

ЛАРЧЕНКО АЛЕКСЕЙ

ДЕЙСТВУЙ И БОГАТЕЙ.

**Размышления о заработке
в сети Интернет**

12+

Алексей Ларченко

**Действуй и богатей. Размышления
о заработке в сети Интернет**

«ЛитРес: Самиздат»

2019

Ларченко А. С.

Действуй и богатей. Размышления о заработке в сети Интернет /
А. С. Ларченко — «ЛитРес: Самиздат», 2019

Позвольте представить мою небольшую и довольно субъективную книгу размышлений о заработке в сети Интернет. И не будет преувеличением сказать, что таких книг еще не было. Данные размышления пригодятся тем, кто собирает информацию по онлайн-заработку и только начинает свой путь на этом поприще. В данной книге я расскажу о тех вещах, которые считаю важными для заработка в интернете. Например, расскажу о плюсах и минусах такого заработка, разберу распространенные ошибки и мифы, которые поселились в головах людей. Также мы с вами совсем чуть-чуть притронемся к ценообразованию в интернете и психологии. Уверен, что вы узнаете что-то новое.

Содержание

Зачем я пишу эту книгу?	5
Главный секрет.	7
Что важно при заработке в интернете?	9
Конец ознакомительного фрагмента.	12

Зачем я пишу эту книгу?

Я рад вас приветствовать на страницах своей книги «Действуй и богатей». И сразу хотелось бы рассказать о самой книге, о причинах ее написания и о том, что вас ждет.

Что вас ждет? Вас ждет мое субъективное мнение о заработке в интернете, о плюсах и минусах такого заработка и о том, как прийти к большей финансовой свободе.

Да, слишком пафосно и громко написано. Но это именно так. Все-таки, если вы получите заработок в интернете, то станете меньше зависеть от расположения начальства, задержки зарплаты, отсутствия премии и многого другого. Пусть это будет 3-5 тысяч в месяц. Но согласитесь, что эти деньги будут очень кстати. Хотя бы откладывать в течение года на отпуск или ремонт.

Правда не стоит ждать от данной книги чего-то уникального и секретного. Не стоит ждать, что вы станете миллионером сразу после прочтения. Ничего такого не будет. Все довольно обычно и прозаично. Но все вполне реально и вполне работает. Если только приложить усилия и набраться терпения.

Что послужило причиной написания книги?

Первая причина. И о ней стоит сказать отдельно и честно. Я осваиваю новый для себя способ заработка в интернете – написание электронных книг и их продажа. Да, я хочу заработать. В том числе и на этой книге.

Да, стоит сказать честно об этом моменте. Зачем обманывать окружающих своим альтруизмом? Тем более, что никакого альтруизма у меня нет. И в ближайшее время не предвидится...

И если вы купили эту книгу, то, скорее всего, тоже хотите заработать, стать более успешным и востребованным. И не только в интернете, а вообще в любой сфере нашей жизни.

Хотя книга и посвящена заработку в интернете, но ее главная идея (об этом в следующей главе) вполне применима в любой сфере и отрасли. Но об этом позже.

Вторая причина. Мне часто задают вопрос: «Как можно заработать в интернете?». И внимательно слушают, иногда даже записывают. Поэтому я решил немного рассказать об этом.

И чтобы не рассказывать одно и то же по нескольку раз, я задумал написать книгу. А в дальнейшем просто давать ссылку на книгу. Кому надо, те прочтут.

Здесь, в этой книге, вы прочтете о моем личном опыте, мое субъективное мнение. Конечно, это не истина в последней инстанции. В интернете, при определенном желании, вы найдете немало примеров, которые опровергнут написанное в этой книге.

Но все изложенное в этой книге является рабочим и приносит определенный доход. Во всяком случае, у меня получилось и получается до сих пор. Поэтому не спешите отмахиваться сразу, а сначала попробуйте применить то, что здесь написано.

Так же я устал отвечать и на очень простые вопросы о заработке в интернете. Про них я тоже упомяну в этой книге. Такое ощущение, что люди совсем не умеют пользоваться интернетом и искать информацию.

И самое обидное то, что очень часто мои советы не применяются. Как только человек узнает, что надо еще и работать, усилия прикладывать, так сразу сдувается. Оказывается, что у него и времени нет, и работы много, и семья много времени занимает.

Что ж, это их выбор. А вот если человек на книгу потратится, то наверно лучше понимать будет мои советы.

