

Практическая Каббала

Дмитрий Невский

**72 Закона Каббалы. 72 Ключа к
пониманию происходящего с нами**

«Автор»

2019

УДК 133.4
ББК 86.41

Невский Д. В.

72 Закона Каббалы. 72 Ключа к пониманию происходящего с нами
/ Д. В. Невский — «Автор», 2019 — (Практическая Каббала)

ISBN 978-5-906891-43-3

Книга «72 Закона Каббалы – 72 ключа к пониманию происходящего с нами» – вторая книга серии «Практическая Каббала». Материал книги, равно как и ее задача – практическая демонстрация оккультных механизмов, скрытых в понятиях 72 Гения Каббалы. В книге вы найдете описание влияния каждой из 72 Сил – влияния практичные и практические – их можно ощутить, увидеть, и самое главное – можно осознать то, как каждая из Сил влияет на вашу жизнь. Автор предоставляет возможность взглянуть на древние эзотерические и оккультные постулаты с иной, практичной и понятной точки зрения, которая, несомненно, будет интересна тем, кто искренне уверен в том, что наш мир существует по Правилам, и в этом мире Закон – это не просто общее определение, а четкий механизм, который действует несмотря ни на что.

УДК 133.4
ББК 86.41

ISBN 978-5-906891-43-3

© Невский Д. В., 2019
© Автор, 2019

Содержание

Вступление	5
Закон авторитета	7
Закон альтернативного поступка, или «закон подлости»	10
Закон аналогизации	13
Закон безделья	16
Закон видимости	18
Закон впечатления	20
Закон врага	23
Закон временных рамок	26
Закон вывода	29
Закон границ времени	31
Закон дилетанта	34
Закон допустимого хаоса или разумного порядка	38
Закон друзей	41
Закон задержки и ожидания	44
Закон защиты или безопасности	47
Закон инициативы	50
Закон информационного нагнетания	52
Закон искренности	55
Закон компенсации, или закон отраженной реакции	57
Закон контроля (проверки)	61
Конец ознакомительного фрагмента.	63

Дмитрий Невский

72 Закона Каббалы

72 Ключа к пониманию происходящего с нами

Вступление

Перед вами книга серии «Практическая Каббала» – «72 Закона Каббалы – 72 Ключа к пониманию происходящего с нами», построенная на основании и принципах, описанных в другой книге этой серии «72 Гения Каббалы – 72 Ключа к успеху и процветанию». Но в книге, посвященной 72 Гениям Каббалы, слишком много магии, эзотерики и оккультизма и очень мало практической составляющей жизни. Или, если говорить чуть проще, – что мне до 72 Гениев, если у меня куча проблем? Как я могу их решить?

И тогда мне пришла в голову мысль описать Силы 72 Гениев не в виде сухих эзотерических формул, а в виде событийных проявлений – механизмов, которые реализуются в нашей жизни и влияют на нее.

Вернее, не так – мы, действуя тем или иным образом, вступая во взаимодействие с этими Законами, получаем тот или иной результат.

Не нравится результат? – Ищите ошибку, исправляйте, и получите тот результат, которого вы достойны.

Итак. 72 Закона – это описание 72 механизмов, с которыми мы сталкиваемся постоянно – ежеминутно и ежедневно. 72 Закона – механизмы, которые влияют на нашу жизнь. Но не потому, что хотят это делать, а потому, что обладают такими качествами с момента сотворения, представляя собой часть большей схемы – часть Законов Вселенной.

Ведь мороз, который влияет на нас, не имеет ничего «за» или «против» – он просто существует в силу природных законов. Учтем это влияние – будем в тепле и уюте. Не учтем – замерзнем.

Изучение 72 Законов займет немало времени. Да, их можно прочесть «на одном дыхании». Но этого мало – их нужно осознать, и самое главное – ВЕРНО реализовать в процессах окружающего мира.

Думаю, вы не раз видели людей, которые на словах гораздо умнее, чем в жизненных процессах. Или, как говорят в народе: говорят одно, а делают другое!

Так же и с Законами – нужно не только научиться говорить о них, но и верно реализовывать процессы, не нарушая эти законы.

Вполне возможно, что некоторые из приведенных Законов покажутся вам очень простыми, понятными и даже банальными. И это так – основная сложность наступает не в момент понимания Закона, а в момент его соблюдения – совершения правильного поступка. И в этот момент «банальность», столкнувшись с реальностью, проходит свою проверку.

Законы, описанные в этой книге, изложены достаточно просто. Была мысль усложнить, развернуть и углубить описание каждого из Законов. Но затем была отвергнута. Почему? Все потому же, что и сказано чуть выше – важно не только ЗНАТЬ, но и ДЕЛАТЬ. А для действия – для совершения правильного, корректного, законного поступка – у вас вполне достаточно информации.

Законы, описанные в книге, обладают свойством взаимодополнения. То есть «рядом» с каждым Законом есть другой, который помогает понять соседний – дает большее понимание

и объем. И если вы прочтете и изучите книгу не раз и не два, вы непременно начнете видеть все эти взаимосвязи.

Я же хочу пожелать вам Успехов!

С уважением, автор

Закон авторитета

Авторитет не является эталоном, но лишь лучшим из возможных вариантов на данный момент времени.

Авторитет и его возможности

Под авторитетом в человеческом мире подразумевается человек (или группа людей), которые на основании личных достижений в какой-либо области человеческой жизни считаются лучшими. Их опыт, знания и высказывания считаются правильными, верными на данный момент времени с определенной вероятностью.

Авторитет нарабатывается конкретными делами изо дня в день. Как прогноз погоды, который всегда подтверждается и вызывает всеобщее доверие. Но доверие он вызывает не потому, что делается кем-то изо дня в день, а потому, что совпадет с реальной погодой.

Однако для формирования объективного подхода к информации авторитет никогда не будет истиной в последней инстанции. Мир не предлагает доверять или не доверять авторитету, он лишь предлагает рассматривать «авторитет» в череде прочей информации, которую можно получить или которой вы обладаете.

Дело в том, что никто, ни один человек не может обладать абсолютной информацией или суждением относительно любого вопроса, а также не может ожидать полного ее восприятия и понимания со стороны окружающих. Поэтому во Вселенной не существует такого понятия, как авторитет, заключенный в реальную человеческую оболочку. Только истина может обладать такой полной и исчерпывающей информацией.

Авторитет – «враг» личностного развития

Человек по своей природе чрезвычайно любит стабильность. И эту стабильность в психологическом и фактическом смысле ему обеспечивают привычные и понятные вещи, которые день за днем остаются неизменными. Если происходят события, то они должны быть понятными и легко прогнозируемыми, желательно удобными и комфортными.

Но задумывались ли вы, что именно дает нам это состояние комфорта в реальной жизни? То, что мы вкладываем в понятие «авторитет»? Авторитет отца, матери, учителей и друзей, которые вносили в нашу жизнь необходимую информацию... Они, по сути, учили нас, не предлагая проверить, а предлагая лишь верить¹.

Конечно, это совершенно нормально и вполне естественно – нарабатывать базу восприятия окружающего мира. Но в этой положительной тенденции есть и отрицательная сторона – инертность происходящего.

Ведь будущее в нашем сознании, цепляясь за «авторитетно вложенное» прошлое, образует четкую и жесткую схему существования, которая независимо от воли человека ведет его только туда, куда может завести привычная логика.

Но, как показывает практика, прошлое не всегда может объяснить настоящее и будущее.

Гибкость или анархия?

Принимать что-либо на веру или воспринимать информацию как истину в последней инстанции не стоит. То, что человечество, как и любой человек, может ошибаться, показывает нам история. Ведь то, что 50 лет назад считалось абсурдным и невозможным, сейчас считается вполне реальным и вещественным. Важно лишь, что те, кто создал это настоящее, тогда,

¹ Лишь малая часть людей из перечисленных категорий говорят «думай своей головой» или «проверь информацию». Большинство оперируют догматическими нормами, часто заимствованными из опыта других людей.

в прошлом, обладали большей широтой взглядов и меньшей зависимостью от авторитетов – «непререкаемой истины».

Живя среди людей, которые каждую секунду опираются на авторитетные высказывания, мнения, суждения, не превращайте их в догму. Оставляйте в ситуации место и для возможной ошибки-неточности, и для сомнений, и для развития. Не обязательно высказывать это вслух или оспаривать точку зрения собеседника прилюдно и во всеуслышание, становясь обличителем. Но проверять основную концепцию необходимо.

Человек может верить, как верит он во многие проявления Вселенной, с которыми пока незнаком. Но он не может и не должен использовать предложенное ему только на основании того, что кто-то утверждает его истинность. Это не бунт, не анархия, но допущение того, что правда, с которой вы имеет дело, не раскрыта в полной мере, и происходит это по множеству причин, которые будут показаны ниже.

На что опирается авторитет?

Авторитет, как вы понимаете, опирается на собственное видение ситуации, собственный опыт приобретенных знаний. Все это вкупе может создать образ истины. Но по отдельности все составляющие можно и оспорить.

«Зачем же оспаривать или проверять то, что в итоге оказывается верным?» – спросите вы. А откуда вы знаете, что итог оказывается верным?

«Всегда так было. Можно ведь специально не вдумываться и не усложнять себе жизнь... Можно не учиться на чужом опыте, вникая и разбираясь в том, как человек пришел к такому выводу!»

Зачем «изобретать велосипед», спросите вы. А никто не предлагает вам его изобретать. Проверить чертёж и убедиться в том, что вы будете иметь дело с велосипедом, – это во-первых. А во-вторых, нередко изобретение или реализация старой ситуации в новом ключе формирует прорыв – новую идею или новую форму.

Удобно, услышав чужой постулат, помнить о нем и использовать в своей жизни. А вы знаете, как он возник? Да, не все могут, и не всем надо быть мудрецами. К тому же мы ведем разговор не только об основополагающих, фундаментальных вопросах, но и о более простых, житейских. И если говорить о понятии авторитета простым житейским языком, то речь идет о том, что для людей авторитетом становится чей-то реальный и проверенный опыт. Так, например, фраза соседки: «А ты своего бей чаще, тогда и пить не будет», – явно из разряда сомнительных.

Предположим, что в конкретном случае эта рекомендация дает эффект. Временный, постоянный – не в этом дело. Если вам данная рекомендация показалась авторитетной, поскольку ваша соседка собственной жизнью доказывает всю правоту своего утверждения, – что ж, осталось сделать малое. Во-первых, надо стать такой, как соседка, а во-вторых, вашему супругу стать копией соседа. Тогда все условия будут соблюдены. И в этом случае, вероятнее всего, вы получите требуемый эффект.

Безусловно, это достаточно общие, беглые рассуждения, цель которых заронить в вас сомнение в отношении авторитетов в целом и некоторых в частности. Не «скинуть с пьедесталов», но ослабить их влияние на вашу жизнь.

Авторитет порождает уподобление

Именно уподобление или копирование того, что является авторитетным, является серьезной проблемой человека. Действительно, видя перед собой некий образ, который устраивает в силу определенных характеристик, человек стремится скопировать его. Цель ясна:

копирование, по мнению человека, даст ему те возможности, которыми этот образ обладает. Так ли это на самом деле?

Конечно, это не так, и вы это прекрасно понимаете. Но, понимая, тем не менее частенько копируете других только потому, что видите итог, который вас устраивает. Но важен не только итог, а кто и какими средствами его достигает.

Результат, который получит человек простым копированием какой-либо житейской схемы, не даст ему тех результатов, что и в схеме копирования авторитетной личности.

Не важно, что вы копируете – манеру поведения, принцип совершения поступков, методы, – все это бесперспективно лично для вас. Бесперспективно потому, что каждый человек индивидуален, и для него нужна индивидуальная схема, а не шаблон, пусть и кажущийся идеальным.

Описанным эффектом влияния нередко пользуются в рекламе, распространяя влияние или харизматичность публичных людей на товарные группы: ОН пользуется этим – значит, и вам подойдет! И если вы совершаете покупку или поступок под влиянием такого образа – вы в плену у авторитета.

Авторитет является лишь демонстрацией возможностей

Результат, к которому стремится человек, – это совокупность верных действий, внутренних решений и внешних поступков. И для каждого конкретного человека это жизненное уравнение, которое мы назвали совокупностью поступков. И оно только свое – личное, уникальное.

Только используя опыт других людей, опираясь на авторитет как на некую изыскательскую схему, интеллектуальный пример, вы сможете нарабатывать свое воззрение и свой личный опыт. Используйте авторитет только для того, чтобы понимать, что такое мнение уже существует, определенный уровень, продемонстрированный авторитетом, уже достигнут. Но он не является предельным, единственным в своем роде и абсолютным.

Совет

Опираясь на авторитет, не позволяйте ему принимать за вас решение. Его знания, хотя и могут являться важными, соответствующими действительности, но при этом совершенно недостаточными для того, чтобы нести ответственность за последствия в вашей жизни. За них будете нести ответственность вы.

Закон альтернативного поступка, или «закон подлости»

Препятствие возникает не потому, что оно этого хочет, а потому, что является элементом другой ситуации, с которой вы вступаете во взаимодействие.

Вы часто могли слышать от окружающих, да и сами не раз говорили: «Как все это не вовремя», «Стоит только мне захотеть – днем с огнем не найдешь, а как не хочу – так всего навалом», – и другие подобные фразы. Все они в той или иной степени говорят о том, что человек крайне недоволен происходящими событиями и что его план, такой важный и нужный, почему-то не воспринимается окружающим миром.

Давайте в самом начале определимся с тем, что окружающему миру в целом совершенно не важно, складывается ли у вас подходящая ситуация или реализуете ли вы свой план. У окружающего мира нет к этому какого-то определенного отношения, поскольку он являет собой совокупность всех факторов – людей, природных и социальных процессов и всего того, что в нем существует. По сути, мир – всего лишь механизм, набор определенных составляющих, с которыми вы, как и любой другой, вступаете во взаимодействие. Вы своим желанием, планом, стремлением вписываетесь в эту картину мира. И далее все зависит от того, что качественнее. Ваш план? – И вы получаете нужный итог. План Вселенной? – Срабатывает отмена, и вы не получаете ничего. У Вселенной есть свое мнение относительно вашей ситуации, своя точка зрения, которая ее корректирует, и вот тогда вступает в силу известный вам «закон подлости». И поскольку Вселенная несколько больше, чем окружающий вас мир, то ее «удельный вес» и ее правила будут стоять во главе любого процесса.

Но Вселенная, выражая свое мнение и отношение, действует определенным образом не потому, что вы нравитесь или не нравитесь кому-то, а потому что таков ее закон.

Обратите внимание на то, как именно вы формулируете свое отношение к тому, что у вас что-то не получается, и на то, как выглядит ситуация.

Если внимательно посмотреть на выводы, приведенные ниже, то можно увидеть некоторые закономерности, которые часто люди упускают из виду из-за различных эмоций, которые их переполняют.

– Проблемы возникают не всегда, а только в тот момент, когда человек собрался что-то сделать. Они всего лишь откликаются на поступок или намерение его совершить.

– Человек ничем не ограничен в достижении своей цели, но в том, как и где он собрался это сделать, он почему-то сталкивается с проблемами, начинает терпеть неудачи, и в результате не происходит то, к чему стремится человек.

– В ситуации чаще всего нет никакого конкретного человека, которого можно было бы обвинить в интересе к отмене или срыву планов. Или такой человек есть, но выступает в роли статиста, и ему нет никакой видимой (и реальной) выгоды, чтобы вы не достигли своей цели. Он выглядит (на самом деле это так и есть) как жертва обстоятельств. Вот только под словом «обстоятельства», как вы уже знаете, фигурируют все те же законы Вселенной.

Какие же напрашиваются выводы? Что необходимо понять в сложившейся ситуации?

- «Стечение обстоятельств», которое выражается в неудаче и невезении, говорит о несвоевременности поступка. Надо было делать раньше или позже, но не сейчас.

- Неправильно построен алгоритм достижения цели, а по сути, и сам план. Лучше пересмотреть его в самом начале пути, чем в конце ходить с кислой миной из-за того, что получи-

лось не так, как вы хотели. Не страшно, что ваш план не безупречен. Важно, что вы в состоянии исправить недостатки и сделать так, как вам необходимо.

• И, как некий итог всего выявленного, это говорит о неправильной оценке ситуации в целом². Вы видите лишь то, что хотите видеть. Но по тому, как складывается ситуация, можно сделать вывод, что ваше видение ошибочно. Во всяком случае, какие-то детали вы упускаете. Поэтому ваша задача – проанализировать ситуацию по-новому, учитывая полученные знания о влиянии закона. И тогда «закон подлости» для вас станет всего лишь подсказкой к верному и грамотному движению в мире, где реализация ваших интересов вполне реальна.

Нравится – не нравится

Эмоциональность, с которой люди часто воспринимают этот закон, основана на человеческом эго, пристрастиях, на понятии «я хочу», которое человек должен незамедлительно и всенепременно осуществить. Но давайте зададим себе несколько вопросов. Почему ваше желание важнее стремлений тех, кто, возможно, вовлечен в эту ситуацию? На что на самом деле реально повлияет ваш план? Почему ваша трактовка слов «хорошо» и «плохо» прилагательно к существующей ситуации является единственно верной?

Если на все эти вопросы нет разумного и рационального ответа, ответа, который бы опирался на факты, на реалии, то мнение человека по поводу ситуации – всего лишь эмоции человека, который «хочет», чтобы все было «по его». Но хочет так лишь потому, что не готов принять иной вариант развития событий.

Сразу на память приходит пример.

Собрался человек в дорогу. Но вспомнил, что взял с собой не все вещи. Пришлось проехать мини-ревизию и собрать все недостающее. Потом, когда он уже все загрузил в машину, вспомнил, что забыл купить что-то из еды. Пришлось поехать в магазин. Все эти мелкие нестыковки вызвали у человека всплеск раздражения. Действительно, он потерял около 40 минут, вместо того чтобы уже тронуться в путь. Наконец он поехал, и спустя какое-то время оказался в большой пробке, из которой в объезд выбирался еще целый час. Разумеется, он понял, что пробка в этом месте образовалась неспроста, потому что основную дорогу полностью перекрыли и направили всех в объезд. Заехав в придорожное кафе, он смог получить ответы на все вопросы. На трассе примерно в то время, когда он должен был выехать, если бы не задержался минут на 40, произошла страшная авария. Столкнулись две грузовые машины, а поскольку участок столкновения был скоростным, то еще несколько автомобилей врезались в грузовики, не успев сориентироваться.

