ВЛАДИМИР ГИНТЕР

100 гинтариков успеха

Неформаты

Владимир Гинтер

100 гинтариков успеха

«ПЦ Александра Гриценко»
2014

Гинтер В. О.

100 гинтариков успеха / В. О. Гинтер — «ПЦ Александра Гриценко», 2014 — (Неформаты)

ISBN 978-5-457-75044-9

Перед нами своеобразно оформленные мысли человека, имеющего опыт успешного ведения бизнеса. Это очень полезные советы, наблюдения и сентенции о законах предпринимательства, оформленные в виде кратких изречений-афоризмов, которые пригодятся как начинающему предпринимателю, так и тем, кто просто интересуется психологией человеческих взаимоотношений…

ISBN 978-5-457-75044-9

© Гинтер В. О., 2014
© ПЦ Александра Гриценко, 2014

Содержание

Ценности 7
Как пчелы 8
Миссия 9
Производство и его организовывание 10
Система 11
Организация дел 12
Планы 13
Дилемма планов 14
Бизнес и деньги 15
Бизнес и инвестиции 16
Финансовая свобода 17
Статистика бизнеса 18
Не зарывайтесь 19
Доход и расход 20
Риски 21
Риски-2 22
Рост организации 23
Собственность организации 24
Спор 25
Финансисту посвящаю 26
Финансовый совет 27
Конец ознакомительного фрагмента. 28

Владимир Гинтер
Сто гинтариков успеха

© В. Гинтер, 2014
© Продюсерский центр Александра Гриценко, 2014
© Интернациональный Союз писателей, 2014

* * *

Владимир Оттович Гинтер родился в 1958 году в городе Копейске Челябинской области в шахтерской семье. Окончил среднюю школу в поселке Северный Рудник. После службы в армии окончил Челябинский автотранспортный техникум, продолжив обучение и самообразование. В 90-е годы стал предпринимателем, создал ряд успешных предприятий в разных сферах торговли и производства и продолжил свое развитие в общественно-политической среде.

В 2011 году избран депутатом Копейского городского округа.

Увлекается рыбалкой, выращивает дикие растения, собирая коллекцию по всему Уралу. С увлечением занимается ландшафтным дизайном, создавая среду из деревянных скульптур и естественного камня. Ряд его работ можно увидеть вдоль дороги на приусадебном участке компании «Ангора». Многолетний и успешный опыт ведения бизнеса явился основной и вдохновением для творческой мысли. Результатом стали стихи-мысли, афоризмы, изречения о бизнесе, о российских и для российских предпринимателей, для всех, кому небезразличны жизнь, дело, а также судьба края и страны, где мы живем.

Ценности

Ценности – вот вулканический мотив
аморальных и моральных
кодексов людского рода,
образов родного бытия.

Иной раз, чтобы выжила культура и страна,
перетряска ценностей,
как воздух для дыхания, нужна
и, как сердечный стук, необходима.

Ценность – это руководство
к процессу выполнения задач.
Ценность – это средство достижения успеха и удач.

Расплывчатые ценности
в решении возвышенных задач,
словно туман на поле брани,
сведут на нет любые начинания.

Как пчелы

Дела бы надобно вести примерно так,
как пчелы медоносят:
не деньги сберегать в чулке,
а делать из них соты,
в которых получают кроме меда
прополис, молочко и воск и многое чего еще.

Миссия

Где мы родились, там и пригодились.
В чем наш талант, что есть у нас внутри —
в том и потребность жизни деловой.
Задача в том лишь, чтоб ее найти.

Раз созданы мы с вами для чего-то,
то, значит, миссия – свой крест для этого нести.
То Богом данный перст судьбы
для добродетельной души.

Необходимо вслушаться в себя,
понять свои мотивы и желанья,
чтобы направить путь туда,
куда взывает жажда правды и добра.

Но если же потребности противны,
к тому же пагубны и агрессивны,
мы сами либо с помощью юристов и врачей
торим дорогу в сторону теней.

Производство и его организовывание

Когда вы в бизнесе своем
все только производите,
а сам процесс к организации не сводите,
тогда единственным сооружением
в итоге станет вами вырытая яма,
в которую вы с треском упадете.

Когда ж наоборот – организацией одной
вы заняты, забыв о производстве и доходе,
то никогда желаемый продукт вы не увидите,
товар или услугу вряд ли изготовите.

Система

Создание надежной в коммерции структуры
является весьма нелегким делом,
поскольку связи элементов
очень прочны между собой.
При выходе любой из них из строя
нарушится основа всей структуры.

Система каждая – а сущее вокруг и есть уже система —
диалектически меняется, и это неизбежно.
Развитие ее застопорить нельзя и невозможно,
но можно вместе с делом измениться
и окружение ненужное сменить.

Лишь два пути любой системы есть:
при правильном ведении и виденьи
все в ней идет вперед, живет и прогрессирует.
В противном случае банально регрессирует
и исчезает, дорогу дав другим дельцам,
преуспевающим коммерческим спецам.