Да, несколько неправильная позиция.

Но, как говорится, легко приходит – легко уходит.

В том числе и знания. Вот даю я человеку совет. Он покивает, согласится и ничего не делает. Или делает так, что лучше бы не делал. Хотя вроде бы все понял, все разобрал, переспросил и даже записал...

Устал я от такой самостоятельности. Так что платите денежку. Может мои советы пойдут вам на пользу. Ведь деньги просто так терять никому не хочется.

И всегда стоит помнить, что интернет предлагает широкий выбор инструментов для заработка. Для самого широкого круга лиц. Каждый сможет найти то, что больше всего ему подойдет, что больше всего понравится.

Конечно, не все смогут выйти на миллионный доход. Было бы забавно и смешно рассказывать вам такие сказки. Тем более, что сам я еще очень далек от таких доходов. Но существенно подправить свое финансовое положение получится у каждого. Не получится заработать миллион по вполне объективным причинам. Ведь в противном случае все бы уже давно работали в интернете, а не на заводах.

И последнее. Важно что-то предпринимать и не лениться. И тогда все получится. Ведь народная мудрость гласит: «Без труда не выловишь и рыбку из пруда». Поэтому трудимся. И переходим ко второй главе нашей книги.

Главный секрет.

Перед тем, как вы приступите к чтению основной части книги, стоит открыть главный секрет успеха. И этот секрет может помочь вам не только в заработке в интернете, но и в решении каких-либо проблем в других областях вашей жизни.

Почему стоит рассказать о данном секрете именно здесь? Потому что без знания данного секрета читать дальше не имеет смысла. Все равно ничего не получится.

А те, кто зарабатывает (и умеет решать большинство поступающих проблем), уже знают данный секрет. Или просто чувят его каким-то особым чутьем. Для них данная книга – простая банальность. И думаю, что зарабатывающим людям будет неинтересно продолжать чтение.

И теперь давайте познакомимся с нашим главным секретом. Главное – действуй. Хочешь плавать – лезь в воду. Хочешь кататься на велосипеде – пробуй, крути педали. Хочешь зарабатывать в интернете – пробуй, делай простые действия, о которых я вам расскажу в данной книге.

И именно этот секрет я поместил в название данной книги. Почему? Такое название мне навеяла книга Наполеона Хилла «Думай и богатей». Книга хорошая, помогает о многом задуматься.

Но в названии пропущен один важный этап любого богатства – действие. Не устану повторять, что очень важно действовать. И в идеале, по моему мнению, название книги должно звучать «Думай, действуй и богатей».

Но про «Думай...» написал Н. Хилл. А я напишу про «Действуй...». Потому что, еще раз повторюсь, в жизни, в развитии важно действие. Не будешь пробовать – ничего не получится.

Беда многих людей, которые хотят изменить свою жизнь, в том, что они ничего не предпринимают, ничего не делают. Или бросают, не дойдя до результата. Люди много думают, но при этом не действуют.

Конечно, бездействие объясняется разными причинами. Работа, больные родственники, ремонт автомобиля... Список можете продолжить сами.

Но самая большая причина – это страх. Страх что-то сделать, что-то изменить. А вдруг не получится? Конечно, с первого раза не получится. Мало у кого получается с первого раза. Главное – действовать. Действовать снова и снова.

Посмотрите на годовалого ребенка, который учится ходить. Обычно ребенок пробует ходить снова и снова. И пробует до тех пор, пока не пойдет. Научитесь терпению у ребенка, поднимайтесь снова и снова.

Хочешь заработать в интернете – делай хоть что-то. Пробуй вести блог, снимать видео, делать фото, создавать сайты и прочее, и прочее, и прочее. Важна постановка цели и работа над этой целью.

Теперь самое время вспомнить про Колумба. Знаете кто это? Так вот, данный Колумб хотел открыть морской путь в Индию. И открыл. Правда, не Индию, а новый материк, Америку.

Это хороший пример того, что надо действовать. Все равно чего-то добьешься и останешься в плюсе.

Так же не следует забывать и о помощи окружающих. Не все будут тебе помогать. Но все равно будут те, кто протянет руку помощи. Но здесь важно понимать одну простую мысль: «Если ты ничего не делаешь, тебе и не помогут» (М. Литвак).