В результате человек начинает понимать, что из-за своей «забывчивости» и «неспешности» он «опоздал» на серьезную проблему, которая, вполне возможно, могла стоить ему жизни. Так стоило ли так злиться и негодовать на то, что в конечном итоге стало благом?

Понятно, что не всегда и не во всем можно усмотреть такое фактическое благо. Приведенный пример был выбран лишь потому, что все тонкости и нюансы ситуации можно оценить, не прибегая к глубокому анализу. Но, во-первых, стоит к этому стремиться. А во-вторых, всегда стоит искать причину произошедших с вами событий. И в-третьих, не злиться и не раздражаться, поскольку эти эмоции уж точно не позволят вам взвешенно принять решение в ситуации, которая и так уже, судя по симптоматике, начинает выходить из-под вашего контроля.

Да, «закон подлости» имеет такое название и потому, что в большинстве случаев ситуация не то чтобы портит жизнь, но как минимум портит нервы. А еще, если собой произошел не в начале, а в «пути» – то есть на этапе реализации, то к сожалению или раздражению добавля-

² Причем чем сильнее ваш эмоциональный отклик на неудачу – сожаление, разочарование и даже злость, тем большее искажение в ситуацию внесла ваша эмоциональная оценка процесса. По сути, одним из «виновников» события является ваш эмоциональный багаж – ваше «хочу», облеченное в эмоции желания.

ется сожаление об упущенных или потерянных ресурсах. Все это так, но прежде чем полностью увериться в этом утверждении, я предлагаю ознакомиться с Законом материального ущерба.

Другое название закона – альтернативный поступок

Как вы уже поняли, понятие альтернативного поступка возникло само собой, по мере того как мы рассматривали действие закона. Действительно, если не получается так, как вы хотите, то стоит сделать все по-другому, предприняв шаги в ином направлении. Чаще всего новые возможности – под рукой, важно лишь обратить на них внимание.

Вы опаздываете на встречу из-за того, что вовремя не пришел автобус? Возьмите такси, если позволяют средства, или пройдите пешком.

Вы так давно хотели купить какую-то вещь, но когда вы пришли, магазин оказался закрытым? Во-первых, это не единственный магазин, в котором продается такая вещь. Вполне возможно, что она может быть с браком или некачественной. Во-вторых, стоит подумать, насколько важна для вас эта вещь. Вполне возможно, есть что-то более важное, на что стоит потратить деньги и время.

Закон подлости не предлагает вам отказаться от вашей цели. Но вот провести ревизию плана и средств для реализации стоит.

Совет

Если вы столкнулись с ситуацией проявления «закона подлости», не ищите виноватых. Гибко перестраивайте планы и свое отношение к ним. Это позволит вам дальше двигаться к достижению цели, сохранит силы, которые вы готовы потратить на сожаление и досаду, и вы ощутите искреннее наслаждение происходящим. И помните: самый главный «враг» – ваши эмоции и негативное отношение к ситуации. Постарайтесь нейтрально оценить все, что с вами происходит.

Закон аналогизации

События, происходящие в жизни других людей, являются аналогией собственных событий человека.

Иная трактовка Закона аналогизации звучит так: многие события, происходящие в жизни конкретного человека, он уже видел на примере окружающих его людей.

Все взаимосвязано

Мы все взаимосвязаны. Причем взаимосвязаны настолько, что любые изменения в нашей жизни, как по цепочке, начинают передаваться в жизни других людей, в ситуациях которых присутствует подобный компонент. Причем под словом «другие» понимаются не только близкие люди, но и все те, с кем мы в той или иной степени входим в контакт. Ведь если посмотреть на людей структурно, то они образуют целостность, связываясь между собой через соответствующие друг другу компоненты, личные наработки, ситуации.

И этот принцип взаимосвязи и возникновения аналогий событий и реакций использован в описании Закона аналогизации.

Все это когда-то было

Когда начинают использовать Закон аналогизации, допускают одну из наиболее распространенных ошибок. Ищут аналогии настоящего в настоящем. Не то чтобы это было вообще неверно, но не вполне.

На самом деле требуемая вам аналогия, которая может подсказать выход из сложившейся ситуации, может быть и в прошлом, и в ближайшем будущем³, то есть вот-вот наступить у кого-то из вашего окружения.

Для того чтобы применить этот закон в жизни, необходимо:

- 1) вспомнить события из жизни других людей, которые напоминают происходящее с вами;
- 2) подвести итог событиям, которые вспомнили, – к чему они привели, какие последствия имели. И сформировать отношения к данным последствиям.
- 3) разделить событие-анalogию на лаконичные этапы, как это делалось ранее. Увидеть перед собой некое разветвленное бытийное уравнение.
- 4) если что-то в последствиях события-анalogии вас не устраивает, посмотреть и выработать влияние на отдельные элементы, но не на все событие целиком, чтобы получить тот итог, который хочется, а не тот, который получился.
- 5) перевести полученную схему в собственную жизнь.
- б) реализовать и подвести итоги.

Конечно, ожидать 100% реализации не стоит – в силу неумения, которое пройдет, если продолжать в описанном режиме, а также в силу эмоционального фона, который будет влиять на процесс. Но при должной настойчивости и упорстве это будут лишь временные погрешности.

Лучше учиться на чужих ошибках

³ Другими словами – Закон аналогизации предлагает вам рассматривать его не как опыт, но прежде всего как совокупность информации, которая может послужить основанием для переноса ее на свою ситуацию.

Учитесь на чужих ошибках: их банк настолько велик, что пополнять его собственными ошибками не имеет большого смысла – разве только в новых, доселе не изведанных направлениях. И то, доселе не изведенное направление – это новый уровень старого. Качество и форма изменилась, но суть осталась прежняя. А именно суть вас и интересует.

На какие события прежде всего стоит обращать внимание? На все, что в той или иной степени вызвали в вас эмоциональный отклик. Интерес, любопытство, раздражение, недовольство и т. д.⁴ И все, что смогли дойти до вас, то есть быть услышанными, увиденными или рассказанными.

Не бывает случайностей – мы уже об этом говорили, но можно повторить еще не раз. Если вы замечаете, что сосед получил письмо, то вас ждет получение новости. Новости, к которой вам необходимо быть готовым, иначе зачем, спрашивается, так заострять ваше внимание на этом факте.

Вы видите ссору на улице. Кто в ней участвует? Кто ссорится? Какова причина? Вам стоит попытаться понять, увидеть и услышать максимум из возможного. Все это, в том числе понимание, выводы о позициях сторон, принципах поведения, могут помочь вам что-то лучше, вернее и комфортней сделать в вашей жизни.

Сосед роет яму в гараже. Для чего? Сама аналогия «рыть яму» может означать, что кто-то готовит вам проблему. Но нет, в данном случае сосед сам подходит и разъясняет, что делает яму для удобства обслуживания машины. Это значит, что что-то в своей жизни вы делаете для личного удобства. А зачем тогда информация?

Причин может быть несколько. Это просто статичная информация, отклик на ваши действия. Ведь по сути сосед ничего не делает плохого, наоборот, только хорошее и удобное. И вы делаете, если понимаете, о чем идет речь. Это верно и правильно с позиции вашей жизни. Вторым вариантом может быть то, что вам указывают на необходимость сделать для себя что-то, что создаст некоторые удобства. Обратите на это внимание и, если возникнут соответствующие предпосылки, воспользуйтесь этим к своей выгоде.

Внимание – часть контроля

Когда вы заостряете внимание на чем-то, что происходит в вашем окружающем мире, вы тем самым становитесь более информированными и более собранными, когда дело касается вашей жизни.

Вы не готовы, как прежде, все списать на волю случая и банальное совпадение, которого, как говорят нам Законы, попросту не бывает. Как не бывает интереса, реакции на что-то, что вас совершенно не касается. Но не касается лишь потому, что вы так посчитали. А на самом деле все это – часть вашей жизни. И ограничивая себя в чем-то, вы тем самым ограничиваете и собственные возможности.

Здравый смысл

Наверное, это главное, что важно соблюдать как при работе с Законом аналогизации в частности, так и со всеми законами в общем. Обратная связь – наличие осознанной и логической связи между событием-демонстратором и вашей жизнью – позволит вам более качественно, а главное, без вреда для рассудка использовать отраженную информацию окружающего мира.

Другими словами, на первых порах вам понадобится много думать, запоминать и размышлять. А затем, когда нити связей между миром и вами настроены, не утрачивать контроль

⁴ Эмоции, независимо от качества и вида, демонстрируют нам то, что информация что-то затронула в вашем мире и в вашем сознании. А значит, даже если осознанно вы не видите практического смысла в поступившей информации, неосознанно имеете иную точку зрения на событие.

за этими нитями, каждый раз оставаясь в границах рационального восприятия иррационального мира.

Совет

Рассматривая события в жизни других, сопоставляйте их с событиями в своей жизни. Не важно, нравится вам это или нет. Но оно может содержать очень важную подсказку, комментарии, которые вы можете с пользой применить для себя. А столкнувшись с неразрешимой задачей, посмотрите в собственное прошлое и прошлое своего окружение. Быть может, вопрос, который вы задали, уже получил ответ в событиях окружающего вас мира.

Закон безделья

Если у вас появилось свободное время, это значит, что оно должно быть чем-то заполнено.

В первую очередь давайте определимся с понятием «свободное время». Считается, что оно появляется тогда, когда мы сделали что-то раньше, быстрее, чем запланировали. Плохо это или хорошо? Вопрос касается скорее эмоциональной сферы, и ответ на него не способен дать полного понимания происходящего, поскольку не позволит прийти к выводу о том, чем заполнить «свободное время».

Делу время – потехе час

По сути, время, которое «выпадает» из намеченных планов, может бесконтрольно заполниться текущими делами. Но вы можете сделать это осознанно. Давайте разберемся, что для вас выгодно – заполнить свободное время или позволить ему заполниться бесконтрольно.

Заполнить свое свободное время означает сделать это по вашему усмотрению, выбрать из всех дел те, которые вы сочтете актуальными на данный момент. Можно, лежать на диване, играть в футбол, выполнить какую-то работу, на которую обычно не хватало времени. В любом случае, вы выберете то, что, по вашему ощущению, хочется или нужно сделать. Все это просто и понятно, поскольку в большинстве случаев мы так и поступаем, реализуя свое право на выбор.

Заполняя свое свободное время осознанно, вы как бы неожиданно приобретаете некую дополнительную возможность. Поскольку дело, выполняемое вами, уже сделано, вы получаете что-то такое, что вполне можете использовать так, как считаете нужным.

Такое дополнительное время, особенно после долгого и продолжительного процесса, можно назвать подарком, некой очень ценной наградой за труд. Почему мы называем это подарком? Потому что, поскольку все завершено, в данной ситуации поставлена точка. Новое дело еще не начато. Следовательно, возникло «окно» между двумя процессами, которое можно с выгодой использовать для себя. А выгода заключается в том, что предыдущий процесс создает в ситуации некий поток энергии, который можно перебросить на другой процесс, особенно если раньше в нем наблюдался застой⁵. Ведь процесс в любом случае будет требовать от вас решений, выводов, действий. Так почему бы не воспользоваться неожиданно возникшим дополнительным временем?

Да, такие «окна» бывают нечасто. Вернее, не так – нечасто они случаются при обычной схеме реализации ситуаций. И тогда их надо уметь видеть и учиться ими пользоваться, а для этого нужно лишь одно – ваше внимание. Но постепенно вы научитесь замечать их и перераспределять ресурсы и время достаточно быстро и эффективно.

Вас ждет новая работа

Позволить бесконтрольно заполнить свое свободное время значит действовать не на основании собственного представления о необходимом, а на основании воли окружающих, которая может проявляться как некий внешний или внутренний раздражитель, который требует вашего внимания.

На самом деле этот подход подобен поиску того, что не завершено или не выполнено на данном этапе.

Но не путайте отрезок жизни, который состоит из массы жизненных моментов, с каким-то одним моментом. Один момент, процесс вы могли завершить успешно. Но это совершенно

⁵ Если совместить этот механизм с Законом приоритетов или Законом проблемы, можно получить интересные результаты.

не значит, что вы успешно справились со всей цепочкой процессов, из которых состоит тот или иной отрезок вашей жизни.

Помните фразу, которую сказал кто-то из древних: «Можно выиграть сражение, но проиграть битву»? Наша жизнь – это битва, сражения в которой могут заканчиваться по-разному.

Для того чтобы понять, как вам заполнить свободное время, используйте два принципа поиска.

Первый принцип поиска – внутренний. Он основан на том, что вы начинаете спокойно и целеустремленно ничего не делать⁶. Вы как бы расслабляетесь, отдыхаете, но ваше внимание не рассеивается; вы чувствуете внутренние подсказки и наблюдаете за возникающими мыслями. Если вы внимательно слушаете себя и подсказка находится в вашем внутреннем мире, вы непременно ее услышите.

Также было бы неплохо провести и внешний поиск. Посмотреть на те задачи, просьбы и предложения, которые поступают к вам из внешнего мира. Это совершенно не значит, что вы должны немедленно откликнуться на них и заполнять свободное время тем, что вам будет предложено. Но попытаться вникнуть, сопоставить предложение со своими интересами, пониманием и восприятием было бы весьма правильно.

Нет, никто не предлагает вам абстрагироваться от окружающего мира – в конце концов, большую часть своих дел мы реализуем именно в интересах этого мира. Но миру всегда что-то нужно. Именно поэтому и предлагается начать поиск с себя.

Время заполнения – время ожидания

Еще один важный фактор, который необходимо учитывать в ситуации под названием «безделье», – это время на появления новой задачи.

Бывает, что между окончанием одного этапа и появлением корректирующих или незавершенных ситуаций должно пройти какое-то время. Не ждите, что через пять минут или через час вам дадут новую задачу. Конечно, это может быть именно так, но может быть и совершенно иначе.

Будьте терпеливы, поскольку ваше нетерпение может выглядеть как попытка выдать нечто ненужное за важное и необходимое. И тогда, безусловно, вы заполните свое время, но при этом не сделаете того, что вам действительно необходимо.

Совет

Безделье – это не отдых, хотя может и выглядеть таковым. Ничего неделанье – это лишь отсутствие личных планов на определенном промежутке времени. Отдыхать по-настоящему, испытывая чувство удовлетворения, вы сможете лишь тогда, когда все задачи на данном этапе будут выполнены вами в полном объеме.

Рассматривайте безделье как сигнал к завершению определенного жизненного этапа. До начала нового будет «пауза» – чем ее заполнить, ваша воля.

⁶ Проявления, описанные в данном случае, схожи с Законом лени. Но у лени и лености разные принципы, влияющие на реализацию самого Закона.

Закон видимости

Не все, что вы видите, является таковым на самом деле.

У каждой ситуации есть своя суть или скрытый смысл, который может разительно отличаться от того, что можно увидеть на основании внешних данных.

Видимость не всегда отражает суть процесса

Истинный смысл любой ситуации, как правило, не лежит на поверхности; он состоит из неких составляющих, направленных на достижение цели, причем они могут демонстрироваться участниками по их желанию либо, наоборот, вуалироваться.

Возьмем, к примеру, свадьбу. Что обычно бросается в глаза? Жених – в черном, невеста – в белом, гости, застолье, веселье и обильные возлияния. Цель свадьбы – узаконить взаимоотношения мужчины и женщины. Теперь они – законная пара как с точки зрения социума, так и с позиции собственного восприятия социальных законов.

Помогают ли достичь этой цели костюм жениха и платье невесты? Нисколько. Брак не зависит ни от покроя костюма, ни от узоров на платье.

Помогают ли достичь цели гости, которые веселятся и кричат «горько»? Вряд ли, поскольку не они вступают в брак. Гости могут сейчас только праздновать, выражая свое – не всегда искреннее – отношение к происходящему.

Получается, что самое главное в этой ситуации – намерения жениха и невесты, их чувства и законная процедура. Все остальное не имеет прямого отношения к ситуации и практически никак не влияет на достижение цели.

Смотрите глубже

Именно внешняя видимость, как правило, мешает вам узреть суть происходящего⁷. А ведь для понимания и тем более управления процессами необходимо видеть их скрытую суть. При этом определенная доля цинизма только приветствуется.

Вы видите, что сам процесс (если брать пример со свадьбой) как бы разделится на две части. Первая – реально и фактически меняет положение вещей, влияет на судьбу людей, на их уровень взаимоотношений. Вторая, видимая, является только «упаковкой» или удобной формой, выбранной этими людьми.

Ситуация со свадьбой на самом деле гораздо глубже, чем может показаться на первый взгляд. Ведь есть люди, и их немало, кто перед свадьбой долго взвешивает и планирует, какой ей быть, и вкладывает большие средства для воплощения своих идей. Действительно ли это так важно? Если встает дилемма перед молодой семьей, которой нужны деньги на устройство быта и начало совместной жизни – с одной стороны, и на празднование бракосочетания с застольем, которое никак не отразится на семейной жизни – с другой стороны, то выбор должен быть осознанным и взвешенным. Нет, никто не призывает отказываться от веселья и праздника в угоду небольшим материальным предпочтениям в виде устроенного быта или свадебного путешествия. Предлагается лишь принимать осознанное решение, опираясь на свой собственный выбор, а не на внешнюю «упаковку».

Что главное, а что второстепенное в достижении цели?

⁷ Добавьте к работе с Законом видимости Закон впечатлений и Закон факта, что позволит вам расширить базу применения этих законов.

Все мы пытаемся в различных жизненных ситуациях отделить скрытую цель и облечь ее в то, что создаст желаемую видимость, образ, «упаковку», в которой она и будет преподноситься окружающим.

Но бывает так, что, концентрируясь на внешнем, мы забываем о сути, истинной цели. Занимаемся второстепенным, упуская главное. Таким образом, создаваемый нами образ становится для нас важнее сути. И в этом случае мы теряем главную цель, поскольку реальное подменяется видимым.

Цель или «хочу»

Каждая ситуация создана чьим-то «хочу» и преследует определенную цель. Ваша задача, оперируя Законом видимости, рассмотреть эти два понятия.

В чем-то ваши усилия будут напоминать работу археологов на раскопках, которые медленно и бережно, используя кисточки и маленькие совочки, снимают слой за слоем землю и грязь, открывая древний артефакт.

