



# Андреас Винс

## Фундамент успешного бизнеса

[http://www.litres.ru/pages/biblio\\_book/?art=6996350](http://www.litres.ru/pages/biblio_book/?art=6996350)

### Аннотация

Прочность бизнеса, как и прочность любого здания, зависит от грунта, на котором он строится, и от его фундамента. Так утверждает автор книги «Фундамент успешного бизнеса» Андреас Винс.

Андреас Винс – один из наиболее результативных продавцов мира 1995–1996 годов, которому, благодаря собственному труду, удалось построить свой прочный финансовый дворец.

Сегодня, уже будучи тренером-практиком, автор готов поделиться своими собственными секретами твердого и прочного основания бизнеса, которые станут незаменимыми для тех, кто только начинает свой путь к финансовой независимости. Книга «Фундамент успешного бизнеса» поможет избежать типичных ошибок, которые допускают новички, выбрать правильное направление для своего дела, правильно рассчитать свои силы.

Книга содержит множество практических советов и примеров и может быть рекомендована самому широкому кругу читателей, стремящихся построить успешный бизнес в реалиях XXI века.

# Содержание

Об издании	4
Введение	5
Глава 1. Строй на твердом основании	6
Глава 2. Сомнения тебя погубят	8
Глава 3. Сущность скорпиона	9
Глава 4. Стань финансовым потоком	11
Глава 5. Бери судьбу за горло	13
Глава 6. Сила воли	14
Глава 7. Радость в душе – это праздник жизни	16
Глава 8. Чемпионство и дисциплина	18
Глава 9. Механическая жизнь	19
Глава 10. Правила постановки цели	20
Глава 11. Сила движения и скорости	24
Конец ознакомительного фрагмента.	25

# Андреас Винс

## Фундамент успешного бизнеса

### Об издании



Электронная книга издана «Мультимедийным Издательством Стрельбицкого»  
(<sup>TM</sup> Аваин-Альфа), г. Киев

С нашими изданиями электронных и аудиокниг Вы можете познакомиться на сайте  
[www.audio-book.com.ua](http://www.audio-book.com.ua)

Желаем приятного чтения!  
Писните нам: [audio-book@ukr.net](mailto:audio-book@ukr.net), [dmytro.strelb@gmail.com](mailto:dmytro.strelb@gmail.com)

Эта книга охраняется авторским правом.

Все права на данное произведение принадлежат «Мультимедийному издательству  
Стрельбицкого». © 2013  
Никакая часть данной публикации не может быть воспроизведена или распространена в  
любой форме или любыми способами без предварительного письменного согласия  
Издателя.  
Любые попытки нарушения закона будут преследоваться в судебном порядке.

## Введение

*Эту книгу я посвящаю моим дорогим и горячо любимым детям!!!  
Хочу от всей души поблагодарить своих родителей за их молитвы и поддержку. Особое спасибо моей милой жене за помощь, понимание и всяческое участие в нашем общем успехе.*

Идею этой книги я вынашивал уже давно. С тех пор как стало возможным строить бизнес, я постоянно занимаюсь возведением своего персонального финансового дворца и на практике испытал все, о чем пишу в этой книге. За это время я прошел через большие испытания, преодолел трудности, достиг успеха и звания чемпиона. Мне также довелось познакомиться с огромным количеством различных бизнес-строителей.

Будучи тренером-практиком, я постоянно встречаюсь не только с успешными людьми, но и с большим количеством сетевиков и линейных бизнесменов, которые, горя желанием стать богатыми и счастливыми, совершают огромное количество серьезных ошибок и бегут по кругу неудачи, отсутствия денег, безвыходности и бесконечных проблем.

Свою миссию я вижу в том, чтобы помочь бизнесменам с самого начала избежать многих ошибок, заложить фундамент бизнеса на твердом, прочном основании.

Дорогой читатель, в этой книге ты найдешь множество практических советов и примеров, которые помогут тебе в построении успешного бизнеса.

Очень важно сразу выбрать для себя правильное направление. Даже один шаг, сделанный в начале пути в неправильном направлении, часто уводит человека совершенно не туда, куда он стремится. И впоследствии придется потратить огромное количество энергии и бесценного времени, чтобы исправить свои ошибки. Перестраивать всегда сложнее, чем строить правильно с самого начала. Гораздо лучше как можно профессиональней подойти к такой важной теме, как успешный бизнес в условиях XXI века.

Я искренне надеюсь и верю в то, что эта книга осветит многие насущные, животрепещущие вопросы. Я вложил в эти строки свою душу и энергию, свой многолетний практический опыт и большую любовь к людям.

Я твердо верю в то, что каждый человек имеет право на счастливую, успешную и обеспеченную жизнь.

И если ты, дорогой читатель, такого же мнения, то эта книга написана для тебя. Желаю удачи и хорошего настроения в твоём путешествии по страницам этой книги.

*Андреас Винс*

## Глава 1. Строй на твердом основании

### Как долговечность любого здания, так и устойчивость бизнеса зависит от грунта, на котором они строятся, и от прочности фундамента.

Библия рассказывает о том, как один человек построил свой дом на песке. Когда поднялась буря и разлилась река, дом этот развалился. Другой человек построил свой дом на камне. И поднялась буря, разлились реки, а дом этот оставался стоять на прочном основании. Ты скажешь: «Это же понятно, как можно строить свой дом на песке?» Проблема в том, что в отношении строительства мы это понимаем, а в отношении жизни? А как насчет бизнеса?

Из моей первой книги – «Лестница к успешному бизнесу» – ты уже знаешь, что самостоятельным предпринимательством можно или свою собственную могилу вырыть, или свой собственный финансовый дворец построить. И, как мы только что выяснили, очень важно, чтобы у дворца этого основание было каменное, а не песчаное, при первой же буре превращающееся в опасную, зыбкую кашу.

Чем отличаются друг от друга эти основания в переносном смысле?

#### **Основание «камень»:**

- Уверенность
- Знание
- Сила духа
- Конкретика
- Определенность
- Цель
- Лидерство
- Финансовая независимость
- Высокая этика
- Позитивное мышление
- Умение не терять почву под ногами

#### **Основание «песок»:**

- Неуверенность
- Нежелание учиться
- Страх
- Отсутствие целей и жизнь мечтателя
- Неумение принимать решения
- Жизнь в кредитах, неправильное отношение к деньгам
- Отсутствие собственного мнения, бесконечные сомнения
- Неверие
- Неопределенность
- Негативное мышление
- Гордость

Одни люди в качестве основы для своего бизнеса используют первый список, другие – второй. Как правило, и тех и других нельзя обвинить в безделье.