Делай что-то для достижения своей цели, окружающие могут тебе помочь. Хотя найдутся и те, кто с радостью тебя подтолкнет с обрыва...

Но что-то я отвлекся.

Всегда думайте и беспокойтесь о своем будущем. Потому что ваше действие (или бездействие) сегодня может не лучшим образом сказаться на вашей жизни.

Я, например, не раз жалел, что не начал изучать заработок в интернете раньше года на 2-3. Хотя возможность такая была. Зато теперь я с завистью смотрю на тех, кто начал раньше. И, соответственно, успел больше.

Но не стоит забывать, что интернет требует, чтобы вы выполняли свою работу хорошо, лучше остальных. Ведь конкуренции в интернете много. И со временем конкуренция только растет. Поэтому очень важно выполнять свою работу на высоком уровне, чтобы вас замечали, выделяли среди остальных и рекомендовали знакомым.

А теперь пара слов о том, насколько применим озвученный здесь секрет в сфере заработка в интернете. Конечно, об этом мы будем говорить не раз. Но я себе позволю такое отступление...

Наш главный секрет в полной мере применим для заработка в интернете. Важно действовать, пробовать, искать и находить новые решения. Потому что вас с первого раза могут не заметить.

Никогда за один день не становятся востребованными. Вам придется долгое время работать бесплатно. Например, вы хотите стать дизайнером. И вам придется какое-то время делать шаблоны, рассказывать о дизайне, отвечать на вопросы. И все это, как я упомянул, бесплатно. Для того, чтобы у вас собралась лояльная аудитория, готовая заплатить вам за работу.

Здесь важно не бросить свою идею на половине пути, а плодотворно работать. Для этого необходимо поставить перед собой цель, которая вам интересна. Например, заниматься оформлением групп в социальных сетях. И дальше вы составляете план своих действий. Как один из вариантов – оформить свою группу, подготовить 2-3 бесплатных шаблона, написать 2-3 статьи по дизайну. После этого можно посмотреть на отклик (если он, конечно, будет) и работать дальше, внося те или иные коррективы.

Не менее важно ставить перед собой пусть и большие, но вполне достижимые цели. Хотите сделать группу по дизайну? Хорошо. А может лучше сделать свое дизайнерское агентство? А начать со своей группы. Не уходя с работы или учебы, постепенно втягиваясь в данную сферу, выстраивая клиентуру, подбирая людей...

И напоследок. Поменьше обращайтесь внимания на тех, кто ничего не понимает в выбранной вами сфере. Лучше поговорите с теми, кто работает в данном направлении. Вам нужны факты, а не домыслы сторонних наблюдателей.

Я, например, не раз слышал, что в интернете нельзя заработать. Во всяком случае, честно. Но попробовав и разобравшись, я сейчас понимаю, что это абсолютно не так. Да, в интернете могут «кинуть». И найти негодяя будет трудно, если вообще возможно. Могу вас заверить, что заработать по-честному вполне возможно. Миллионов я пока не заработал. Но иметь какой-то приварок вы всегда будете.

Что важно при заработке в интернете?

Теперь мы с вами переходим непосредственно к размышлениям о заработке в интернете. Что вам потребуется в первую очередь? Что вам важно иметь? Об этом вы сейчас узнаете.

В первую очередь вам необходимо определиться с тематикой и теми знаниями, которые вы имеете.

Собственно, вы можете выбрать любую тематику и любой формат подачи. Но проблема в том, что не все тематики интересны широкой общественности. А узкая общественность, которой интересна данная тематика, может все знать и без вас.

Так же вы вполне можете выбрать хорошую тематику, например, психологию. Многим будет интересно. Но при этом сделать абсолютно скучную подачу. Например, делать скучные многочасовые лекции по трудам Фрейда... Не дай бог делать такие лекции голосом Эдварда Радзинского (при всем к нему уважении). И такая подача будет мало интересна людям, а иногда вообще убийственна.

Поэтому обязательно продумайте, что и как вы будете рассказывать людям, чем их заинтересовывать.

Второе, что надо помнить, это то, что помимо диплома надо иметь еще и образование. Людям вряд ли будет интересно слушать про ваш диплом, студенческие годы и прочее. Людям нужны ваши знания, ваши навыки, ваш опыт и результат вашей работы.