Стоит ли знание о цели и стремлении таких усилий, решать вам. Но потом не сокрушайтесь о том, что «нужно было подумать», или «как я сразу не догадался». У вас все было в руках. Возможно, не хватило терпения или лень была более мотивирована, чем желание что-то узнать. А может быть, нежелание видеть реальность позволило вам оставаться в заблуждении...

У любой ситуации есть цель. Равно как и у любого нежелания делать усилия в том или ином случае. И, согласно Закону тайны, вы непременно увидите и то, и другое.

Совет

За каждой ситуацией скрывается ее суть, которая может быть совершенно не связана с внешней видимостью. Учитесь рассматривать суть явления, не обращая внимания на то, что бросается в глаза. Такие вопросы, как «почему», «для чего», «отчего», «зачем», позволят вам лучше ориентироваться в происходящем.

Закон впечатления

Доверие своему первому впечатлению является только частью оценки ситуации, но не ее целым.

Если вы смотрите на «одежку», то есть на внешность человека или какого-либо явления, то можете не увидеть сути. И если вы уделяете слишком большое внимание собственной «одежке», тому первому прогнозируемому впечатлению, которое произведете на окружающих, то это лишит вас реальной значимости, причем тем больше, чем большее внимание было уделено вами внешнему эффекту.

Облик человека и ситуации

Данный Закон касается не только внешнего вида человека, но и «внешнего вида» ситуаций. Ведь ситуации, так же как и люди, влияют на нас, создавая определенное впечатление.

Любая ситуация состоит из двух базовых компонентов.

Первый, с которого мы начали объяснение данного Закона, – внешний вид, упаковка, облик, то, что видно невооруженным глазом. Внешний вид значит не так много, как это может показаться с первого взгляда, и рассматривать, анализировать его стоит в последнюю очередь.

Вторым компонентом, на который действительно стоит обращать внимание, поскольку это чрезвычайно важно, является изучение содержимого «упаковки» – того, что находится внутри.

Именно с содержимого и нужно начинать процесс осмысления происходящего. Для того чтобы его вычленил из привычного образа восприятия, необходимо убрать все эмоциональные составляющие и, пользуясь Законом приоритета, распределить оставшееся в порядке убывания.

Нужно понимать, что цель любой упаковки – сделать товар более привлекательным, но сама по себе она никак не влияет на его качество (максимум, может сохранять его товарный вид определенное время). И подходить к ситуации, человеку, процессу нужно с точки зрения его сути, отделив «упаковку» от содержимого в самом начале, а по сути, убрав эмоциональное впечатление, которое внесено в вашу оценку происходящего.

Подумайте, что вам нужно от этого человека или ситуации? И есть ли это в том, что вы видите, обращая внимание на «содержимое»?

Все ответы на данные вопросы должны быть только утвердительными. Сомнения – не в пользу «товара».

На что обращать внимание?

Действия, поступки, если говорить о человеке, или функции и характеристики, если говорить о ситуации, – вот на что надо обращать внимание в первую очередь. Это главное, что дает пищу к размышлению. Не слова, не обещания, не гипотетические намерения, и тем более не ваши внутренние ожидания, совпавшие с этими словами и видимым впечатлением. Не позволяйте иллюзиям управлять вами. Не заставляйте кого бы то ни было лишать вас иллюзий – часто это очень болезненно; лишайте их себя сами.

Для этого вам нужна пауза, пусть даже небольшая. Пауза, остановка, перерыв в давлении со стороны упаковки-эмоции позволит вам несколько абстрагироваться от создавшейся ситуации.

Человек, стремясь получить желаемое, может маскировать свое стремление с помощью различных форм, усиливать эмоциональное давление. Он может быть расстроеным, любез-

ным, злым, трогательным, разочарованным – разным. Но все это никак не относится к сути самого вопроса.

Пауза и «отделение» эмоций и побудителей от самой информации позволит вам понять, с чем вы столкнулись на самом деле. И тогда, не испытывая на себе влияния управленческих схем, о которых мы сказали выше, вы можете сделать верные выводы.

Осознавайте собственные эмоции

Да, следовать данному Закону непросто, в первую очередь потому, что шквал эмоционального давления различных жизненных ситуаций побуждает вас реагировать не столько рассудочно, сколько эмоционально. И в этом случае вам помогут тренировки – анализ различных ситуаций в вашей жизни и в жизни других людей. Вы сможете беспристрастно и практически без эмоций рассмотреть все вплоть до мелочей. Вы сможете увидеть не только совершенные ошибки, но и понять, почему они были совершены. И, как итог, найти в себе черты, качества, характерные для этого поступка.

Не верите, что они присутствуют в вас?

Вспомните Закон соответствия индивидуумов, и вы поймете, что это утверждение гораздо ближе к истине, чем вам кажется.

Что вам нужно от человека и что ему нужно от вас?

Это два ключевых вопроса, на которых стоит заострить внимание во время общения с людьми. На первый взгляд, банальные вопросы, но на самом деле они помогают нам заглянуть в ту глубину, которая скрыта за внешней формой общения.

Возьмем, к примеру, взаимоотношения между супругами. Если отложить в сторону размышления о тех чувствах, которые привели их к браку, то можно увидеть, что между ними существует интерес, некая условная выгода, которая позволяет им существовать вместе. Возможно, это ответственность, уверенность, стабильность, надежность, внутренний и внешний комфорт и еще многое, что каждый из них получает от общения.

Однако когда в паре случается конфликт, он часто показывает, что надежды – по крайней мере, одного из них – не оправдались. Возникла ситуация, которая показала, что собой представляет человек.

А можно ли было это узнать до того, как произошел конфликт? Безусловно!

Задавая простые и понятные вопросы в той сфере интересов, которую вы проявляете по отношению к другому человеку, вы найдете подтверждение своих выводов.

Ваш супруг надежен? Приведите несколько ситуаций, которые бы реально демонстрировали его надежность. Если таковых нет, вы не можете в полной мере утверждать, что он надежен.

Кстати, совершенно не обязательно использовать опыт только своей жизни. Можно посмотреть, как интересующий вас человек общается с другими людьми.

Далее. Задавая следующий вопрос и получая аргументированный ответ, вы все больше узнаете о человеке, а также лучше осознаете свои потребности и надежды, которые на него возлагаете. Цинично? Конечно, нет, поскольку цель подобного подхода, который нужно чаще применять к другим людям, заключается не в том, чтобы найти недостатки человека, которых, как известно, в избытке у каждого из нас. Она заключается в том, чтобы увидеть реальную картину, понять, с кем мы имеем дело. А затем просто не тешить себя иллюзиями и не возлагать на человека больше того, что он в состоянии сделать. Поверьте, это ощутимо снизит напряженность в ваших взаимоотношениях, независимо от того, с кем и что вы делаете.

Что вы хотите от ситуации и что требуется от вас?

По сути, это также разговор о взаимоотношениях людей, которые формируют конкретную ситуацию. И в зависимости от того, кто и что в ней присутствует, вы можете сделать правильные выводы.

Допустим, вы находитесь в какой-то ситуации. Но вы ввязались в нее по определенной причине. И не важно, нравится вам происходящее или нет. Фактически, вы находитесь в определенном месте, времени и состоянии. Постарайтесь понять, что вы **МОЖЕТЕ** сделать, чтобы завершить процесс.

Слово «можете» говорит о том, что у вас есть несколько вариантов развития ситуации. И то поверхностное впечатление, тот внешний посыл, который возник вначале, совершенное не обязательно является самым верным.

Так, продавец, заинтересованный в продаже товара, активно расхваливает его положительные качества, но совершенно не обращает ваше внимание на некоторые минусы, которые присутствуют в товаре. Для вас они важны? Возможно да, а возможно, и нет. Но сказать точно вы сможете только после того, как узнаете эти минусы и сделаете выводы. Ваше желание, ваше «хочу» не должно становиться препятствием в выборе чего-то нужного и важного.

Ведь вряд ли вы согласны приобретать что-то некачественное, несмотря на затраченные силы, время и деньги.

Рассматривайте все аспекты возникающих ситуаций. Ищите минусы и плюсы, а затем, исходя из совокупности этих факторов, делайте выводы. Но оставьте в стороне впечатление как таковое: оно сделало свое дело – сформировало эмоциональный всплеск, на фоне которого (или с помощью энергии которого) можно проводить интеллектуальные изыскания.

Никто не стремится поставить под сомнение вашу интуицию (именно там «живут» впечатления), но предлагаем сделать ее осознанной – доказательной. Даже если это потребует больших усилий.

Совет

Не поддавайтесь чарам первого впечатления, которое хотят на вас произвести. Обращайте внимание на то внутреннее впечатление, которое вы реально получаете. Между двумя этими понятиями существенная разница. Внешнее впечатление принадлежит кому-то еще, а внутреннее принадлежит вам. И только его можно использовать как отправную точку для того, чтобы понять, что именно стоит за этим впечатлением.

Закон врага

Найдя врага внутри себя, вы сможете одолеть его вовне.

Вначале попробуем дать определение врага. Враг – это человек или некие обстоятельства, которые в силу своего существования стремятся нанести вред другому человеку или процессу. Не важно, как люди стали врагами или что они при этом думают, как пытаются описать себя и свои взаимоотношения, – главное, что они враги. И любой вред, неудача, проблема у одной стороны вызывает чувство злорадства у другой (при условии, что другая сторона проинформирована о происходящем). И «радость» эта возникает независимо от того, что стало причиной этих неприятностей. И это очень важная особенность, которую стоит отметить.

Отношение к делам в стане врага

Как определить, считаете ли вы кого-то своим врагом? Характерной особенностью того, что он подходит под это определение, является ваша яркая эмоциональная вспышка удовольствия на любое сообщение о его проблемах и неудачах. Вы, испытывая определенное отношение к этому человеку, как бы ждете от Вселенной подтверждения того, что он «плохой», и рассматриваете его проблемы как заслуженное наказание «свыше». Это действительно может быть фактом «кары» небес, которые «вступились за вас», а может быть и абсолютной иллюзией, поскольку данное событие никак с вами не связано.

В нашем разговоре, однако, осуществление наказания, кары, воздаяния за содеянное не стоит на первом месте. Необходимо прежде всего поговорить о другом аспекте – причинах сложившихся взаимоотношений между людьми.

Поиск причин

Если перед вами маячит образ врага и при упоминании имени конкретного человека вас начинают переполнять эмоции, значит, ваше отношение к нему вовсе не является сбалансированным и гармоничным. Да, у вас сложилось определенное мнение по поводу происходящего. Но есть еще и то, что все это сформировало.

Речь идет о целой истории – причинно-следственной цепочке событий и явлений, которые привели к тому, что два человека стали врагами. Именно эта цепь событий и подлежит рассмотрению.

Чаще всего в ситуации, где присутствуют двое врагов, один из них является инициатором вражды, а другой лишь следует предложенной схеме. И, безусловно, есть что-то, что заставило одного человека назвать другого врагом. Что?

Давайте рассмотрим это на нескольких простых примерах.

Пример 1. Два друга решили начать свое дело, договорились об определенных методах общения и разделении полномочий. Но в какой-то момент один из них изменил свое поведение и перестал выполнять то, что должен был в рамках договоренностей. Его напарник обиделся и стал считать его своим врагом.

Причина понятна: человек нарушил свои обязательства, и в результате это привело к конфликту, разрушению отношений и вражде. Суть вражды заключается в том, что один из друзей, оскорбленный и недовольный поведением партнера, стремится удовлетворить свое оскорбленное самолюбие.

Но прав ли он?

На самом деле – нет. Ведь то, как ведет себя человек, и то, какие решения он принимает, – его личное дело. Да, есть люди, которые держат слово, но есть и те, кто не готов или не может

сделать это. И требовать от них того, что они не могут, не готовы и не хотят – верх наивности и недальновидности.

Именно наивность и недальновидность продемонстрировала Вселенная, сведя таких людей вместе. И для одного из них данное событие – урок, говорящий о том, что надо вникать в суть человека, которому предстоит быть твоим партнером, понимать, что он может сделать, а что ему не по силам. И главное – не ожидать от человека больше, чем он может дать.

Что получается в итоге? Напарник в приведенном примере – всего лишь учебное пособие, повод для демонстрации недостатков, которые есть в его друге и которые обнажились в данной ситуации. Если бы их не было, то не возникло бы и самой ситуации. А так это просто урок жизни, который, пусть и болезненно, но дал свои плоды.

Поиск причин в себе

Начните поиск причины ситуации, которая породила врага, с самого себя. Найдите, что вы не так делаете, где вы совершаете ошибки, в чем вы поступаете некорректно. Примите, что вы не правы.

Понимая, что все не так просто, предлагаем вам начать разбираться в сложившейся ситуации, помня о том, что вы можете быть неправы в отношении человека, которого называете врагом. Человек массой способов может обосновать свою правоту, но Закон требует не обоснований, а соблюдения законности деяний и поступков.

Помните: враги способны нанести вам вред только в том случае, если в вас самих есть изъян. Если вы безупречны, если нет некоей внутренней предпосылки к этому, враг не сможет достичь своей цели. Чаще всего он даже не будет пытаться вредить.

Обращаю внимание на то, что в описании данного Закона мы, в первую очередь, говорим о явных врагах, о тех, кто не скрываясь хочет нанести вам вред или делает это.

И если вы верно нашли вашего «внутреннего врага», ваш реальный враг появится рядом с вами. И появится он для того, чтобы вы могли урегулировать свои разногласия. Его появление – как проверка, экзамен на правильность ваших выводов и решений.

Это не единственный способ проверить вас, поскольку схема поведения и отношения к окружающему миру у вас достаточно стабильная. И если «старый враг» уже изжил себя, то, возможно, вы будете иметь дело с новым.

И наивно ждать, пока все само собой уладится, пока улягутся ваши эмоции и недовольство. Уладится оно только в одном случае: если вы предпримите реальные шаги и сделаете реальные выводы.

Поиск внешних причин

Поиск причин того, почему некий человек хочет вам зла, является одним из элементов работы с образом врага. Это тоже вполне реально и действенно. Постарайтесь это выяснить. Ведь, по сути, его неприязнь имеет эмоциональную подоплеку. Именно его эмоции и будут основной движущей силой его действий против вас.

Вспоминается случай. Ко мне обратилась женщина и рассказала, что ее соседка постоянно ей пакостила. Как именно она это делала – не суть важно. Но важно то, что были предприняты определенные действия, которые нанесли ощутимый вред моей собеседнице. Казалось бы – война до победного конца. Но мы посмотрели на ситуацию с другой стороны. А *почему* соседка так ненавидит эту женщину? И открылась следующая картина.

Когда-то давно они были подругами. Но жизнь, вернее, их собственные поступки развели их в разные стороны. Одна из подруг очень преуспела – имела свой бизнес, красивую машину, у ее детей все было в полном порядке, рядом – любящий муж. В общем, жизнь – полная чаша. У второй все как-то не сложилось. Несмотря на то, что начинали они вместе и примерно с одного уровня, дела у нее не заладились. С работой проблемы, муж пьет, с ребенком сложности. Как

видите, контраст разительный. Усугубился он еще и тем, что первая, успешная подруга стала игнорировать менее успешную. Нет, не потому, что зазналась. Просто жизнь стала идти в ином ритме, появились новые заботы и обязанности, а на все старое уже не хватало времени. Но вторая подруга восприняла такое поведение как зазнайство и даже хамство по отношению к себе и к прошлой дружбе. Она начала прикладывать определенные усилия, чтобы выбить у зазнавшейся подруги почву из-под ног. Зачем? Если вдуматься, то станет понятно: она хотела вернуть бывшую подругу в прежний социальный круг, к прежнему уровню, к прежним друзьям. То есть хотела, по сути, вернуть старую дружбу. Необычно, скажете вы? Но такова ее настоящая мотивация.

И, поняв эту мотивацию, я задал собеседнице вопрос: «А что любит ваша бывшая подруга?» – «Конфеты». – «Купите хорошие конфеты, но не слишком дорогие, а доступные, и сходите в гости». Неожиданно, но вполне действенно.

Первая так и сделала. В результате этого поступка враг «исчез», и у этих женщин теперь прекрасные взаимоотношения. Вторая поделилась с первой, что была зла на нее из-за того, что та, достигнув определенных высот, зазналась и нос воротила от прежней подруги. Но теперь все в прошлом – каждая из них получила ответы на свои вопросы.

Видите, если ставить целью корректное решение задачи, то все получается. Но если бы мы подошли к решению с позиции «войны», то никакого толкового результата не было бы. Тем более что женщина, обратившаяся ко мне за помощью, была не права. В чем?

В том, что забыла прежнюю дружбу. Не оказала помощь и моральную поддержку подруге, которая раньше оказывала такую помощь ей. Кроме того, ее поступки воспринимались весьма неоднозначно. И несмотря на то, что все для устранения проблемы было в ее руках, она не удосужилась подумать о мирном решении конфликта. А вместо этого стала более агрессивной и недоступной.

Ищите врага в себе, и победа над ним позволит вам победить любого внешнего врага.

Совет

Ваш настоящий враг – это вы, ваше поведение и отношение к жизни. И то, что делает ваш враг, вы позволяете ему делать. Рассматривайте его как жестокого и неумолимого учителя, выносите урок и исправляйте ситуацию. Помните: «Все, что нас не убивает, делает нас сильнее».

Закон временных рамок

Для реализации любого процесса необходимо определенное время, на протяжении которого влияние на этот процесс принесет реальный отклик.

Этот Закон очень близок к «Закону границ времени» (впрочем, все Законы близки друг к другу), но раскрывает несколько иные взгляды на инструмент под названием «время».

Время как оценка движения в процессе

Для совершения каждого поступка отводится определенное количество времени, независимо от того, происходит ли процесс по воле человека/людей или ситуацию ведет Вселенная, ставя человека перед фактом. И в силу этого человек, который стремится к пониманию происходящего, должен получить ответы на ряд вопросов, которые позволят ему оценить то, насколько он «успевает» что-либо предпринять. Проще говоря, есть ли у него время для того, чтобы что-то изменить.

И несмотря на то, что время является лишь оценочной величиной, оно призвано оценивать процессы, относительно которых оно фигурирует. И в действительности им управлять невозможно. Но возможно управлять тем, что скрыто за этим понятием.

Давайте попробуем понять, что скрыто за понятием «время».