И те и другие заняты строительством своего персонального дворца. И те и другие тратят свою энергию и инвестируют колоссальные средства. И те и другие затрачивают огромное количество времени. Только одних в итоге ждет масса удовольствий и удовлетворение от своей деятельности, а других – серьезное разочарование.

Если решение уже принято, то строить надо так, чтобы потом ни о чем не жалеть.

Будь разумным строителем. Выбирай для своего бизнеса правильное основание.

Работай над собой, и тогда никакие кризисы и катаклизмы тебе не страшны. Замки, построенные на скалах, стоят сотнями лет и восхищают человечество своей красотой и прочностью. Бывают и такие дворцы, которые археологи раскапывают в песке, и их называют развалинами прошлого.

Хотя на песочке строить, конечно, комфортней.

Можно поваляться, погреть животик и спинку. Никуда ничего особо таскать не надо. «Зачем нужны эти скалы?» – думает сетевик. А помнишь сказку про трех поросят? Двое из них, наверное, перед своей стройкой посетили семинар в одной из сетевых компаний, где им сказали, что напрягаться совершенно не нужно, что все строится само по себе. Вот они и настроили. Это так называемая *халява плиз*. Она ох как привлекает. А вот когда волк пришел, начался кризис. Тут и забегали поросята. И сразу – о чудо! – до них дошло, что каменный дом все же лучше.

Вот и думай, мил человек, что для тебя интересней. Строй свой бизнес так, чтобы дети твои и внуки могли с восхищением смотреть на твоё строение и рассказывать другим о своих родителях. Помни также о том, что на развалины люди тоже приезжают посмотреть, но уходят оттуда всегда с чувством сожаления и потери.

Хочешь войти в историю как мудрый строитель – строй свой персональный бизнес-дворец на камне, и ты никогда не ошибешься. Так говорит Библия!

**Войди в историю разумным строителем!**

## Глава 2. Сомнения тебя погубят

*Сомнения находятся у порога сердца твоего, но ты господствуй над ними.*

**Библия**

Уничтожив свое сомнение,  
Подлый страх распиная в себе,  
Принимай наконец решение  
И зажги свои звезды во мгле.

В настоящее время многие люди все в большей и большей степени понимают важность такого понятия, как *осознание*. Понять себя, разобраться в своих желаниях и мыслях – это, конечно, очень важно. Но еще важнее, разобравшись в себе, иметь достаточно мужества, чтобы победить свою нерешительность к действию. Эти так называемые *внутренние духовные качели* зачастую не дают нам возможности стать успешными.

Гёте говорил:

*«Добро потеряешь – не много потеряешь, честь потеряешь – много потеряешь, мужество потеряешь – все потеряешь!»*

Наверное, ты не раз уже твердил себе: «Пора принимать решение. Завтра начну действовать. Сколько можно сидеть? Жизнь проходит. Все! Брошу работу, которая мне ничего не дает, кроме потери времени, и начну строить свой бизнес!» Но приходит завтра, и тебя вновь терзают сомнения. Попа намертво приклеилась к любимому дивану и оторвать ее от сиденья очень сложно.

Большинство людей уже ясно видят, что время изменилось, а вместе с ним изменились и многие духовные и жизненные ценности. Но неумение побороть в себе сомнение и нерешительность приводит к тому, что, несмотря на то что XXI век уже наступил, человек все еще живет в прошлом, в XX. И старые привычки, а также комплексы и консервативное мышление порождают лишь отсутствие успеха.

**Страх перед дискомфортом внутреннего изменения зачастую становится серьезным препятствием.**

Начни с малого. Приучи свое сознание к тому, что работа над собой делает тебя гораздо успешней, чем ты есть сегодня. Наберись мужества и прыгай через пропасть неуверенности. Помни, что нельзя прыгнуть через пропасть в два шага или, скажем, развернуться во время прыжка назад. Нельзя самому себе сказать: «Ах, я передумал». Если уж решил – набирай разгон и с максимальным усилием прыгай. Это твой шанс!

Это смогли уже очень многие, значит, сможешь и ты. Будь мужественным. Твоя жизнь этого стоит.

Если, конечно, ты не похож на того ослика, который, стоя между двумя стогами сена, умер от голода, потому что никак не мог решить с какой стороны начать щипать.

## Глава 3. Сущность скорпиона

Как-то однажды у речки одной  
Сидел скорпион, усталый, больной.  
Он помощи ждал: ну кто же решится  
Помочь скорпиону переселиться?

Он плавать не мог, поэтому ждал.  
Лягушка смеялась: «Ай да нахал!  
Укусит ведь – знаю! Как тут поверить,  
Спинку мою скорпиону доверить?»

А скорпион продолжал убеждать:  
«Как ты, лягушка, не можешь понять,  
Ведь я поплыву у тебя на спине  
И если вдруг что окажусь я на дне!»

Наша лягушка все сомневалась,  
А скорпион давил на усталость:  
«Сама посмотри – я старый, болею  
И жалить тебя, поверь, не посмею».

Лягушка сказала: «Я верю тебе.  
Прыгай и крепче держись на спине,  
Но только запомни ты, если вдруг что  
Погибнем мы оба и ляжем на дно».

Лягушка плывет, а он на спине.  
Замерли птицы на шумной реке.  
Вдруг вырвался в небо пронзительный стон:  
«Ты все же ужалил меня, скорпион!

Ты слово нарушил! Ведь ты обещал!  
Теперь мы утонем!» А он хохотал:  
«Я скорпион, ты пойми, не могу,  
Ужалю всегда я, пусть даже умру.

С нами такое часто бывает.  
Кто-то нам что-то вдруг предлагает.  
Мы, доверяя, спешим согласиться.  
После готовы в слезах утопиться.

Лицам сомнительным не доверяй  
И в обещания их не вникай.  
Сказка, начавшись приятным началом,  
Кончится страшным, убийственным жалом!

Общение с сомнительными личностями, как в личной жизни, так и в бизнесе, очень часто приводит к серьезным проблемам. На первый взгляд все представляется красивым и пушистым. Однако смотри внимательно, с кем ты имеешь дело. Если твоя интуиция подсказывает тебе, что с этим человеком дела иметь не следует, лучше откажись даже от заманчивого предложения. Позже ты поймешь, почему твоя интуиция тебя предупредила.