Конечно, наличие диплома, сертификатов, степеней и прочего может увеличить доверие к вам, как к специалисту. Показать вашу компетентность, профессионализм. И портфолио (если вы дизайнер, например) будет очень даже кстати. Но привыкайте к тому, что надо будет работать. А где-то даже вкалывать... И для этого, еще раз повторюсь, нужны конкретные знания, навыки и опыт.

Третье – обязательно изучите конкуренцию в вашей тематике, ценник услуг, работы, требования.

Вполне может быть, что ваша тематика довольно узкая и уже насыщена специалистами. Тогда вам придется не сладко.

Или конкуренция на начальном этапе может быть довольно высокая. Например, в фрилансе. Есть много людей с невысокими ценами. И надо будет немало потрудиться для того, чтобы появились клиенты с хорошими гонорарами.

Так же расценки в вашей тематике могут быть невысокие. Вы вряд ли сможете много заработать. В этом случае вам придется много работать, выполняя немало мелких и недорогих заданий.

И все вышеперечисленное не добавляет энтузиазма. Поэтому обязательно изучите конкуренцию, ценники, работы и услуги, требования в вашей тематике.

Собственно, то, что я перечислил выше, является, на мой взгляд, самым важным. Далее пойдут некоторые размышления, которые так или иначе согласуются с тем, что я обозначил выше.

И давайте поразмышляем, почему люди уходят из заработка в интернете? Уходят, конечно, по разным причинам. И список этих причин может быть бесконечно длинным. Я приведу те причины, которые сам мог видеть довольно часто.

Первая причина – люди не умеют работать на результат. Да, я повторяюсь. В интернете важен ваш результат, которого вы добиваетесь. А не ваши усилия. Поэтому учитесь работать эффективно, делать результат, а не искать оправдания.

Многие люди привыкли сидеть в офисе за 15 тысяч и не сильно перетруждаться. И когда они сталкиваются с реальностью, с конкуренцией, то сразу же теряются, не знают, что и как делать. Выглядит это довольно забавно.

Помимо результата нужна и упертость. Нужно уметь работать, работать и еще раз работать. Не получая вознаграждения, денег и благодарности. Первое время (если вы не вкладываете в рекламу) у вас не будет ничего. И здесь важно упорно наращивать клиентуру, аудиторию, которой вы будете интересны.

Это первый этап в заработке в интернете. Хотя зарабатывать можно по разному... Но, в любом случае, первые результаты появятся не сразу и не принесут больших денег (скорее всего).

Поэтому придется много и упорно трудиться. Я опять повторяюсь? Ничего страшного. После того, как вы заработаете аудиторию, клиентуру и пройдете первый этап, вам будет немного легче и понятней. Не спешите бросать свое начинание.

Вторая причина, по которой люди все бросают, – это неумение делать свое дело хорошо. Да, именно так.

Всех идущих работать в интернет можно разделить на две заметные группы (хотя этих групп больше): те, кто что-то действительно умеет и выходит на новые рубежи, и те, кто ничего не умеет, но хочет что-то изменить в своей жизни. Вот, эти вторые обычно уходят из интернета, уверенные в том, что там не заработать. А первые, после вполне ожидаемых неудач, выходят на новый уровень и зарабатывают.

Поэтому очень важно быть хорошим специалистом. Или иметь желание стать таким специалистом, работать над этим. Даже если вы хотите делать daily vlog и просто рассказывать о своей жизни. Это тоже надо уметь делать, обладать харизмой, уметь увлечь аудиторию, интересно рассказать историю и многое-многое другое. Стремитесь стать хорошим специалистом.

Третья причина, по которой все бросают, – люди забывают развивать свои способности и навыки. Ведь постоянно появляется что-то новое. В любой тематике. А в разговорных (развлекательных) тематиках постоянно меняются тренды, интересы аудитории. Не обращая на свое развитие внимания, не держа руку на пульсе перемен, вы рискуете через какое-то время остаться на обочине, без аудитории, денег и перспектив...

Четвертая причина – люди чего-то ждут от других. Например, гарантий, поддержки, подсказок и любой другой помощи. Конечно, я говорил о том, что вам могут помочь. Да, могут. Но не ждите, что вам будут помогать всегда и бесплатно.

Ваш заработок чаще всего нужен только вам и никому больше. Поэтому с самого начала привыкайте делать все сами или платить за работу деньги. Не ждите, не просите, а просто и ежедневно трудитесь. И анализируйте свою деятельность. Это единственный путь, который что-то может гарантировать. И то не всегда.