1. Сколько времени остается до реализации ситуации, то есть до того момента, когда процесс станет необратимым и ничего поделать уже будет нельзя?

2. Можете ли вы изменить ситуацию?

3. Какие варианты развития событий вы можете выявить?

4. Какое время отведено на осуществление запланированного?

5. Изменится ли течение ситуации, если к ней будут приложены дополнительные силы?

В описанном нами случае, как и в любых других, помимо временных рамок существует фактор возможности (и невозможности) управления процессом. Но именно этот вопрос, заданный в п. 2, и позволяет осознать наличие этой возможности.

Конечно, стоит добавить и «прописную» истину: информацию дают только тогда, когда человек может ею распорядиться. А иначе его не ставят в известность.

Следовательно, все выводы направлены только на одно: сколько времени имеется в распоряжении.

Время одного меньше, чем время многих

Практически всегда при информировании о развитии событий Вселенная определяет временные рамки, что позволяет сориентироваться в ситуации. Помните, что время – очень важный фактор, когда он появляется в вашей жизни или в жизни человека, который вам в силу каких-либо причин безразличен. Естественно, наличие указания на временные рамки не дает вам контроля над ситуацией. Знание временных рамок лишь позволяет четко и ясно оценить, за какое время вы можете внести изменения в ее структуру. И второй вопрос (см. выше), или вторая задача, которая возникает перед вами, уже говорит о том, возможно ли вам изменить ситуацию.

Как вы знаете, иногда бывает невозможно изменить ситуацию самостоятельно. Именно по этой причине люди ищут помощников, советчиков, тех, кто в союзе с ними или в силу своих возможностей может повлиять на ситуацию. И тогда, если вы не одни, временные рамки не меняются, но меняются ваши возможности. И сообразно этим возможностям уже стоит переходить к решению третьего вопроса, стоящего перед вами, а именно к вариантам развития события.

Именно это указывает на один достаточно эффективный прием работы со временем – перераспределение усилий на множество людей. Сколько времени один человек может строить дом? Возможно, на это уйдет несколько лет. А если несколько человек подключатся к строительству? Скорее всего, потребуется несколько месяцев. А как срочно нужен дом? В зависимости от этого ответа, данного четко, а не по принципу «чем раньше, тем лучше», и стоит принимать решение.

Каждый из вариантов имеет свои временные рамки

Когда вы рассчитываете те или иные варианты поступков, вы должны понимать, что на реализацию каждого из них потребуется время. Ваше понимание времени может быть точным, может быть приблизительным, но время всегда присутствует в ситуации, абсолютно независимо от вашего мнения по этому поводу.

Например, заказ удобрений для защиты сада от вредителей важен только тогда, когда есть что защищать, а после того как урожай уничтожен, уже не имеет значения, и более того, принесет дополнительные убытки хозяину сада.

Помните: многое можно изменить, если знаете, как это сделать и за какое время. Будьте гибкими и слушайте окружающий мир, который всегда существует в согласии с вами... если вы существуете в согласии с ним.

Не всегда важно сделать вовремя, иногда важнее в самый раз

Процессы, происходящие в жизни человека, можно условно разделить на две группы. Это процессы, важные именно в определенное время. Они чаще всего связаны с жизнью и физиологическими аспектами человека. И процессы, для которых на первое место встает качество, а время выступает лишь как эмоциональный предлог, который может отойти на второй план. То есть что-то может подождать, и при этом ожидание не будет угрожать ни жизни, ни здоровью.

Если вы понимаете, к какой категории относится конкретная ситуация, вам будет проще принять решение. Вы сможете определиться, стоит ли вам спешить, подстегивая ситуацию эмоциями, которым чаще всего здесь не место.

Так что же нужно делать, чтобы успешно реализовывать Закон временных рамок?

Научиться осознавать и оценивать количество времени, которое вам потребуется для реализации того или иного процесса.

Невозможно, скажут многие из вас. «Мелкий» процесс еще можно рассчитать, но глобальные процессы нашей жизни невозможно ни оценить, ни рассчитать с высокой долей вероятности. И будете не правы.

Все дело в том, что «малые» процессы отличаются от «больших» лишь тем, что состоят из меньшего количества компонентов. Но если постараться и научиться рассчитывать каждый из компонентов, то можно добиться удивительных результатов.

Например, когда вы нанимаете специалистов, чтобы они сделали ремонт в квартире, они рассчитывают смету – документ, который объективно расскажет и о расходах на ремонт, и о сроках как всего ремонта, так и каждого этапа⁸.

Ремонт – это просто, продолжают говорить критики данного закона. В мире человека существует огромное количество процессов, к которым не применима данная схема. Неприменима

⁸ Да, в том случае, если прораб не хочет вас «удивить» и не занижает сроки, он расскажет вам с высокой точностью, сколько нужно времени. И его прогноз не чудо – просто математика, сложение времени, необходимого для выполнения работ по каждому этапу.

только в одном случае – вы не имеете методов оценки схемы, что в свою очередь не позволяет вам сделать выводы.

Как научиться «видеть время»?

Во-первых, рассчитывать то, что можно рассчитать; тем самым вы обретете уверенность в своих силах, а также обретете предвидение – способность не только осознавать, но и чувствовать процессы с позиции реализации-времени.

Во-вторых, делая расчет того или иного события, ориентируйтесь на «правила Дома» – ведь в каждом из 12 Домов своя скорость и свои правила реализации. Более того, эти правила тесно сплетены с Законом цикла, который поможет вам в них разобраться.

В-третьих, не бойтесь делать прогнозы и, делая их, не забывайте о Законе обратного рефлекса, который поможет вам сформировать оценочные нормы.

Совет

Определяя временные рамки, основывайтесь на реальном течении событий, а не на собственном желании. Последнее, не совпадая со временем реализации процесса, может стать камнем преткновения и послужить сильной мотивацией для влияния на ситуацию. И тренируйтесь – всегда и во всем; хронометрируйте свои ощущения и реальные события – так вы быстро и эффективно научитесь не только ощущать течение времени, но буквально видеть его ход.

Закон вывода

Вывод, сделанный на основании Закона, может противостоять факту.

«Сказка ложь, да в ней намек, добрым молодцам урок», – многие из вас читали эти строки и поэтому хорошо понимают, о чем идет речь.

Сказка описывает жизнь, хотя она вроде бы так мало на нее похожа. В ее основе все равно присутствует реальность – та реальность, на основании которой необходимо учиться. Вселенная, выражаясь языком рассматриваемого нами Закона, говорит нам о необходимости уметь делать выводы из любого события, любой ситуации.

Не просто так, а потому что

Действительно, независимо от того, с чем мы сталкиваемся – с ложью, полуправдой или истиной во всей своей наготе, – все это целиком и полностью зависит от того, в каком месте и при каких обстоятельствах получена эта информация.

Ложь, истина или полуправда имеют причину для своего существования в том виде и форме, в которых они были проявлены. И возможность сделать выводы из происходящего, увидеть его причину дает вам неоспоримое преимущество, прежде всего перед собственным неведением.

Это своего рода подведение итогов, которое должно вам помочь ответить на следующие вопросы:

- К каким изменениям в жизни привело это событие?
- Что в данном событии выглядит позитивно, нравится нам?
- Что в данном событии выглядит негативно, не нравится?
- Как и на что можно было повлиять, чтобы улучшить результат?
- Как и на что можно было повлиять, чтобы ухудшить результат?
- Какие навыки, знания и умения были получены вами?
- Чего вы «больше никогда не будете делать», основываясь на полученном опыте?
- Что вам хочется повторить?
- Чего вы не смогли понять и осознать в данном событии?

Безусловно, перечень вопросов не является полным, да и ответы на них не обязательны. Но ответы способны дать вам полную картину происходящего. Ведь в процессе развития ситуации далеко не все выводы очевидны, а после ее окончания человека, как правило, захлестывают эмоции – положительные или отрицательные. Однако немного погодя, «на свежую голову», можно приниматься за формулирование жизненных задач, с которыми вам на данный момент удалось либо не удалось справиться.

Было, есть и будет

Умение задать вопрос и найти на него ответ – лишь часть подведения итогов прошедшего события. Так мы развиваем в себе качество мудрости, ее помогает нам взрастить опыт, основанный на реальных событиях. И чем выше качество мудрости, тем выше и качество поступков.

Наличие такого ценного навыка, как умение делать правильные выводы, позволит нарабатывать также умение делать перспективные выводы еще до завершения процесса. А это – большой и важный шаг, дающий возможность управлять ходом процесса.

Причем, что важно, вы по мере своего развития можете возвращаться к прежним ситуациям, если есть такая необходимость, например, когда ситуация начинает как бы «всплывать»

у вас в голове. Тогда, с одной стороны, вы можете узнать для себя что-то новое, а с другой – закончить анализ ситуации, поскольку она оказалась глубже и сложнее, чем казалась на первый взгляд.

«Но зачем себя мучить прошлым?» – спросите вы. А никто мучить себя и не предлагает. Но если вы скажете, что в вашем прошлом нет и никогда не было ситуаций, смысл которых вы бы не понимали, и что вы можете безупречно ответить на все поставленные вопросы, то вы, скорее всего, нарушаете Закон искренности. Ведь ситуации прошлого всплывают в вашей голове помимо воли, хотите вы того или нет. Это может быть ассоциативное воспоминание, сопряженное с реальными рассуждениями, событиями, ситуациями. То, что вы вспомнили далекое или близкое прошлое, говорит о том, что оно продолжает оказывать влияние на ваши нынешние поступки. И список такого влияния довольно внушительный: неуверенность, робость, непонимание, растерянность, нежелание действовать, избегание... В общем, все то, что порождено эмоциональной тайной прошлого.

Умение делать выводы – это умение учиться

Тем не менее не все ответы доступны с позиции одной только жизненной мудрости и реального опыта. Возможно, вам недостает знаний, информации, которая позволит лучше и полнее осознать происходящее. И тут нужно либо искать авторитетный источник, либо получать новые знания.

Это нелегко. Но когда вы окончили школу, разве было все просто? Ведь никто не гарантировал, что, закончив обучение, вы больше никогда не будете учиться? Так что учитесь, особенно тогда, когда ситуации создают необходимые предпосылки для этого. Ищите намеки, подсказки, наставления в реальных «сказках». Да и опыт наших предков, которые часто намного глубже и яснее видели процессы человеческого общества, вряд ли будет лишним.

Проекция событий

Когда мы сморим на процессы окружающего мира, мы автоматически прогнозируем событие, которое будет следовать за тем или иным поступком. Это нормально, более того, это нужно делать; это не только тренирует наш мозг (и все входящие в это понятие структуры), это дает нам проверочную информацию – рассказ о правоте или неправоте выводов.

Сделали верный прогноз? – Ваше мировоззрение верно. Ошиблись? – В своей цепочке рассуждений вы допускаете ошибку. Воспользуйтесь Законом обратного рефлекса и исправьте свою ошибку. Так день за днем вы будете повышать качество своего мировосприятия. А по сути, работать над личностной оценочной базой.

И тогда все больше и больше ваших выводов будут близки по своей значимости к фактам, ведь ваш вывод станет больше чем прогнозом – по сути, это будет описание факта, который вот-вот будет реализован.

Совет

Умение и желание делать выводы из ситуаций, которые происходят с вами или окружающими вас людьми, позволят вам контролировать происходящее. Причинно-следственная связь, цепочка событий, немаловажна. И она позволяет нам использовать ее в своих поступках. Единственное, что на самом деле может вас подвигнуть к неверному выводу, это ваше нежелание разобраться в происходящем, предвзятость в суждениях, стремящаяся разделить ситуацию на «правых» и «неправых», «добро» и «зло», а не к тому, чтобы просто увидеть целостную картину происходящего.

Закон границ времени

Для каждого процесса и ситуации существует свой временной промежуток.

Для Вселенной времени не существует – в том смысле, какой вкладываем мы в это понятие. Но, поскольку мы живем в мире материальном, у всех физических процессов есть временные рамки. Впрочем, это не рамки события, но рамки протекания процесса. Или, другими словами, время может быть не только способом оценки своего движения, но и оценки качества процессов, которые формируют это движение.

Все случается в свое время

Все происходит в должное время – так гласит данный Закон. Вселенная не действует по принципу «раньше» или «позже», а только «в самый раз». Так и человек, входящий в эту Вселенную, действует тоже в самый раз, даже если он считает, что опаздывает или торопится. В большинстве случаев торопливость или медлительность того или иного процесса является субъективной, основанной на желаниях, эмоциях человека, его оценке действительности.

Давайте попробуем объективно подойти к вопросу времени, поскольку время не является причиной существования или свершения какого-либо события, а лишь одним из элементов его отражения, формой оценки, благодаря которой можно сделать некоторые выводы относительно самого процесса.

Границы времени

Существуют следующие временные границы и параметры времени, которые помогут вам оценить происходящее. Мы используем такие понятия, как сутки, неделя, месяц, которые говорят нам о категории самого процесса. Так, сутки – процесс повседневной жизнедеятельности человека. Неделя – более глобальные и сложно выполнимые планы и задачи – события, нацеленные на месяцы и годы вперед. Месяц – судьбоносные процессы в жизни человека.

Сутки. Порог погрешности 30 минут.

Это значит, что опоздание или опережение в процессе жизнедеятельности человека более чем на 30 минут говорит о том, что сам процесс или ситуация начала сдвигаться во времени на сутки.

Неделя. Погрешность 12 часов.

Месяц. Погрешность 3 дня.

Год. Погрешность 3 недели.

Это рамки временных погрешностей – плюс-минус от назначенного времени или даты. Другими словами, ситуация, первоначально отмеренная и рационально рассчитанная в указанных границах, может иметь задержку или опережение в 30 минут, 12 часов, 3 дня, 3 недели.

Все, как вы понимаете, зависит от временного интервала. И если процесс уложился в отведенные рамки, то его можно назвать нормальным, корректным и качественным. В ином случае в процесс вмешиваются какие-либо силы, факторы влияния, которые изменяют его реализацию. И тут есть место для размышлений, особенно в том случае, если вы хотите понять, что именно и по какой причине происходит.

Нарушение границ времени – сигнал об изменении ситуации

Рассмотрим на примере, почему так важно понимать изменение границ времени.

Предположим, что у вас назначена встреча на 14 часов. Если вы пришли в 14-10, 14-20, 14-29, то все в порядке. Ситуацию можно рассматривать как корректную с позиции целедости-

жения. Безусловно, с позиции точного времени встречи вы опоздали, но относительно Вселенной подобная погрешность невелика и не берется в расчет. То же и с опережением до 30 минут.

Однако если пошло время 14-31 и далее, или 13-29 и ранее, то напрашиваются следующие выводы.

В случае опережения вы проявляете избыточную активность в ситуации, тратите свое время попусту и обладаете высокой эмоциональной зависимостью либо от самой встречи, либо от лица, с которым собираетесь встретиться. Нужно взять себя в руки, иначе ситуация будет развиваться бесконтрольно, сама по себе. Не важно, сколько эмоций и сил вы затратите в неподходящее время и в неподходящем месте. Важно только конкретное место, куда и стоит вкладывать энергию.

В случае опоздания вы начали терять контроль над ситуацией. Она движется согласно инертности процесса, подчиняясь энергиям тех людей, которые вовлечены в нее. Ситуация находится не под вашим контролем, и в ней присутствуют доселе скрытые проблемные моменты, с которыми вам придется столкнуться. Так что либо выявите эти моменты до принятия решения, либо переработайте ситуацию, если это возможно.

Причина опозданий может скрываться в избыточной или, наоборот, в недостаточной эмоциональности. Впрочем, помимо варианта с избыточной заинтересованностью в процессе есть и другой вариант, который следует учесть. Это бесконтрольность ситуации. То есть вы лично не в полной мере и не в полном объеме контролируете процесс.

Так, например, задержка с вылетом рейса, произошедшая по какой-либо причине, ни в какой мере не управляется вами. Она лишь оказывает на вас свое влияние. Каковы причины происходящих опозданий – все это вы сможете узнать, если приложите определенные усилия и не оставите процесс без внимания.

Те же указания можно дать относительно недели, месяца, года.

Другими словами, Закон границ времени работает (предоставляет информацию) в контексте личных процессов, над которыми вы обладаете властью. И если процесс искажается – искажается прежде всего структура событий, которая формирует этот процесс. Не время важно – время лишь отразило искажение.

Как поступить при наличии временного сдвига

Что касается опозданий, то есть тех случаев, когда процесс движется медленней намеченного времени и речь идет о негативных, с вашей точки зрения, изменениях в ситуации, – их можно будет устранить, если вы сумеете выявить все те проблемы, которых не видели раньше. После того как вы оцените их, вы сможете принять правильное решение – отказаться от задуманного, принять ситуацию или внести необходимые коррективы. В любом случае вы будете вынуждены решить все эти задачи. Но поскольку они еще являются и отражениями ваших внутренних проблем, то придется заняться также и собой.

В случае же отказа от «опаздывающей» ситуации придется заниматься только внутренними проблемами, то есть заниматься самоанализом и искать причины в себе самом.

Что касается опережений, то тут ясно прослеживается эмоциональная зависимость, какое-либо пристрастие. Что также не в вашу пользу. И это может стать проблемой. Вам придется попотеть и в этом случае, поскольку столь высокая эмоциональная зависимость может сказаться на самом процессе. Он будет незавершенным, ущербным. При возникновении дополнительного времени до предстоящей встречи необходимо еще раз проверить все вопросы и попытаться задать новые, необходимые в данном случае. Потом может оказаться слишком поздно.

Если перейти на язык энергии, то в процесс «с опозданием» вкладывается недостаточное количество энергии – чаще всего оно расходуется на какие-то другие процессы. В процессе с опережением все наоборот – слишком много энергии и слишком быстро все происходит⁹.

Тенденции малых погрешностей

В случае небольших, минутных погрешностей стоит также обращать внимание на общую тенденцию. Если вы начинаете регулярно опаздывать на одну и ту же встречу или на работу – сперва на 5 минут, потом на 10, потом на 15, – то прослеживается тенденция, о которой шла речь выше. Это указывает как на название самой ситуации, так и на то, что вы пока еще можете с ней справиться. В противном случае, если не обращать внимания на тенденцию, она может перейти порог 30 минут и станет уже ощутимо влиять на события.

Не сгущайте краски при получении подобной информации, впрочем, как и любой другой. Делайте выводы и формируйте поступки, естественно, сделав необходимые корректировки, – ситуация сама войдет в должные временные рамки.