Нельзя войти в огонь и не обжечься. Библия говорит, что дурные сообщества развращают нравы.

Этика превыше всего. Люди с извращенными, негативными понятиями станут причиной отсутствия у тебя успеха.

Помнишь старую пословицу: «С волками жить – по-волчьи выть»? Если уж попадешь в волчью стаю, выбраться оттуда без потерь бывает очень трудно.

Сколько людей сделали глубоко несчастными, потеряли огромные деньги, став жертвами грубого обмана, только потому, что связали свой бизнес с личностями, для которых этика не имеет никакого значения.

Не обманывайся: какую бы сладкую песню ни пел скорпион, сущность его всегда остается прежней.

Выбирай круг своего общения. Смотри, с кем начинаешь свой бизнес. Что это за люди, какие у них понятия о честности и порядочности. С честным человеком хватает пожатия руки, чтобы долго и успешно сотрудничать. С нечестным – не поможет ни один юридический контракт. Не торопись, будь внимательным, чтобы потом ни о чем не жалеть.

## Глава 4. Стань финансовым потоком

Деньги имеют огромную силу.  
Где бы найти златоносную жилу?

Многие люди мечтают стать богатыми, говорят о финансовой независимости для себя и для детей. А что означает финансовая независимость? Я думаю, чтобы говорить об этом, прежде всего нужно для самого себя разобраться и ответить на вопрос: зачем мне необходимо много денег?

Первый вариант: благодаря большому капиталу я смогу позволить себе все, что захочу. Или второй вариант: благодаря богатству я многое смогу сделать для других, для Бога и конечно для себя и своей семьи. Первый вариант – это эгоизм. Второй – это большие возможности сделать добро не только себе, но и людям. Какой мотив у тебя?

Многие превратно понимают значение богатства и считают, что все богатые люди – исключительно циники и скряги. Это и не удивительно, ведь многие годы нам внушали, что богатые – это люди недобрые и полностью зацикленные на себе. Богатство же свое они приобрели, обокрав бедный народ! И хотя многие умом уже понимают, что такое определение – чистое вранье, стереотип этот все еще живет в сознании людей.

Сегодня мы знаем, что именно на пожертвования богатых действуют многие миссии, печатаются Библии и трудятся миссионеры. Именно богатые жертвуют колоссальные деньги голодающим детям и больным СПИДом. Я не говорю, что они не живут для себя. Естественно, благодаря капиталу можно создать себе комфортные условия жизни. Я не об этом. Но существует одно очень хорошее и эффективное правило: **ХОЧЕШЬ ПОЛУЧИТЬ – ДАЙ!**

Вспоминается одна история.

Некоего человека спросили: «Если бы у тебя было два дома, ты бы отдал один дом бедным?» Тот ответил: «Естественно!» – «А если бы у тебя было две машины, ты бы отдал одну нуждающемуся?» – «Конечно!» – «Ну, а если бы у тебя было две рубашки, отдал бы одну нищему?» – «Ни за что!» – «Почему?» – «Потому что рубашки у меня есть!»

Как часто мы бываем похожи на этого человека и при этом удивляемся, почему нам не открываются золотоносные жилы. Я давно усвоил: деньги идут только к тем, кто к ним готов. У остальных людей они все равно не задерживаются.

И в моей жизни бывали такие периоды, когда я на последней капле бензина ехал что-то продать, чтобы заправить машину и делать бизнес дальше. И я помню, как говорил себе: «Когда разбогатею, тогда и буду жертвовать». Теперь мне понятно, как я тогда серьезно ошибался.

Сегодня мне ясно: чем больше имеешь, тем больше должен думать о других. Тогда богатство найдет тебя даже там, где ты этого совсем не ожидаешь.

Подумай об этом, мой друг. Постарайся как можно скорее определиться, зачем тебе нужно богатство, и начинай действовать.

Как-то мне пришлось читать о человеке, который заработал большое состояние, но отношение к деньгам было у него совершенно извращенное. Жадность сковала его большой мозг. И умер он от того, что подавился деньгами. Он ел их со сметаной. Когда нашли его мертвым, на столе лежала куча денег, а рот несчастного был забит денежными купюрами. Правда, страшная смерть?

Если зарабатывать деньги только для себя и потом сидеть на этом состоянии, дрожа от жадности и страха, лучше вообще денег не иметь.

**Деньги – это колоссальные возможности!!!  
Стань разумным финансовым потоком, полезным для себя и для других.  
Мудрое управление капиталом сделает тебя успешным и богатым.**

## Глава 5. Бери судьбу за горло

**Успех – это награда за действия и смелость.**

**Бери судьбу за горло и твоя жизнь повернется к тебе своей прекрасной стороной.**

«Смелые действия. Если бы все было так просто!

Как можно взять судьбу за горло? Ведь судьба не зависит от нас, – думают многие. – Да и потом, если суждено чему-нибудь случиться, значит, от этого никуда не уйдешь». Когда я слышу такие рассуждения, всегда удивляюсь, как люди упрощают то, что называется судьбой.

Брать судьбу за горло – это значит взять ответственность за свое будущее на себя.

Тему судьбы я уже затрагивал в своей предыдущей книге «Лестница к успешному бизнесу». Кратко повторю: судьба – это не неизбежность, с которой рано или поздно встретишься. Судьба – это результат наших же действий. Если действия смелые, то есть огромный шанс изменить свою жизнь.

Мне очень нравится картинка: лягушонок, попавший к цапле в клюв, не растерялся и схватил птицу за горло, чем и спас себя. А все ведь могло бы пойти иначе. Вместо того чтобы думать о спасении и смело действовать, он мог бы слезно просить о пощаде, клеймить себя и свою лягушачью судьбу. Или мог бы просто смириться с происходящим и оказаться у цапли в желудке. Однако лягушонка, как видно, такая перспектива не устраивала. Он решил бороться за свою жизнь. А как поступаем мы, если вдруг в нашей жизни возникают какие-либо проблемы?

Способны ли мы в сложной жизненной ситуации – вместо того чтобы ныть, искать виновных, ругать себя и других, жаловаться на несправедливость жизни – принять на себя ответственность и смело бороться за свою удачу и успех?

Пока человек жив, у него всегда есть возможность выбора. Взять судьбу за горло – это значит принять решение бороться, если хочешь, драться за свою жизнь. Это значит концентрироваться не на проблеме, а на ее решении.

Представь себе: твоя машина застряла в грязи.