А теперь еще несколько размышлений о том, что важно знать и понимать тем, кто хочет зарабатывать в интернете.

И первое размышление. Всегда стоит выбирать такое направление, к которому у вас есть склонности, способности, навыки и знания. Выбирайте то дело, в котором вы являетесь специалистом, экспертом. И в котором готовы постоянно совершенствоваться.

Так же всегда ставьте перед собой конкретные цели. Вы должны точно знать, куда и зачем вы движетесь, для чего развиваетесь и для чего вам это нужно. Ваши усилия должны быть целенаправленными и осмысленными.

Ставьте перед собой конкретную цель. И вам будет легко понять, какие именно действия надо предпринимать для ее достижения. Все встанет на свои места. Предложу вам простую задачку. Поставлена цель: купить булку хлеба. Теперь, исходя из цели и вашего текущего положения, составьте последовательность шагов для ее достижения.

Конечно, это был очень простой и банальный пример. Хотя и указанная цель может быть плохо достижима. Например, ближайший магазин может быть закрыт, может идти сильный дождь, вы можете ждать прихода сантехника и вам нельзя отлучаться в магазин. Причин может быть много.

Ставить цель нужно всегда. И всегда стоит составлять план действий, исходя из цели, ваших возможностей, препятствий и прочего, прочего, прочего. Всегда нужно действовать...

Так же задайте себе вопрос: «Готовы ли вы работать бесплатно?». Нет, я не издеваюсь. Вы хотите заработать, именно для этого вы выбрали и купили эту книгу. Но вам какое-то время придется работать бесплатно или за маленькую плату. И всегда в полную силу и с полной самоотдачей.

В самом начале вашей деятельности вам надо зарабатывать не деньги, а репутацию и лояльную аудиторию. Или получать знания и навыки. Здесь все зависит от выбранного вами направления.

Еще вас ждет ненормированный рабочий день. Готовы ли вы работать сутками?

Почему я ставлю такой вопрос? Потому что вы будете отвечать за все. Снимаете свадьбы? Позаботьтесь и сделайте резервные копии. Потому что у вас вполне может сломаться один из жестких дисков со всеми материалами. Хорошо, если будет дубликат и вам просто надо будет все сделать заново. Но при этом уложиться в срок, работая при этом сутками.

Здесь я описал одну из возможных ситуаций. Подобные ситуации в той или иной вариации могут быть у всех. Особенно, если у вас есть клиенты и заказчики. Они не будут слушать ваши оправдания. Они платят за результат. И вам надо это понимать.

Вам еще надо определиться, насколько вас волнует мнение окружающих вас людей. Потому что не все люди отнесутся к вашим начинаниям (любимым начинаниям) с пониманием. И вполне возможно, что будут критиковать, проявлять недовольство, предлагать устроиться на нормальную работу.

Поэтому обязательно расставьте приоритеты и придерживайтесь их. Заодно узнаете о себе много чего нового интересного. О тех людях, которых, как вы думали, хорошо знали и понимали.

Следующая мысль, которую хочется высказать: «Работа в интернете – это работа на себя». Даже если вы выполняете чьи-то заказы, работаете по контракту. Вам необходим опыт, знания, репутация, список можно продолжать.

Поэтому каждое действие, каждое выполненное задание должно делать вас еще большим специалистом. Заботьтесь о себе, о своих навыках, репутации, опыте. Работайте на себя.

Так же не каждый способен сразу уволиться с работы и полностью перейти на работу в интернете в тот же день. Такое бывает очень редко. Что делать в таком случае? Просто в свободное от работы время развивать заработок в интернете.

В этом случае вы «растете в бок». Готовите новый источник дохода, чтобы со временем полностью перейти на него.

Заодно вы изучаете новую для себя сферу, не теряя уже имеющегося дохода.

И это приводит нас к следующей мысли. Нам не надо ждать, когда подвернется хороший случай для заработка. Необходимо планомерно работать до получения нужного результата. Поэтому не ждите, не надейтесь, а ежедневно и планомерно работайте.

При этом старайтесь показывать свою работу, достижения и результаты. Это поможет вам собрать более лояльную аудиторию, которая будет видеть в вас специалиста. И доверие к вам будет больше. Ведь к кому пойдет человек за советом или с заказом? К тому, кто больше умеет и знает. К тому, кто может решить имеющуюся проблему.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.