Смотрите не на время, а на сам процесс

Любое время, избыточное или недостаточное, помимо самой причины возникновения является еще и поводом для выяснения ситуации. Вам стоит обращать больше внимания на то, чтобы разобрать все по полочкам. И прежде всего стоит еще раз рассмотреть возможность временной погрешности, ошибки в расчетах временных границ.

Вторым важным моментом в расчете и рассмотрении ситуации является видение всех ее компонентов и составляющих. Пропуск того или иного компонента приведет к образованию временных искажений.

Время – индикатор, следствие, но не причина события. Если вы исправите искажение, которое формирует собой, «время встанет на место» – вы перестанете спешить или опаздывать. И время «проинформирует» вас о том, насколько все верно вы делаете¹⁰.

Совет

Учитывая такой немаловажный фактор оценки событий, как время, отдавайте себе отчет в том, что время – всего лишь «прибор», который рассказывает нам о формировании события и его развитии. И воздействовать в случае необходимости нужно не на прибор, а на сам процесс.

⁹ Обратите внимание: резюмируя сказанное об опережении и опоздании, я постарался вместить все в один абзац – продемонстрировать взаимосвязь событий. Если где-то вы пришли раньше времени, то где-то вы опоздали – вы «забрали» энергию из одного процесса, переложив ее в другой.

¹⁰ Скорее всего, вам захочется понять, где вы создаете проблемы сами себе. Воспользуйтесь Законом профилактики – он даст вам подсказки. А еще не смотрите на процессы «плоско» – то есть если вы опоздали сегодня, то сегодня и поспешили. Далеко не так, или совсем не так. Ищите «перекосы» в Домах-процессах, но не в событиях в плоскости происходящего.

Закон дилетанта

Каждый может быть дилетантом в том, в чем он не является профессионалом.

Не совсем понятное утверждение, верно? Конечно, человек не может быть профессионалом во всех областях. У него не хватит ни сил, ни времени, ни возможностей для того, чтобы освоить их все. А это и не нужно, говорит Закон. Более того, это иногда может сослужить человеку плохую службу. Давайте подробно рассмотрим действие этого Закона, и вам все станет ясно.

Развивая «слабые» таланты, не стоит забывать о своей силе

У каждого человека есть таланты. Это бесспорно – достаточно посмотреть на людей, обратить внимание на их поступки, дела. Но не все стремятся эти таланты раскрыть, наработать навыки их использования, реализации в окружающем мире. Однако Вселенная стремится, а во многих случаях требует развития таланта. И кроме того, она очень критично и в определенной степени активно противодействует поползновениям людей, не раскрывших собственные таланты, в иные сферы.

Вполне разумно, не так ли? У вас есть талант к написанию книг, а вы, вместо его развития, хотите заниматься музыкой и прикладываете усилия в этой области. А что, разве заниматься музыкой плохо? Ни в коем случае! Но для вас это второстепенно. Этому второстепенному можно уделить какое-то внимание, но оно не должно отбирать силы и средства от движения человека в главном направлении.

Возможно, вам не нравится слово «второстепенно», а также возникает вопрос относительно понятия «свобода выбора». Но давайте рассуждать логически. Возьмем двух людей с примерно одинаковыми начальными вводными. Один в начале своей жизни двигался по «рисунку возможностей» – стремился реализовать не только то, что хочется, – но то, что получается и дает результат. Другой «шел вопреки» – делал то, что хочется, не обращая внимание на то, что еще есть из его талантов – потенциала для реализации.

Спустя какое-то время первый – «послушный» – добился определенных результатов и, что немаловажно, признания и откликов на реализацию своего таланта (деньги, клиенты или что-то подобное). Второй так и не преуспел в своем призвании и ничего не добился – ничего существенного.

Кто из них более востребован, счастлив, успешен и самодостаточен? Ответ очевиден. Да, ответ, равно как и сюжет, утрирован и упрощен. Но упрощен ровно до уровня работы с Законом дилетанта. Ведь первый, успешный, став профессионалом в своей области, был при этом дилетантом в других областях. И чтобы починить кран, вызывал сантехника, а когда делал ремонт, нанимал бригаду мастеров.

Каждый должен заниматься тем, в чем имеет талант. Именно его развитие и расширение, в которое человек должен направлять массу сил, даст ему радость жизни, гармонию с Вселенной и удовлетворенность происходящим.

Талант как способ прожить счастливо

Не стоит заниматься тем, в чем у вас нет таланта. Поскольку это, как минимум, не принесет реального отклика, а как максимум, не позволит жить настолько гармонично и качественно, насколько вы бы хотели. Предоставьте решать свою задачу тому, кто в этом разбирается, кто является специалистом. При этом у вас останется время для того, чтобы делать то, что у вас действительно хорошо получается. Так что не стоит чинить кран, если вы не сантехник,

а повар. Не имея должного навыка, вы, если и почините кран, вызовете встречный вопрос: почему повар занимается починкой крана?

Понимаю, что поиск таланта может затянуться; но «поиск» есть исследование себя самого – своих слабых и сильных сторон, своих возможностей. Внимание к тому, что говорят люди, что советуют и чем восхищаются.

Вы предполагаете, что все люди могут быть счастливыми, в частности, в сфере работы-таланта? – Не все, но подавляющее большинство. Есть «меньшинство» – люди, которые находятся в стесненных жизненных условиях, которые созданы как форма наказания – корректировка структуры личности. Но это отдельная глобальная тема¹¹.

Ошибки человеческого своеволия

Да, человек от природы наделен свободной волей. Но все же воля существует в рамках тех возможностей и предпосылок, которые находятся в человеке. И если уж человек готов поспорить со своим предназначением, то он должен представлять себе последствия, которые его ожидают.

Вопрос дилетантства важен, поскольку очень часто он заканчивается для человека плачевно. Посмотрим, как это может происходить в жизни.

1. Вначале возникают ограничения по продвижению в карьере, плюс внутренние эмоциональные всплески, которые явно говорят о том, что человек находится не на своем месте.

2. Реальные ограничения, выраженные в невозможности реализовать простейшие «хочу», привычные для человека и необходимые ему. Чаще всего это начинает распространяться на бытовые вопросы, такие как невозможность оплатить услугу специалиста, невозможность осуществить простейшую покупку. Вынужденные самоограничения.

3. Смирение и стабилизация ситуации. Все сложно и неудобно, но человека это уже устраивает. Или, если говорить проще, он смирился со своей участью.

Теперь поясним, что же значат эти ситуации для человека на языке законов.

1-я ситуация. Стоит поискать иные пути для применения своего таланта. Быть может, новая работа, или учеба, которая раскроет иной талант или укрепит имеющийся. Нужно двигаться, искать, и не обязательно прямые и явные подсказки. Да, в истории был случай, когда Архангел Гавриил приносил благую весть. Но чаще Вселенная действует «тише» – не так явно. И придется приложить усилия, чтобы услышать ее советы.

2-я ситуация. Немедленно принимайте решение, поскольку уже имеется нарушение по применению таланта. Здесь он не может быть раскрыт в полной мере, и быстрые, кардинальные шаги еще способны изменить ситуацию.

Почему немедленно? – Потому что давление ситуации на личность нарастает, и чем «дальше», тем сильнее давление и тем меньше шансов вылезти из-под пресса обстоятельств.

3-я ситуация. Все в прошлом. Талант заблокирован. Иногда говорят, что его «забрали». Это не совсем верно. Его «заморозили» – чаще всего до исправления человека или до следующей возможности раскрыть его в полной мере¹².

Единственное, что можно сделать в этой ситуации, это поработать и развить новый талант. В старую стезю не стоит возвращаться, поскольку там будет то, что указано в третьем примере.

¹¹ Часть этой темы раскрыта в книге «Магия судьбы».

¹² Впрочем, и эта формулировка не верна. Представьте человека, который шел или ехал по «дороге своей жизни» – дороге, где есть все или, во всяком случае, все, что нужно на данный момент времени. Там есть и талант, и его возможность к реализации. Сойдя с дороги – начав жить «чужую жизнь» – человек удаляется от того, что имел, и в том числе от самого таланта. А дальше проще – он будет начинать с нуля.

И если человек преуспеет, то предыдущий талант будет возвращен. Причем часто окружающий мир, Вселенная, сама подсказывает и предлагает пути выхода из сложившейся ситуации. Но не стоит считать, что выход произойдет в один день. Сколько времени вы заходили в тупик? Сколько времени вы потратили и какое «расстояние» прошли от своего основного пути, где могли в полной мере реализовать свой талант? Пока вы не вернетесь туда, откуда начали, вы не сможете продолжить качественное движение.

Теперь вы понимаете, как важно иметь талант и развивать его, и как велика расплата за нарушения.

Беззаконие

Но есть еще один момент, который также является нарушением, и движение по этому направлению тоже приводит к блокировке таланта.

Это искажение или незаконное использование таланта, либо использование его таким образом, что это приводит к нарушению Закона.

Например, у человека есть талант располагать к себе людей. В рамках незаконного применения человек, имеющий данный талант, входит в доверие к людям, а потом обманывает их, обворовывает и т. п. Бесспорно, извращение налицо, и талант будет заблокирован. Причем это может быть вплоть до изоляции человека от общества, будь то больница или тюрьма. Но в этих ситуациях человек не лишается своего таланта; он получает предупреждение – однозначное и понятное предупреждение о том, что «так нельзя». И волен измениться.

В примере, который мы разбирали, говоря о предыдущем Законе, человек манкировал своим талантом, откладывал в сторону и не был готов использовать его в полной мере. Зато всячески уделял внимание второстепенным способностям. И в результате это усугубило ситуацию. Выходом для него служит только упорный и кропотливый труд в области своего таланта, который позволит ему вернуться в прежнюю колею.

Объективность и субъективность

Не стоит бояться или опасаться настойчивости в применении своего таланта. Талант требует того, чтобы человек отдавал его другим людям. Только в этом случае он будет в состоянии получить как общественный отклик, так и возможность дальнейшего продвижения. А нерешительность и ограниченность применения могут привести к тому, что человек пойдет по второстепенной колее своей судьбы и не будет счастлив, востребован в той мере, в которой это возможно.

Не бойтесь быть в чем-то дилетантами. Это позволит вам более четко и ярко видеть, реализовывать и демонстрировать свой талант другим людям.

И последнее и самое важное – закон называется Законом дилетанта. Но практически весь материал посвящен не дилетанту, а таланту. Верно ли это?

Вы можете «переименовать» Закон в Закон таланта, но с моей точки зрения это не вполне верно. Неверно потому, что о таланте в той или иной степени знает каждый, но при этом забывает, что обратной стороной таланта является дилетант – человек, который пока или вообще не обладает нужными навыками и качествами. Развивая талант и не боясь быть дилетантом – не боясь признать свое неумение в каких-то областях – человек как минимум высвобождает массу времени и сил на то, чтобы уделить внимание себе и своему таланту а как максимум – предоставляет возможность тем, кто наделен талантами, развивать их дальше, помогая ему – попросту говоря, оказывая услуги.

Совет

Не бойтесь выглядеть дилетантом или неумехой в чужих глазах. Общественный стереотип под названием «мужчина должен все уметь» или «это женское дело» очень сильно

влияет на наши поступки. Не страшно быть дилетантом, не уметь чего-то. Страшнее и опаснее, тратя время и силы на второстепенные задачи, потерять связь со своим талантом, отойти от своего предназначения. И, как итог, стать дилетантом во всем.

Закон допустимого хаоса или разумного порядка

В жизни всегда есть место хаосу, и трансформация его в порядок является частью творения.

Для тех, кто знаком с Каббалой и знает о Сефиротической системе, данный закон более чем ясен, поскольку известно, что Порядок порожден из Хаоса. Реальное творение и конкретная форма первично возникли из хаотического и неупорядоченного набора компонентов или ингредиентов.

Да и Теория большого взрыва не противоречит этому высказыванию, отражение которого мы наблюдаем в повседневной жизни.

Хаос не абстрактен – это вид, форма, состояние, отношение, качество и даже ощущение происходящего. Хаос – то, что пока или вообще не стало Порядком, не стало структурой со своей классификацией, нормами и формами.

Непознанное – лишь повод для познания

Если так существует Вселенная, то так должен существовать и человек – оставляя в своей жизни некоторое разумно-индивидуальное количество хаотического, неупорядоченного пространства, которое отождествлено с источником питания-вдохновения? Является ли это подспудным стимулом личностного процесса?

Для начала стоит сказать, что хаос в понятии, которое чаще всего используется в оккультизме, это прежде всего неупорядоченное наличие чего-то, каких-то компонентов, составляющих. Причем неупорядоченность обусловлена как внешним отношением к порядку, так и внутренним. Так, хаос в дамской сумочке является таковым лишь с точки зрения мужского подхода к этому вопросу.

Для того чтобы лучше понять Закон, можно привязаться к материи, благо ее вокруг каждого человека в избытке. И, используя Закон книжной полки, определить, где хаос является допустимым. Возможным он является везде, в любом месте.

Допустимость хаоса можно определить, задав следующие вопросы:

- Что изменится в жизни человека, если там навести порядок?
- Есть ли время для наведения порядка?
- Есть ли желание, или «хочу», стимулирующее его наведение?

Если хотя бы на один из вопросов получен искренний ответ (см. Закон искренности), то это не зона допустимого хаоса (для данного человека).

Систематизируя процессы, вы развиваетесь

Ведь при правильном применении данного закона человек получает одну или несколько возможностей в связи с разбирательством и упорядочиванием. Какие?

Во-первых, систематизируя и упорядочивая что-то вне себя, человек автоматически соотносит это с чем-то внутри себя. И возникает стимул для внутреннего разбирательства. Иногда навести порядок в своей голове проще, делая какую-то механическую работу, которая соотносится с внутренней механической работой по систематизации и разбору «внутренних» завалов.

Во-вторых, возникает «свободное место», что позволяет Закону книжной полки вступить в силу, а следовательно, появиться чему-то новому.

В-третьих, иногда ситуации вокруг человека бывают связаны с его околобытовыми составляющими. И тогда элементарная разборка в том же шкафу повлияет на ситуацию извне. И ситуация либо разрешится сама собой, либо будет ясно, что с ней делать на данном этапе.

Всему свое время

Вспомните Закон приоритета, который говорит о том, что все и всегда следует делать как в свое время, так и в своем порядке. Если вы направите все свои силы на локализацию, упорядочивание хаоса или беспорядка, то на других участках, которые остались без вашего внимания, в силу ослабления контроля и отсутствия необходимых сил вы получите обратный эффект.

Но провести ревизию и проводить ее периодически, время от времени, разумно и необходимо.

Представьте, что в некоем помещении необходимо проводить обычную и генеральную уборку. Первая, просто уборка, локализует и систематизирует повседневный хаос, который недопустим в обычной жизни. Вторая, генеральная, локализует накапливаемый хаос, уделять время которому ежедневно нет ни времени, ни смысла. Да, можно мыть окна каждый день, но останутся ли силы и время на то, чтобы вымыть полы?

Допустимость хаоса

Проявление этого закона становится заметным в ходе конфликта, возникающего из-за недостатка сил и времени на выполнение каких-либо задач или достижения поставленных целей. Это чаще всего значит, что вы, создав в своей голове представление порядка, не оставили там вольных составляющих, параметров, которые позволяют проявлять свободу в том или ином аспекте вашей жизни.

Проведите ревизию, ослабьте контроль и посмотрите за реализацией этого Закона. Ситуация контролируется не только вами в настоящее время, но и самой ситуацией, тем, как она собрана и реализуется.

Не смотрите на этот закон как на панацею от всех бед. Ни один закон не может быть таковым, поскольку он лечит и наказывает не в силу собственного желания, но в силу своей формы существования. И чем гармоничнее, законопослушнее будете вести себя вы, тем больше у вас появится возможностей и тем выше будет качество вашей жизни и развития.

Закон Предпосылок и Закон Хаоса

Для большинства из нас Хаос является более приемлемым состоянием, нежели Порядок, – дела приводятся в порядок не на основании Закона приоритетов, а на основании Закона Хочу, изрядно приправленного Законом предпосылок. Или, как говорят в народе: пока гром не грянет, мужик не перекрестится.

Да, так тоже возможно – раздражители, побудители и предпосылки создают нужное влияние и стимулируют нас к действию.

Хорошо ли так, каждый решает сам. Но если в жизни стало слишком много неупорядоченных и несистематизированных процессов, то, скорее всего, уровень и концентрация Хаоса стала избыточной.

Нет предпосылок? Никто не дергает? Это не значит, что не нужно уделить этому внимание. Ведь сам Хаос – сам «бардак» – в процессе может рассматриваться как предпосылка.

Совет

Позвольте естественному хаосу, который может существовать в вашем мире, сохранять свое присутствие. Он является и источником для нового, и формой управления для старого, всем тем, что позволяет вам получать новые мотивации и новые силы для движения вперед. Для всего есть свои периоды, и когда хаос вокруг вас преодолеет некую личностную критическую отметку, которая мешает вам комфортно существовать, вы сможете пред-

принять осознанные и обусловленные течением жизни усилия по его устранению. Всему свое время...

Закон друзей

Друзья – это помощь, которую вы заслуживаете, потому что помощь нужна от вас.

Враги – это препятствия, друзья – помощь. Вроде бы все ясно, и о чем тут еще говорить? Но не все так просто, как может показаться. Друзья, безусловно, помощь, но эта помощь обусловлена их проблемой. Вы помогаете друзьям – друзья помогают вам. Вы нужны им настолько же, насколько они нужны вам. А иначе? А иначе дружбе конец. Так заканчиваются взаимоотношения в детстве, юности, зрелости.

Бескорыстие на взаимовыгодной основе

Бескорыстие во взаимоотношениях между друзьями на самом деле не является таковым, поскольку фактор «оплаты» все же присутствует. Он может присутствовать в эмоциях, мыслях, в том, что доставляет человеку положительные эмоции и позволяет реализовывать планы. Помощь? Благородство. Поддержка? Стойкость. Утешение? Сострадание. Друзья нам показывают добродетели, враги же демонстрируют пороки.

То, что делаем мы для друзей, и то, что они делают для нас, базируется на основе принципа сохранения энергии, где компенсация за помощь или поддержку – удовлетворенность друга в том, что он сделал. Эта удовлетворенность может повышать его собственную значимость, а может просто давать некий навык действия, – не суть важно. Важно то, что вы, «взвалив» на него свою проблему, на самом деле не были так уж неправы.