Что ты будешь делать? Есть два варианта:

Первый: клеймить свою невезучесть, ругать политиков за отсутствие хороших дорог, жаловаться на глобальное потепление, возмущаться тем, что гидрометцентр вовремя не предупредил о предстоящем дожде, злиться на жену, так как это была ее идея ехать за грибами, или просто сесть и расплакаться.

Второй вариант: начать решать проблему – толкать машину, давать газ, подкладывать под колеса различные предметы, обратиться за помощью к проезжающим мимо, другими словами – действовать.

Что лучше? Концентрируясь на проблеме, мы еще больше усугубляем свое положение. Главное же – делать все, что от нас зависит, и делать это смело.

Тогда можно рассчитывать на успех.

Итак, уважаемый читатель, никогда не сдавайся, не расстраивайся из-за мелочей. В самой трудной ситуации помни – у тебя всегда есть шанс быть победителем, дерись за победу, потому что жизнь – это большая драка.

И если тебе совсем плохо и кажется, что уже ничего невозможно изменить, вспоминай лягушонка, у которого хватило дерзости и отваги схватить свою судьбу за горло. Если это получилось у него, значит, это получится и у тебя!

**Бери свою судьбу за горло, или она возьмет за горло тебя!**

## Глава 6. Сила воли

Сила воли способна менять человека  
и из жижи болотной поднять до Казбека!

Если проанализировать нашу жизнь, то окажется, что почти все достижения, которые мы имеем, вся завоеванная нами комфортная зона, блага, успех, знания, карьера, финансовая стабильность и многое другое, чаще всего, зависят от нашей силы воли.

Люди, у которых сила воли на высоте, как правило, всегда намного успешней тех, у кого сила воли отсутствует. Дело в том, что у каждого человека есть выбор держать себя в руках или, наоборот, распусться, расслабиться и помереть внутри себя еще при жизни.

Когда мне было двадцать лет, ряд событий в моей жизни сложились таким образом, что я серьезно заболел и почти не выходил из больницы. Мое верхнее кровяное давление поднималось до двухсот, а нижнее падало почти до нуля. Мне было очень плохо.

Сначала отравление коксовым газом, а затем очень серьезные личные проблемы довели меня до того, что я перестал бороться за жизнь. И будучи молодым парнем, я настолько ослаб, что не мог самостоятельно по коридору пройти.

Однажды ко мне в больницу приехал мой двоюродный брат Николай, которого я очень уважал именно за то, что он обладал всеми качествами очень сильного человека. Во времена жестокого атеизма ему, как политическому заключенному, довелось отсидеть большой срок за распространение Евангелия. Полгода тогда Николай провел в одиночной камере, но и при этом дух его не был сломлен и он остался верным Богу и своим принципам.

Увидев меня в состоянии полного упадка сил и отсутствия желания жить, он был в шоке и не мог поверить своим глазам. Я хорошо помню, как он сначала крепко отчитал меня, а после много говорил со мной, самым своим присутствием влияя на меня сильнее всего. Я слушал его, отвернувшись к стене, и плакал. У меня началась бешеная аритмия сердца.

Физически я был на пределе, но именно тогда я решил в душе, что буду бороться и буду жить.

Когда Николай ушел, я заставил себя подняться и, опираясь о стену, на дрожащих ногах потихоньку пошел в туалет. Это были первые шаги возвращения в жизнь. Тогда я дал обещание Богу и себе, что больше никогда, никогда не буду так раскисать.

С тех пор прошло двадцать шесть лет. Моя жизнь далеко не всегда дарила мне розы, но я счастлив, что выработал в себе огромную силу воли, которая помогает мне достигать успеха и преодолевать неудачи.

Совсем недавно мне в руки попал фильм об одном молодом человеке. Увиденное меня потрясло. На экране передо мной был приятный парень, который с улыбкой рассказывал, что недавно получил диплом о втором высшем образовании и что наконец-то купил шикарный дом недалеко от океана.

Несмотря на свою молодость, этот парень достиг уже очень многого, в том числе и полной финансовой независимости. Будучи глубоко верующим человеком, он постоянно проповедует Евангелие во многих церквях по всему земному шару. Этот молодой человек объездил полмира, выступая в университетах перед студентами и преподавателями, заражая слушателей своей глубокой верой и огромной силой воли.

«Ну и что? – скажешь ты. – Многие молодые люди имеют успех». Но дело в том, что у этого парня от рождения нет рук и ног. И глядя на то, как он с огромным энтузиазмом рассказывает о том, как учился самостоятельно чистить зубы, умываться и расчесываться, я думал: «Какой же это фантастически сильный парень!» Имея маленькое подобие ступни,

этот молодой человек виртуозно работает на компьютере. Кстати, не ради развлечения – он зарабатывает деньги на биржевых операциях.

Все, что для нас, имеющих две руки и две ноги, является естественным процессом, для этого молодого парня – постоянная борьба за Жизнь.

А когда я увидел, как он с улыбкой плавает в бассейне, я был потрясен окончательно. После таких кадров собственные проблемы представляются такими ничтожными, что о них вообще стыдно думать.

Такие люди, как этот паренек, являются эталоном для нашей жизни.

Дорогой читатель, все, что происходит в твоей жизни, приходит к тебе не просто так. Все эти события нужны, чтобы воспитать тебя в жизненной школе и закалить твою силу воли. Никогда не расслабляйся. Контролируй свою ситуацию и помни, что многие люди, живущие на этой Земле, с огромным удовольствием поменялись бы с тобой своей судьбой и условиями жизни.

Благодари Бога за то, что у тебя есть ноги и руки, за то, что ты имеешь разум и способность мыслить.

Живи полной жизнью!

**Пусть каждый прожитый тобой день будет днем победы над собой и воспитанием твоей воли в жизненном университете. Никогда не сдавайся!!!**

**Деньги потеряешь – их можно снова заработать. Друзей потеряешь – найдешь новых, себя достойных.**

**Силу воли потеряешь – все потеряешь, так как в этот момент ты теряешь самого себя!**

## Глава 7. Радость в душе – это праздник жизни

*Всегда радуйтесь.*

*Библия*

Может ли успешный человек быть угрюмым? Я думаю, нет. Само состояние успеха уже серьезный повод для радости.

Радостный человек живет полной жизнью. Он счастлив в любых обстоятельствах. Бог говорит человеку, чтобы он радовался всегда. Это значит радоваться, невзирая на обстоятельства. Ты скажешь: «Но не во всех же случаях жизни можно радоваться, бывают же и проблемные ситуации!» Конечно, если концентрироваться на проблеме, то от радости не останется и следа, а если все свое внимание обратить на решение этой проблемы, то любой, хоть маленький успех уже приносит радость.

