и ручной пилой творить чудеса, или горе – мастер, который работал так плохо, что не смог своим трудом накопить денег на профессиональный инструмент, а скорее всего для него это просто разовая ХАЛТУРА, для которой нет смысла тратится на хорошие инструменты. Ниже я дам исчерпывающий список инструментов, которые я сам использую в работе. Их я приобретал постепенно по мере надобности. Сейчас мой арсенал еле умещается в багажнике легкового автомобиля со сложенными задними сидениями. И это ещё не всё что нужно, а самое ходовое и необходимое.

Но время не щадит ни кого и даже хороших людей. Дядя Веня стал сдавать, годы брали своё, да и здоровье у человека не железное. Работа физически тяжёлая, рабочий день не нор-

мирован и ещё много всякого... Нашёл Вениамин Иванович работу другую, более спокойную. Нашёл тогда, когда понял, что я готов к самостоятельным дерзаниям. С тех пор я один работаю. Ставлю двери и всегда вспоминаю ворчливого, покрикивающего и исправляющего за меня «косяки» дядю Веню. Спасибо Вам огромное дядя Веня. Низкий Вам поклон.

2. Правила безопасности при работе

(Написал их, ибо много шишек набил на этом и испортил много, а за все это, естественно, платить надо. Так что пользуйтесь и учитесь лучше на моих ошибках.)

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.