Но если возникает перекося, то есть вами начинают пользоваться (или же вы начинаете пользоваться кем-то), забыв о принципе гармонии, это неизменно приведет к конфликту или даже к расставанию.

Конфликты и расставания

Сами по себе конфликты – лишь отражение тех перемен, которые происходят в вашей дружбе. Ведь, по сути, дружба – это союз двух людей, заключенный на определенной основе. И если люди меняются, а это всегда происходит с годами, то меняются они не синхронно. И рано или поздно наступает такой период, когда от прежних взаимоотношений не остается и следа.

Не стоит сильно расстраиваться из-за того, что вы расстались с другом. Вы научились тем качествам, добродетелям, которые были у него. А больше взаимоотношения не нужны. Таков системный Закон.

Но не подменяйте понятия, поскольку отсутствие добродетелей или наличие пороков во взаимоотношениях говорит не о дружбе, а лишь о сотрудничестве. То есть, по сути, вопрос нацелен на такие понятия, как корысть или бескорыстие. Если вам действительно что-то нужно от человека или ему что-то нужно от вас, то ни о какой дружбе речь не идет. Здесь используется стереотип восприятия, которым камуфлируется выгода. Сама же дружба базируется на взаимопомощи в том или ином виде. При этом совершенно не отрицаются все рассмотренные нами прежде Законы.

Иллюзии дружбы

Повторим: дружба – это взаимоотношения, возникшие на основании бескорыстного и взаимного сотрудничества. Дружбу от партнерства отличает то, что никто ничего по большому счету не подсчитывает. Друг действует в интересах своего друга только по велению сердца. Именно это и показывает, кто на самом деле друг, а кто использует статус друга для того, чтобы иметь больше или достичь поставленной цели.

Не стройте иллюзий по поводу того, что некто готов возвести вас в ранг друга. Если он этого хочет, то чаще всего желает получить от вас что-то вне стандартных принципов и условий. Скорее всего, это называется использованием в собственных интересах, но никак не взаимоотношениями, обусловленными совместным развитием. Именно развитием, обучением можно охарактеризовать дружеские отношения, которые позволяют каждому двигаться вперед, а также проще и легче преодолевать все те сложности, которые неизменно возникают в жизни.

Уровни дружбы

Не стоит смешивать всех своих друзей в единое целое, поскольку в зависимости от того, на каком аспекте взаимоотношений возникла дружба, можно сказать, где и в каких вопросах вам нужна взаимопомощь.

У вас появился друг на работе? Скорее всего, вам, как и ему, нужна поддержка и опора в карьерном продвижении. Он знает и умеет то, чего вы не умеете. Возможно, это всего лишь умение отключаться на пять минут во время небольшого перерыва, что позволяет отдохнуть вашему сознанию. Например, вы сами не умеете так отключаться, а в его присутствии все получается великолепно. Ваш друг, покровительствуя вам в этом вопросе, получает что-то свое.

У вас есть друг в спортклубе? Скорее всего, как и в вышеописанном случае, каждому из вас нужна поддержка. Вам, к примеру, нужен попутчик в том деле, которое вам не очень нравится, а ваш друг заряжает вас своей энергией. Вы же, в свою очередь, даете ему уверенность в том, что он все делает правильно – по крайней мере, в области спорта.

Для чего необходимо знать, на каком уровне или в какой среде существует ваша дружба? Как минимум для того, чтобы понимать, что если ваша дружба существует в данной области, то это совершенно не значит, что она может существовать в какой-то другой. И вы (или он), пытаясь перевести вашу дружбу в другой сектор отношений, можете потерпеть неудачу. А все потому, что там ни ему, ни вам поддержка и взаимопомощь не понадобилась. По этой причине крепость вашей дружбы может быть немедленно нарушена. И тогда вариант спасения отношений только один – вернуть все в прежнее русло и не пытаться объять необъятное.

Отсутствие друзей

Такое тоже бывает. И это не трагедия, но лишь демонстрация того, что человеку в данный момент времени не нужны ни корректирующие, ни вспомогательные влияния.

Друг – это стимул для действий, движений; он корректирует, меняет человека, особенно в определенные моменты жизни. И отсутствие друга говорит только о двух событиях, происходящих в жизни человека.

Первое – у человека достаточно схем влияний и взаимодействий, которые обеспечивают достаточно влияние. Другими словами, у человека все хорошо, и дополнительная помощь ему не требуется.

Второе – менее оптимистичное и более пугающее: человек не реагирует на влияние со стороны сектора Друзей и, по сути, взаимосвязи в этом секторе «отмирают». Или, если выразить мысль по-другому, человеку не хотят помогать, поскольку от этой помощи нет ни проката, ни обратной связи¹³.

Совет

¹³ Впрочем, не стоит воспринимать изоляцию как нечто фатальное. Вчера не было, а завтра будет – состояние сектора Друзей на 80% зависит от самого человека.

Дорожите другом не только потому, что он тот, кто может подсказать или помочь вам в сложной ситуации. Друг – ваш учитель. Дорожите знанием, полученным от друга, поскольку не всегда нам даются попутчики. Дорожите еще и потому, что ваша благодарность, выраженная таким способом, очень часто единственная и необходимая «плата» за дружбу.

Закон задержки и ожидания

Вам приходится ждать, потому что вы спешите.

«Нет ничего хуже, чем ждать или догонять», – гласит народная мудрость. Но если вы ждете и ничего не получаете, то это гораздо хуже, чем ждать и в конечном итоге получить. Но в чем причины задержек и для чего они существуют?

Что скрыто за ожиданием?

Дело в том, что любой системный процесс движется по своим координатам – как поезд, который едет из точки А в точку Е, но при этом должен пройти через точки Б, В, Г, Д. Прохождение каждой из этих точек влияет на время прибытия поезда в точку Е. Это понятно.

Но что представляют собой эти точки Б-Д?

Это этапы пути, через которые проходит поезд (см. процесс) и претерпевает (не претерпевает) изменения, искажается (остаётся прежним), едет быстрее (замедляет ход). Иногда вообще останавливается.

И чрезвычайно важно понимать не только событийную последовательность (см. Закон событийной последовательности), но и качественные изменения ситуации от точки к точке.

Познание

Для того чтобы человек продолжал обучаться, Вселенная вынуждает его действовать (не заставляет!), и в первую очередь это касается тех его действий, в основе которых лежит огромное желание. Человек не откажется от своего стремления, и именно поэтому учебный процесс становится возможным. Фокусируя пристальное внимание на объекте своего интереса, он становится более покладистым и готовым к внутренней работе, смело отбрасывая то, что, с его точки зрения, не важно и не нужно. Однако за то, что важно и нужно, он будет бороться.

Что это значит? Если для вас что-то не важно, вы не испытываете эмоций – не волнуетесь, не переживаете; вы спокойны. А где-то сейчас человек опаздывает на рейс. Он переживает? – Да! Это ЕГО рейс, и он для него важен. А вы? Вы спокойны – вы никуда не опаздываете.

К чему я клоню? К тому, что эмоция отношения к событию – это прежде всего уровень вовлеченности в событие. Эмоция не влияет на событие – лишь на поступки. И более того, если событие глобальное (см. далее «поезд») – единственное, что вы можете в сложившейся ситуации, – ждать. И изучать то, что происходит в вашей жизни.

Как влиять на скорость процесса?

Поезд выехал. Процесс начался. Но затем он где-то остановился. Вначале человек ждет, нервничает, потом начинает наводить справки и после этого, в зависимости от полученной информации, предпринимает какие-либо шаги. Предположим, бежит в точку Б и пытается запустить поезд. Как? Как в любом замке, блокирующем процесс, у системы есть только один ключ-ответ, который она примет. Правильный ответ – поезд едет дальше. Неправильный – стоит.

Правильный ответ, правильный поступок, верное решение – это чаще всего то, что просто соответствует ситуации. И, как правило, оно не свойственно вашему привычному стилю поведения.

Вы пришли на встречу раньше времени¹⁴? Значит, вам необходимо уделить больше внимания подготовке к встрече. Еще раз все осмыслить, взвесить и продумать, прежде чем начнется разговор.

¹⁴ См. Закон временных рамок.

Почему сделан такой вывод? Время встречи служит именно той точкой, которая стоит на пути вашего процесса. И относительно этой точки уже с момента назначения встречи вы строили планы, формировали события таким образом, чтобы быть в нужном месте в нужное время. И вот вы оказались здесь, но раньше назначенного срока. Следовательно, во время движения вы что-то упустили. Где-то поторопились, что-то оставили в стороне. Именно в результате этого у вас высвободилось дополнительное время. Но ведь оно не «свободное», оно отобрано у других компонентов ситуации. И единственное, что возможно здесь и сейчас, – это «вернуть» время, размышляя и анализируя то, что было сделано и что сделать необходимо. Даже если человек не готов и не хочет размышлять над происходящим, высвободившееся время, скорее всего, само подтолкнет его к этому.

Гибкость и сговорчивость

Так человек, проходя от точки к точке, видит отклик окружающего мира и ощущает реакции внешнего мира на его поступки, на его жизнь. И волей-неволей, чтобы получить желаемое, он вынужден принимать условия Вселенной и решать задачи, исправлять или удалять неверные элементы своего плана. И тогда, проявляя гибкость, он может достичь цели. Возможно, с задержкой, но так ли это важно?

Что-то задерживается? Вы чего-то ждете и никак не получаете? Идите навстречу поезду и попытайтесь управлять процессом. Но в рамках Закона. Любые игры или попытки обмануть систему разрушат весь процесс. Помните, что если Вселенная решила устроить вам экзамен в комплексе с генеральной уборкой, определив при этом приз, то получить его вы сможете, только выполнив все указания Вселенной.

Нередко, выбрав схему «поезда», человек не соглашается (или не замечает) никаких альтернативных вариантов – машины, самолета, лошади или даже велосипеда. Его «хочу» становится не только хочу-целью, но и хочу-формой и хочу-методом – прямо как у персонажа А. С. Пушкина – старухи из сказки «Золотая рыбка».

Привычная мерка

Время – лишь инструмент измерения событий и процессов, происходящих в реальном мире. Но говоря слово «реальность», мы прежде всего говорим о материальном мире, подчиненном законам физики.

Но привычная мерка – вовсе не единственная для того, чтобы оценить процесс. Есть еще мерки «счастья», «удовлетворенности», «разочарования» и «безразличия». Все это говорит о том, как человек относится к ситуации в целом, не деля ее на фрагменты. Но именно целостное восприятие ситуации демонстрирует, что человек может, готов и будет ждать, то есть тратить время на то, чтобы получить нужный и качественный результат.

Задумайтесь: когда вы чего-то ждете, что важнее для вас – время или результат?

Выбор есть, выбора нет

Если вы задались целью что-то получить в определенное время, но этого не произошло, – разве вы откажетесь от своего намерения? Чаще всего нет. Ожидание лишь заставит вас больше нервничать либо предпринимать конкретные шаги, чтобы уменьшить само ожидание. Но вряд ли вы расстанетесь с тем, к чему так стремитесь.

Именно ваша готовность ждать и является для вас тем критерием, по которому вы можете оценить, что на самом деле важно не время, а качество текущего процесса. Вы все выстроили верно? Результат был достигнут вовремя. Были допущены ошибки? Исправляйте и ждите.

Размышления человека, эмоции, чувства, ощущения – все эти категории вне времени. Они *со временем* могут ослабевать или притупляться, даже забываться, но не по причине того, что на них повлияло время, а по причине того, что *за это время* в жизни человека произошли

изменения. В нем произошли изменения, и его взгляд *сегодня* на ситуацию иной, чем взгляд *вчера*. Но все это связано со временем лишь потому, что так удобнее, привычнее и яснее.

Не оценивайте все с позиции времени, и тогда вам не придется опаздывать или ждать – по крайней мере, больше, чем того реально требует развитие событий.

Поезд

Мы все едем в «поезде» – мы подчинены глобальным процессам, которые диктуют нам свои правила. Погода, законы общества, правила морали и т. д. – все они главенствуют над нашей схемой и определяют ее протекание. Более того, они **ВАЖНЕЕ, СИЛЬНЕЕ И ВЕСОМНЕЕ** вашего «хочу». И чтобы получить свое «хочу», не стоит забывать, что «поезду» – Вселенной – безразлично то, что вы хотите, к чему вы стремитесь и какие чувства вы испытываете. Ваш шанс на получение – это умение и возможность увидеть поезд и четко следовать его маршруту.

Совет

Проводите время с пользой. Делайте то, что нужно, а не только то, что хочется. Это позволит вам не только не ощущать возникшего временного дискомфорта, но и сделать реальные и полезные дела.

Задержка и ожидание – не кара, а результат совокупных событий. И если вы что-то можете изменить – сделайте это. Не можете? – Ждите и займите себя другими делами. Возможно, просто отдохните.

Закон защиты или безопасности

Защита от влияния внешнего мира основывается на том, что есть во внутреннем мире человека.

Закон Защиты и безопасности может звучать по-разному. Может так: «Защиты мало не бывает»; или так: «Да не убоюсь я! Что сделает мне человек?». И каждое из этих утверждений верное. И каждое утверждение стремится отразить свою грань Закона. Но независимо от того, мало или много защиты будет сделано, ключевым вопросом будет оставаться вопрос: что будем защищать?

Качество и количество

Во-первых, хорошая защита обеспечивает безопасность объекта. В принципе, это и есть основная причина того, почему необходима защита.

Во-вторых, хорошая защита не мешает и не оказывает корректирующего влияния на ситуацию или человека, по крайней мере, не больше, чем того требует сама ситуация. В противном случае защита может выступить в роли ограничителя, будет отнимать массу сил и энергии.

В-третьих, хорошая защита всегда уместна и своевременна. Она не формируется задолго до возникновения ситуации и не существует долгое время после нее, если того не требуется, поскольку защита необходима лишь тогда, когда планируется или ожидается угроза.

Защита и безопасность

Действительно, если посмотреть на то, что скрывается за этими словами, то можно увидеть, насколько они различны по своей природе.

Защита представляет собой определенные действия, предпринятые с целью обеспечения сохранности жизни человека или общества в случае комплекса действий против них. То есть речь о защитных мероприятиях идет тогда, когда непосредственно осуществляется нападение.

Безопасность представляет собой определенные действия, направленные на предотвращение угрозы. Это комплекс мер по предотвращению самого факта нападения.

Итак, безопасность заботится о том, чтобы не было угрозы. А если угроза возникает, то в ход идет защита.

Этот Закон, впрочем, как и все остальные, чрезвычайно важен, поскольку масса людей подвергается как прямому – физическому, так и скрытому воздействию со стороны прямых или косвенных врагов. И непродуманность защиты, ее отсутствие или несвоевременность, вместо того чтобы помочь, может сослужить плохую службу, сыграв на стороне врага.

Источник угрозы

Обычно источником угрозы мы считаем «врага» – того, кто стремится нанести урон самому человеку, его имуществу, владениями и т. п.¹⁵ Безусловно, понятие «враг» является однозначным: это тот, кто хочет нанести вред. Но если рассматривать это понятие несколько шире, то слово «хочет», отражающее намерение конкретного лица, не всегда присутствует в ситуациях. Согласитесь, большая часть проблем, за которыми стоят реальные люди, смело попадающие под категорию врага, таковыми, по сути, не являются. И вот почему.

Прямые враги – те, кто в силу тех или иных причин имеют личную неприязнь, а также стремление нанести вред, независимо от того, как это будет сделано.

¹⁵ Здесь будет нелишне сослаться на Закон врага.

Косвенные враги – те, кто не имеют личной неприязни. В большинстве случаев они являются либо «подсказками» Вселенной, пусть и болезненными, направленными на то, чтобы человек изменил свои взгляды относительно самого понятия «безопасность». Либо это те люди, кого избрала Вселенная для оказания определенного, пусть даже и весьма неприятного влияния на человека, стремясь направить его жизнь в иное русло. Своего рода порталы или инструменты влияния. И прежде всего это так, если учитывать наличие или отсутствие личной мотивации – стимула для формирования вреда.

Как вы понимаете, от прямых врагов вполне реально защититься и обеспечить безопасность. От косвенных – гораздо сложнее. Нужно учитывать, что если вы начинаете вовремя работать над собственными недочетами, ошибками и нарушениям, то и наказание или не последует, или же его форма будет гораздо менее жесткой и разрушительной.

Поиск ради развития

Никто не призывает вас выискивать и рассматривать все, что вас окружает, через призму угрозы. Но согласитесь – учитываем же мы такие понятия, как «техника безопасности» или «правила применения» относительно простых физических процессов. Многолетний человеческий опыт сформировал массу наработок в этой области, правил, нарушение которых может привести к печальным последствиям. Однако человеческая жизнь тем не менее все еще слишком мало исследована, чтобы можно было создать некий «курс гарантированно безопасной жизни».

Вышесказанное совершенно не значит, что такой курс вы не можете написать для себя сами. Смотрите на мир. Смотрите вокруг себя. Смотрите на ситуации, которые происходят рядом с вами, и думайте, как в тех или иных случаях обеспечить безопасность или избежать подобной ситуации. Если вы будете делать это, в том числе следовать «подсказкам» Вселенной, вы обязательно разовьете качественную внутреннюю систему безопасности.

А на случай «пробелов» в этой системе заготовьте максимальное количество защитных компонентов. И помните: лучшая защита – это отсутствие личных изъянов, пороков и нарушений. Действие порождает противодействие. Следовательно, нападение, будь то физическое или психическое, обусловлено вашим первичным нарушением. Вы сами даете повод к нападению на вас.

Как образом мы даем эти поводы?

Пути формирования угроз безопасности

Пути и причины, который служат направлению угроз в жизни человека, исследованы и понятны уже давно. Речь о них идет и в философских трактатах, и в религиозных учениях, и в классической литературе. Они имеют свои названия. Это всевозможные пороки, страсти, извращенные и искаженные желания, заблуждения, нарушения основополагающих вселенских принципов, в которых реализация процессов также искажена. Естественно, все, что человек будет делать на основании этих данных, является как минимум искаженным, а как максимум – идет вразрез со вселенскими Законами.