Как ты, дорогой читатель, просыпаешься утром? С радостью или с тяжелым сердцем? От этого состояния зависит весь твой день. Если человек радуется, то на его лице чаще можно увидеть улыбку, а она так привлекает, не правда ли? Да и глаза радостного человека всегда светятся, притягивая к себе взгляды других людей.

Одна моя знакомая, преподавательница музыки, рассказала мне интересный случай из своей жизни. Она как раз перешла работать в новую музыкальную школу. Работа нравилась, все было хорошо, и вдруг ее вызвал к себе директор музыкальной школы и на полном серьезе спросил: «У тебя все в порядке с головой?» Она изумленно ответила: «Да, а почему вы меня об этом спрашиваете?» – «Да ты целый день ходишь по школе и все время улыбаешься!» – прозвучал ответ.

Печально это признавать, но в нашем обществе угрюмые лица – это стандарт. А если человек ходит и постоянно улыбается, значит у него «не все дома».

Один проповедник, наставляя своих учеников, сказал следующее: «Когда вы будете говорить людям о Небе и о Рае, ваше лицо должно быть счастливым и сиять от радости, а когда будете говорить об аде, делать ничего не надо, **хватит вашего обычного выражения лица**».

К большому сожалению, в сегодняшнем мире, под все большим и большим шквалом негативной информации телевидения и прессы, люди совершенно разучились радоваться. Все реже и реже появляется на лицах радостная улыбка. Беспросветная тьма в жизни наложила на лица людей свой тяжелый отпечаток. Успешными же, как ни странно, люди хотят быть все равно.

Однако разве может быть человек успешным и при этом негативным? Это неестественно. Успех с негативом не дружит. Где радость – там успех. Где успех – там всегда живет радость. Если в сердце твоем радость, береги ее. Помни народную мудрость: капля дегтя целую бочку меда портит. Хочешь быть успешным – меньше смотри телевизор и больше радуйся! И конечно же трудись, чтобы было чему радоваться.

В конце года на семинаре в Украине я поздравил людей с праздником и спросил: «Как вы думаете, с каким праздником я вас сейчас поздравил?» Кто-то ответил: «С праздником святого Николая». Ведь был канун Нового года. Другие сказали: «Этот праздник – встреча с вами». – «Нет», – ответил я.

Мои семинаристы переглядывались в недоумении – фантазия иссякла. И тогда я пояснил: «Господа, у нас, бизнесменов-сетевиков, огромный праздник.

На улице снова, как и в девяносто восьмом, кризис!

Разве это не праздник? Перед нами открываются колоссальные возможности привлечь в свой бизнес больше людей, так как именно во время кризиса многие люди начинают искать

пути сохранения своей финансовой стабильности. Надо радоваться такой возможности и идти в народ!»

Когда на лбу у человека написано «кризис», кому захочется иметь с ним дело? Но теперь ты видишь, что в любой ситуации из своей жизни можно сделать праздник, если правильно к этой ситуации относиться.

Наблюдая за людьми, я обратил внимание на довольно интересный парадокс. Часто новые сотрудники, едва пришедшие в бизнес и ничего еще особо не умеющие, но очень позитивно настроенные, делают больше и с большим успехом, чем те, которые гордо называют себя профессионалами и идут по жизни с поникшими лицами. Они-то уже опытные, они точно знают, как на дворе тяжело.

Помнишь пример со шмелем? По законам аэродинамики он летать и права-то не имеет – площадь крыльев слишком мала для его веса. А он летает! Почему? Все очень просто – он законов аэродинамики не изучал. Летает себе, жужжит и радуется жизни.

Вот так, мой уважаемый читатель.

Пусть тебя всегда переполняют позитивные эмоции. Пусть каждое мгновение жизни станет для тебя маленьким праздником. И помни золотое правило: **не праздники делают человека радостным, а радость в душе превращает нашу жизнь в праздник.**

**Всегда радуйся!**

Счастье и радость – сестры родные,  
Для негативщиков обе чужие!!!

## Глава 8. Чемпионство и дисциплина

**Чемпионство без самодисциплины и внутренней мотивации невозможно.**

**Дисциплина – это полный контроль над своими мыслями, эмоциями, привычками, желаниями, это чувство высокой ответственности за свои действия и результаты.**

**Дисциплина – неотъемлемое качество чемпиона!!!**

Думаю, не ошибусь, если скажу, что одна из самых серьезных проблем на пути к успеху – это отсутствие самодисциплины. Многие страдают этой болезнью в запущенной, я бы сказал, хронической форме. Я всегда поражаюсь, когда на моих семинарах сидят вроде бы все взрослые люди, которые гордо называют себя менеджерами, и не могут справиться с самыми элементарными задачами.

Пример. В начале семинара я всегда договариваюсь со всеми участниками, что мобильные телефоны должны быть выключены или переведены в вибрационный режим. В противном случае зазвонивший телефон будет разыгран. Несмотря на всю серьезность договора, еще не было случая, чтобы во время семинара у кого-нибудь не зазвонил телефон.

Или другой момент: мы всегда договариваемся, что после паузы продолжим обучение вовремя, но, как ни странно, многие никак не могут справиться с проблемой отсутствия пунктуальности. Вроде бы мелочь, однако как раз эти мелочи и говорят о способности человека к самодисциплине.

Дисциплина – это в первую очередь контроль и ответственность. Если бизнесмен не научится контролировать себя и свои действия, о каком чемпионстве или успехе может идти речь? Кто не знает, что свое время надо планировать ежедневно? Знают практически все. Но для того чтобы делать это каждый день, нужна дисциплина и высокая ответственность. Никто не рождается сразу дисциплинированным и ответственным. Эти качества приобретаются людьми в процессе серьезной работы над собой.

Дисциплина должна стать твоей привычкой. А ты знаешь, дорогой читатель, что привычка – это повторяющееся действие. Конечно, чтобы начать контролировать свои действия, необходимо осознание.

Ответ на вопрос: зачем мне это надо? Нужна так называемая внутренняя мотивация. Если ты действительно хочешь быть успешным, начинай приучать себя к дисциплине.

Сначала дай себе указание больше никогда никуда не опаздывать. Возможно, тебе придется составить план, согласно которому опоздание будет исключено.