Система – что такое? С чем ее едят?
В любой системе есть начало, рост,
пик, спад и наконец – конец,
поскольку существует в этом мире время,
которое является всему венец и изменений образец.

Система вечная по жизни невозможна!
А постоянны только время,
Создатель и его природа,
и смена вечная систем
такая впереди дилемма.

Организация дел

Если молвить честно и открыто —
то нет плохого в том, что шеф
с упорством «жилы рвет».

Не вижу ничего плохого,
когда в коммуникациях входящих-исходящих
большой поток посланий, телексов и писем.

И нет дурного в том,
когда в приемной мается народ.
В организациях, где трудятся не покладая рук,
творят и созидают много,
примерно так и происходит,
примерно так и жизнь кипит.

И все ж неправильно, неверно,
когда процентов семьдесят посланий
к боссу главному идут, хотя должны быть
адресованы помощникам и замам.

И если этому заслон босс не поставит,
то времени не будет для стратегий,
отделы канут и сама организация уйдет в небытие —
с пути коммерции придется ей исчезнуть.

Планы

Планы, планы, планы.
Планируйте оставшуюся жизнь,
планируйте на десять лет вперед,
на пять, на год, полгода, месяц, день и ночь.

Финансовые планы на долгие года
в рамках жестких держать негоже,
так как зависимы они от протекающих событий
и условий, а также всевозможных
подлунной нашей изменений тоже.
И все ж планируйте
для достиженья ваших целей.
Планируйте рабочий месяц и неделю,
рабочий день и нерабочий —
такое тоже может быть – к примеру, вечер.

Привычка к планам людям деловым важна,
и даже если косвенно окажется нежданно,
что время ваше не пришло и место вообще не здесь,
так лучше раньше вам узнать такую весть.

Планируйте весь свой бизнес
скрупулезно, смело, много и умело.
При этом не цепляйтесь вы за дело,
что потеряло всякий смысл и явно устарело.

Разумного границы – вот ваше деловое кредо.

Дилемма планов

Скрупулезность сметы или плана
в маркетинге важны, нужны финансам,
поскольку приведут к тому, что фирма ваша
окажется способной не только к платежам,
но и к движению, к разумным результатам.

Чем меньше сумма вашего дохода,
тем следует умней и тщательней
планировать финансы и дела,
чтоб эффективней будущность была.

Бизнес и деньги

Коль познаете вы заботу о деньгах,
тогда заметите, как они станут
к вам собираться словно буйволы в стадах.
И размножаться славно будут,
предпочитая дань заботливым делам.
Тогда и инвестиции потянутся в карман.

Так почему же многие в толпе
находятся в финансовой беде?
Скорей всего, лишь потому, что о деньгах
берут советы от таких же, как они, слепцов
в финансовых вопросах и в финансовых делах.

А коль финансы примерно так же, как романсы,
в их головах не на заглавном месте,
то и к рукам они не станут приставать.
Тогда и люди с капиталом
стараться будут далеко себя от них держать,
подыскивая ближний путь
к персонам, здравым в денежных делах.

Бизнес и инвестиции

Основой бизнеса любого
является товар или услуга,
смотря, что предлагаешь,
но рубль все ж начинается с тебя.

Заботиться о бизнесе нетрудно,
для этого лишь нужен здравый смысл.
Тогда и дело, верьте, не опасно,
через него путь к инвестициям лежит.
Опасно быть административно
и финансово неграмотным
да и в маркетинге тупым.

Инвестор деньги делает из денег.
Из всех имеющихся способов дохода
является он самым правильным
и самым защищенным.

Наемник, мелкий собственник и крупный бизнесмен
работают на деньги, но инвестор
потребности такой ему здесь нет,
поскольку за него «рвут жилы» деньги,
что вложены в удачливый проект,
в котором деньги обращаются в деньжищи
а те – в громаднейший актив.

Финансовая свобода

Чтоб плыть к финансовой свободе,
на службу ставьте капитал,
возможностям желанье подчините,
чтоб был в судьбе прекраснейший финал.

Потребности в зависимость вмените чувству меры,
а также ценностям и вашим, и чужим,
тогда вам будет плыть легко по жизни,
чтоб стать всегда удачей упоенным,
а людям близким просто быть родным.

Статистика бизнеса

Воспринимайте вы компанию свою,
как организм живой и дышащий. К сему,
по сути, таковой она и есть,
когда сотрудники имеют честь.

Статистика показывает ее иммунитет
И состояние реального здоровья.

Поэтому больные клетки
вы вовремя старайтесь обнаружить
и хирургическим путем убрать,
здоровым же дорогу и респект отдать.

Рост и развитие,
как эффективность, продуктивность,
являются свидетельством живучести
на много-много или мало лет.

А значит, ваша фирма иль компания
должна все время плыть вперед
в фундаменте растущих цифр,
в фундаменте статистик, вверх растущих.