И не стоит думать, что зло, которое пришло в вашу жизнь, появилось из ниоткуда. Вы ничего «такого» не делали? Может быть. Желали? Наверняка. Плюс ко всему прочему имеется великий человеческий дар, пусть даже и не развитый в полном объеме – способность материализовать мысль.

И в результате вы получаете удар от собственного противозаконного желания.

Так что дыма без огня не бывает. Контролируйте свои мысли, но при этом и защищайтесь, поскольку до полного контроля, знания и соблюдения всех Законов еще слишком далеко. Вот поэтому-то не стоит забывать о технике безопасности и защите.

Это непросто – вести себя корректно, изучая и глубоко продумывая свои шаги. Но если вы посмотрите на свою жизнь и обнаружите там «наказания» – действия, которые были направлены против вас по вашей же вине, – то что вы ответите на вопрос: готовы ли вы были платить такую цену? И ведь этого вполне можно было бы избежать. Конечно, теперь не стоит предаваться долгим сожалениям, ведь это уже в прошлом. Но исправить настоящее и будущее действительно реально, стоит только защитить себя от себя самого и от окружающих воздействий.

Начните с тщательного продумывания своих шагов, выявления их мотиваций. Знание Законов позволит вам делать это на новом уровне и с новым качеством.

Достоинства как причина

Все, чем вы обладаете, может представлять объект стороннего интереса. Причем как в прямом, так и в косвенном виде угрозы.

Здоровье. Если на вас напали и травмировали – это фактическая угроза здоровью. Если вы упали и травмировались – это косвенная угроза здоровью (не путать с фактом – здоровье пострадает и в том, и в другом случае).

А если нет здоровья? – Угрожать нечему!

Я понимаю, что пример не вполне соответствует теме пояснения. С одной стороны. Но с другой – он явно показывает наличие объекта влияния-интереса, которому может что-то угрожать.

Изучите свой мир, и вы, несомненно, сможете выстроить список того, что является важным именно для вас.

Ошибки, Искажения, Нарушения

А теперь хочется вспомнить два закона: Закон соответствия и Закон компенсации. И вот в каком контексте.

Когда человек под влиянием внешних факторов что-то теряет, он теряет это потому, что **СООТВЕТСТВУЕТ** данной потере и **КОМПЕНСИРУЕТ** тем самым что-то, что он создал в жизни. Причем не важно, как это произошло – он ошибся, он напутал или что-то нарушил. В его мире что-то исказилось – это и явилось поводом для действия.

Не хочется, не нравится? Понимаю! Но здесь, как и во всех подобных ситуациях, вам может помочь только Защита (а еще Закон пессимизма и страховки). Защита даст вам время на принятие решения – она не закроет схему, но минимизирует влияния настолько, насколько это возможно. А страховка поможет снизить риски и потери, если таковые состоятся.

То есть никто не защищен от Законов Вселенной, если нарушает эти законы. Но снизить или минимизировать последствия вполне возможно.

Так что же, значит, если соблюдать Закон, то можно и не защищаться? – Да, именно так. Но, к сожалению (к моему и общему), человек не может прожить, не совершив Ошибку, не Исказив ситуацию в свою пользу и не Нарушив какой-то закон или правило.

И тогда Вселенная «обязана» известить человека о нарушении – а «извещение» придет в виде события, которое непременно скорректирует планы человека.

Совет

Уделяйте собственной безопасности ровно столько времени, сколько потребуются для ощущения внутренней гармонии и чувства защищенности. В любом другом случае опасения и переживания могут сказаться на ваших поступках и жизни в целом. Неуверенность и незащищенность не позволят вам раскрыться в полной мере. Испытывая сомнения и опасения, вы будете действовать вполосилы, что, несомненно, скажется на результате.

Закон инициативы

Лицо, проявляющее инициативу, делает это только в своих интересах.

Никто не проявляет инициативу просто так. Инициатива – это то, что хочет человек, какими бы формулировками и скрытыми идеями он при этом не руководствовался. Вы можете сказать, что человек, который, к примеру, переводит бабушку через улицу, делает это для бабушки. Но, к сожалению, это не совсем так. Он согласился ей помочь из собственного идейного или чувственного соображения. Это могло быть сострадание, жалость, проявление заботы, но это чувство – его собственное, и ничье больше. И делая что-то в угоду своему чувству, ведомый им, человек питает или поощряет его.

Инициатива – повод для реализации желания

Инициатива – это стремление и желание человека. Но не всегда он может в одиночку получить желаемое, и тогда пытается разделить или переложить это стремление на других людей, использовать их для достижения своей цели. Правда, не стоит забывать, что в этом случае человек сразу же вступает на территорию Закона зависимости.

Ищите в любой инициативе желание человека, который хочет его реализации.

Например, у вас есть знакомая пара – муж и жена. Жена просит вас повлиять на мужа, поскольку не хочет, чтобы тот выпивал. Это ее желание, которое она готова превратить в инициативу – некий перечень действий, поступков, направленных на достижение цели. И обращение к вам – первый шаг в реализации этого процесса.

Но что стоит за этим желанием и в чем причины инициативы? Почему вы должны что-то менять в жизни другого человека? Почему чужие желания и чужая инициатива должны становиться вашими?

Вам стоит найти реальные ответы на все перечисленные вопросы, чтобы понять, насколько вам лично целесообразно участвовать в ситуации.

Женщина может хотеть разного. Или она просто устала и хочет мира и покоя. Или она заботится о его здоровье. Или она хочет, чтобы источник доходов не иссякал. Можно привести много примеров, которые могут стоять за желанием человека.

Контроль за мотивацией – контроль за происходящим

Не стоит пропускать мимо себя ни одной инициативы без понимания происходящего. И, естественно, не реализовывать ту инициативу, которая вам не нужна и ни к чему хорошему не приведет. Все это касается внешней инициативы.

Однако есть и инициатива внутренняя, личная. О ней поговорим подробнее.

Человек должен проявлять инициативу, если того требуют обстоятельства. Не стоит и даже нежелательно ждать, пока ситуация начнет управлять вами. Вы в любой момент должны быть готовы к тому, что придется взять ответственность на себя. Именно на этом и настаивает данный Закон. В этом случае инициатива из банального и отчасти скрытого «хочу» становится фактором управления, что подразумевает контроль над ситуацией. Естественно, причина подобной инициативы находится все в том же индивидуальном стремлении. Но в случае с личной инициативой не стоит обманываться. Если вы будете понимать, почему на самом деле вы это делаете, возможно, вы не станете этого делать вообще.

Очень часто люди совершают некие поступки для самоудовлетворения, повышения собственной значимости в чужих глазах, для эмоционального ощущения своего величия. Но все перечисленное чаще всего ничего вам не дает, кроме траты сил и времени. Если вы это поймете

и не сможете найти в ситуации ничего, что было бы вам по-настоящему выгодно, есть смысл задуматься над своим поступком.

Видеть то, что есть на самом деле

Понимаю, что уметь видеть то, что реально – весьма тонкий процесс, поскольку он требует от вас предельной искренности с самими собой. Но в этом-то и заключается вся прелесть развития – в освобождении от иллюзий.

Приведем пример. Едет автомобиль. Другой автомобиль хочет перестроиться на ту полосу по которой едет первый. Он сигнализирует и первый автомобиль его пропускает. По сути, первому совершенно безразлично, куда и зачем надо проехать второму. И если остановиться в оценке мотивации поступка только на этом этапе, то получится, что поступок не несет в себе никакого смысла, он из разряда собственной важности. Мол, я пропустил, а мог бы не пропустить.

Но если «пройти» в развитие ситуации, то можно прийти к следующим выводам.

Первый. Маневр всегда сопряжен с определенной опасностью для окружающих. И первый водитель просто снизил уровень опасности для себя до возможного предела.

Второй. Подобный жест относится к разряду культуры – в данном случае к разряду культуры вождения.

Третий. Чуткое следование ситуации на дороге, готовность к корректному и разумному действию отражает и внутренний мир человека. Видя и фиксируя свое внутреннее состояние через его отражение в реальных событиях, человек становится увереннее и спокойнее.

Хочу = Инициативе

Изучая Закон инициативы, не забывайте про Закон Хочу, который однозначно утверждает, что в основе ЛЮБОЙ инициативы находится ЛИЧНОЕ желание человека. Хотите понять мотивацию человека? – Рассмотрите его желание, скрытое ворохом слов, объяснений и мотиваций.

Зачем? Прежде всего затем, чтобы вас не использовали. Ведь если что-то хотят от вас, значит, вы должны будете отдать свое время, силы, ресурсы для реализации ЧУЖОГО ХОЧУ. А вам это нужно?

Совет

Проявляя инициативу, выясните причины ее возникновения. Что вы – или тот человек, который ее проявляет, – хотите на самом деле. Понимание мотива позволит вам действовать адекватно ситуации. Помните, что за каждой инициативой скрывается интерес, желание, выгода или корысть. И если вы это видите, вы будете способны успешно планировать свои дальнейшие шаги.

Закон информационного нагнетания

Если информация повторяется и ее уровень влияния на вас возрастает, это означает приближение к источнику информации.

Закон Информационного нагнетания можно сравнить с появлением поезда из тоннеля. Вначале вибрации почвы, затем стук колес по стыкам, движение ветра, и наконец появляется образ – сам поезд. Информационное нагнетание схоже с этим сюжетом, прежде всего в идее появления информации в жизни человека – от малого к большому, но при этом в одной категории, аспекте, составляющей дел.

Варианты информационного нагнетания

Первым вариантом информационного нагнетания является повторение схожей или идентичной по содержанию информации в разумно определенный промежуток времени¹⁶.

Например, в течение указанного отрезка времени возникает информация о городе, который является важным для вас. Это явное указание на то, что следует обратить внимание на те аспекты вашей жизни, которые связаны с этим городом.

Вторым вариантом информационного нагнетания является появление одной и той же информации в одном и том же или подобном виде. Если использовать пример города, то здесь будут уже места, связанные с ним, достопримечательности, события.

Цель такого рода информационного давления проста. Вам предлагается обратить внимание на нечто важное, связанное не столько с формой, сколько с сутью поступающей информации. Нужно постараться понять, о чем именно в данной ситуации идет речь, и сделать соответствующие выводы.

Например, вы слышите разговор в метро, где обсуждается какая-то передача по телевизору (не новости – они не слишком качественны для передачи информации), а немного позже до вас доносится разговор людей у подъезда, где идет обсуждение такой же или схожей темы. Подобного рода информационная «опека» говорит, что все услышанное заслуживает вашего пристального внимания. Не важно, в чем и как – пока детали не важны, важно «повернуть голову» в нужном направлении и постараться идентифицировать поступающую информацию.

Что стоит за каждым вариантом поступления информации?

Каждый вариант поступления информации отличается от других не только формой подсказки, но и содержанием подсказки, которое может становиться все более и более подробным.

Так, первый вариант говорит о необходимости тщательного и скрупулезного изучения темы, о которой идет речь, – выяснения всех обстоятельств, тонкостей и нюансов, которые могут содержаться в сюжете. По сути, вам нужно задаться вопросом: а что мне дает данная информация? И всесторонне изучить ее. Вероятность того, что вы в ближайшее время столкнетесь в реальном мире с тем, о чем идет речь в подсказке, чрезвычайно высока. И ваша готовность и информированность будут вам только на руку.

Второй вариант информационного нагнетания более мягок, чем первый, и чаще всего говорит о наступлении нового жизненного цикла. И, естественно, как и первый вариант, требует внимания к себе, поскольку в начале наступления такого цикла еще можно провести корректировку и выявить недостатки. Потом, когда сам цикл будет уже запущен, придется только плыть по течению.

¹⁶ Здесь вы можете воспользоваться Законом временных рамок. Или просто оперировать понятиями часы-сутки – эти понятия наиболее подходят для активных или быстрых ситуаций, когда событие «спешит» к вам.

Второй вариант может выглядеть как нечто, напоминающее вам о прошлых событиях. Например, вы давно не видели человека. Он встретился вам спустя несколько лет. Что было, когда вы общались с ним много лет назад? Какие процессы происходили в вашей жизни? Какая-то часть этих процессов, прямо или косвенно связанная с этим человеком, начнет происходить сейчас. Естественно, человек этот не будет участвовать в них, он лишь подсказка. Но акцент ясен.

Для того чтобы корректно работать с этим Законом, вам вполне достаточно уметь слушать, видеть и запоминать, чтобы вовремя среагировать на поступающие сообщения.

Варианты поведения

Давайте разберемся, а зачем вам вообще реагировать на поступление информации, если, к примеру, речь идет о чем-то позитивном? Во-первых, для того, чтобы понимать – что же в вашей жизни происходит. Ведь речь идет не о ком-то постороннем, а о вас. Во-вторых, вы можете оказаться не готовы к чему-то и просто пропустите наступление важного момента своей жизни.

Предположим, речь идет о каком-то новом витке в вашей жизни. В нем остается что-то из прошлого, ненужное и устаревшее, от чего можно избавиться прямо сейчас. Но непременно будет и новое, возможно, несколько шокирующее или пугающее вас, однако, будучи подготовленными, вы не упустите свой шанс.

Особое внимание стоит уделить следующим факторам.

– *Нерешенные вопросы.* Прошлое может тянуть за собой шлейф ситуаций, которые можно назвать проблемами или решениями, которые почему-то не воплотились в жизнь. Они, как призраки, продолжают присутствовать в вашей жизни.

И если в поступающей со всех сторон информации вы видите именно такой процесс, это значит, что наступило самое время пересмотреть свое отношение к нему. В будущем он вам не будет нужен в том непонятном и нерешенном виде, в котором существует сейчас.

– *Конфликты.* Они также могут оставаться в вашем прошлом и проявиться через призму изучаемой ситуации. В этом случае важно понять, как можно разобрать этот конфликт, аннулировать его¹⁷.

Возможно, стоит помириться с человеком. Возможно, стоит высказать претензию. В любом случае, вам нужно сделать нечто такое, что не характерно для вашего привычного поведения и мышления.

Почему? Да потому, что если бы вы могли устранить конфликт привычным вам способом, то вы бы давно его устранили, либо данная проблема вообще не возникла бы.

Совет

Пауза, которую вы можете взять в данной ситуации, позволит вам принять верное решение. Давление информации и эмоций от ее адаптации ни в коем случае не должно сказываться на принятии решения. Обратите внимание на то, куда ведет вас получаемая информация и каких шагов от вас требует.

В любом случае две подсказки, два отклика, два комментария, связанные с одним проявлением, – уже повод обратить внимание на сектор события. Да, их может быть всего два и потом... «тишина» – почему?

¹⁷ Закон информационного нагнетания тесно связан с Законом цикла. Именно цикличная информация «постепенно» возвращается в нашу жизнь – и все из-за того, что наступление событий цикла происходит по нарастающей.

Причин множество, но в первую очередь – «это не ваш поезд»: мы окружены массой людей и видим отражение их миров и событий в этих мирах. По все это «чужое» – и видим мы только потому, что находимся рядом¹⁸.

¹⁸ Некоторые считают, что если «видим», значит, должны реагировать. Должны? – Нет! Можете? – Да! Если хотите. Вмешиваться или не вмешиваться в жизнь другого человека – ваша возможность, но не ваше право или обязанность. Иногда вмешательство – благо, но нередко – вред, больший, чем ничегонеделание. Как говорят в народе, не делай добра – не получишь зла.

Закон искренности

Будьте искренни в своих стремлениях, желаниях и поступках.

Человеку необходимо быть искренним с окружающим миром и с самим собой. Так, во всяком случае, предписывает Закон. Но почему это так важно? Об этом стоит поговорить подробнее.

Искренность не означает правоту

Искренность – это вера в то, что вы говорите, и в то, о чем вы думаете. Причем искренность совершенно не означает, что вы правы, однако вы сами непоколебимо уверены в этом. Если вы правы, Вселенная непременно откликнется на вашу правоту. Если заблуждаетесь, но делаете это искренне, с полной уверенностью, вас поправят и объяснят. А в случае «лукавства», попытки выдать нечто, не соответствующее вашему представлению, за истину, вы получите адекватный ответ Вселенной, который будет заключаться в том, что вас «искренне обманут».

Думаю, вы и сами понимаете, что от искренности до истинности может быть пропасть, как, к примеру, есть пропасть между знаниями ученика 1-го и 10-го классов. И тот и другой – искренни, то есть полностью уверены в том, что их знания верны. И это Закон, который позволяет человеку не только развиваться, но, в первую очередь, иметь опору под ногами, которая позволит сделать следующий шаг, оттолкнувшись от нее.

Внешняя искренность

Искренность, обращенная во внешний мир, – это диалог со Вселенной, которую невозможно обмануть, поскольку понятие обмана присутствует лишь в сознании человека. Будьте искренними с Вселенной – как в обращении к ней, так и при общении с ней. Думайте, старайтесь понять, осознать и прочувствовать то, о чем намереваетесь говорить. Приступайте к разговору только тогда, когда отброшены сомнения, колебания, злость или отчаянье. Искренность – это еще и уверенность в том, о чем вы думаете и говорите.

Будьте искренни с людьми. Если решили говорить, говорите все, как есть на самом деле и что вы об этом думаете. Если решили молчать, то делайте это тоже искренне, понимая, *что* дает ваше молчание.

Внутренняя искренность

Будьте искренними с самими собой. Часто человек может объяснить себе и обосновать любую глупость, любое нарушение. Но это не делает глупость мудростью и не избавит от наказания за нарушение. И если искренне рассмотреть происходящее и действовать искренне, то вы получите гораздо больше, чем можете предполагать.

Искренние заблуждения и ошибки всегда находят прощение у окружающего мира. Естественно, при условии, что человек готов не только осознавать, но и менять себя. Внутренняя искренность – это принятие себя таким, какой вы есть, и готовность изменяться.

Искренность позволяет человеку убрать из своего внешнего и внутреннего пространства массу пустых и ненужных вещей, которые он использует как «одежду» для души по разным случаям. Но душа не нуждается в одеждах. Ее одежда – само тело человека, и этого вполне достаточно.

Как это выглядит? Возможно, вы жадный, возможно, нервный, возможно, злой. Для вас это проблема? Если да – решайте ее. Но если «нет» – вы искренне считаете такое поведение или состояние частью своей личности; не лукавьте и говорите себе прямо то, что есть. Ведь во внутренней искренности нет никого, кроме вас и вашего мнения по данному вопросу.