Контролируй ситуацию и действия. Поставил перед собой определенную задачу – концентрируйся на ее выполнении, чего бы это ни стоило. Всегда доводи начатое дело до конца. Выполнил – похвали себя. Прошел день удачно, выполнил намеченное? Молодец.

Проконтролируй свои действия, и если заслужил, придумай себе небольшое поощрение. Приучай себя к осознанному контролю над ситуацией.

Не выполнил? Разберись почему, осознай свою ошибку и осуди свои действия. При этом очень важно не искать виновных вовне, принимай ответственность на себя.

Так, постепенно работая над собой, ты воспитаешь в себе новые привычки, которые станут частью твоего характера. Посеешь привычку – пожнешь характер. Самое главное, не давай себе пощады. Будь по отношению к себе как можно жестче. Твоей наградой будет возрастающая самооценка. Если человека можно воспитать, значит, можно и перевоспитать.

Хочешь быть чемпионом, начинай интереснейший процесс воспитания в себе золотых качеств: дисциплины и контроля.

**Успеха причиной была дисциплина!**

## Глава 9. Механическая жизнь

**Есть без аппетита, спать не отдыхая, сожительствовать без любви, идти по заученному пути, работать без удовольствия – разве это жизнь?**

Многие люди живут просто так. Ничего особенного в их жизни не происходит. Все до противности привычно. Никаких эмоций, падений и подъемов. Все как-то серо, одинаково, неинтересно.

Такая жизнь – это цена, которую платят люди за нежелание что-либо в своей жизни изменить. «Пусть плохо и не особо приятно, зато привычно и понятно», – говорят люди. Под этим девизом проходят дни, жизнь пролетает, человек стареет и, не замечая того, становится ко всему равнодушным.

Состояние равнодушия – это страшное состояние. Все чаще на улице можно услышать: «А мне все равно»; «Какая разница»; «Меня не касается».

Есть одно замечательное высказывание:

Не бойся врага.

Самое страшное, что он может сделать, – убить тебя.

Не бойся друга.

Самое страшное, что он может сделать, – предать тебя.

Бойся равнодушия, которое безмолвно поощряет и то и другое.

Жизнь без красок, без эмоций, без переживаний и любви – это смерть еще при жизни.

Представь себе, что мир завтра станет черно-белым, исчезнут все краски. Еда потеряет вкус, исчезнут запахи. И каждый день всегда будет повторяться без всяких изменений. Никаких чувств. Никаких эмоций. Страшно?

Равнодушие – это как раз то состояние, которое я только что описал. Бойся этого состояния, как самой страшной заразы. Какой толк просто так, совершенно бессмысленно топтать землю, отравляя жизнь себе и окружающим?

Люби и переживай, страдай и радуйся. Наслаждайся и дыши полной грудью. Оглянись вокруг. Рядом с тобой множество людей, которым ты небезразличен. И ты со своей стороны можешь оказаться им полезным. Успокоенность всегда перерастает в равнодушие. А сестрой равнодушия является безразличие. И это следующий этап на пути в никуда.

Принимай изменения в твоей жизни, как возможности. Благодарю Бога за все, что имеешь. Делай все с удовольствием, потому что никакая прожитая минута к тебе больше никогда не вернется.

Жизнь человека, как кардиограмма сердца, всегда должна иметь подъемы и спады, и снова подъемы.

Если линия жизни, как и кардиограммы, делается ровной, значит, наступила смерть.

Итак, дорогой читатель, не допускай в свое сердце страшное состояние равнодушия. Живи полной жизнью. Страдай и радуйся. Не бойся волнений и переживаний.

**Помни: если бы всегда только солнце светило, мир давно уже превратился бы в пустыню.**

Бойся безразличного автоматизма. Ты не бесчувственная машина. Ты человек. И постарайся стать человеком с большой буквы. Ты этого стоишь!

**Равнодушие – это удушье!**

**Равнодушие превращает человека в духовные развалины!**

**Проклятие XXI века – человеческий пофигизм!**

## Глава 10. Правила постановки цели

С одной стороны – тема банальная, всем знакомая, с другой стороны – это одна из самых серьезных, я бы сказал, злободневных тем.

На моих семинарах я часто задаю слушателям вопрос, какая у них главная цель жизни? И получаю следующие варианты ответов: финансовая стабильность; финансовая свобода; благополучие семьи; кто-то хочет стать миллионером; кто-то – быть здоровым и успешным; помочь детям; построить успешный бизнес; стать директором или менеджером высокой категории и т. д.

Выслушав все ответы, я обычно вынужден констатировать факт, что несмотря на существование моря литературы на тему постановки цели, люди, к большому сожалению, совершенно не понимают, что такое цель. Все варианты ответов, которые я привел выше, – это всего-навсего желания или мечты, и с целями они не имеют ничего общего. Там, где есть цель, – всегда присутствует конкретика.

Иногда на семинарах я рассказываю один анекдот.

Как-то в детском саду собрались дети в круг. Воспитательница говорит: «Ну, детки, расскажите, кем бы вы хотели стать в будущем?» Одна девочка говорит:

«Я хочу быть главным врачом, как моя мама». – «Хорошее желание», – похвалила воспитательница. «А я хочу, как мой папа, стать инженером», – сказал один мальчик. «Здорово», – одобрили все. И тут встает один мальчик и говорит: «А я хочу, как мой папа, каждый месяц зарабатывать десять тысяч долларов!» – «Твой папа зарабатывает десять тысяч долларов в месяц?» – удивилась воспитательница.

«Нет, он тоже хочет!» – ответил мальчик.

Сегодня уже никого не удивишь навигационной системой в автомобиле. В современном мире эта услуга становится все более популярной и необходимой. Работает навигатор очень просто. Ты садишься в машину, задаешь системе свою цель: город, улицу, номер дома. Навигатор просчитывает все возможные варианты путей достижения заданной цели и выбирает лучший. Естественно, водитель на протяжении всего пути должен послушно выполнять все указания навигационной системы. В определенный момент на дисплее покажется флажок и ваша система произнесет приятные слова: «Вы достигли своей цели».

Теперь представь себе такую ситуацию: ты сел в машину и даешь команду «Поехали!», не задав навигатору точных координат своей цели. Хотел бы я посмотреть на эту картину. Навигационная система в этом отношении очень упряма. Она будет запрашивать цель до тех пор, пока ты ее не задашь.

В нашей жизни происходит нечто подобное, поэтому давай разберем эту немаловажную тему. Что же означают слова «**поставить перед собой цель**»?