Не зарывайтесь

Не зарывайтесь и не забывайтесь
в дифференциациях и интеграциях,
стараясь, бизнес изменяя, строить второпях,
дабы несбыточным прожектам вес придать.
Поскольку дело времени подобным поведением
коммерцию реально конкурентам можно и отдать.

Доход и расход

Доход потребно получать,
ведь он, как кислород, в развитии необходим.
Барыш необходимо обретать
За счет намеченного плана – запроса на доход.
За счет структур, творящих бизнес превосходно,
Чтоб рост статистик поддержать
И головой своей за дело отвечать.

Важней гораздо рост дохода получать,
чем тупо экономить деньги
за счет ограничения финансового плана.
И скорость постоянная присутствовать должна
на линиях растущего дохода,
а линия расхода – совсем другая тема,
для прибыли порой она – серьезная проблема.

Риски

Инвестирование, по сути, не опасно,
рискованно несведущим бывать
в финансовых иль денежных вопросах,
в маркетинге недальновидно пребывать.

Финансовая грамотность
является основой денежной смекалки:
куда финансы направлять,
она вам вовремя укажет.

И если вы здесь крайне сла́бы,
то вам действительно совет необходим.
При этом помните и знайте:
плохой совет – есть непристойный риск.
Незнанье разницы определенной
между хорошим и плохим советом
есть тоже риск, причем огромный.
А коль инвестор – хилый бизнесмен,
то вкладами проблемы денег лишь усилит.

Риски-2

Люди, организация или страна,
не создающие товар или услугу,
что можно было бы на что-то обменять,
не будут долгую иметь поддержку.

Поэтому в конце концов такая обреченность
заставит все в их жизни поменять,
чтоб не влачить презренное мученье
и на обочине жизнь жалкую не коротать.

Рост организации

Организации, компании и фирмы,
живущие по принципу давай-давай,
в трясинах хаоса частенько гибнут, умирают
или позиции свои соперникам сдают.

В организации, продукт производящей,
необходим устойчивый, а не мгновенный рост.
Ведь лишь стабильная устойчивость
дает устойчивый прирост,
который, бизнес развивая,
дает моральный отдых и покой.

Собственность организации

Идея собственности, буквально всей компании,
ой как глупа, к тому же и опасна.
Реальность жизни вот что говорит:
в миру является ничьим,
что всем и все принадлежит!

Организация любая из толпы,
в том числе и государство в сути,
не живой есть организм,
а значит, и забота о себе им не надлежит.
Поэтому, чем в государстве больше развито
частных корпораций или фирм,
тем свое будущее красочнее зрим,
поскольку все красиво жить хотим.

Спор

Спор – часто просто вздор,
когда одна из двух персон
желает первой точку
поставить и закончить фразу.

Спор бывает у врагов
и не обходит стороной друзей.
Имеются и правила у спорщиков свои.
Не стоит распри разводить средь дураков,
иначе рядом ждущие исход
не смогут разницу узреть
в том, кто есть кто и истина тут чья.
Но коли удосужились вы в это дело влезть,
то в тяжбе спора не должно быть
ни хамских выпадов, ни вздоров,
ни, главное, лакейских грубостей
по адресу персон не допустить.
Ведь где один хамит другому?
В лакейских играх
иных заинтригованных сторон.

Финансисту посвящаю

Управление деньгами – не бухгалтерское дело,
а работа тяжкая с людьми.
Финансовая оргполитика лежит
в основе мастерства отдельного руководителя:
возглавить фирму в кассовых вопросах,
отставив в сторону идеи личного звена
в ненужных спорах и тяжбах.
Его планирование в средствах,
усиливает действия в маркетинге, продажах,
предоставлении и продвижении тех услуг,
что прибыль в фирму преподносят.

Его смекалка в деньгах,
труды к активам путь проводит,
чтоб обеспечить денежный поток
и вместе с ним свободу действий
личности умелой и успешной.
Финансист-экономист – человек-специалист,
что ситуацию к анализу в делах приводит
и, руководствуясь деянием таким,
рецепты выдает, благодаря которым
компания или страна растет и богатеет.

Все действия его ведут лишь к равновесию
итога действий и ресурсов со средствами,
что позволяет красоваться шикарными делами.
А коль суть вкратце изложить,
то результаты дел он сводит
к соответствию ресурсов со средствами:
Rd=RSбалансу

Финансовый совет

И все же лучший ваш финансовый совет – вы сами.
Отдав себя советнику в поруку
с хорошей репутацией и славой,
возьмите в руководство все ж такую штуку.

Свой капитал, что заработан кровно,
как можно проще размещайте в то,
что лично вам понятно, и через людей,

Конец ознакомительного фрагмента.

Текст предоставлен ООО «ЛитРес».

Прочитайте эту книгу целиком, купив полную легальную версию на ЛитРес.

Безопасно оплатить книгу можно банковской картой Visa, MasterCard, Maestro, со счета мобильного телефона, с платежного терминала, в салоне МТС или Связной, через PayPal, WebMoney, Яндекс.Деньги, QIWI Кошелек, бонусными картами или другим удобным Вам способом.