Путь реализации искренности

Почему искренность так важна? Вспомните, как строится реализация любого процесса. Вы формируете план. И если вы неискренни, не в полной мере доверяете партнеру, не считаете процесс важным и нужным, не готовы к последствиям, тем самым вы вкладываете в ситуацию все вышеперечисленные искажения.

Что происходит дальше? Процесс вместе с этими искажениями начнет реализацию. Да, вы уже десять раз могли передумать, изменить свое отношение к процессу, посчитать его важным, верным, правильным, но на первоначальную закладку фундамента, которую вы совершили в миг своей неискренности, вы не в состоянии повлиять. Вы сами обрекли процесс как минимум на переделывание, а как максимум – на то, что он будет для вас потерян.

Обманывая (а неискренность – это обман) в чем-то, вы не видите, не хотите или не можете разглядеть в целом всю картину происходящего. Казалось бы, маленькая деталь, но какие последствия она несет в себе!

Приведем пример. Женщина вышла замуж. Она была уже раз замужем, есть ребенок от первого брака. Второй раз вышла замуж не по любви. Выгода и стремление не остаться одной повлияли на то, что она выбрала солидного и преуспевающего человека. И теперь женщина находится в постоянном конфликте между своим реальным видением мира и своего места в нем и тем, что ей диктует социум. Менять себя – не плохо, об этом мы уже говорили. Но можно менять себя в угоду чьему-то «хочу», а можно меняться ради своего развития. В одном случае – принуждение, во втором – внутренний рост.

Как вы понимаете, у этого неискренного шага весьма плачевные последствия – как для самой женщины, так и для ее ребенка. И мы сейчас не будем говорить о том, заслужила она это или нет, поскольку для нас важно то, что человек готов обманывать себя, манкируя своими реальными убеждениями ради иллюзорных.

Помните, что плоды истинной искренности всегда приносят радость и удовлетворение. А плоды ложной искренности всегда горьки и часто обременяют нашу жизнь тем, что появились на свет.

Базис искренности

Искренность базируется на Законе Хочу и его реализации. Когда вы что-то хотите, к чему-то стремитесь, вы реализуете свои желания. Искренне? Вы видите то, как желания реализуются. Не искренне? Вы искажаете свои желания в угоду обстоятельствам, нормам и внешним мерам и получаете искаженную форму реализации.

И это не все – с этим можно жить и можно смириться. Например, вы хотели пирожное картошку, но по причине порицания окружающих (возможно, кто-то из окружающих скептически отозвался о вашем желании) выбираете соленый огурец. Да, огурец тоже неплох. Но это и другие эмоции, и другое отношение к процессу.

Но и это не все. Кто хотел пирожное? Ваш «внутренний мир». А вместо этого вы дали ему огурец. Сразу возникает диссонанс – искаженная реакция на побудитель. И в результате ваш внутренний мир в сбое. Уж лучше ничего, чем такое все...

Совет

Внутренняя искренность важна. Самообман или поступки в угоду чему бы или кому бы то ни было ломают внутренний мир человека и не позволяют ему обрести уверенность в сложившейся ситуации. Будьте готовы менять себя и свои взгляды, и помните: искренность и правота – не одно и то же.

Закон компенсации, или закон отраженной реакции

Каждое наше действие компенсируется обратным противодействием в виде естественной реакции на наш поступок.

По сути, Закон компенсации – это проявление закона Ньютона: «Каждое действие имеет равное или противоположное противодействие», или общественной трактовки Закона Кармы: «Каждое наше действие, будь то поступок или мысль, находит свой отклик во Вселенной...».

О чем идет речь?

Закон компенсации – один из самых жестких (беспринципных или категоричных) Законов Вселенной. В своей жесткости он подобен закону сохранения энергии, который гласит: «Ничто не исчезает бесследно и не появляется из ниоткуда», – еще одному физическому постулату нашего мира¹⁹.

В большинстве случаев действие Закона компенсации люди видят или ощущают на себе лишь тогда, когда у них что-то забирают: здоровье, близких, карьеру, счастье и т. д. Все это, в той или иной степени, – компенсация поступков человека, у которого забрали то, что принадлежало ему. За что? Поищите ошибки, опираясь на Закон ошибки, и это позволит вам внести большую ясность в ситуацию.

Сейчас мы поговорим не о возможных последствиях, а о принципах минимизации этих последствий, или, как задача-максимум, – о том, как можно избежать самих последствий.

Фатальность действия Закона

Компенсация необратима. И если счет выставлен, Вселенная возьмет свое, и расплата за поступок произойдет непременно. А счет за совершенную ошибку выставляется сразу же после ее совершения. Дальше – по усмотрению Вселенной, а вернее, до того момента, когда для расплаты возникнут соответствующие обстоятельства.

Иногда человек расплачивается сразу, иногда Вселенная ждет. Причинами такого ожидания могут быть различные факторы, первостепенным из которых является так называемый положительный «баланс» деяний человека. Ведь если посмотреть на отражение Законов в нашем реальном человеческом мире, то положительные характеристики, мысли, отношение к человеку, его готовность идти на компромисс могут весьма серьезно отразиться на вердикте мирского Закона. То же самое можно сказать и о вселенском Законе.

Готовность и гибкость

Готовность и желание урегулировать ситуацию, то есть «заплатить» до выставления счета (а вернее, до взыскания суммы долга с человека), – прямой путь к получению возможности более мягкой и разумной расплаты за содеянное. Нет, это не средневековая индульгенция и не десятина в жертву, хотя аналогии работы с Законом компенсации в этих механизмах присутствуют и принцип может быть весьма схож. Но Закон, по сути, требует от человека трех моментов, которые исправят положение вещей.

¹⁹ Возможно, кто-то спросит: не слишком ли много физических законов? Может быть, достаточно того, что уже существует в обществе? Ответу – физические законы, которые существуют в обществе, были выявлены и доказаны пару сотен лет назад. Законы, о которых идет речь, имеют более давнюю историю. Но и это не аргумент – закон сохранения энергии существовал до того, как его открыли. И даже если про него «забудут», он все равно продолжит свое существование. Речь идет об аналогизации или подобии Законов, будь то Законы природы – физического мира, или Законы энергии: «То, что внизу, подобно тому, что вверху» – надпись на изумрудной скрижали Гермеса.

Первый – понимание. Человек должен понять, *что* он сделал не так. Это и проработка мотивов поступка, проявлений Закона в конкретной ситуации, и, естественно, признание самого факта нарушения.

Второй – раскаяние или эмоциональное переживание, сожаление о допущенных ошибках. Деяние, поступок (а речь идет об ошибочном или неверном поступке), как минимум, был некорректным. И своей некорректностью привнес массу изменений в окружающую среду.

Третий – материальная, физическая компенсация за содеянное, которая уравнивает дисбаланс, вызванный ошибкой. Это реальное действие, возможно, даже реальное пожертвование, которое будет произведено в рамках Закона. Впрочем, не стоит воспринимать понятие «пожертвование» буквально; нередко жертвой может стать просто извинение перед тем, кого обидели, – настолько тяжело будет обидчику-нарушителю «перешагнуть» через себя.

И только когда все три момента будут задействованы, произойдет компенсация.

Знать или догадываться?

Чаще всего человек стремится избежать наказания. Вот только за что, за какие «грехи» или поступки ему надо каяться или расплачиваться?

Конечно, речь не идет о том, что человек должен искать свою неправоту везде и быть всегда готовым к «штрафу» со стороны Вселенной. Но в то же время нужно понимать, что не все и не всегда мы делаем верно, в рамках законов Вселенной. Тем более что при некотором желании человек вполне может увидеть те «счета», которые ему готова выставить Вселенная.

Ощущение. Этот принцип работает тогда, когда окружающий мир воспринимается человеком как часть его собственного мира. Он обращает внимание на все, что происходит вокруг него, и когда у него возникает ощущение неправоты, неудобства, некорректности, это указывает на то, что человек в чем-то ошибся.

Отражение. Возникновение в окружающем пространстве – у знакомых и близких людей – событий, которые выглядят как реальные проблемы с правоохранительными или судебными органами.

Подсказка. Более явная демонстрация того, что человек в чем-то неправ. Она выглядит как реальное действие со стороны общественных институтов – штраф, наказание, иск и подобные симптомы, которые говорят о допущенных нарушениях.

Начало взыскания. Это период, когда взыскание уже происходит и оно направлено на то, что вы можете чего-то лишиться, испытывая при этом сильное чувство дискомфорта.

Компенсационные мероприятия

Подходить к компенсационным мероприятиям нужно в той же последовательности, что указана в подразделе «Готовность и гибкость» – поняли, прочувствовали, заплатили.

Не стоит ставить процесс с ног на голову или пытаться как-то «вилять». Не удастся. Более того, это только усугубит ситуацию, поскольку вы не изымаете свою энергию из процесса, а продолжаете вкладывать ее в него.

И вследствие того, что вы внесли еще большее количество энергии в процесс, он стал больше, значительнее, весомее. А это в свою очередь приведет к еще большей силе воздействия на вас и более весомой расплате за содеянное.

Помните, что компенсация, совершенная по вашей инициативе, гораздо менее болезненна, чем та, что совершается по воле Закона. Что это может быть? Милостыня, пожертвование, отдавание денег в долг, помощь человеку или людям, причем с определенным неудобством для себя (что-то отдать или от чего-то отказаться), утратить вещь.

Все подобные варианты будут возникать помимо вашей воли, как бы складываясь вокруг вас, и чаще всего будут требовать материальной жертвы или жертвы, связанной с процессами физического мира: «Мол, докажи, что ты действительно готов искупить свою вину!»

Помните: самая простая и удобная для человека жертва – материально-имущественная, в каком бы виде и в каких бы цифрах она ни выражалась. По сравнению с ней здоровье, жизнь, счастье, удача – бесценны. И если в силу каких-либо причин есть возможность заплатить, то платить стоит, поскольку сам факт платы неизбежен. Но только потом вопрос, чем вы готовы компенсировать, никто задавать не будет.

Готовность порождает возможности

На самом деле окружающий мир гораздо более гибкий и податливый, чем это может показаться с первого раза. И то, что вы даже просто начнете размышлять над ситуацией, уже является большим плюсом для ее успешного разрешения.

Далее, по правилам развития Закона, в окружающем мире начнут назревать варианты по урегулированию ситуации. И ваша задача – всего лишь воспользоваться предложенными схемами. Конечно, не факт, что схема будет одношаговой, то есть вы за один момент сможете устранить все проблемы. Но в то же время ваша готовность и начало движения смогут провести вас по каждому из звеньев, из которых будет состоять весь процесс.

Важна не продолжительность, а полнота компенсации

Есть еще одно небольшое дополнение к рассматриваемому нами Закону. Это дополнение называется «длинной компенсацией».

Иногда человек, даже не зная законов, сам находит правильное решение. Он прорабатывает эмоциональный слой, проводится компенсация, но ситуация не закрывается, поскольку с первым уровнем – с уровнем понимания, человек не разобрался или разобрался не полностью. Тогда компенсационная ситуация будет всплывать снова и снова по причине того, что начало положено и требуется завершить начатое – начнет срабатывать Закон цикла.

Чаще всего такого рода процессы происходят в одной области, являясь как бы знакомыми, напоминающими и требующими разбирательства. К таким проявлениям нужно подходить точно так же, как говорилось ранее, с той разницей, что от человека требуется только разобраться с причинами, а все остальное Вселенная уже «списала со счета». Обращайте внимание на дублирующие друг друга ситуации, события, связанные с потерями или разрушениями, происходящими в подобной области, в интересующем вас аспекте жизни. Это позволит выявить причину происходящего.

Причина того, что не все было проработано и урегулировано, скорее всего, заключается в том, что часть процесса не нашла у вас полного понимания. Более того, могла вызвать конфликт или нежелание признать собственную неправоту. Частичное признание не устраняет всего очага ситуации и позволяет ей появиться вновь.

Скорость и мнение

Скорость – это время реакции на «ультиматумы» и побудители. Чем быстрее среагируете, тем быстрее «купируете» процесс – он буквально остановится в реализации. Это с одной стороны. А с другой – нередко ваше мнение о собственной неправоте не сходится с мнением внешнего раздражителя.

То есть вы думаете, считаете, уверены, что вы правы, или ни в чем не виноваты! Что делать? И здесь на помощь приходит скорость: отстаивайте свое мнение – доказывайте, обосновывайте, но при этом разумно спешите. Ведь если вы не правы, давление ситуации будет нарастать – и чем «дальше», тем сложнее что-то изменить или на что-то повлиять. Но забывать о собственном мнении не стоит. До разумного предела.

Негатив? – Позитив!

И теперь ложка меда к ложке дегтя. Закон компенсации работает с двумя видами векторов событий – отрицательным и положительным. Да, именно – и это важно – положительным откликом на ваши действия.

К сожалению, мы не всегда замечаем хорошее в нашей жизни – не то чтобы совсем, но хорошее редко вызывает такие яркие и продолжительные эмоции, как плохое, что неожиданно появилось в нашей жизни.

Тем не менее на позитив – чудесный, необычный, удивительный – стоит обращать внимание, тогда ваше восприятие мира будет более полным. Но и это не все – есть чуть-чуть корысти в этом совете.

Ваш позитив – ваши бонусы перед Вселенной. И нередко «штрафы» можно выплатить «бонусами» – чудесным и удивительным образом выбраться из сложившейся трудной ситуации.

Совет

Расплаты не избежать. И если речь заходит о ней, то ваша задача заключается в том, чтобы минимизировать «сумму выплаты» настолько, насколько это возможно. Вести диалог лучше, чем торговаться, а признавать свою вину и соглашаться выгоднее, поскольку разумный компромисс всегда выгоднее отказа и несогласия. Закон сохранения энергии работает всегда. Иногда вы можете урегулировать проблему компенсацией, иногда нет. Пользуйтесь случаем, когда это возможно.

Закон контроля (проверки)

Любые данные, полученные вами в ходе анализа ситуации, требуют проверки источника информации.

«Доверяй, но проверяй», – эта сакраментальная фраза никогда не потеряет своей актуальности, поскольку не все, что получает человек из окружающего мира, является истинным; чаще всего это лишь искажение того, что есть на самом деле. Не верите? Давайте разберемся.

Ненамеренное искажение при передаче информации

О намеренном искажении информации, то есть попросту о вранье, знает каждый из нас. Люди лгут, потому что их не устраивает правда, лгут, потому что хотят манипулировать другими, лгут, потому что просто не готовы воспринимать окружающий мир таким, каков он есть.

Но есть люди и есть человеческие схемы поведения, когда ложь присутствует независимо от их воли. Они информируют вас, но на самом деле не говорят всей истины и не описывают всей ситуации в целом. Дело в том, что они воспринимают окружающий мир таким образом, что просто не в состоянии передать всей картины происходящего.

Простой пример. Мир вокруг нас, воспринимаемый через органы зрения, содержит миллионы цветов, и только часть из них различает человек. И как вы думаете, если человек, опираясь на свое восприятие, начнет описывать окружающий мир другому, передаст ли он всю полноту воспринимаемого? Скорее всего, нет. Так и с информацией, которая проходит через призму человеческого восприятия, сортируется на «важную» и «не важную», «нужную» и «не нужную», и далее по списку. Зная об этой особенности человеческого восприятия, легко сделать предположение, что человек передает только ту часть информации, которую в состоянии передать. И, конечно, такая информация всегда требует проверки.

Информация, полученная от человека, требует проверки с помощью других источников. Это может быть обращение к вашему прошлому опыту или опыту других людей, подсказки, которые вы можете получать из окружающего мира, ощущения и т. д. Имея два или более источника информации, намного легче сделать правильный вывод.

Искажение при получении информации

Это следующий этап, на котором происходит искажение информации, ведь тот, кто получил ее, – такой же человек, со своими взглядами, мнениями и суждениями. И он, воспринимая, также адаптирует услышанное сообразно своей картине мира.

Например, если человек никогда не верил слухам, он автоматически отнесет информацию из такого источника в разряд ложной или сомнительной. Между тем, в ней может содержаться как минимум подсказка, а как максимум – правда. Но фильтр восприятия жестко и уверенно отсекает этот поток информации.

Не стоит себя ограничивать собственными стереотипами восприятия: человек и так, имея подобные стереотипы, весьма ограничен. Стереотип (или личное мнение) – фильтр, который нередко бывает полезен. Но полезен ПОСЛЕ получения информации, а не ДО и не В ПРОЦЕССЕ.

Почему ПОСЛЕ? Когда вы собираете максимум данных без разбора и сортировки информации на этапе ее поступления, вы собираете ВСЕ, что поступает вам, не оценивая элементы и не раскладывая их на нужные и не нужные. А затем, собрав массив, вы можете приступить к использованию личного фильтра.

Вы скажете, что такой подход усложнит жизнь, – и будете почти правы. Почти? – Да, потому что нередко в «мусоре» можно найти золотые монеты. Так археологи нередко находят странные, грязные и неприглядные вещи, которые впоследствии становятся памятникам древности. Но если бы они принимали решение по принципу: «Грязное и странное – в хлам; чистое и понятное – оставляем!» – то огромному количеству древних артефактов просто не судьба была бы занять место на полках музеев.

Зачем нужен контроль за информацией?

Вопрос не праздный, поскольку соблюдение этого Закона требует от человека немало сил и времени на то, чтобы проверить и осмыслить полученную информацию. Но на самом деле все, что поступило к нам, все, что мы знаем, касается нашей жизни и судьбы. Мы, размышляя над чем-то или планируя что-то, оперируем все той же информацией, которой обладаем. А о качестве и уровне этой информации мы можем судить лишь субъективно.

И если вы собираетесь чего-то добиться в жизни, подходите к ситуации, используя рассматриваемый нами Закон. Разделите процесс на несколько рациональных этапов и проверяйте каждый этап в отдельности по принципу качества, своевременности и актуальности. Самый хороший план может испортить какая-то мелочь или ошибка, которую посчитали не важной. Важно все, если вы хотите достичь цели.

Например, если вы собрались в дальнюю поездку, которая может быть сопряжена с трудностями, изучите всю ситуацию детально. Рассмотрите все пути и варианты движения, подготовьте необходимые ресурсы. Такой подход не только не позволит застать вас врасплох, но и сделает весь процесс более качественным, поскольку, как минимум, вы будете уверены в этой части своего плана. Лучше заниматься гимнастикой мозга, чем бегать по пересеченной и незнакомой местности.

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, [купив полную легальную версию](#) на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.