В первую очередь ты должен ответить самому себе на следующие вопросы:

**Чего я хочу?**

**Зачем мне это надо?**

**Что я готов для этого сделать?**

**Когда? Сколько? Где? и т. д.**

**Чем я готов пожертвовать для достижения своих целей?**

**Какие цели для меня основные, а какие второстепенные?**

**Какова моя глобальная цель!**

Только после этого можно начинать действовать.

Как бы ты отреагировал, если бы, находясь в самолете, услышал вдруг слова капитана воздушного лайнера: «Господа, мы взлетаем. Куда полетим – не знаю. Сядем там, где кончится керосин»? Ну как, дорогой читатель, ты все еще хочешь лететь на этом самолете? Я

бы не рискнул. Мой бизнес связан с частыми перелетами, и мне всегда хочется знать, куда я лечу. А тебе?

Итак, начнем с первого вопроса.

### **ЧЕГО Я ХОЧУ?**

Чтобы выяснить, чего ты хочешь, составь список из тридцати неповторяющихся желаний. Делай это до тех пор, пока у тебя не получится. Дело в том, что наши желания являются мощной внутренней энергией, помогающей достигать поставленных целей.

Часто менеджеры многих компаний удивляются, что их сотрудники не хотят достигать высоких результатов. Проблема же заключается в том, что менеджеры навязывают сотрудникам свои цели, а они, как правило, не мотивируют.

Правильней было бы узнать, чего хотят сотрудники, и затем помочь им эти желания превратить в четкие цели. В этом случае менеджер сможет намного эффективней мотивировать сотрудников к достижению их собственных целей, постепенно реализуя свои.

Представь ситуацию, которая знакома большинству из нас. Мать хочет сделать дома уборку. Она говорит дочери: «Ты должна убрать в своей комнате разные причины сделать это потом. Цель мамы – чистая квартира. Цель дочери – заняться своими делами. Если же мама скажет: «Доченька, чем быстрее мы вместе сделаем уборку, тем больше у тебя останется свободного времени», скорее всего, дочь возьмется за дело без длительных уговоров.

Я это заметил еще в молодости, когда работал начальником цеха по деревообработке. У меня в подчинении были сдельщики и те, что имели оклад.

Сдельщики работали активно, потому что руководствовались принципом: чем больше сделаю, тем больше получу. Другие же поджидали конца рабочего дня. Мне приходилось мотивировать сидящих на окладе ребят тем, что я отпущу их раньше, если они сделают столько-то товара. Как по волшебству, все сразу начинало делаться быстро и эффективно.

Итак, мотивируя других к достижению их целей, ты реализуешь свои!

Теперь перейдем ко второму вопросу.

### **ЗАЧЕМ МНЕ ЭТО НАДО?**

После того как ты выяснил для себя, чего ты хочешь, надо понять важность этих желаний и хорошенько обдумать, действительно ли тебе это надо.

Если то, что ты для себя определил, и в самом деле имеет для тебя значение и смысл, обязательно появится внутренняя мотивация для достижения этих целей.

**Внутренняя мотивация – это ветер в твоих парусах. Без нее достижение целей представляется очень трудным.**

Обязательно определи для себя приоритетность желаний, разделив их на долгосрочные, среднесрочные и краткосрочные. **Выясни для себя, какую цель ты назовешь глобальной!**

Глобальная цель будет для твоего корабля маяком в ночи.

Обратимся к третьему вопросу.

### **ЧТО Я ГОТОВ ДЛЯ ЭТОГО СДЕЛАТЬ?**

Теперь, когда цели перед собой поставлены и распределены по степени важности, можно делать следующий шаг.

Для каждой цели надо четко расписать план действий. Ты знаешь свои возможности, знаешь, как выглядит карьерный план компании, с которой ты работаешь, и свою позицию. Чтобы тебе было легче расписывать план своих действий, ты должен ответить на следующий вопрос.

### **КОГДА? СКОЛЬКО? ГДЕ?**

Очень важно для каждой цели определить время, когда эта цель будет достигнута. И здесь ты должен четко расставить даты: число, месяц, год.

Если речь идет о количестве, например, денег, сотрудников, квартир или собственных домов, надо определить конкретное число: сколько.

Вопрос «Где?» подразумевает город, страну, если ты собираешься в будущем переезжать, или компанию, в которой ты собираешься достигнуть своих целей, и т. д.

### **ЧЕМ Я ГОТОВ ПОЖЕРТВОВАТЬ РАДИ ДОСТИЖЕНИЯ СВОИХ ЦЕЛЕЙ?**

Это один из самых трудных вопросов, но без ответа на него достичь чего-либо будет очень тяжело.

Именно при ответе на этот вопрос начинается полемика. Неужели нельзя без жертвы? Можно же как-то и без напряжения. Нельзя!

Достижение любой цели потребует от тебя определенной жертвенности. Тебе придется жертвовать своим временем, своим отдыхом, какими-то развлечениями, может быть, своими старыми друзьями, прежней работой и, возможно, спокойствием своей семьи. Если обыкновенный рабочий за небольшую зарплату может жертвовать семейным досугом и работать иногда в три смены без выходных, пропуская при этом дни рождения, юбилеи или какие-то семейные праздники, то бизнесмену тем более не следует этого бояться, понимая, что от его действий зависит благосостояние его семьи.

Я имею в виду то, что тебе придется меньше времени проводить со своими детьми и с женой, или отказаться от насиженного места на прежней работе, на которой ты только теряешь время. Может быть, придется на время пожертвовать своим комфортом, а может, и своими деньгами. Учти, без решения вопроса жертвенности ты никогда не сдвинешься с места.

### **КАКОВА МОЯ ГЛОБАЛЬНАЯ ЦЕЛЬ?**

**Глобальная цель** – это то, ради чего ты поставил все остальные цели. Она должна быть большой, я бы сказал, огромной! Эта цель будет основной мотивацией для тебя, твоей движущей силой. Она станет мощным, попутным ветром для твоих парусов. Глобальная цель несет в себе огромную силу и энергию.

Это может быть цель через семь лет сделать первый миллион или купить себе и своим детям по квартире без ипотечных долгов и т. д.

При постановке целей не забудь и о своем пенсионном обеспечении. Как я уже писал в первой книге «Лестница к успешному бизнесу», каждый человек должен иметь накопления минимум двести тысяч евро, чтобы и после выхода на пенсию сохранить свой уровень жизни. Это один из наиболее важных вопросов для любого бизнесмена.

На протяжении всей жизни ты должен постоянно ставить себе конкретные цели и достигать их. Если целей не будет, ты будешь просто бродить по жизни совершенно бесцельно, я бы сказал, бездумно.

Теперь, дорогой читатель, ты знаешь, что нужно делать, чтобы твои мечты превратились в реальность.

Когда я еще работал в американской компании *Alfa Metalcraft Corporation (AMC)*, у меня было дикое желание научиться продавать на сто тысяч немецких марок в месяц. Но я никак не мог этого достичь.

Я продавал на семьдесят тысяч, на семьдесят пять, но не на сто. Тогда я решил поиграть с собой в одну игру. Принцип простой: все, что можно математически просчитать, можно сделать. Я разбил свои сто тысяч на четыре недели, получилось двадцать пять в неделю. Потом я разделил двадцать пять тысяч на семь дней. Получалось, что в день я должен был продавать на сумму три тысячи пятьсот семьдесят марок. Это был как раз один комплект посуды. **Я записал эту цель и стал действовать.**

На протяжении всего последующего года, каждый месяц, уже после двух недель, у меня была продажа минимум на пятьдесят тысяч. Но самое интересное происходило в конце месяца. Когда я уже был спокоен, что продам на сто тысяч, как правило, появлялись сюр-

призы. Я стал продавать на сто десять, на сто двадцать, и мой рекорд был сто тридцать шесть тысяч немецких марок за один месяц. Так я пришел к чемпионству.

Дорогой читатель, самое важное во всем этом деле не только расписать свои цели, но еще и не давать себе пощады и действовать. Без действий достижение цели нереально.

**Запомни, все что представимо – достижимо!**

**Еще воинствующие амазонки говорили: «В цель попадает не та, которая долго целится, а та, которая видит цель заранее пораженной».**

Для того чтобы тебе было легче себя мотивировать, заведи альбом целей. Этому я научился у Бодо Шефера. Купи дорогой альбом, чтобы тебе самому было приятно брать его в руки. Наклей туда картинки, отображающие твои цели, распиши их (когда, сколько, чего). Каждый день утром и перед сном листай свой альбом. Будь уверен, ты начнешь жить жизнью чудес, но и не забывай свои цели положить перед Богом. С Его благословением тебе будет гораздо легче.

И еще один немаловажный момент.

**Ставь перед собой цель в настоящем времени.**

**Для твоего подсознания поставленная цель должна быть свершившимся фактом.**

*Пример 1*

Сегодня 31 декабря 2020 года. Я являюсь владельцем пяти многоквартирных домов. Мой пассивный доход составляет 100 тысяч евро в год.

*Пример 2*

Сегодня, 2 июля 2017 года, мне исполнилось 30 лет.

Я являюсь золотым директором компании ХХХ и лучшим менеджером 2016 года. Моя структура насчитывает 2000 сотрудников. Мой годовой доход составляет 150 тысяч долларов.

**И ни в коем случае не вздумай сомневаться!!!**

А теперь мне остается только пожелать попутного ветра. Верь и действуй! У тебя однозначно все получится!!!

Преврати свои желанья в цели,  
И откроются к успеху двери!

## Глава 11. Сила движения и скорости

### Скорость развил – почти победил!

Представь себе: на перроне стоит суперскоростной поезд с мощным двигателем и самой современной электроникой. Если, пока он стоит, положить ему под колеса какое-либо препятствие, то, несмотря на всю мощь двигателей, он не сдвинется с места. Если же поезд развил скорость, поставь на его пути стенку, и он пронесется через нее как через мягкое масло.

Или другая картина. Взлетает самолет. Какое условие необходимо для взлета? Скорость! Причем не просто скорость, а та, которая постоянно увеличивается, пока самолет не наберет определенную высоту. Но и это еще не все. Чтобы самолет летел, должно выполняться еще одно очень важное условие – набранную скорость необходимо держать. Что бы ты сказал, если бы летчик решил для себя: «Высота набрана, теперь можно моторы выключить и расслабиться». Что произойдет в этот момент? Естественно, самолет рухнет вниз.

Как-то мне довелось путешествовать на огромном современном теплоходе под названием «Аида».

Когда мы выходили из порта, наш корабль использовал всю мощь своих двигателей, а также помощь буксиров. Двигатели натруженно ревели, и «Аида» набирала скорость. Насколько важно было вначале развить скорость, я понял, когда мы вышли в открытое море, так как теперь теплоход встретил сопротивление огромных волн и сильного ветра. Если бы корабль не разогнался вначале, то в открытом море, я думаю, ему было бы это сделать гораздо труднее.

А теперь, мой дорогой читатель, давай вернемся к бизнесу. В бизнесе очень важно с самого начала набрать скорость и потом увеличивать ее до максимально возможной.

Мне не раз приходилось встречаться с так называемыми бизнесменами-черепахами, чей принцип был, как в том анекдоте: «Будете на меня кричать, вообще не поползу».

Именно у них любимая поговорка: «Тише едешь – дальше будешь», хотя стоило бы добавить: от того места, куда едешь. Или – «Москва не сразу строилась», на что один бизнесмен сказал: «Ну, восьмисот пятидесяти лет у меня тоже нет».

Я таких не торопящихся бизнесменов называю еще кузнечиками. Они один раз подпрыгнут, чуть пролетят и потом стрекочут, как ненормальные, о том, какой огромный подвиг совершили. Настоящий бизнесмен на стрекотно время не тратит.

В компании, где я начинал свой бизнес, было очень важное правило. Пока продавец не представит свой план работы, в котором должно было быть минимум двадцать запланированных встреч с клиентами, к работе он не допускался. Я считаю это очень серьезным подходом к делу. Такое начало заставляет человека сразу развить необходимую скорость.

До чего же смешно слушать некоторых горемык-менеджеров, которые сами еле шевелятся и других успокаивают: «Не торопись, все делай потихоньку, не пори горячку. Перетруждаться не надо, сколько сможешь, столько делай, никто тебя в шею не гонит» и т. д. А после устраивают соревнование среди своих сотрудников, кто дальше проползет. Это, естественно, не бизнес.

Следующее условие – держать скорость и наращивать ее. Сколько людей совершают одну и ту же ошибку. Только почувствовали успех, только, казалось бы, стали набирать скорость, как вдруг им срочно надо отдохнуть и уехать в отпуск, причем на четыре недели. Ведь они так устали!!!

## **Конец ознакомительного фрагмента.**

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.